

ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ

Выходит с ноября 1995 года

переходит в

ON-LINE

с мая 2018

ПОДПИШИСЬ!

agroxxi.ru/szrast

№ 3(268) 2018

ТЕМА НОМЕРА: ЗЕРНОВЫЕ КУЛЬТУРЫ



Ольга Естина

«ЕСЛИ МЫ
БУДЕМ ОБУЧАТЬ
АГРАРИЕВ,
БАРЬЕРОВ ДЛЯ
РАЗВИТИЯ
СТАНЕТ ГОРАЗДО
МЕНЬШЕ»

КАЛИБР®

Гербицид

Успех максимального калибра!

FMC

www.fmcrossia.com



Агро
Эксперт
Групп

Тапир Гибрид

имазетапир + имзапир,
50 + 20 г/л

Ключевой элемент
в борьбе с болезнью

На вес золота

Системный комбинированный фунгицид широкого спектра действия для борьбы с грибными заболеваниями на рапсе, подсолнечнике, кукурузе и сое

Горячая линия Байер
8 (800) 234-20-15 (для аграриев)
www.cropscience.bayer.ru



на правах рекламы

АГРОЛИГА
РОССИИ

УСПЕХ ВЫРАСТИМ ВМЕСТЕ

СЕМЕНА
СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ
УДОБРЕНИЯ И АГРОХИМИКАТЫ

тел./факс: (495) 937-32-75/96

www.agroliga.ru

avgust crop protection



Бомба®

трибенурон-метил, 563 г/кг +
+ флорасулам, 187 г/кг

Гербицид

Не гербицид,
а просто БОМБА!

www.avgust.com

Гейзер, ККР

300 Г/Л БЕНТАЗОНА
+ 45 Г/Л ХИЗАЛОФОП-П-ЭТИЛА



для борьбы со злаковыми и двудольными
сорняками в посевах сои

www.betaren.ru

ЛУЧШИЙ ГЕРБИЦИД НА СОЕ

МАКСИМ® XL — первая безопасная защита сои

Максим® XL **syngenta.**

ЯЧМЕНЬ ДОРОЖЕ ПШЕНИЦЫ

Экспорт стал главным направлением развития российского АПК

«Возвращаются тяжелые времена, когда мы снова будем считать каждую копейку», — заметил гендиректор Института конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР) Дмитрий Рылько в выступлении на 9-й международной конференции «Где маржа—2018». Несмотря на это утверждение, в новом сезоне ожидаются не самые плохие цены на зерно — в районе 190—192 долл./т пшеницы. Кроме того, в ближайшие годы Россию ждет мощное наращивание экспорта по нескольким позициям — пшеница, мясо, растительные масла. Такие планы озвучил представитель Минсельхоза России.

Благоприятная конъюнктура

Переходящие запасы зерна в РФ составляют почти 26,6 млн т, из которых свыше 19 млн т — пшеница. Эти данные привел на конференции г-н Рылько, и это рекорд. Итоговая цифра урожая-2017 может оказаться больше на 1 млн т, чем ранее обнародованные Росстатом 134,1 млн т, поскольку в ведомстве недоучли кукурузу.

При таких исходных цифрах объем экспорта может составить до 45 млн т. По словам г-на Рылько, на конъюнктуру нового сезона будут влиять такие факторы, как повторение рекордного сева озимых в России и в странах Старого Света. Их состояние оценивается как хорошее, в то время как в США сейчас зимняя засуха, пишет «Крестьянин». Есть и другой нюанс: пшеница в развитых странах остается в «минусовой» рентабельности, что снижает мотивацию аграриев заниматься этой культурой. В итоге на международных рынках складывается относительно благоприятное ценовое положение.

«Падение доллара, засуха в США и укрепление рубля — вот факторы, которые могут привести к прогнозируемой цене в 190—192 долл./т пшеницы, — считает г-н Рылько. — При этом минувший год ознаменовался резким падением прибыли сельхозпредприятий, от 20 до 60%, в зависимости от особенности региона».

Как считает вице-президент Российского зернового союза (РЗС) Александр Корбут, хорошие урожаи последних лет свидетельствуют о постепенном повышении уровня агротехнологии в России. Это позволяет аграриям меньше зависеть от погоды. По данным РЗС, за последние несколько лет более чем вдвое выросла доля используемых при посеве сертифицированных семян (с 14

до 33%). Ежегодно на 6% повышаются и объемы вносимых удобрений.

Однако из-за неразвитой логистической инфраструктуры общая конкурентоспособность российского зерна снижается. «Перевалка в портах стоит очень дорого, особенно это проявилось в прошлом году», — заявил г-н Корбут.

Тем не менее в сложившихся условиях экспорт — главное направление развития отечественного АПК, считают эксперты. Другие каналы сбыта сельхозпродукции, в частности внутреннее потребление, находятся в зачаточном состоянии, констатирует г-н Рылько. На фоне снижения общемировых запасов зерна Россия, Казахстан и Украина показывают самый большой экспорт и усиливают позиции. В России прослеживается равномерный рост урожая по всем регионам, кроме Сибири.

«Побиты полугодовые рекорды на основных экспортных каналах — Черное и Азовское моря, Каспий, Балтика, — говорит гендиректор ИКАР. — Доминирующая позиция — пшеница 4-го класса. Доля «тройки» в экспорте в последние годы падает, фураж востребован. Интересный вопрос насчет ячменя. К концу сезона его мировые запасы могут оказаться самыми низкими с 1983 г. Наш ячмень стоит дороже пшеницы 4-го класса — такого никогда не было».

К новым рекордам

Как заявил во время конференции директор департамента экономики, инвестиций и регулирования рынков АПК Минсельхоза РФ Анатолий Куценко, валовый сбор 134 млн т зерновых — это не предел. Аграрное ведомство оценивает потенциал отечественной «пашни» в 150 млн т и выше, прогнозируя увеличение экспорта до 60 млн т к 2025 г.

Добиться этого в том числе планируется за счет вовлечения в сельхозоборот ранее неиспользованных земель. По словам г-на Куценко, Минсельхоз России сейчас разрабатывает программу в отношении таких земель, чтобы сделать их освоение максимально прибыльным для аграриев.

Что касается текущего года, то у экспортеров есть три месяца на то, чтобы вывезти из страны зерно с наибольшей маржой, обещает чиновник. «Уже в июне мы отправим на экспорт 500 тыс. т зерна из интервенционного фонда, закупленного в 2008—2016 гг. Это окажет влияние на цены», — заявил г-н Куценко.

За границу в первую очередь поедет зерно, хранящееся в Сибирском федеральном округе, там сосредоточено чуть меньше половины всего зернового госфонда. Немалые объемы также хранятся в Поволжье и в регионах ЮФО.

«Мы будем освобождать элеваторы, а аграриям стоит учиться жить в новых условиях, не рассчитывая на госзакупки, — рассказал глава департамента. — Себестоимость теперь нужно вписывать в условия текущей конъюнктуры рынка».

Механизм субсидирования железнодорожных перевозок в Минсельхозе считают более эффективной мерой, чем интервенции, добавил г-н Куценко.

По словам чиновника, в ближайшие годы будет расти экспорт не только пшеницы, но и других культур, а также свинины. Это повлечет изменение структуры посевных площадей с учетом потребностей рынка.

Повышать стоимость

Весомую позицию в отечественном экспорте недавно занял сахар. В 2017 г. его вывезли свыше 550 тыс. т. В маркетинговом году эта цифра способна возрасти до 1 млн т.

Еще одна перспективная статья экспорта — масло. Об этом за день до конференции «Где маржа—2018» шла речь на Всероссийском агрономическом совещании. Как признал министр сельского хозяйства России Александр Ткачев, соя и рапс — «стратегические культуры» для страны, площадь возделывания которых должна возрасти в несколько раз.

«Мы должны на 30% повысить экспорт подсолнечного масла и шрота, — рассказал г-н Куценко. — Это повлечет расширение посевных площадей. Но больше всего мы делаем ставку на то, чтобы в 3 раза увеличить экспорт рапсового и соевого масел».

Как обратил внимание г-н Рылько, все-таки Россия вывозит за рубеж до 64 млн т различного продовольствия на общую сумму 20 млрд долл. А импортирует 22 млн т на сумму 29 млрд долл. «Это говорит о том, что наш экспорт огромный, но дешевый. Нам нужно искать продукты с более высокой добавленной стоимостью, чтобы экспорт выглядел более сбалансированным», — резюмировал эксперт.

