

ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ

№ 1(266)

2018

www.AGROXXI.ru

ТЕМА НОМЕРА: ПРОБЛЕМЫ, ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РЫНКА СЗР



Джонатан Браун
«РОССИЯ ИМЕЕТ НЕВЕРОЯТНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ РАЗРАБОТКИ КАЧЕСТВЕННЫХ СЕМЯН И СЗР»

Бережная и надежная защита семян и клубней

ПИКУС®

КС, 600 г/л имидаклоприда



www.fmcrossia.com

Скачивайте наше мобильное приложение



Культуры
Продукты
Избранное
Новости
Поддержка
Калькуляторы
Контакты

реклама

доступно в Google Play

доступно в App Store

ДЕЛЬФИН ЕС МОСКИТО ЕС АСТЕРОИД
ЕС БОМБАСТИК ЕС МЕТОД ЕС АБАКУС



Тropical Dent® Corn Hybrid
Эксклюзивно от Евралис Семанс



ДИСТРИБЬЮТОР НА ТЕРРИТОРИИ РФ «БАЙЕР»
www.cropscience.bayer.ru



ГИБРИДЫ САХАРНОЙ СВЕКЛЫ от ведущего мирового производителя



АГРОЛИГА® РОССИИ
УСПЕХ ВЫРАСТИМ ВМЕСТЕ

Эксклюзивный дистрибьютор в РФ
www.agroliga.ru

avgust crop protection



Оплот®

дифенокназол, 90 г/л + тебуконазол, 45 г/л

Протравитель

Добиваться успеха, реализуя потенциал!

www.avgust.com

ВЫСОКИЙ ДОХОД

ОТ КАЖДОГО СЕМЕНИ!



www.betaren.ru

ЩЕЛКОВО АГРОХИМ
российский аргумент защиты



АГРОНОМИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА

8 800 200-82-82

Есть вопросы? Звоните нам!



ТЕПЛИЧНЫЕ АМБИЦИИ

Россия намерена увеличить производство овощей в закрытом грунте в 2,5 раза и к 2020 году полностью покрыть потребности страны в огурце и на 70% — в томате

Россия стала площадкой, где внедряются самые передовые технологии в области тепличного овощеводства. Об этом сообщил губернатор Ставропольского края Владимир Владимиров в ходе международного форума «Тепличные комплексы — 2017», который прошел в Москве.

Технологические решения, которые используются в современных тепличных комплексах, строящихся и уже введенных в эксплуатацию в 2016—2017 гг., на голову выше, чем в Европе, заявил он. Более того, европейские поставщики оборудования и технологий обкатывают новейшие решения на российском рынке.

Отрасль тепличного овощеводства получила мощный импульс к развитию благодаря поддержке государства. В 2014 г. в России выпускалось 690 тыс. т тепличных овощей, в 2016-м — 814 тыс. т, а к 2020 г. планируется довести этот показатель до 1720 тыс. т, чтобы полностью покрыть потребность страны в огурце и на 70% — в томате. В стадии реализации находится 31 проект на общую сумму 40 млрд руб. Только в 2017 г. было построено 230 га современных теплиц. Такой активности отрасль не знала за всю историю развития.

Лицом к бизнесу

После принятия программы по развитию тепличного овощеводства изменилось отношение к бизнесу в регионах. Как заметил председатель наблюдательного совета Белой Дачи Виктор Семенов, административный ресурс повернулся в сторону инвесторов, во многих регионах власти помогают с организацией инфраструктуры, подключением к энергосетям.

Главное в бизнесе — это уверенность. И основной посыл форума — господдержка сохранится на ближайшие 3 года. Эту информацию подтвердил министр сельского хозяйства России Александр Ткачев. Он сообщил, что в 2018 г. из бюджета планируется выделить 20 млрд руб. на поддержку проектов в области тепличного овощеводства. «Мы создаем новую индустрию — заводы по производству овощей», — отметил министр, добавив, что активное тепличное строительство становится драйвером развития сопутствующих отраслей. «Думающие директора и представители бизнеса обращают внимание на локализацию производства оборудования», — заметил он.

Ускорить импортозамещение

Если в 2014 г., когда возводились первые теплицы в рамках госпрограммы, 100% оборудования и технологий завозили из-за рубежа, то на сегодняшний день уже до 30—40% стоимости 1 га теплицы, а это не менее 100 млн руб., составляет продукция отечественных компаний, подтвердил г-н Владимиров. В России научились производить шмелей, биологические средства защиты растений, субстраты. Один из крупнейших инвесторов в отрасли открыл в Липецкой области завод по производству металлоконструкций для тепличных хозяйств.

Чтобы стимулировать локализацию, директор департамента растениеводства Петр Чекмарев предложил увеличить субсидирование затрат на приобретение оборудования для теплиц с нынешних 30 до 70%. Он также сообщил, что его департамент аккумулировал информацию по отечественным поставщикам решений для тепличного хозяйства.

Семенная зависимость

Вместе с тем в части поставок семенного материала отрасль на 100% зависит от импорта. Лучшие семена везут из Голландии, Испании и других стран Европы. Отечественные сорта и гибриды, имеющиеся на рынке, не выдерживают конкуренции по продуктивности и качеству, а на выведение новых сортов требуется не менее 7 лет.

Впрочем, инвесторы не считают зависимость от импорта семян серьезным риском. В структуре себестоимости тепличных овощей их доля не превышает 5%, санкции на семенной материал не распространяются, проблем с поставками нет. Председатель совета директоров компании «Тепличные технологии роста» Сергей Столяров к топу трех рисков относит: покупательную способность населения, продолжительность государственного субсидирования и макроэкономические факторы.

Тепличная полиция

Среди проблем отрасли — наличие серого импорта томатов из Турции. Его объемы руководитель Россельхознадзора Сергей Данкверт оценил как минимум в 250 тыс. т. Для предотвращения незаконных поставок он предложил

ужесточить административную ответственность — изымать не только продукцию, но и транспортное средство, а также ввести уголовное преследование нарушителей. Идею поддержал г-н Ткачев, добавив, что уже обсуждается вопрос о создании отрядов «тепличной полиции».

О необходимости защиты рынка говорил и г-н Владимиров. «Санкции когда-нибудь закончатся, и наши производители должны попасть в здоровую конкурентную среду», отметил он, пояснив, что в Турции, например, субсидируется до 70% затрат на электроэнергию, которая занимает львиную долю в себестоимости тепличных овощей. Он призвал контролировать конкурентов и охранять рынок путем введения пошлин.

Дорогое электричество

О рассмотрении возможности установления льготных тарифов на электроэнергию просил с высокой трибуны председатель совета директоров АПХ «Экокультура» Александр Рудаков. При нынешней стоимости 3,5—3,7 руб./кВт.ч только затраты на электроэнергию составляют 30—40 руб./кг овощной продукции в закрытом грунте, поделился он. Его компания уже ввела в эксплуатацию 145 га теплиц в Ставропольском крае, Липецкой и Ленинградской областях и планирует увеличить производство до 500 га.

Г-н Рудаков говорил также о необходимости пропаганды отечественных тепличных овощей среди потребителей. На воспитание культуры потребления обратила внимание и генеральный директор «Восток Капитал» Оксана Федосеева. «Во Франции местные овощи стоят в 2 раза дороже импортных, однако у потребителя есть четкое понимание, чем они лучше», — подчеркнула она. Президент Национального союза производителей плодов и овощей Сергей Королев предложил также обязать торговые сети указывать на ценниках страну происхождения свежего товара с целью лучшей идентификации продукции на полках.