Полный текст репортажа — на портале AgroXXI.ru/zrast

Тимур Сазонов

Линейка Контролфит



Специализированные листовые удобрения
с защитным эффектом



Сделано в Испании

- оказывают превентивное защитное действие;
- обеспечивают растение минеральным питанием;
- обеспечивают продуктивность сельскохозяйственных культур;
- улучшают качественные характеристики урожая;
- увеличивают устойчивость и способность к восстановлению после стресса.

Состав Контролфит PK:		
	w/w	г/л
Общий фосфор (P ₂ O ₅)	30,0%	422,1
Общий калий (K ₂ O) в виде фосфита калия	20,0%	281,4
pH	4-4,5	

Состав Контролфит Cu:		
	w/w	г/л
Медь (Cu) в виде глюконата меди	6,5%	90,4
pH	2-3	

Состав Контролфит Si:		
	w/w	г/л
Кремний (SiO)	17,0%	206,9
Калий (K ₂ O)	7,0%	87,2
pH	11	

**АГРОЛИГА[®]
РОССИИ**
УСПЕХ ВЫРАСТИМ ВМЕСТЕ

Москва: (495) 937-32-75, 937-32-96
Белгород: (4722) 32-34-26, 35-37-45
Брянск: (910) 231-06-23
Великий Новгород: (8162) 88-03-65
Волгоград: (8442) 41-82-36, (995) 401-89-58
Воронеж: (473) 226-56-39, 260-40-09
Казань: (916) 903-35-31
Калуга: (48439) 44-292
Краснодар: (861) 237-38-85
Курск: (4712) 52-07-87, 54-92-05
Липецк: (4742) 72-41-56, 27-30-42

Эксклюзивный дистрибьютор в Российской Федерации

agro@almos-agroliga.ru www.agroliga.ru

Нижний Новгород: (910) 127-02-21
Орел: (915) 514-00-54
Оренбург: (3532) 64-66-65, 64-78-98
Пенза: (8412) 45-04-68, 53-53-37
Ростов-на-Дону: (863) 264-30-34, 264-36-72
Рязань: (915) 610-01-54, (915) 596-09-57
Самара: (846) 247-92-16, 241-18-98
Санкт-Петербург: (981) 803-24-11
Симферополь: (978) 741-76-62
Смоленск: (910) 789-72-27
Ставрополь: (8652) 28-34-73

Тамбов: (4752) 45-59-15
Тула: (918) 074-02-11
Ульяновск: (937) 419-09-00
Уфа: (917) 777-17-70
Чебоксары: (916) 112-96-28

ООО «Даль.Агролига»
Биробиджан: (914) 665-75-08
Благовещенск: (4162) 51-88-65
Уссурйск: (4234) 333-631, 33-36-27
Южно-Сахалинск: (914) 765-77-88

ЕСЛИ МЫ БУДЕМ ОБУЧАТЬ АГРАРИЕВ, БАРЬЕРОВ ДЛЯ РАЗВИТИЯ СТАНЕТ ГОРАЗДО МЕНЬШЕ

Интервью директора по маркетингу «Агро Эксперт Групп» Ольги Естиной

— Какие бы Вы сделали выводы, оглядываясь на прошедший сезон 2017 г.? Какое влияние оказали погодные условия, снижение цен на СЗР, а также рекордный урожай на рынок?

— Не бывает двух одинаковых сезонов. Каждый год — это вызов и для аграриев и для СЗР, которыми они работают. Уже в начале сезона были опасения насчет судьбы урожая кукурузы, подсолнечника и отчасти свеклы по причине затяжной и холодной весны 2017 г., сопровождавшейся значительным количеством осадков. Начался сезон нервно на рынке пропашных и довольно спокойно на рынке зерновых. Озимые прекрасно перезимовали и в итоге дали рекордный урожай.

Погодные условия привели к довольно неожиданным поворотам. Например, мы всегда переживаем за работу почвенных гербицидов, потому что для них критично наличие влаги. 2017 г. показал обратную сторону медали — это проявление фитотоксичности в группе имидазолинонов и вымывание других д.в. ниже корнеобитаемого слоя. Это уроки для всех. Наличие влаги спровоцировало повышенный инфекционный фон и повышенный спрос на фунгициды.

Главный итог года — рекорд урожая уже никого не радует, потому что цены на зерно упали. Борьба с патогенами, которая была адекватна с точки зрения фитосанитарной ситуации, привела к увеличению себестоимости и снижению доходов аграриев. Это нужно принять и более грамотно работать с себестоимостью. В отношении защиты растений в ближайшие годы нужно будет работать очень четко и профессионально. Тогда никакие рекордные урожаи не будут страшны аграриям. Уже сейчас на семинарах все чаще звучат мнения о том, что необходимо работать над качеством, а не количеством. А если речь идет о качестве зерна, то без грамотной фунгицидной стратегии не обойтись.

Есть конкретные технологические решения по выращиванию 3-го и 2-го класса пшеницы. Что касается работы над снижением себестоимости, то она должна быть не на бумаге, а в поле. Невозможно спрогнозировать в октябре, какие патогены появятся в июне. У каждого поля есть особенности. Множество примеров, когда люди недорабатывают. Но бывает и наоборот — излишнее внесение СЗР в неоптимизированном составе и дозировках. С помощью наших агроконсультантов всегда находят оптимальные адресные решения, которые позволяют снизить пестицидную нагрузку на окружающую среду и сэкономить

деньги. Агросопровождение сегодня стало непреложной частью контрактов по поставке СЗР.

Однако есть хозяйства, способные самостоятельно планировать и проводить защитные мероприятия, и в последние годы их становится больше. Появился пул молодых агрономов, которые приходят на смену старшему поколению. Они знают больше, лучше и имеют современные навыки. Им достаточно информации по особенностям препаратов, которую мы даем на семинарах перед началом сезона, чтобы составить адекватные схемы защиты. Это очень радует. Раньше такое встречалось редко.

— Какие результаты у компании «Агро Эксперт Групп»? Каковы объемы продаж и их динамика по сравнению с прошлым годом? Какие сегменты продемонстрировали рост и с чем это связано?

— «Агро Эксперт Групп» закончила сезон в России, Белоруссии и Казахстане с объемом продаж 7,1 млрд руб. В физическом весе — это около 13 тыс. т продукции, произведенной на заводе в Волгограде. Прирост к уровню 2016 г. — 12%, что выше роста рынка и означает увеличение нашей доли. Рост выручки на фоне падения цен на СЗР — это хороший показатель. Сезон мы считаем успешным и довольны результатом.

Наш рост в некоторых сегментах отчасти копирует тенденции рынка. Мы продемонстрировали увеличение продаж гербицидов для защиты подсолнечника. Это связано с выпуском почвенного препарата на основе прометрина и препарата для гибридов, устойчивых к имидазолинонам.

В 2017 г. был поставлен исторический рекорд по посевной площади подсолнечника — 7,8 млн га. Но в отношении применения СЗР на этой культуре исследовательские компании не показывают взрывного роста. Мы его показали благодаря выводу на рынок новых продуктов.

Три года подряд у нас растут продажи инсектицидов. В 2015 г. в нашем портфеле появился препарат Декстер, который стал бестселлером и завоевывает новые территории год от года.

Самым динамичным сегментом на рынке пестицидов России в последние 3 года остаются фунгициды для зерновых. Объем применения их растет, увеличиваются площади и стоимость обработки независимо от курса доллара и погодных условий. В этом сегменте мы выпустили фунгицид Венто с физиологическим действием, который показал отличный результат.

Еще один сегмент, который демонстрирует восходящий тренд, — это фунгициды на сахарную свеклу. Здесь растут и площади обработки, и объемы применения, появляются прогрессивные препараты с физиологическим действием.

И конечно, важная часть нашего бизнеса — глифосаты. С появлением концентрированного гербицида Тотал 480 мы усилили позиции в этом сегменте.

— В Европе уже ведут разговоры о том, чтобы запретить использование глифосата. Это не вызывает опасений у Вас?

— Все, что происходит в Европе, вызывает большие опасения. Ацетохлор запретили очень быстро и не взяли в расчет 1,5 млн га посевов подсолнечника, для которых этот препарат был основой рентабельности. Мы готовимся к возможному запрету глифосата и имеем запасной план на этот случай.

Второе большое опасение — это запрет триазолов. Если триазольные действующие вещества, на которых сейчас сделано большинство фунгицидов для зерновых, начнут уходить с рынка, то мы можем остаться ни с чем с точки зрения фунгицидной защиты зерновых культур, что, конечно же, недопустимо. Поэтому мы уже регистрируем фунгицид, который в случае ухода текущих продуктов будет эффективной и экономически оправданной заменой.

Разработка запасного плана на случай ухода д.в. с рынка — это одно из важнейших направлений исследований нашего научного подразделения.

— Какие тенденции Вы наблюдаете на рынке СЗР России?

— Мы видим стабильный рост продаж фунгицидов для зерновых. Этот сегмент подталкивают с двух сторон — с одной стороны природа, нарушение севооборотов и растущий фитопатогенный фон, а с другой — производители СЗР, для которых фунгициды — это драйверы продаж.

Соя в последние годы демонстрирует потрясающий рост. Россия уже подходит к сбору около 4 млн т и, безусловно, это вызывает бурный подъем применения пестицидов на этой культуре, особенно гербицидов.

Динамичный рост ожидается на рынке инсектофунгицидных протравителей — готовых решений для обработки семян. Начало этому уже положено, на рынке есть такие продукты, и они активно продвигаются. Думаю, что в ближайшие годы инсектофунгицидные протравители появятся в ассортименте каждой компании.

Стоит ожидать прироста в сегменте почвенных гербицидов на подсолнечни-

ке. Хотя механические обработки пока никто не отменяет, но тенденция к переходу на химический контроль сорняков очевидна.

Вселяет надежды также сегмент фунгицидов для подсолнечника. Культура болеет во многих регионах России. Это последствия нарушения севооборотов и увлечения экономической составляющей в ущерб здоровью земельных ресурсов. Раньше мало кто знал о ржавчине подсолнечника, а сегодня этим заболеванием поражены огромные площади в Поволжье. Однако мы сталкиваемся с отсутствием экспертизы у агрономов и высококлиренсной техники в хозяйствах. Поэтому уделяем сейчас много времени обучению аграриев по части заболеваемости подсолнечника.

— **Китай закрывает производство действующих веществ пестицидов, удобрений и другой химии в рамках курса на охрану окружающей среды. Как это отразится на работе компании «Агро Эксперт Групп»? Какие изменения могут произойти в ассортименте, ценовой политике компании на фоне событий в Китае?**

— В сезон 2018 г. все компании вошли с новыми ценами на д. в. Что-то выросло в цене незначительно, а на ряд позиций цена выросла на 60% и более. Это сказалось на себестоимости производства препаратов. Кроме того, наблюдался дефицит некоторых д. в. Но не стоит паниковать. Все крупные отечественные компании справились с проблемой. «Агро Эксперт Групп» не изменил цены в сезоне 2018 г., несмотря на рост затрат на производство. Мы оптимизировали внутренние процессы в компании, чтобы сохранить и качество, и цены для наших клиентов. Однако, те компании, которые везут готовые продукты из Китая, столкнувшись с тем же ростом цен на д. в., вынуждены снижать себестоимость лишь за счет качества продукции, экономия на вспомогательных компонентах при приготовлении препаративных форм. Думаю, что в этом сезоне проблем в поле с такими продуктами будет больше.

В Китае в рамках программы по охране окружающей среды вместо сотен мелких производителей останется ряд больших химических предприятий с контролируемым уровнем цены, качества и поставок. Производство станет прозрачным, плановым, качественным. Мы от этого только выиграем. Переходный период нужно пережить. В итоге мы придем к более цивилизованному рынку.

— **Какие факторы, на Ваш взгляд, больше всего препятствуют динамичному развитию рынка СЗР в России?**

— Не хочу говорить про демпинг, т. к. не считаю это барьером. Если у потребителя есть возможность купить что-то нужное и эффективное дешевле, чем 5 лет назад, это не барьер для развития рынка. Это барьер для развития компаний, которые не способны управлять себестоимостью. Компании должны

принимать стратегические меры для того, чтобы, во-первых, оптимизировать себестоимость препаратов, а во-вторых, иметь возможность продавать продукцию дороже. Для этого нужно иметь экспертизу, чтобы под флагами компании шли люди, которые действительно выступают экспертами в какой-то области. Тогда демпинг не страшен.

Стратегия демпинга конечна — это признают все гуру менеджмента. Всегда на рынке находится тот, кто предлагает дешевле.

На мой взгляд, главный барьер — это недостаточная информированность о продуктах у наших потребителей. У каждой компании по 70—80 наименований препаратов. Понять, как из них выстроить грамотную систему защиты, непросто. Для этого нужны специальные знания и время, и желание учиться.

Я часто вижу, когда ездю по хозяйствам или провожу семинары, что многие люди работают по старинке. Они применяют из года в год одни и те же проверенные препараты. Однако они недобирают урожай. Многие даже знают об этом. И как получить больше с помощью современных продуктов, они не знают, а рисковать никто не хочет. Это тормозит рынок сегодня. Если поставщики СЗР будут направлять усилия на образование аграриев, барьеров для развития будет гораздо меньше. Осознанное применение СЗР — это манна небесная для любого игрока на рынке. Но сейчас мы этого не имеем и должны постараться сделать так, чтобы аграрии черпали знания от встреч с нами.

Все компании стремятся продать больше, поэтому снижают цены. Эта прямолинейная стратегия закрепились на нашем рынке в последние 4 года. Другая сторона медали такого поведения — из-за демпинга инновационные продукты не выходят на рынок, потому что их стоимость не может соперничать со стоимостью продуктов, которые уже 20 лет присутствуют на рынке и продаются с каждым годом дешевле. Аграрии не могут принять новый уровень цен, из-за этого мы сейчас отстаем по уровню агротехнологий. Новинки с прекрасными свойствами, действительно нужные рынку, не видят будущего, потому что аграрии ошеломлены ценой на них. Огромная разница в цене формируется в том числе из-за демпинга. Это барьер для вывода новых продуктов, который компании установили сами. В этом я вижу негатив.

— **Как изменились аграрии в последнее время? Какова доля молодых агрономов сейчас?**

— Думаю, около 10%. Если лет 5 назад средний возраст агрономов в хозяйствах был более 45 лет, то сегодня мы видим очень много специалистов в возрасте 28—35 лет. Как только сельское хозяйство стало прибыльным бизнесом, в него пришли люди, ориентированные на результат. Они понимают, что без экспертизы не стоит начинать никакого дела.

Даже деньги — не решающий фактор. Решающий фактор — это знания современных технологий и опыт, а также доступ к современным информационным ресурсам. Таких людей приглашают в хозяйства, и они становятся молодыми управленцами.

— **Ваш прогноз на 2018 год. Что ждет российское сельское хозяйство в целом и пестицидный рынок в частности?**

— Мой прогноз — применять СЗР в России будут больше, а вот на размере рынка в денежном выражении это почти не отразится. Драйверами останутся те же сегменты, что и в прошлом году. Плюс добавится защита картофеля — сегмент, который и в прошлом году показал довольно заметный рост.

В денежном выражении хорошо, если рынок увеличится на 5%. Это будет уже победа. Такой прогноз связан с недостатком денежных средств у хозяйств, которые продавали урожай 2017 г. по сниженным ценам и заработали явно меньше, чем планировали. Поэтому их стратегии на этот год — купить все то же самое, но дешевле, или сменить поставщика и купить дешевле, или же переориентироваться на более экономичные схемы защиты.

По настроениям, которые мы видим, общаясь с аграриями Юга России, они не планируют переходить на экстенсивное хозяйство. Разговоры ведутся об интенсивных технологиях защиты озимого клина, в частности.

— **Как Вы видите будущее пестицидного рынка в мире и в России через 10—20 лет?**

— Трудно представить, что будет через 20 лет, потому что прогресс идет по нарастающей и изменения происходят не всегда в прогнозируемом тренде.

Точно могу сказать, что в ближайшие 10 лет по полям будут летать дроны и вносить СЗР точно. Это уже есть, и к этому явно придет рынок. Мы увидим высокопроизводительную технику, автopilоты, которые будут эффективно обрабатывать поля. Придет новая химия на поля, появятся новые химические классы в сегменте фунгицидов. Крупные международные компании анонсировали выход на рынок фунгицидов из класса SDHI — это новый подход к борьбе с болезнями, новая эффективность, другой период защиты и стратегия обработок.

Мы начнем выращивать свеклу, устойчивую к гербицидам, которая выведена путем традиционной селекции, не ГМ. Это очень интересная перспектива, мы видим ее на примере подсолнечника и рапса. Думаю, что это решение для хозяйств с большими площадями сахарной свеклы. Если они справятся с сорняками с помощью предлагаемого спектра препаратов, это будет прорыв.

Продолжение беседы — на портале AgroXXI.ru/zrast

Диана Насонова

ПОДСОЛНЕЧНИК 50x50

Производственные системы занимают почти половину обрабатываемых площадей этой масличной культуры в РФ

В 2017 г. компания «Клеффманн Групп» провела ежегодное панельное исследование применения средств защиты растений на подсолнечнике. В рамках исследования было опрошено более 800 хозяйств в 37 регионах РФ.