Мода на фреш

Тренд перехода на здоровое питание в России укрепляется, заметила замдиректора брянской компании «Агрорус» Ксения Пономаренко. По ее наблюдениям, в стране идет отчетливый рост

потребления зеленных салатов и вообще продукции категории «фреш».

У отрасли есть еще как минимум трехкратный запас роста: при норме потребления тепличных овощей в 12—15 кг на человека в год в России потребляют 4 кг, сообщил председатель совета директоров «АгроЭкопродукт» Юрий Кучеренко. Его компания строит 24 га теплиц в Ростовской области и уже планирует расширение до 48 га, а также развитие сушки как перспективного направления переработки. В Европе, например, только сегмент производства полезных снеков из овощей за 3 года вырос с 30 до 70 млн евро, рассказал Кейс Аммерлаан из Байер.

За границу за знаниями

Важная составляющая успеха тепличного бизнеса — это знания и кадры. Когда вложены огромные инвестиции в строительство и семена, реальная работа по производству урожая зависит от людей, отметил менеджер компании Hoogendorn Стефано Иват. Квалификация — критически важный фактор. В Узбекистане, например, в рамках программы по развитию тепличного овощеводства планируется ввести специальный курс обучения во всех агровузах и колледжах, сообщила гендиректор «Технологии роста» Тамара Решетникова.

О дефиците практической информации по нюансам выращивания говорила г-жа Федосеева. Анализируя возможности инвестирования в производство ягод в закрытом грунте, ей пришлось прибегнуть к научным трудам австралийских, испанских, итальянских ученых. Причем они проводили исследования в рамках правительственных грантов, поделилась она, предложив российским ученым аккумулировать имеющиеся знания и опыт в единый документ, доступный для инвесторов.

Продолжение материала — на портале AgroXXI.ru/zrast

Диана Насонова

ДИСТАНЦИРОВАТЬСЯ ОТ ФАЛЬСИФИКАТА

Органическому сельскому хозяйству создают правовое поле

Правительство РФ одобрило законопроект об органическом сельском хозяйстве. После принятия законопроекта Госдумой в России возникнет благоприятная ситуация для взрывного подъема рынка. В ближайшие годы мы увидим рост числа производителей, а также пропорционально будут развиваться смежные сферы — сертификация, средства производства, рынок биологических средств защиты растений и биоудобрений, обучение, агроконсалтинг.

По данным исследования Союза органического земледелия (СОЗ), 30% отечественных сельхозпроизводителей готовы переходить на производство органической продукции при гарантированных заказах. Рентабельность в органическом сельском хозяйстве в российских условиях доходит до 100%. По оценкам и опыту члена СОЗ, компании «Сибирские органические продукты», 40—50% — та рентабельность, на которой сегодня можно работать в сфере органик. Это намного выше средней рентабельности по отрасли АПК.

Спрос мировых трейдеров на российскую продукцию органик намного превышает предложение, продукции не хватает. Заказы в СОЗ поступают из Нидерландов, Великобритании, Франции, Германии, Канады, Италии. Наценка на органическую продукцию составляет 30—100%.

На российском рынке прибыль получают производители органической продукции, сумевшие наладить производство полного цикла, включая переработку продукции. Разница в маржинальности по сравнению с традиционным продуктом может быть до 80%.

Среди основных проблем, с которыми сталкиваются производители органической продукции, — фальсификат.

Лишь 2% продукции, маркированной «органик», действительно можно отнести к этой категории, остальные используют маркировку просто так, что вводит потребителей в заблуждение. Другой важной проблемой стали псевдосертификаторы, которые выдают сертификаты «по факсу» без выезда в хозяйство, не соблюдая никаких требований, или создают органы по сертификации под собственное производство. Это дискредитирует отрасль.

«Отсутствие нормативного-правового регулирования в области органического сельского хозяйства не позволяет России выступать полноценным участником на международном рынке органической продукции, а внутри страны создает возможность недобросовестным товаропроизводителям бесосновательно маркировать продукцию как «органическая», «экологическая», «биологическая» и вводить потребителей в заблуждение», — подтвердил зампред Комитета Совета Федерации по аграрно-продовольственной политике и природопользованию Сергей Белоусов.

«Мы очень рады, что многолетняя работа большого числа профессионалов и экспертов дала результат — получено положительное заключение Правительства РФ на законопроект об органической продукции, — прокомментировал Председатель Правления СОЗ Сергей Коршунов. — Мы очень надеемся, что в законопроекте, который будет внесен в Госдуму, учтут все предложения от реального сектора, которые мы представляли в Минсельхоз России».

В числе поправок от производителей органики — пункты о создании националь-

ной системы сертификации и контроля за сертифицирующими органами, гармонизация российских и международных стандартов, признание международных стандартов «органик» ЕС, США, Японии на российском рынке, разработка национального графического знака органической продукции и юридической защиты права его использования, а также защита права использования наименований «органик» и «био».

«Закон об органическом сельском хозяйстве позволит добросовестным сельхозпроизводителям дистанцироваться от фальсификата, а потребителям быть уверенными, что они покупают качественные органические продукты. Теперь мы можем уверенно двигаться к цели стать самым крупным производителем и экспортером органической продукции в мире», — доволен г-н Коршунов.

Органическое сельское хозяйство многогранно, его не следует рассматривать только как производственную сферу, без учета положительного влияния на здоровье людей и окружающую среду. Именно из этих приоритетов должна строиться стратегия развития органического сельского хозяйства в России, считают в СОЗ.

На сельское хозяйство приходится 1/3 всех загрязнений окружающей среды, поэтому экологизация отрасли должна стать приоритетом госполитики. Главная задача органического сельского хозяйства — здоровье почв, экосистем и людей. Это перспективная форма ведения сельхозбизнеса, которая принесет экономическую, экологическую и социальную пользу России.

Анна Любоведская

РОССИЯ ИМЕЕТ НЕВЕРОЯТНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ РАЗРАБОТКИ КАЧЕСТВЕННЫХ СЕМЯН И СЗР

Интервью директора ООО «Сингента» в России Джонатана Брауна

— Китай закрывает производство действующих веществ пестицидов и другой химии. Как это отразится на работе компании Сингента? Какие изменения могут произойти в ассортименте, ценовой политике в следующем сезоне на фоне событий в Китае?

— Китай в настоящее время вносит значительные изменения в законодательство по охране окружающей среды. Последствия этого заключаются в том, что многие дженериковые компании и компании-оригинаторы испытывают определенные сложности в процессе производства действующих веществ (д.в.). Результат этого мы уже видим: увеличение стоимости экспортируемых из Китая товаров — как готовых средств защиты растений, так и д.в.

Последствия законодательных изменений в области охраны окружающей среды Китая носят глобальный характер и коснутся всех компаний. Что касается изменений в России, то нам остается только ждать и наблюдать.

— На пестицидном рынке в последние годы идет активная консолидация и перераспределение активов. ФМС объединилась с Кеминова и приобрела пестицидный бизнес Дюпон, Байер сселивается с Монсанто, Кем Чайна с Сингента, Дюпон с Дау. БАСФ, до последнего момента оставшаяся в стороне от крупных сделок, теперь приобретает семенной и гербицидный бизнес Байер. На ваш взгляд, как изменится рынок семян и пестицидов в результате этих глобальных слияний?

— Произошедшие и находящиеся в стадии одобрения сделки отражают в первую очередь долгосрочный характер планирования в сельскохозяйственной отрасли с огромными затратами на научно-исследовательские разработки и длительными периодами окупаемости таких разработок. В настоящее время только две сделки полностью утверждены — это слияние компаний Дюпон и Дау, а также приобретение компанией Кем Чайна компании Сингента. Сделка компаний Байер и Монсанто пока еще под вопросом.