По данным Росстата, посевная площадь подсолнечника с каждым годом растет. В 2017 г. она составила 7,86 млн га, что на 6,1% больше, чем в 2016 г., и на 15,4% больше, чем в 2015 г. Всего за два года площадь выросла почти на 1 млн га.

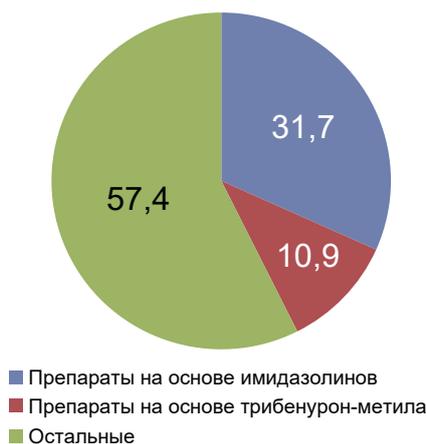
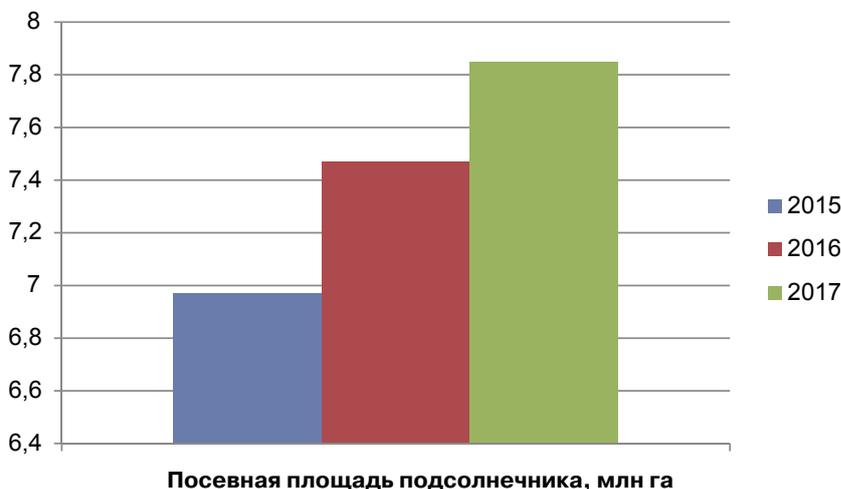
Наибольшие площади возделывания подсолнечника расположены в Поволжье — почти 3 млн га, наименьшие — в Восточной Сибири, 1,8 тыс. га.

Союз гибрида с гербицидом

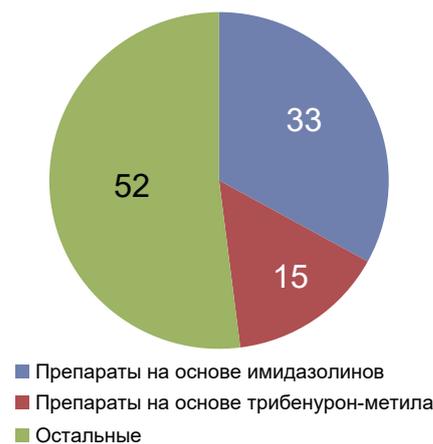
Сегмент рынка селективных гербицидов на подсолнечнике — один из самых интересных на этой культуре. Он наиболее динамично развивается.

По сравнению с прошлым годом, рынок селективных гербицидов на подсолнечнике вырос на 17%. На посевах широко применяют производственные системы Clearfield, Clearfield plus, ExpressSun, Tribenuron Methyl Tolerance. С каждым годом растет использование этих технологий и увеличиваются посевы соответствующих устойчивых гибридов. Если в 2016 г. имидазолины применялись на 31,7% обрабатываемых площадей, то в 2017 г. уже на 33%.

Аналогичная ситуация и с препаратами на основе трибенурон-метила: в 2016 г. — 10,9%, а в 2017 г. уже 15%.



Применение селективных гербицидов в 2016 г., %



Применение селективных гербицидов в 2017 г., %

В целом за два года применение гербицидов в рамках производственных систем Clearfield, Clearfield plus, ExpressSun, Tribenuron Methyl Tolerance выросло на 5,4%.

Стоимость обработки

Площадь подсолнечника, на которой хотя бы 1 раз использовались селективные гербициды, увеличилась по сравнению с прошлым годом с 49% от общей посевной площади до 53%. Доля необработываемых площадей снизилась на 4,6%.

Стоимость обработки селективными гербицидами осталась на уровне прошлого года и составила чуть более 2 тыс. руб. Стабильным сохранилось и среднее количество обработок на гектар — 1,07.

Компании KLEFFMANN, занимающейся маркетинговыми исследованиями в аграрной сфере, требуются сотрудники для проведения анкетирования с/х предприятий.

• Опыт работы в сельском хозяйстве или сельскохозяйственное образование приветствуется

- Желательно налаженные связи с с/х предприятиями
- Пунктуальность
- Организованность
- Развитые коммуникативные навыки
- Наличие собственного автомобиля приветствуется

Обязанности:

- Опросы специалистов и директоров предприятий, хозяйств.

Условия:

- Выездная работа в области
- Гибкий график с возможностью совмещать с другими видами деятельности
- Сдельная оплата труда
- Подчинение центральному офису в Москве

Контакты: г. Москва, ул. Вятская, 49, стр. 2, офис 210, тел. 8(495) 988-46-89, 8(967) 056-42-05

Газарова Эльнара,
руководитель полевого отдела,
Elnara.Gazarova@kleffmann.com

KLEFFMANN GROUP
more than facts

Чаще всего аграрии применяли на посевах подсолнечника следующие действующие вещества: имазамокс; имазапир, клетодим, с-метолахлор; тербутилазин, трибенурон-метил.

Препаратами обрабатывали посеы, начиная с 13-й недели в марте по 29-ю неделю в июле. Пик обработок приходился на 20-ю и 22-ю недели в мае и 23—24-ю недели в июне, в стадию четырех листьев культуры.

Основной причиной выбора того или иного гербицида осталась эффективность препарата. На втором месте стоит собственный опыт агрария, на третьем — использование на устойчивых гибридах.

Основные сорняки

В основном аграрии боролись против злаковых сорняков, осота и щирицы. 90% препаратов применялось сольно, 8% — смешивалось с еще одним гербицидом, 2% — с двумя препаратами и более.

Использовать те же самые гербициды в следующем году планируют 40% респондентов, и 68% применяли эти же препараты и в прошлом году.

Многие аграрии уделяют особое внимание подсолнечнику как одной из экономически интересных и рентабельных масличных культур. Эта культура востребована как на внутреннем, так и на мировом рынке.

Подсолнечник также интересен тем, что достаточно использовать устойчивые гибриды в совокупности с производственными системами (Clearfield, Clearfield plus, ExpressSun, Tribenuron Methyl Tolerance) — и необходимость в дополнительных гербицидных обработках отпадает. Однако следует помнить, что несоблюдение севооборота чревато истощением почвенных ресурсов и распространением такого опасного сорняка, как заразиха.

Андрей Антошин,
старший менеджер
отдела панельных исследований
компании «Клефманн Групп»

СОЛНЕЧНАЯ АЛЬТЕРНАТИВА

«Зеленая» энергетика станет конкурентом нефти и газа к 2020 году

За последние пять лет в мировую «зеленую» энергетику инвестировали 1 трлн долл., и сейчас в отрасли имеется почти 10 млн рабочих мест.

Стоимость возобновляемых источников энергии (ВИЭ) падает настолько быстро, что в течение нескольких лет она может стать более дешевым источником электроэнергии, чем традиционные ископаемые виды топлива. Такой вывод делают авторы доклада по экономике ВИЭ Renewable Power Generation Costs 2017 Международного агентства по возобновляемым источникам энергии (IRENA), который был представлен на 8-й Ассамблее IRENA в Абу-Даби.

Стоимость производства электроэнергии (LCOE) в солнечной энергетике промышленного масштаба в период 2010—2017 гг. упала на 73%. В 2017 г., по данным IRENA, она достигла 10 центов за кВт/час, передает Forbes. Агентство прогнозирует, что к 2020 г. эта цифра сократится вдвое и ВИЭ станут конкурентоспособными с ископаемым топливом.

Беспрецедентно низкие цены в солнечной энергетике, зафиксированные по результатам аукционов в Дубае, Мексике, Перу, Чили, Абу-Даби и Саудовской Аравии, показали, что «при правильных условиях» возможен новый уровень цен в 3 цента за кВт/час.

В материковой ветроэнергетике стоимость производства снизилась за этот же период на 23%. Сейчас в ряде случаев успешные проекты реализуются по ценам около 4 центов за кВт/час, а средневзвешенная глобальная стоимость (LCOE) 1 кВт/час составляет 6 центов.

Барьеры и решения

На пути ускоренного развития солнечной энергетики аналитики Wall Street Journal (WSJ) выделяют три главных препятствия. Это высокая стоимость оборудования, непостоянство выработки электроэнергии и административные барьеры. Нынешний рост в отрасли было невозможно представить еще 10 лет назад. Однако дальнейшее развитие зависит не столько от технологических новаций, сколько от упрощения бюрократических процедур и законодательства.

Для того чтобы солнечная энергетика стала массовой, требуется серьезно снизить стоимость получения киловатт-часа — по оценкам экспертов, цена на уровне 5 центов позволит солнечной энергетике занять 30% энергетического рынка. Сейчас главные надежды на повышение КПД панелей связаны с использованием минерала перовскита. Однако WSJ подчеркивает, что крупные энергетические компании выделяют на исследование солнечной энергетике очень скромные суммы — 1—2% всех расходов бюджета R&D.

В использовании солнечной энергии есть еще одна неустраиваемая проблема: панели отдают электричество днем. Не тогда, когда оно нужно больше всего. Либо не там, где это нужно. После того как вы закрыли за счет солнечной энергии дневной пик потребления, каждая следующая установленная панель становится бессмысленной.

Традиционные энергосети десятилетиями доставляли электричество от электростанций к потребителям, и они плохо приспособлены к перераспреде-

лению генерации. Так, сейчас Калифорния обеспечивает за счет солнца около 10% потребностей, а в самые ясные и жаркие дни штат уже вынужден платить соседям, чтобы те принимали из сетей «лишнее» электричество.

Самый очевидный выход — запасать энергию на уровне домохозяйств. Но аккумуляторы достаточной емкости дороги, а оснастить ими придется миллионы строений. По данным Министерства энергетики США, сейчас в аккумуляторных батареях по всей стране сохраняют лишь 1,7% вырабатываемого электричества. Лидирует здесь по-прежнему одна из самых старых и отработанных технологий — гидроаккумуляторы. Эксперты полагают, что быстрее и дешевле было бы модифицировать электросети. Но для такого масштабного проекта нужны миллиарды долларов инвестиций и поддержка государства.

Любая затея крупнее домашней солнечной электростанции требует множества согласований, утвержденного проекта, схемы подключения и перераспределения энергии. По оценке Министерства энергетики, такие сопутствующие расходы могут превышать 60% стоимости проекта. Панели и другое «железо» — это лишь 35—40% стоимости. «Технологическое сообщество либо закрывает глаза на это, либо просто не понимает, что можно раздавать солнечные панели бесплатно, но сопутствующие расходы все равно останутся серьезной проблемой», — указывает партнер инвестфонда Spring Lane Capital Роб Дэй.

Барвара Перцова, Александр Носков

СТОП РЕЗИСТЕНТНОСТЬ

12 советов по контролю септориоза в посевах пшеницы от специалистов британской программы Fungicide Futures

Британские ученые обнародовали 12 практических рекомендаций по предотвращению развития устойчивости к фунгицидам у возбудителей септориоза листьев пшеницы. В рамках программы Fungicide Futures, которая реализуется Советом по развитию сельского хозяйства и растениеводства Великобритании совместно с Комитетом по предупреждению резистентности к действию фунгицидов, они ответили на наиболее часто задаваемые вопросы аграриев.

*Септориоз — широко распространенное и вредоносное заболевание, вызываемое грибом *Septoria tritici*. При поражении пшеницы септориозом уменьшается ассимиляционная поверхность листьев, отмечается недоразвитость колоса. За время вегетации возбудители дают несколько поколений. Особенно интенсивно болезнь развивается при частом выпадении дождей. По данным AgroAtla, потери урожая при умеренном развитии заболевания могут составлять 10—15%, при эпифитотийном — 30—50%.*

1. Влияют ли действия агрария по уходу за посевами на снижение развития сопротивляемости?

Да. Плохая защита может сделать возбудителя септориоза более устойчивым уже в течение одного сезона. И в следующем году вы, скорее всего, столкнетесь с более устойчивой формой заболевания. Поэтому необходимо проводить комплексные защитные мероприятия с использованием разных механизмов противодействия заболеванию.

2. Может ли выращивание устойчивых сортов замедлить формирование устойчивости к фунгицидам у возбудителей септориоза?

Да, — если это позволяет использовать менее интенсивную программу применения фунгицидов. Сортовая устойчивость будет действовать как дополнительный фактор воздействия наряду с другими.

3. Можно ли считать хорошей практикой поддержание низкого уровня заболеваемости растений?

Нет, — если уровень заболеваемости будет снижаться путем более интенсивного использования фунгицидов. Да, — если заболевание сокращается управляемыми агрономическими методами (например, выращиванием устой-

чивых сортов и посевом в более поздние сроки).

4. Что необходимо учесть, когда используются препараты из класса ингибиторов сукцинатдегидрогеназы?

Ингибиторы сукцинатдегидрогеназы следует смешивать с близкими по эффективности фунгицидами из класса азолов. Применение таких смесей следует практиковать на многих участках одновременно.

5. Правда ли, что применять препараты на многих участках одновременно полезно лишь на начальных стадиях борьбы с заболеваниями?

Нет, обработка многих участков одновременно смесями азолов и ингибиторов сукцинатдегидрогеназы эффективна на всех стадиях защиты посевов.

6. Стоит ли использовать фунгициды из класса азолов для защиты от септориоза?

Да, хотя сейчас их эффективность снизилась. Например, применение эпоксиконазола и протиоконазола обеспечивает от 50 до 60% снижения развития заболевания. Однако эти препараты жизненно необходимы для профилактики устойчивости к ингибиторам сукцинатдегидрогеназы.

7. Существует ли перекрестная резистентность к различным фунгицидам из класса ингибиторов сукцинатдегидрогеназы?

Да, существует высокий уровень перекрестной резистентности у возбудителя септориоза к действующим веществам из этого класса. Поэтому приготовление баковых смесей из разных препаратов одного класса не может стать эффективной стратегией управления резистентностью.

8. Способны ли фунгициды из класса стробилуринов сбалансировать смесь препаратов для подавления септориоза в случае их сочетания с ингибиторами сукцинатдегидрогеназы?

Нет, стробилурины известны как низкоэффективные препараты против септориоза. Они не способны защитить от развития устойчивости у возбудителя септориоза к препаратам из класса ингибиторов сукцинатдегидрогеназы.

9. Может ли применение азолов в процессе обработки посевов на ранней стадии в целях противодействия желтой ржавчине злаков сделать септориоз более устойчивым к азолом?

Да, формирование азолостойких штаммов происходит всякий раз, когда

используется азол, даже если уровень заболеваемости септориозом незначителен и не предполагает применение защитных препаратов. Если борьба с ржавчиной выступает главной целью обработки посевов, то предпочтительно использовать в качестве альтернативы препараты из класса стробилуринов.

10. Способствует ли использование азолов для обработки колоса в целях защиты от фузариоза формированию большей устойчивости возбудителя септориоза к азолом?

Да, выработка азолостойких штаммов происходит всякий раз, когда используется азол, даже если септориоз находится на начальной стадии развития и еще не стал главной мишенью для распыляемых средств защиты растений. Практика использования баковых смесей и обработки многих площадей одновременно уменьшает риск.

11. Что лучше: применять смеси препаратов или чередовать разные механизмы действия?

Обе стратегии хороши: и внесение баковых смесей, и чередование разных механизмов действия замедляют выработку устойчивости у патогенов. Использование смесей препаратов предпочтительно в широком диапазоне ситуаций и обязательно для некоторых групп фунгицидов с определенными механизмами действия.

12. Может ли чередование азолов способствовать замедлению выработки устойчивости у патогенов?

Да, чередование препаратов из группы азолов может дать небольшой положительный эффект.

Ситуация в России

Септориоз широко распространен на территории России, особенно в Западной Сибири. Заболевание доминирует и вредоносно в южных регионах: на Северном Кавказе, Нижнем Поволжье, ЦЧР.

В Центрально-Черноземных областях и на территории Северного Кавказа частота эпифитотий составляет 4—5 лет из 10 и потери урожая могут достигать 30%. В Центральном районе Нечерноземной зоны (ЦРНЗ) *S. tritici* и *S. nodorum* развиваются примерно в равных соотношениях. Эпифитотии регистрируются 4 раза из 10 лет, потери достигают 30%.

Продолжение материала — на портале AgroXXI.ru/zrast

Владимир Франкевич



МЕНЬШЕ ЗАТРАТ — ЛУЧШЕ РЕЗУЛЬТАТ!