Что касается последствий, я не думаю, что они возникнут. Потребители — все те же, что были в 2016 г. и в 2017 г., и они останутся такими же и в 2018-м, и в 2019 г. и т.д. Компания Сингента про-

должит снабжать российских фермеров и дистрибьюторов так же, как и раньше, все той же линейкой продуктов, привнося инновации и в семенную, и в растениеводческую продукцию.

— Как вы считаете, не опасна ли концентрация стратегически важной отрасли в руках небольшого числа компаний с точки зрения глобальной продовольственной безопасности?

— Количество компаний — поставщиков растениеводческой продукции в значительной степени контролируется и отслеживается антимонопольными службами. Объединенная компания Дау-Дюпон вынуждена заниматься дивестициями. То же относится и к компании Сингента. И мы все еще ждем одобрения сделки между компаниями Байер и Монсанто. Все антимонопольные службы пристально наблюдают за этими сделками. Именно укрупнение компаний позволяет продолжать внедрять инновации. Стоимость научно-исследовательских разработок довольно значительна. Таким образом, наши покупатели могут быть уверены, что мы продолжим разработки и останемся конкурентоспособными на рынке.

— Как изменится компания Сингента в России в результате слияния с Кем Чайна и обмена продуктами с Адама и Нуфарм? Повлияет ли это на портфель препаратов, представленных на российском рынке?

— Мы не устаем повторять сотрудникам и клиентам, что Сингента остается Сингентой. У нас есть четкая рыночная стратегия в России, которая абсолютно уникальна и разработана исключительно для этой страны. И так во всех уголках планеты. Что касается изменения портфеля в результате обмена продуктами, то в России мы убрали из портфеля только один продукт. Таким образом, наши клиенты в России даже не заметят происходящих изменений.

— Как вы видите будущее пестицидного рынка в мире и в России через 10–20 лет?

— Ожидается, что к 2050 г. население планеты увеличится на 2 млрд и достигнет 9 млрд чел. Все мы знаем, что земельных участков для обеспечения потребности населения катастрофически не хватает. И все меньше земли, пригодной для выращивания урожая. При этом в отношении сельского хозяйства, в частности российского сель-

ского хозяйства, имеются невероятные возможности для разработки качественных семян и качественной продукции для защиты посевов, достаточные, чтобы накормить голодную планету и растущее население. Я полностью уверен в том, что сельское хозяйство будет и дальше процветать и развиваться на территории России и по всему миру, поскольку мы стремимся совместно с нашими клиентами-сельхозпроизводителями накормить планету.

— В январе 2017 г. ЕЭК начала антидемпинговое расследование в отношении гербицидов, которые поставляются из стран Евросоюза. Сообщается, что за последние 2 года доля демпингового импорта в общем объеме поставок составила в среднем 50%. В Докладе ЕЭК подтверждается факт наличия демпингового импорта гербицидов, происходящих из ЕС и ввозимых на территорию Таможенного союза, а также материальный ущерб отрасли вследствие демпинга. В качестве антидемпинговых мер предлагается ввести пошлины в размере от 27,5 до 52,2% от таможенной стоимости гербицидов. Прокомментируйте, пожалуйста, ситуацию. Как Сингента относится к проблеме?

— Между Сингентой и ЕЭК сложились прозрачные и рабочие отношения в ходе антидемпингового расследования. Мы полагаем, что представители Комиссии также признают и приветствуют этот факт. Однако мы не видим оснований для введения антидемпинговой пошлины в отношении гербицидов из ЕС. Чтобы компенсировать снижение курса рубля, Сингента в 2014–2016 гг. в отдельных случаях на 100% увеличила рублевые цены на продукты. Наши технологии и услуги позволяют проводить политику премиального ценообразования во всех сегментах рынка, и мы доказали это в ходе расследования при сильной поддержке со стороны наших клиентов.

Мы полагаем, что введение антидемпинговой пошлины вызовет потенциальный рост цен. Это приведет к ограничению возможности выбора для российских сельхозпроизводителей и в конечном итоге ограничит внедрение инноваций. Справедливая конкуренция — неперемное условие для внедрения по-настоящему инновационных решений. Мы полагаем, что это окажет

значительное негативное влияние на наших клиентов-сельхозпроизводителей по всей России, как больших, так и малых, в тот момент, когда цены на сырьевые товары находятся на нижней границе, а рентабельность и денежный поток сокращаются. Мы считаем, что это может оказать значительное негативное влияние на растущее российское сельское хозяйство в глобальной перспективе.

Отчет по итогам расследования ясно свидетельствует, что в период расследования (2013—2016 гг.) материальный ущерб для двух компаний — АО «Щелково Агрохим» и ЗАО «Фирма Август» — отсутствует. Согласно отчету, АО «Щелково Агрохим» и ЗАО «Фирма Август» увеличили рентабельность на 80%, в полной мере использовали повышение цен, на которое Сингента и другие компании пошли для компенсации девальвации рубля. Мало того, рыночная доля гербицидов, произведенных и реализованных в ЕАЭС, увеличилась на 2,8%. Поэтому мы не считаем, что есть какие-либо основания для введения антидемпинговой пошлины.

— Минсельхоз России ратует за увеличение доли препаратов, производимых в России, а также за локализацию производства семян. Как вы к этому относитесь?

— Сингента по-прежнему привержена российскому сельскому хозяйству и будет продолжать предлагать инновационные решения и услуги, которые поддерживают эффективность сельхозпроизводства.

Сингента также официально заявила о намерении локализовать производство гербицидов в России до 80% от объема продаж к 2019 г. и локализовать производство всего портфеля СЗР до 80% к 2021 г.

— Расскажите о ваших планах по развитию локального производства. Где оно будет размещено? Каков объем инвестиций?

— В настоящее время мы рассматриваем три сценария. Это и строительство нового объекта, и строительство предприятия на основе имеющейся базы, и, как мы это называем, готовый объект для приобретения. У нас есть определенные предпочтения, о которых мы предпочитаем не говорить, пока наша команда не придет к окончательному выводу. Мы планируем принять решение в первом квартале 2018 г. и далее двигаться в выбранном направлении. На данном этапе еще рано говорить об объеме инвестиций.

— Скакими трудностями вы сталкиваетесь при регистрации препаратов в России? Как видите оптимизацию этого процесса?

— У нас нет проблем с регистрацией. Мы тесно сотрудничаем с регистрационными органами в России. У нас в этом отношении не бывает никаких проблем. Мы работаем конструктивно и успешно регистрируем новую продукцию в России. И в дальнейшем мы надеемся зарегистрировать еще больше новых продуктов.

— Расскажите о результатах компании Сингента в России в сезоне-2017? Каковы объемы продаж и их динамика по сравнению с прошлым годом? Какие продукты и сегменты демонстрируют рост?

— 2017 г. был сложным с точки зрения погодных условий и ценовой конъюнктуры на сельхозкультуры, производимые нашими клиентами. Безусловно, это повлияло и на наши результаты. Тем не менее компания Сингента довольна итогами сезона. В некоторых сегментах мы нарастили рыночную долю, в некоторых — потеряли. Но в целом мы сохранили те позиции, которые у нас были ранее, с точки зрения доли рынка и объема продаж в рублях.

— Ваши планы на 2018 г. Какие цели ставите перед компанией? Каких показателей хотели бы добиться?

— Наша самая главная цель, как мне кажется, — это продолжить достойную поддержку наших клиентов — сельхозпроизводителей и дистрибьюторов в 2018 г., который, по многим оценкам, сложится для российского сельского хозяйства непросто. Мы стремимся продолжать рост в условиях растущего российского рынка, который увеличивается в объемах. И в то же время мы стремимся вступить в завершающую фазу нашего проекта по локализации производства и приступить к строительству производственного предприятия в России.