БАМПЕР СУПЕР®, КЭ — совместим с большинством используемых пестицидов, не фитотоксичен для обрабатываемых культур

БАМПЕР СУПЕР®, КЭ эффективно борется с основными заболеваниями зерновых колосовых и сахарной свеклы

БАМПЕР СУПЕР®, КЭ проникает в растение через 1 – 2 часа

Надежный контроль инфекции во влажную погоду благодаря быстрому проникновению препарата в растение

ПРОСТО. РАСТЕМ. ВМЕСТЕ.

ADAMA

ООО «АДАМА РУС» Россия, Москва, Дербенёвская набережная, д. 11 А
+7 (495)647-12-45 www.adama.com

ПРОЕКТ ПО БИОЛОГИЗИРОВАННОЙ ЗАЩИТЕ РАСТЕНИЙ В ТАТАРСТАНЕ: ПУТЬ К КАЧЕСТВУ ЗЕРНА И ЭКОНОМИИ ЗАТРАТ

В 2017 году агропредприятия Муслюмовского района заработали 15 млн рублей дополнительной прибыли на 13,8 тыс. га

Весной 2017 г. ГК Bionovatic запустила пилотный проект по биологизированной защите растений на полях сельхозпроизводителей Муслюмовского района Республики Татарстан. Агросопровождение велось специалистами Казанского государственного аграрного университета (КГАУ).

В проекте приняли участие 4 предприятия района с общей площадью более 35 тыс. га. Агротехнология предусматривала использование исключительно биологических средств защиты и питания растений.

По словам начальника управления сельского хозяйства и продовольствия Муслюмовского муниципального района Альберта Хузина, «внедрение высоко-технологичных биологических препаратов в 2017 г. дало ощутимые результаты: в среднем на 12% выросла прибавка урожая, продукт получился более качественным и экологически чистым».

По данным КГАУ, уменьшилась распространенность и интенсивность заболеваний (рис. 1, 2), повысилось качество продукции (табл. 1), дополнительная прибыль только по зерновым культурам и яровому рапсу составила в проекте более 15 млн руб. (табл. 2).



Рис. 1. Распространенность заболеваний (Р, %), озимая пшеница (сорт «Ольгино»), ООО «Родные края — Туган Як»
(Источник: данные КГАУ, 2017 г.)



Рис. 2. Интенсивность развития заболеваний (Р, %), озимая пшеница (сорт «Ольгино»), ООО «Родные края — Туган Як»
(Источник: данные КГАУ, 2017 г.)

Таблица 1. Влияние исследуемых препаратов на структуру урожая сельхозкультур в ООО «Родные Края — Туган Як»

Вариант	Кол-во растений с 1м ²	Высота растений, см	Продуктивная кустистость	Длина колоса, см	Кол-во зерна на 1 колосе	Масса зерна с 1 колоса, г.	Масса 1000 семян
Опыт	375	103	1,1	10	34,5	1,49	43,0
Контроль	360	104	1,1	10	34	1,43	42,1
Опыт	440	75	2,15	8,3	19,8	0,86	44,4
Контроль	405	69	2,05	7,5	18,0	0,77	42,9
Опыт	461	156	1,21	8,5	36,2	1,94	32,1
Контроль	446	162	1,16	8,6	33,4	0,91	28,9
Опыт	356	121	1,11	6,1	23,3	0,99	42,0
Контроль	343	115	1,1	6,4	22,8	0,95	41,1

Источник: данные КГАУ, 2017 г.

Таблица 2. Экономическая эффективность применения биопрепаратов на посевах сельхозкультур в Муслюмовском районе РТ

Хозяйство	Культура	Площадь, га	Урожайность, ц/га		Прибавка, ц/га	Затраты на биопрепараты, тыс. руб.	Прибыль от применения биопрепаратов, тыс. руб.
			Контроль (ХСЗР)	Опыт (БСЗР, гербициды)			
КФХ Исламов	Озимая пшеница	1236	24,5	33,6	9,1	618	4443,4
Итого по КФХ Исламов						618	4443,4
ООО «Туган Як»	Яровой рапс	579	14	16,5	2,5	289,5	1881,8
	Озимая пшеница	1018	28,0	30,0	2,0	509	407,2
	Яровая пшеница	1600	30,0	32,0	2,0	800	640
	Яровой ячмень	1000	34,5	36,0	1,5	500	175
Итого по ООО «Туган Як»						2098,5	3104
ООО «Урожай»	Яровой рапс	2474	28,0	30,5	2,5	1237	1546,3
	Озимая пшеница	801	21,2	24,01	2,9	400,5	644,8
	Яровая пшеница	3122	35,0	37,0	2,0	1 561	1248,8
	Яровой ячмень	1994	10,2	12,7	2,0	997	4985
Итого по ООО «Урожай»						4195,5	8424,9
Всего по Муслюмовскому р-ну						6912	15972,3

Источник: данные КГАУ, 2017 г.

В феврале 2018 г. специалисты подвели итоги и определили планы на будущее. На семинар были приглашены сельхозпроизводители района, опытно делились участники проекта, специалисты ГК Bionovatic рассказывали о новых видах продукции, о переводе агросопровождения на новый IT-уровень.

«Конечно, работу с биологическими препаратами начали с осторожностью. Но уже сразу после применения стало видно, что корневая масса более развита, а это способствует лучшему усвоению питательных элементов и т.д., — поделился главный агроном ООО «Агрофирма «Родные края — Туган Як». — Все сельхозпроизводители заинтересованы в получении хорошего урожая с меньшими затратами. ГК Bionovatic дает такую возможность. Кроме того, очень важна точность в изготовлении растворов и наличие грамотного агросопровождения. ГК Bionovatic это тоже предоставляет. В этом году продолжим сотрудничество.

Я думаю, за этим будущее. Значительно можно снизить затраты на защиту растений. Каждый хозяин выбирает тот путь, который работает на экономии».

«В первое время главы КФХ и сельскохозяйственных предприятий встретили с опаской применение новых технологий. Комплексное применение биологических средств защиты и питания растений с гербицидами дало наилучшие результаты, — отметил глава Муслюмовского муниципального района Рамиль Муллин. — Надо сосредоточиться на развитии технологических процессов, внедрять новые биопрепараты и новые формы работы. Тесная работа с компанией Bionovatic дала нам стимул двигаться в этом направлении, опыт получился положительным», — резюмировал он.

Лилия Абашева,
руководитель отдела маркетинговых коммуникаций ГК Bionovatic

ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ

Выходит с ноября 1995 года
(печатная версия)

переходит в

ON-LINE

с мая 2018

ПОДПИШИСЬ!

agroxxi.ru/szrast

БОЛЬШЕ КРАСОК!

Красочные статьи с иллюстрациями и видео

БОЛЬШЕ ПОЛЬЗЫ!

Возможность получать комментарии от экспертов онлайн

БОЛЬШЕ ИНФОРМАЦИИ!

Объем газеты безграничен! Самая полная и актуальная информация рынка СЗР теперь всегда с Вами!

«ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ» — НОВЫЙ ФОРМАТ

Газета «Защита растений» переходит в онлайн. Новый формат откроет безграничные возможности для оперативной и интерактивной доставки информации нашим читателям.

Печатные издания уходят в прошлое. Газета «Защита растений» — ведущее информационно-аналитическое издание в сфере АПК России с 22-летней историей и 32-тысячной базой подписчиков — в тренде. Электронная версия газеты выпускается уже более 10 лет и доступна на портале и в мобильных приложениях AgroXXI.ru вместе с расширенными статьями и другими удобными сервисами цифрового продукта.

С мая 2018 г. газета полностью переходит в онлайн. Это современное решение, а также вклад в заботу об экологии и сохранении деревьев на нашей планете. В электронном формате газета «Защита растений», которая, по данным исследования «Клеффманн Групп», в 2017 г. стала самым читаемым изданием по сельскому хозяйству, будет еще ближе, удобнее и доступнее для читателя.

Чтобы гарантированно и бесплатно получать электронную газету «Защита растений», подпишитесь по ссылке: <https://www.agroxxi.ru/szrast>

Читайте газету «Защита растений» онлайн!

ПОТЕНЦИАЛ БИОЗАЩИТЫ

ВНИИБЗР поможет двигать прогресс в органическом сельском хозяйстве России

ФГБНУ «ВНИИ биологической защиты растений» (ВНИИБЗР) и Ассоциация физических и юридических лиц по развитию органического сельского хозяйства «Союз органического земледелия» (СОЗ) заключили соглашение о сотрудничестве.