— Какие новые продукты и решения для аграриев предложит компания в России в ближайшее время?

— У нас множество принципиально новых решений, инновационных финансовых предложений, которые открывают новые — и совершенно отличающиеся от предыдущих — перспективы для сельхозпроизводителей. Подобные проекты уже запущены Сингентой в некоторых странах мира. В Россию в ближайшие 5 лет поступят 5 новых активных веществ для основных культур. Наша главная цель — предоставить покупателям активные вещества, которые дадут совершенно новое качество и урожайность.

— Как развивается ваша региональная сеть в России и СНГ?

— В российской Сингенте в настоящее время работает более 500 человек. Мы планируем трудоустроить более 30 человек в 2018 г., чтобы еще лучше удов-

летворять потребности наших клиентов. Наша структура состоит из пяти регионов. Ранее их было четыре. В прошлом году мы выделили Сибирь и Дальний Восток как отдельный регион, что позволит нам сфокусироваться на его устойчивом развитии.

— Во всем мире аграрии все больше внимания обращают на технологии биологизации земледелия и применения комплексных стратегий защиты растений с использованием химических и биологических препаратов. Как вы оцениваете перспективы развития этого направления в России? Появятся ли биорешения в линейке компании в РФ?

— Сингента на глобальном уровне инвестирует в биологические средства так же, как и все остальные компании. Фактически мы недавно объявили об изменении нашего подхода к оценке собственного портфеля. В частности, мы больше не называем фунгициды фунгицидами, а называем их «контроль болезней», потому что такой подход позволяет учитывать и химические, и биологические средства защиты растений. Таким образом, мы меняем нашу структуру, что позволяет нам контролировать борьбу с заболеваниями более тщательно. Я думаю, что технологии, внедренные в России, работают превосходно. В будущем они могут быть дополнены биологическим контролем. В самом деле, нет причины, препятствующей этому.

— Сельское хозяйство считается довольно консервативной отраслью, особенно в России. Разделяете ли вы это мнение? Поясните вашу позицию.

— Когда я путешествую по России, мне приходится наблюдать, что эта страна имеет чрезвычайно сильно развитое сельское хозяйство, и некоторых российских производителей можно смело назвать самыми технологически передовыми в мире. Я не заметил признаков консерватизма в фермерстве. Фермерство можно лишь улучшать посредством инноваций. Инновации — это такая вещь, к которой мы все стремимся, вне зависимости от того, кто мы: сельхозпроизводитель или, как мы, компания — производитель оригинальных СЗР и семян. Так что я не понимаю слово «консервативный» в данном контексте. Я вижу отрасль, которая меняется и адаптируется к применению всех современных технологий, которая приносит результат — как для сельхозпроизводителя, так и для растущего населения.

Продолжение интервью — на портале AgroXXI.ru/zrast

Диана Насонова

НА СОЕ ИНТЕНСИВНО РАСТЕТ ПРИМЕНЕНИЕ СЗР

Результаты исследования компании Клеффманн Групп

Ежегодное исследование посевов сои в Российской Федерации, проводимое компанией Клеффманн Групп, показало текущие технологии и объемы применения средств защиты растений на этой культуре в динамике 2015—2017 гг.

Площади

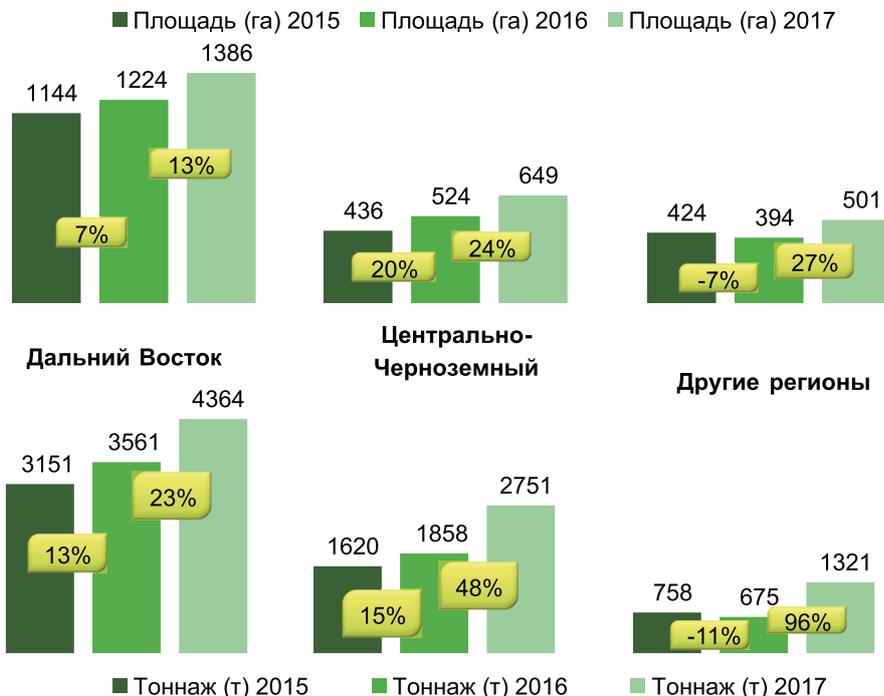
Соя — одна из самых динамично развивающихся культур в российском аграрном секторе на сегодняшний день. За последние три года наблюдается рост площадей под этой культурой и ожидается увеличение площадей в ближайшие годы. За последние три года рост площадей произошел на 29%. По данным Росстата, в 2017 г. посевные площади под соей составили 2,6 млн га.

Особенности возделывания этой культуры определяют распределение площадей по стране и концентрацию сои в Дальневосточном регионе. 53% всех посевных площадей приходится на Амурскую область, Приморский край, Еврейскую АО и Хабаровский край.

Возрастает доля посевов сои в Центрально-Черноземном регионе, а также в Поволжье (Пензенская область, Саратовская область) и в Западной Сибири (Алтайский край).



Доли регионов в структуре посевных площадей сои в РФ



Площади и обработка сои пестицидами в регионах РФ

Протравливание

На текущий момент основные сорта, возделываемые российскими агрономами, — это сорта отечественной селекции. Перед посевом семена проходят обработку протравителями. В большей мере фунгицидами, 53% всех обработанных площадей приходится на эту группу.

При выборе фунгицидных протравителей для сои — это инокулянты. Они составляют 41% от всех обработанных площадей. Остальные типы протравителей используются для сои в меньшей степени. При выборе инокулянтов агрономы отдают предпочтение препаратам разных компаний.

Вторая по значимости группа протравителей для сои — это инокулянты. Они составляют 41% от всех обработанных площадей. Остальные типы протравителей используются для сои в меньшей степени. При выборе инокулянтов агрономы отдают предпочтение препаратам разных компаний.

Защита

В целом рынок пестицидов, использованных на сое в 2017 г., был оценен в 12,2 млрд руб. Это больше уровня 2016 г. на 42%, что в первую очередь обусловлено ростом площадей в 2017 г.

В соответствии с географическим распределением площадей, под соей 50% всех обработок приходится на Дальний Восток. В 2017 г. наблюдалось увеличение интенсивности применения СЗР и в Центрально-Черноземном регионе. В Центрально-Черноземном регионе прирост площадей составил 23% по сравнению с предыдущим годом и 13% — в Дальневосточном. Как следствие, произошло увеличение объемов внесения средств защиты растений.

На Дальнем Востоке прирост объема применения пестицидов в натуральном выражении составил 22%, а в Центрально-Черноземном, по сравнению с 2016 г., увеличение СЗР произошло на 48%. В 2015 г. на Дальнем Востоке внесли 3,15 тыс. т СЗР по сое, в 2016 г. — 3,56 тыс. т, а в 2017 г. — 4,36 тыс. т. В Центральном Черноземье в 2015 г. применили 1,62 тыс. т. пестицидов для защиты сои, в 2016 г. — 1,59 тыс. т, а в 2017 г. — 2,75 тыс. т.

Компании

Основные меры защиты сои по вегетации — это гербицидные обработки, на них приходится около 80% всех обработок посевов сои ежегодно.

Лидером рынка гербицидов, примененных на сое, стала компания BASF. В топ—5 лидирующих компаний входят также российские компании Щелково Агрохим и Август, гербициды которых выбирают российские агрономы для защиты сои.

Основные гербицидные обработки сои (более 80%) происходят в фазы

развития культуры до бутонизации (ВВСН 55).

Стоимость гектарной обработки гербицидами для российских агрономов в текущем году осталась на уровне 2016 г. и составила 1583 руб./га.

Главный критерий выбора средств защиты растений на сое — это доказанная эффективность продукта. Так-

же агрономы руководствуются собственным опытом применения. Цена не входит в число ведущих факторов при выборе пестицидов для защиты посевов сои.

Людмила Герасимова,
менеджер панельных исследований
«Клеффманн Групп»

ПШЕНИЦА СТАНЕТ МНОГОЛЕТНЕЙ

Российские ученые нашли ген, повышающий устойчивость злаковых культур к предуборочному прорастанию

Биологи из РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева, Главного ботанического сада им. Н.В. Цицина РАН и ВНИИ сельскохозяйственной биотехнологии РАН открыли несколько гибридов пшеницы и дикого пырея, которые не прорастают внутри колосьев при контакте с водой. Ученые оценили устойчивость различных сортов гибрида пшеницы и пырея к предуборочному прорастанию и нашли связанный с ней ген. Исследование поможет вывести новые сорта, зерна которых не будут прорастать в колосе, и получать более высокие урожаи. Результаты работы опубликованы в журнале PLOS ONE. Исследование было поддержано грантом Российского научного фонда (РНФ).

Уборку урожая и переработку пшеницы значительно осложняет предуборочное прорастание: если зрелые зерна оказываются во влажной среде (из-за сильных дождей, тумана или обильной росы), то они могут начать прорастать в колосьях, а это снижает качество зерна и муки. С этой проблемой сталкиваются также те, кто работает с гибридами пшеницы и злакового растения пырей. Эти гибриды многолетние, живущие более двух лет, что дает экономические преимущества. Однако пока они не могут конкурировать

с обычной пшеницей, в том числе и потому, что подвержены предуборочному прорастанию.

Авторы исследования сравнили свойства 87 гибридов пшеницы и пырея, выведенных в Главном ботаническом саду им. Н.В. Цицина РАН, изучили растения на устойчивость к предуборочному прорастанию. Для этого ученые создавали идеальные условия для прорастания зерен. Гибриды выращивали в поле, а в период созревания зерна собирали и помещали в специальные влажные камеры в помещении лаборатории. За прорастанием зерен ученые наблюдали в течение месяца. Их интересовало, с какой вероятностью и как быстро будут прорастать различные гибриды. Количество проросших зерен считали в течение первых 7 дней после помещения в камеру.

Более ранние исследования показали, что устойчивость к предуборочному прорастанию связана с различными вариациями гена *Viviparous-1* (*Vp-1*), регулирующего также поздние этапы развития эмбриона у кукурузы. Однако для пшенично-пырейных гибридов эту связь не исследовали. Авторы работы клонировали ген у дикорастущих сорочичей пшеницы, секвенировали (прочи-

тали последовательность его составных частей) и изучили варианты этого гена у пшенично-пырейных гибридов. Они выделили четыре генетические вариации: *ThVp-1a* (встретилась у 41% растений), *ThVp-1b* (13%), *ThVp-1c* (29%) и *ThVp-1d* (15%). Последняя из них у гибридов дала значительно большую устойчивость к прорастанию, чем остальные.

«Эти данные можно использовать для переноса гена обычными методами селекции в пшеницу, то есть создавать сорта обычной пшеницы, устойчивые к предуборочному прорастанию, используя генетический потенциал дикорастущих сорочичей», — рассказал один из авторов работы, руководитель Центра молекулярной биотехнологии РГАУ-МСХА имени К.А. Тимирязева Геннадий Карлов. Подобные методы применяются для выведения сортов пшеницы, устойчивых к различным болезням и неблагоприятным условиям среды.

Результаты исследования также можно использовать при выведении сортов многолетней пшеницы (обычно это пшенично-пырейные гибриды) и повышении ее конкурентоспособности по сравнению с обычной пшеницей.

По материалам gazeta.ru, ria.ru

«ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ» — НОВЫЙ ФОРМАТ

Газета «Защита растений» переходит в онлайн. Новый формат откроет безграничные возможности для оперативной и интерактивной доставки информации нашим читателям.

Печатные издания уходят в прошлое. Газета «Защита растений» — ведущее информационно-аналитическое издание в сфере АПК России с 22-летней историей и 32-тысячной базой подписчиков — в тренде. Электронная версия газеты выпускается уже более 10 лет и доступна на портале и в мобильных приложениях AgroXXI.ru вместе с расширенными статьями и другими удобными сервисами цифрового продукта.

С мая 2018 г. газета полностью переходит в онлайн. Это современное решение, а также вклад в заботу об экологии и сохранение деревьев на нашей планете. В электронном формате газета «Защита растений», которая, по данным исследования «Клеффманн Групп», в 2017 г. стала самым читаемым изданием по сельскому хозяйству, будет еще ближе, удобнее и доступнее для читателя.

Чтобы гарантированно и бесплатно получать электронную газету «Защита растений», подпишитесь по ссылке: <https://www.agroxxi.ru/szrast>

Читайте газету «Защита растений» онлайн!

СИЛЬНАЯ НАУКА — ОСНОВНОЕ КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО НА РЫНКЕ СЗР

С 28 ноября по 1 декабря 2017 г. в Краснодаре, в ВКК «Экспоград Юг», прошла 24-я Международная выставка сельскохозяйственной техники, оборудования и материалов для производства и переработки растениеводческой сельхозпродукции «ЮГАГРО». В ней приняли участие все ведущие компании, обеспечивающие сельхозтоваропроизводителей средствами защиты растений.

Участники выставки любезно согласились ответить на наши вопросы:

1. Какие бы Вы сделали выводы, оглядываясь на прошедший сезон—2017? Какое влияние оказали погодные условия, снижение цен на СЗР, а также рекордный урожай на рынок? Какие результаты у Вашей компании?

2. Какие тенденции Вы наблюдаете на рынке СЗР России?

3. Ваш прогноз на 2018 год. Что ждет российское сельское хозяйство в целом и пестицидный рынок в частности на фоне снижения покупательной способности аграриев, возможного введения антидемпинговых мер, а также дефицита д.в. и вспомогательных компонентов в Китае вследствие закрытия ряда заводов по экологическим причинам? Какие планы у Вашей компании?

БОЛЬШЕ ВНИМАНИЯ КАЧЕСТВУ, А НЕ КОЛИЧЕСТВУ

Виктор Борисенко, руководитель отдела клиентского маркетинга дивизиона Crop Science компании Bayer в России

1. Ввиду сложных погодных условий каждый год сложнее предыдущего. В 2017 г. погодные условия также подвели аграриев, и Россия потеряла порядка 1 млн га яровых зерновых: 700 тыс. га яровой пшеницы, 300 тыс. га ярового ячменя. Эти площади были замещены отчасти подсолнечником, отчасти соей и кукурузой. Наблюдался сдвиг спроса в сторону продукции яровых зерновых культур.