Цели соглашения — всестороннее взаимодействие, развитие биотехнологий в АПК и системы органического сельского хозяйства в России, повышение конкурентоспособности отечественной сельхозпродукции, устойчивое развитие сельских территорий, обобщение и распространение достижений науки и техники, российского и иностранного инновационного опыта в сфере развития органического сельхозпроизводства, биологизации земледелия, экологии и сельского хозяйства в целом.

В рамках сотрудничества предусмотрены взаимные консультации, совместные рабочие встречи, семинары, «круглые столы» и другие мероприятия. Ожидается, что взаимодействие двух организаций будет способствовать трансферу современных агротехнологий в практику органического сельского хозяйства.

ВНИИБЗР — единственное всероссийское научное учреждение России, которое имеет многолетний опыт создания и внедрения комплексной беспестицидной защиты яблони, сливы, черешни, персика, винограда, томатов, пшеницы, сои и кукурузы от вредителей и болезней по стандартам органического земледелия. Эти разработки внедрены и действуют в сертифицированных органических хозяйствах, а также в биологизированных хозяйствах Краснодарского, Ставропольского края, Ростовской области.

Образование и технологии

«Органическое сельское хозяйство — это высокотехнологичный тип сельхозпроизводства с одной стороны и здоровье людей, нации с другой. ВНИИБЗР предлагает агротехнологические решения полного цикла для органического сельского хозяйства. Мы занимаемся подготовкой специалистов — агрономов, магистрантов, аспирантов. Образование и технологии — это наши рычаги, — отметила ВРИО директора ВНИИБЗР к.б.н. Анжела Асатулова.

По ее словам, в настоящее время Россия не входит в число законодателей в сфере органического сельского хозяйства, в отличие от развитых стран. Но у нас огромный потенциал: природный и

человеческий. Есть исторический задел — в СССР насчитывалось более 1,8 тыс. биолaborаторий. Такого не было нигде в мировой практике. Сегодня подавляющее большинство из них разрушено, тем не менее, у нас очень хорошая база для развития этого направления и все ресурсы, чтобы занять эту нишу, полагает она.

«Чтобы в России появился полноценный рынок, всем его участникам предстоит пройти сложнейший путь. Становление рынка органического земледелия у нас в стране будет способствовать мощному развитию биологического контроля, биотехнологии, робототехники и других перспективных направлений науки и техники, а также появлению стандартов, требований как к полному технологическому циклу, так и к конечному продукту», — уверена г-жа Асатулова.

Удовлетворить спрос

По подсчетам экспертов СОЗ, чтобы обеспечить существующий спрос на органическую продукцию, необходимо ввести в органическое производство не менее 2 тыс. сельхозпроизводителей в ближайшие 5 лет. Эта амбициозная задача потребует профессионального подхода, технологий, агросопровождения, подготовки кадров.

«Квалифицированные специалисты и всероссийские научные учреждения, имеющие лабораторную базу, опытные поля, коллекции штаммов микроорганизмов и энтомофагов, опыт работы в действующих сертифицированных органических хозяйствах, особенно ценны на начальном этапе развития. Сотрудники ВНИИБЗР имеют уникальный опыт и компетенции, наработки, которые мы будем совместно внедрять в хозяйствах, желающих перейти на органическое земледелие», — прокомментировал председатель правления СОЗ Сергей Коршунов.

Нетрадиционное хозяйство

Органическое сельское хозяйство отличается от традиционного производства. Органы по сертификации контролируют весь производственный цикл — от поля до прилавка. Переходный период от традиционного земледелия длится в среднем от 1 до 3 лет. Запрещены к использованию химические пестициды, антибиотики, гормоны роста, ГМО, пищевые добавки. Перед производи-

телями, которые решили перейти на органическое сельское хозяйство стоит задача так сбалансировать агротехнологии, чтобы производство стало рентабельным.

Контролировать вредителей, болезни и сорняки необходимо биологическими методами, специальными агроприемами и это реально. Вносить химические удобрения запрещено, повышение плодородия достигается природоподобными технологиями.

Работа по частичному или полному отказу от пестицидов — это еще не полноценная технология органического сельского хозяйства. В производственной части органического земледелия есть много профессиональных тонкостей и нюансов, которые знают только те, кто уже работал по международным стандартам.

Поэтому выбирая партнеров по агросопровождению органического сельхозпроизводства, следует задавать вопросы о том, какую квалификацию и образование имеют специалисты, в каких органических хозяйствах они работали и сколько лет, по какому стандарту сертифицированы эти хозяйства.

Меры поддержки

«Мы рассчитываем, что производителей органической продукции станет больше в ближайшее время. Особенно с учетом того, что скоро вступит в силу федеральный закон об органическом сельском хозяйстве, — поделился г-н Коршунов, добавив, что союз готов оказывать поддержку производителям, которые переходят на органическое сельское хозяйство, — информационную, технологическую, сбытовую.

Как сообщала «Защита растений», 5 января 2018 г. федеральный закон об органическом сельском хозяйстве был внесен в Госдуму. В ближайшее время его рассмотрят в первом чтении. В 2017 г. Минсельхоз России принял локальную отраслевую программу «Органическое сельское хозяйство» в рамках приоритетного проекта «Экспорт продукции АПК». В ведомстве совместно с СОЗ разрабатываются меры поддержки производителей органической продукции, в том числе финансовые. Органическое сельское хозяйство становится ведущим трендом современного АПК.

Продолжение темы — на портале AgroXXI.ru

Анна Любеведская

ТЕХНОЛОГИИ, НАЦЕЛЕННЫЕ НА РЕЗУЛЬТАТ!



Орион[®], КЭ

(104 г/л галоксифоп-Р-метил)

Системный селективный послевсходовый гербицид для эффективной борьбы с однолетними и многолетними злаковыми сорняками, в том числе пыреем ползучим в посевах рапса, подсолнечника, сои, сахарной и кормовой свеклы.

Преимущества:

- Мощный селективный гербицид для эффективной борьбы с однолетними и многолетними злаковыми сорняками
- Высокоэффективен против пырея ползучего, полностью исключает его повторное отрастание
- Низкие нормы расхода
- Совместим с противодвудольными гербицидами

Механизм действия: действующее вещество **Ориона, КЭ** после проникновения в растение активно переносится к точкам роста, корням и корневищам, подавляя синтез жирных кислот и каротиноидов, и тем самым нарушая липидный обмен в растении. Гибель сорняков наступает в течение 2-3 недель.

Спектр гербицидной активности:

Однолетние злаковые – лисохвост, метлица, овсюг, просо куриное и волосовидное, мышей сизый и зеленый, росичка кровяная, плевел, костер, самосевы зерновых. Многолетние злаковые – пырей ползучий, свинорой пальчатый, гумай, полевица белая и др.

Норма применения препарата 0,5-1,0 л/га.
Расход рабочей жидкости 200-300 л/га.

Центральный офис:

Московская область, г. Сергиев Посад
(495)721-26-41; (496)549-09-09

agro@technoexport.ru
www.technoexport.ru

Представительства:

Краснодарский край, тел.:
(86130) 9-50-15; (918) 964-12-25

Ростовская область, тел.:
(8632) 06-14-06; 06-14-07
(928) 606-00-17

ЗЕРНО С ВЫСОКОЙ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТЬЮ

1000 евро за килограмм — не предел, если развивать промышленные биотехнологии по глубокой переработке

На фоне рекордного урожая тема глубокой переработки зерна получила новый импульс к развитию. Президент России Владимир Путин заявил, что «сегодня сельское хозяйство — одна из самых динамичных отраслей нашей экономики. Необходимо двигаться дальше, развивать глубокую переработку, укреплять позиции на отечественном и мировом рынках...». Министр сельского хозяйства РФ Александр Ткачев отметил необходимость развития глубокой переработки зерна с увеличением производства глютена, кормовых добавок и биотоплива, подчеркнув, что «практически 5 млн т зерна российские аграрии могут направлять на глубокую переработку».

Эксперты давно призывают развивать это направление экономики и биоиндустрии, создавать прорывные промышленные биотехнологии и решать стратегические вопросы импортозамещения.

Пионеры импортозамещения

Большинство продуктов глубокой переработки зерна Россия импортирует, поэтому тема интересна в контексте импортозамещения. Уже построены 2 завода по производству из пшеницы кормовой аминокислоты лизина — в Тюменской области на 30 тыс. т и в Белгородской — на 60 тыс. т. Третий завод в Ростовской области мощностью до 85 тыс. т планируется ввести в строй в феврале 2018 г. Мощности этих предприятий полностью покроют внутреннюю потребность в кормовом лизине и позволят развивать экспортное направление. По прогнозам Минсельхоза России, до 2020 г. потребность в лизине, оцененная в 100 тыс. т, будет расти на 2% ежегодно.