На рынке средств защиты растений год запомнится интересом к фунгицидам. Мы третий сезон отмечаем, что рынок фунгицидов для зерновых растет. Это говорит о том, что аграрии уделяют больше внимания выращиванию качественного зерна. Рекордный урожай этого года подтверждает, что в России постепенно и уверенно идет сдвиг к более интенсивным технологиям выращивания зерновых культур.

В 2017 г. на Кубани получили пшеницу 2-го и даже 1-го класса, хотя обычно получали лишь 3-й класс зерна. Другой вопрос, что недостаточная инфраструктура, дорогая логистика, нехватка зерновозов сужают каналы сбыта и сдерживают рост. Эти проблемы на фоне увеличения объемов зерна обострились. И в этой сфере необходимо принимать решения, поскольку это сильно влияет на экономику и перспективы развития всей отрасли.

2. Исторически российский рынок был гербицидным. Сегодня мы наблюдаем тенденцию роста применения фунгицидов по вегетации и устойчивый рост спроса на протравители. Протравители широко используются в самом массо-

вом сегменте зерновых культур, вместе с тем растет спрос на инсектицидные компоненты в составе комбинированных препаратов для защиты семян пропашных культур. Этот тренд мы наблюдаем в течение трех лет. Это говорит о том, что хозяйства нацелены на рост качества продукции и дружные всходы.

Еще один интересный сегмент — защита садов. Он тоже развивается уже третий год. В Черноземье, например, появилось много молодых садов, которые уже в следующем году или через год начнут плодоносить и радовать нас отечественными яблоками.

Bayer в тренде. Мы зарегистрировали несколько продуктов для защиты садов от вредителей. И продолжаем развиваться в этом направлении. В ближайшие годы Bayer порадует аграриев новыми фунгицидами и гербицидами для защиты садов и виноградников.

3. Думаю, что аграрии в новом сезоне будут стремиться к повышению качества урожая, больше внимания уделять именно качеству, а не количеству. Может наблюдаться небольшая коррекция в структуре посевных площадей. Все будет зависеть от климатических условий, будет ли возможность выйти в поле и вовремя посеять, не будет ли, как в 2017 г., потеря.

Очень многое будет зависеть также от развития ситуации вокруг антидемпингового расследования по гербицидам. Мы считаем, что аграрии должны иметь возможность выбора и голосовать рублем за те продукты, которые им выгодны и составляют основу защиты.

Мы занимаемся коммерческой деятельностью и, если будут введены антидемпинговые пошлины, мы будем вынуждены пересмотреть ценовую политику. Поскольку аграрии не готовы к значительному повышению расходов на средства защиты, эффект от введения антидемпинговых мер мы увидим очень быстро. В течение одного-двух сезонов

изменится структура рынка гербицидов, что безусловно окажет влияние на урожайность.

Что касается ситуации в Китае, то ужесточение экологических требований со стороны местных регуляторов в отношении производства средств защиты растений, в том числе д.в. и вспомогательных компонентов, не может не отразиться на закупочных ценах на сырье.

На компанию Bayer ситуация никак не влияет, поскольку у нас нет производства средств защиты растений в Китае. Проблема касается всех производителей СЗР, которые покупают д.в. и компоненты формуляций в Китае. На этом фоне достаточно странно слышать заявления некоторых производителей о том, что они собираются удерживать цены на препараты.

БЕЗ ИННОВАЦИЙ НИКУДА

Антон Басов, руководитель бизнеса защиты растений в России DowDuPont

1. Главное событие года — это слияние DuPont и Dow. Для нас это действительно мегапроект. С 1 сентября 2017 г. 2 американские компании, лидеры рынка во многих сегментах, стали единым конгломератом. Обе компании схожи по научно-техническому потенциалу и ценностям, которые они разделяют. Поэтому слияние — процесс закономерный. Проект имеет огромный синергетический потенциал. В рамках объединенной компании сельскохозяйственный сегмент будет выделен в отдельное направление, и консолидированный научный потенциал сфокусируется на решении задач современного сельского хозяйства.

2. Отрасль защиты растений меняется. Глобальные компании объединяются, меняются активами. Это связано с тем, что основу бизнес-моделей круп-

ных компаний составляют инновации. Мы верим, что без инноваций, без новых молекул (д.в.) никуда. Потому что есть проблема резистентности патогенов, есть новые более жесткие требования во многих странах к экологичности пестицидов, содержанию их остаточных количеств в продукции и т.д. Это формирует реальный спрос на новые д.в.

Международные компании располагают очень серьезным научным потенциалом. В них трудятся ученые действительно мирового уровня, которые работают над поиском новых перспективных молекул. Однако это долгий, сложный и очень дорогой процесс. Отдельным компаниям сегодня не хватает ресурсов для того, чтобы этот научный поиск реализовать в полной степени. Меньше д.в. открывается, меньше потенциально интересных д.в. доводится до коммерческих стадий. Поскольку сильная наука — это основное конкурентное преимущество на рынке средств защиты растений, компании движутся в сторону объединения ресурсов, для того чтобы совместно реализовать научно-исследовательский потенциал в наибольшей степени. Именно это выступает основным драйвером слияний.

Кроме того, наблюдается тренд на объединение химии, генетики и семеноводства. Все чаще мы видим технологические решения на рынке, когда гербицид предлагается в связке с семенами, которые устойчивы к этому гербициду. Это позволяет сельхозпроизводителям существенно легче и дешевле решать большие, значимые для них проблемы. Это тоже один из трендов, которые важно принимать в расчет.

3. Цены на сельхозпродукцию несколько разочаровывают сельхозпроизводителей России, в последние 2 года они привыкли к другому уровню цен. Однако я бы не сказал, что цены опустились до критически низкого уровня и сельскохозяйственные предприятия не могут нормально справляться с ситуацией. Она, конечно, стала более сложной, но не критической. Поэтому прогноз на 2018 г. у меня умеренно оптимистичный.

Отрасль продолжит развиваться. Аграрии обратят внимание на более рентабельные культуры. Причем картина, которая вырисовывается осенью и зимой, может радикально отличаться от того, что люди увидят весной.

В целом отрасль сельского хозяйства в России технологически сильно окрепла за последнее время. Это фундамент, на котором она продолжит расти.

Что касается закрытия заводов в Китае, то проблема коснулась в первую очередь, тех предприятий, которые не

соответствуют новым, более жестким экологическим требованиям китайских властей. Корпоративные требования компании DuPont всегда были выше стандартов, которые действуют на национальном уровне. Поэтому для нашей компании ничего не изменится в этой сфере.

ПРОГРАММЕ ПО ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЮ — СПРАВЕДЛИВЫЕ УСЛОВИЯ КОНКУРЕНЦИИ

Салис Каракотов, генеральный директор «Щелково Агрохим»

1. Все считают сезон 2017 г. трудным, а он оказался рекордным. Вопреки притчам, год был успешным и для аграриев, и для тех, кто поставляет им средства производства. У нашей компании произошел существенный рост в тоннаже на фоне снижения цен. Мы испытывали ценовое давление со стороны иностранных компаний и были вынуждены снизить цены по сравнению с 2016 г. В итоге в тоннаже продажи выросли на 12%, в денежном выражении — на 8%.

Год был рекордным не только по зерновым, но и по масличным культурам. Сахарная свекла, кукуруза тоже не отстали.