Завод по глубокой переработке зерна — это энергоемкое производство. На проектирование и строительство может уйти от 3 до 5 лет, инвестиции оцениваются в 1—1,5 млн долл. при мощности 250 тыс. т в год. В среднем на переработку 1 тыс. т сырья требуется около 25—40 млн руб. Выход на окупаемость — через 5 лет после начала работы.

Но если в отношении конечного продукта, произведенного на таких заводах, речь идет об импортозамещении, то в оборудование в основном импортное.

Россия сильна в биотехнологиях и создании штаммов бактерий для биосинтеза различных соединений, однако технологическое оборудование для заводов глубокой переработки на 60—70%

поставляется из-за рубежа. В России выпускают емкости для хранения и некоторое другое оборудование, но парадокс в том, что оно стоит дороже импортного, например турецкого, на 20%.

Природные нанороботы

Что еще можно делать из зерна? Аминокислоты, органические кислоты, ферменты. По словам Тиграна Юзбашева из ГосНИИгенетики, все эти продукты производятся с помощью бактерий, коллекция которых в Курчатовском институте сегодня богаче, чем в ВИР.

Ферменты — это природные нанороботы, их можно использовать в бытовой химии и других сферах вместо синтетических веществ. Среди аминокислот кроме лизина востребован треонин — это продукт с высокой добавленной стоимостью, окупающий весь процесс производства. Органические кислоты имеют огромный рынок в мировом масштабе. Молочная и янтарная кислоты используются при производстве биополимеров, добавляются в строительные и другие смеси. Эти биопродукты в промышленных масштабах выпускают только 3 страны — Китай, Таиланд и США.

Как сообщил управляющий директор Vogelbusch Торстен Шульце, в мире ежегодно производится 300 млн т пластика, из которых биопластик составляет лишь 4 млн т. Интересны полиактиды — они могут заменить вредный ПЭТ.

Научный руководитель НИЦ «Курчатовский институт» — ГосНИИгенетика академик РАН, профессор Владимир Дебабов рассказал также о пищевой добавке глутамат натрия. Ее научились синтезировать с помощью бактерий из глюкозы. В мире производится 4 млн т, рынок растет на 5% в год.

Сахарный профицит

Еще одна отрасль, столкнувшаяся с профицитом, сахарная. В течение двух сезонов свекловоды в союзе с переработчиками не только покрыли внутреннюю потребность в размере 5,8 млн т, но и начали осваивать внешние рынки. Излишки российского сахара способны принять лишь в странах СНГ, обращает внимание аналитик товарных рынков группы компаний Sucden Марина Сидак. Поэтому стоит развивать производство побочных продуктов — жома, мелассы, а также глубокую переработку.

Объединить переработку сахара и зерна на базе одного предприятия — мечта Дмитрия Арсеньева из НПК «Экология». Сахарные заводы работают 100 дней в году, производители свеклы в севообороте имеют пшеницу, так почему бы не создать высокотехнологичную переработку сахара и зерна на одной площадке?

Союз ТЭК и АПК

Вопрос о снятии излишков зерна с рынка особенно важен для регионов, удаленных от экспортной инфраструктуры. В Красноярском крае вопрос решили созданием агропромышленного парка на базе крупнейшей ГРЭС. На его территории уже действует производство рыбы, птицефабрика мощностью 25 тыс. т, строится тепличный комбинат на 60 га. Но главное — планируется возведение завода по глубокой переработке зерна мощностью 250 тыс. т. Для энергетиков такой союз решает вопрос с утилизацией огромного количества тепловой энергии, для аграриев — возможность организации энергоемких производств на выгодных условиях.

Лекарство от рака из глюкозы

Тренд в науке — химическая переработка биомассы. Как рассказал член-корр. РАН, д.х.н., завлабораторией Института органической химии имени Н.Д. Зелинского РАН Валентин Анаников, проводится огромное количество исследований, как сделать из глюкозы лекарства от рака или высокоэнергетические соединения, которые могут служить топливом для ракетных двигателей. Стоимость таких продуктов биосинтеза на мировом рынке достигает 1000 евро/кг.

Органический синтез возле сахарных заводов — дело недалекого будущего, уверен г-н Анаников. Разработки в области химической переработки биомассы ведутся во многих странах мира. И ученый не исключает, что лет через 10 они позволят отказаться от использования ископаемых углеводородов — их полностью заменит возобновляемое сырье. Развитие технологий получения продукции из углекислого газа и воды посредством процесса фотосинтеза растений с последующей переработкой станет инструментом для глобального передела рынка.

Диана Насонова

АГРО АПТЕКА



Компания **АДАМА РУС** (ADAMA Agricultural Solutions Ltd.), информирует, что 15 декабря 2016 года было получено дополнение к свидетельству о регистрации препарата **Замир, ЭМВ** со сниженными нормами расхода фунгицида на культурах.

ЗАМИР®, ЭМВ

Высокоэффективный двухкомпонентный фунгицид
Профессиональное решение в борьбе с комплексом болезней

ЗАМИР®, ЭМВ — не имеющий аналогов комбинированный фунгицид (прохлораз 267 г/л + тебуконазол 133 г/л) с действующими веществами классов имидазолов и триазолов, обладающими разным уровнем активности воздействия на возбудителей болезней:

— прохлораз трансламинарно перемещается в тканях растения, эффективно уничтожает патогены на стадии проникновения в растение;

— тебуконазол обладает системным действием, быстро абсорбируется листьями и стеблем, обеспечивая защиту нового прироста.

Фунгицид **ЗАМИР®, ЭМВ** нарушает процесс образования эргостерина, важного компонента клеточной мембраны грибов, что в конечном итоге приводит к гибели клеток фитопатогена. Проникая в растение уже в течение 1—2 часов с момента обработки, препарат обеспечивает защиту от инфекции на 14—30 дней.

Применение препарата **ЗАМИР®, ЭМВ** открывает качественно новый этап в эффективной борьбе с широким спектром заболеваний стебля, листа и колоса зерновых (ржавчина, мучнистая роса, септориоз, пиренофороз, фузариоз колоса).

Регламенты применения препарата **ЗАМИР®, ЭМВ**:

Норма применения препарата, л/га	Культура	Вредный объект	Способ, время, особенности применения препарата	Срок ожидания (кратность обработок)
0,8—1,2	Пшеница яровая и озимая	Мучнистая роса, ржавчина бурая, септориоз листьев и колоса, пиренофороз	Опрыскивание в период вегетации в фазах выход в трубку — начало колошения; против фузариоза колоса: конец колошения — начало цветения	40 (1—2)
1,2	Пшеница озимая	Фузариоз колоса		
0,8—1,2	Ячмень яровой	Мучнистая роса, карликовая ржавчина, полосатая и сетчатая пятнистость	Опрыскивание в период вегетации	40 (1)

Расход рабочей жидкости — 200—300 л/га

Номер государственной регистрации в России: 156-02-538-1, 156-02-538-1/157

Упаковка — канистра 5 л.

ЗАЩИТА № 3/2018 **РАСТЕНИЙ**

Зарегистрирована в Комитете
Российской Федерации по печати
Свидетельство № 014224

Адрес редакции: 119590, Москва, ул. Минская, д. 1 Г, корп. 1, офис. 19. ООО «Издательство Агрорус».
Тел.: +7 (499) 500-10-84. Факс: +7 (499) 500-10-94. E-mail: info@agroxxi.ru, http://www.agroxxi.ru

За достоверность данных, представленных в опубликованных материалах, редакция ответственности не несет. Редакция не всегда разделяет мнение авторов публикаций.

Учредитель

Генеральный директор

Главный редактор

Верстка

Корректор

ООО «Издательство Агрорус»

Ирина Зарева

Диана Насонова

Людмила Самарченко

Светлана Борисова

Цена — бесплатно Тираж 32000 Отпечатано в ООО «Экспресс» 606007, Нижегородская обл, г. Дзержинск, пр-кт Чкалова, д. 47 а Заказ №



РЕШЕНИЯ
ДЛЯ
ЭФФЕКТИВНОГО
ЗЕМЛЕДЕЛИЯ

МЫ
РАБОТАЕМ
ДЛЯ
ВАС!

Более 20 лет
в бизнесе

250 клиентов
в 46 регионах

Современное
производство

Адаптированные
рецептуры

ООО «ЛИСТЕРРА»

119590, г. Москва, ул. Минская, д. 1 Г, корп. 1, офис 19
+ 7 (499) 500-10-84 (многоканальный)
+ 7 (499) 500-10-94
www.lysterra.ru
E-mail: info@lysterra.ru