2. Мы наблюдаем серьезную конкурентную борьбу между российскими и иностранными компаниями. Мы испытываем ценовое давление, и доля рынка в последние 3—4 года снижается. На мой взгляд, российские компании должны покрывать не менее 70% рынка СЗР. Это программа по импортозамещению, но она должна реализовываться в условиях справедливой конкуренции.

Мы синтезируем самостоятельно не менее 5 наименований д.в. из 50 используемых в производстве «Щелково Агрохим». В этом я вижу еще один из трендов развития производства СЗР в России. Такие компании, как Сибур, а также предприятия Ростеха, имеют планы по развитию производства д.в. в России.

3. Сезон 2018 г. будет лучше с точки зрения ценовой конъюнктуры по сахарной свекле, масличным и зерновым культурам. Но аграриям нужно научиться выращивать высококачественную конкурентоспособную пшеницу — не ниже 3-го класса, с клейковиной от 23%. Разница в цене на такое зерно составляет 1 тыс. руб./т, затраты на производство повышаются на 200 руб./т. Это позволит хозяйствам вырасти в технологическом и финансовом отношении.

Мы ожидаем рост объемов производства СЗР. В Китае мы побывали и договорились о поставках всех необходимых д.в. в 2018 г. Для аграриев России и СНГ

мы намерены сохранить цены на уровне прошлого года.

НАШ ПОРТФЕЛЬ ОБОГАТИЛСЯ БРИЛЛИАНТАМИ В СФЕРЕ СЗР

Павел Зибарев, генеральный директор ООО «ЭфЭмСи»

1. Прошедший сезон у нас получился очень горячим в связи с интеграцией бизнеса DuPont в FMC, которая завершилась 1 ноября 2017 г. Работы много: разработать комплексные предложения для партнеров, заново выстроить региональную структуру. Мы полностью перестроили маркетинг, теперь у нас есть продакт-менеджеры. Продуктов в портфеле значительно прибавилось, и их надо очень хорошо спозиционировать. Мы хотим стать достойной компанией №5 в мире и в России. Большие надежды связаны с развитием производственного предприятия в Новочебоксарске, которое мы купили вместе с частью бизнеса DuPont.

Сейчас у нас уже высокий сезон, в общении с партнерами мы стараемся получить ответ, что правильно сделали, что исправить, какова финансовая ситуация в отрасли. Отзывы наших коллег по рынку позитивные, у всех наших дистрибьюторов в 2017 г. наблюдался значительный рост. Дистрибьютеры сохранили финансовую устойчивость, сбор дебиторской задолженности идет на достойном уровне. Планы на будущее обсуждаются, мы стали больше, и аккуратнее принимаем решения.

2. На рынке мы наблюдаем большую осторожность и в то же время рост компетенции. Дистрибьютеры в сегменте СЗР зачастую стали умнее, чем компании-производители и поставщики СЗР. Они учатся быть более дисциплинированными финансово. И чувствуется, что дистрибьютеры стали думать не только о предстоящем сезоне, но и в перспективе. Они ищут пути расширения горизонта.

3. Сезон 2018 г. состоится — это уже хорошо. Для рынка есть факторы дополнительной нестабильности — это выборы, курс рубля. Но мы уже имеем опыт, у нашей компании есть подходы, рецепты работы в таких условиях. Сила новой FMC — в большой команде, лучшей географической распределенности по рынку и расширению количества препаратов. Наш портфель обогатился бриллиантами в сфере СЗР — лучшими продуктами DuPont. Плюс новые регистрации на подходе. В 2018 г. на рынок выйдут десятки новых продуктов. Мы полны оптимизма.

Продолжение на стр. 10

СИЛЬНАЯ НАУКА — ОСНОВНОЕ КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО НА РЫНКЕ СЗР

Продолжение, начало на стр. 8—9

Что касается введения или не введения антидемпинговых мер, то наша компания выиграет в любом случае. Мы стали российскими производителями гербицидов, поэтому нам хорошо. Тем не менее я считаю, что любые искусственные ограничения на рынке не идут на пользу конечному потребителю. На примере Белоруссии мы убедились в этом в сезоне 2017 г. Не стоит наступать на эти грабли.

Ситуация в Китае коснулась в основном российских производителей СЗР. Цены на д.в. растут, это чувствуется, и поставщикам приходится напрягаться. Мы продолжаем работать. Наше производство очень хорошо глобально распределено. Конечно, есть компоненты, которые мы приобретаем в Китае, но у компании есть синтез и в Европе, и в Америке, поэтому мы подстрахованы.

НЕ ТЕРЯТЬ ОПТИМИЗМА И РАБОТАТЬ

Виктор Гараба, менеджер по зерновым и техническим культурам ООО «АДАМА РУС»

1. В нашем бизнесе легких сезонов не бывает. 2017 г. прошел достаточно удачно, хотя и был омрачен низкими ценами на сельхозпродукцию. Тем не менее, аграрии вовремя рассчитываются с нашей компанией, а препараты оправдывают ожидания.

Сезон выдался успешным по нашему знаменитому гербициду для защиты сахарной свеклы на основе метамитрона, выросли продажи в инсектицидной группе. На эти препараты уже поступают заказы на 2018 г.

2. Сейчас на рынок оказывает большое влияние положение в Китае — цены на пестициды и д.в. выросли. Ситуация напряженная, рынок нестабильный. Закрытие заводов в Китае назревало давно. Первый раз я услышал о том, что китайские власти собираются навести порядок в этом бизнесе, еще 8 лет назад. Наконец это случилось.

3. На рынке СЗР продолжится обмен активами. Это способствует гармоничному перераспределению препаратов и расширению географии поставок. Для рынка это хорошо. Для компаний — тоже. Это способствует развитию.

Очередной рекорд производства зерна показал, что для сельхозпроизводителей важно получить оптимальное соотношение цены и себестоимости.

У нашей компании цены остаются привлекательными для аграриев. Мы с уверенностью смотрим в будущее. У нас есть универсальные и нишевые продукты, востребованные на рынке.

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО НЕ ЗАМЕТИТ ПЕРЕХОД НА ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ ПРЕПАРАТЫ

Андрей Пичугин, генеральный директор ООО «Франдеса»

1. Для компании «Франдеса» сезон 2017 был очень важным: мы начали по-настоящему входить на рынок СЗР России. За год мы увеличили объемы продаж в 23 раза. Компания уже 11 лет работает в Республике Беларусь и занимает там до 20—25% рынка СЗР. В Брестской области у нас работает химкомбинат, который выпускает качественные препараты. В настоящее время из 45 препаратов, которые зарегистрированы в Беларуси, в России мы зарегистрировали 11 и 20 препаратов находятся в стадии регистрации.

В 2017 г. мы уделили особое внимание развитию дилерской сети и проведению демонстрационных опытов, которые были заложены в основных в сельскохозяйственных регионах РФ в 150 точках. С нами сотрудничают уже 19 дистрибьюторов — в Воронеже, Ростове, Пензе, Оренбурге, Башкирии, Краснодаре, Барнауле и других регионах РФ. Это одни из лучших компаний нашего бизнеса. Они имеют большой авторитет, развитую филиальную сеть и опытных, подготовленных сотрудников. Мы уделили внимание развитию агрономической поддержки, создали сеть консультационных пунктов, которые представлены 10 специалистами в разных регионах, и имеем 8 складов в РФ, чтобы качественные товары белорусского производства были как можно ближе к полям сельхозтоваропроизводителей России.

2. За последние 15 лет отечественная химическая промышленность продвинулась очень далеко. Качество препаратов российского и белорусского производства сегодня не уступает зарубежным аналогам. Я имею опыт работы в международной агрохимической компании, затем возглавлял производство в крупнейших российских агрохолдингах. И я видел, что использование в растениеводстве отечественных СЗР по эффективности, продуктивности культур, и

качеству урожая сравнимо с импортными препаратами. Это подтверждают и наши демонстрационные и производственные опыты.

Кроме этого, в российских агрохимических компаниях созданы отличные высококомпетентные в отрасли коллективы специалистов. Организовано агротехнологическое сопровождение проведения защитных мероприятий, специалисты компаний помогают аграриям разрабатывать правильные схемы защиты растений и в течение сезона контролируют их исполнение, что обеспечивает максимальную эффективность от вложенных в защиту растений средств.

3. На следующий сезон у нас большие планы по развитию дилерской сети на российском рынке. Планируем, что в 2018 г. с нами будет работать уже более 30 дистрибьютерских компаний в разных регионах. Мы выходим на рынок Алтайского края, Новосибирской, Омской и Оренбургской областей. Планируем двигаться на Дальний Восток, потому что там основные посевы сои, для которой у нас имеется широкая линейка препаратов. Кроме этого, мы расширяем сеть консультационных пунктов. В 2018 г. планируем к 10 имеющимся добавить еще 8, продолжим развитие сети складов в регионах России.

У нас стоят амбициозные задачи — достичь объемов продаж 25 млн долл. к 2020 г. и выйти на уровень российских агрохимических компаний, которые уже много лет работают на рынке. Потенциал для этого уже создан. Наш препарат для защиты подсолнечника от сорняков в некоторых регионах применяется уже почти на 30% площади посевов этой культуры. Через год-два будем готовы полностью заменить белорусскими препаратами зарубежные аналоги.

Как россиянин, я уверен, что Россия вполне может выйти на самообеспечение и продуктами питания, и удобрениями, и СЗР. Российские и белорусские компании сегодня в тренде. И готовы заменить многие импортные препараты в случае, если они уйдут с рынка. Сельское хозяйство, в принципе, и не заметит, что перешло на российские и белорусские препараты. Но я считаю, что нужно идти глубже. Задача российских агрохимических компаний — обратить внимание на производство в России действующих веществ. Пока что большую часть сырья мы покупаем за границей и это наша ахиллесова пята.

ОБЪЕДИНЕНИЯ КОМПАНИЙ ПОЙДУТ ТОЛЬКО НА ПОЛЬЗУ**Олег Савенко, технический директор «Агролига России»**

1. В сезоне—2017 наблюдался положительный тренд роста. Как и в предыдущие годы, мы прибавили 10—15%, стабильно и уверенно вошли в следующий сезон.

Проблема дебиторской задолженности в компании успешно решается, хотя аграрии оказались в условиях стесненного выбора. Несмотря на то, что на мировом рынке цены на зерно продолжают расти и достигают 190 долл./т, внутри страны наблюдается падение закупочных цен до 6—8 тыс. руб./т. Это выглядит как поддержка зернотрейдеров, большинство из которых — западные компании.

2. На рынке СЗР тренд — это слияние мировых компаний. Объединения портфельей пойдут только на пользу, поскольку препараты станут доступнее.

На рынке агрохимикатов конкуренция становится жестче. Десять лет назад, когда мы только выходили на этот рынок с жидким инокулянтном для сои и растительными аминокислотами, мы были первыми. Мы проводили опыты, доказывали эффективность, формировали спрос. Сейчас рынок переполнен, налажено российское производство, и аграрии успели убедиться в том, что технологии работают. Если на западе биостимуляторы используются в основном на овощных и специальных культурах, то в России их применяют на полевых культурах — зерновых, кукурузе, свекле, подсолнечнике, рапсе. Они показывают высокую эффективность и удобство в использовании.

3. Мы уже заключаем контракты по семенам, СЗР и агрохимикатам на 2018 г. Аграриям мы всегда предлагаем оптимальные схемы, честно рассказываем о новинках, стараемся подбирать лучшие сочетания по соотношению «цена — качество». По России у нас работает около 100 агрономов-консультантов, которые взаимодействуют с растениеводами в течение всего сезона.

«Агролига России» — ведущий дистрибьютор мировой пятерки пестицидных компаний. Однако давление со стороны государства на импортные СЗР и попытки ограничить естественную конкуренцию административными барьерами в последнее время участились. Как бы не получилось, что в результате антидемпинговых мер российский рынок займут китайские компании.

Китай продолжает «антипестицидный» курс

Прошлогодний ажиотаж вокруг китайских производителей пестицидных продуктов получил неожиданное завершение в виде отчета китайского маркетингового агентства CCM. Оказывается, ситуация складывается не критично и многим производителям агрохимии она даже пошла на пользу.

Для многих международных агрохимических фирм Китай по-прежнему считается дешевым поставщиком пестицидов. Эти предприятия покупают китайскую техническую продукцию для переработки в состав готовых препаратов, которые они продают на местных рынках.

В 2017 г. в пестицидной промышленности многое изменилось. Китай столкнулся с избытком пестицидов низкой рыночной стоимости. Кроме того, технологии производства часто были устаревшими и неэффективными.

Правительство приняло ряд мер под эгидой защиты окружающей среды, и это принесло результат. Использование пестицидов в Китае сократилось. В 2015 г. правительство КНР объявило цель — к 2020 г. добиться нулевого роста использования пестицидов, и, по официальным данным, за последние 3 года уже наблюдается отрицательный рост, передает Agropages.com. Эта тенденция, вероятно, сохранится и в будущем при поддержке правительственных действий.

По данным маркетинговой компании CCM, в 2018 г. китайский рынок пестицидов будет расти, чему способствуют современные технологии производства и консолидация. Крупные предприятия по-

лучат наибольшую прибыль, хотя правительство продолжит «антипестицидный» курс. Иностранцы трейдеры китайских пестицидов будут иметь хорошие возможности для поставки продуктов под надежными торговыми марками на международные рынки и извлекут выгоду от растущего спроса во всем мире.

2018 г. принесет пользу китайским производителям пестицидов, которые уже модернизировали производственные процессы и располагают высокоинтегрированной цепочкой поставок, позволяющей избежать высоких затрат на сырье. Ведущие предприятия отрасли будут иметь больше возможностей на рынке, а экологические инспекции и инспекции безопасности станут нормальной рутиной в обозримом будущем.

Химзаводы остановились из-за дефицита газа

Китай столкнулся с серьезным дефицитом газа. К этому привело ограничение использования угля для отопления в целях сохранения экологии. Как следствие, кратно увеличилось потребление газа в качестве альтернативного источника тепла. Ситуация серьезно повлияла на промышленное производство удобрений, которое нуждается в газе для производственных процессов.

Китайское правительство продолжает следовать экологическому курсу и в заботе об окружающей среде, ограничивает использование угля и других загрязняющих теплоносителей. Такое постановление подняло природный газ на пик спроса, удовлетворить который сейчас не представляется возможным.

Цена сжиженного природного газа в Северном Китае растет с сентября 2017 г., передает Agropages.com. Дефицит отмечен и на юге страны, причем, цены на газ также растут.

Победителями в этой ситуации стали поставщики из Центральной Азии, которые наблюдают двузначный рост экспорта сжиженного природного газа в Китай. Среди других стран, воспользовавшихся высоким спросом на газ в Китае, — Япония и США.

По данным маркетинговой разведки портала CCM, дефицит газа сказался на химической отрасли Китая не в лучшую сторону, наиболее сильно затронув производителей синтетического аммиака, мочевины и метанола в некоторых северных провинциях. Им пришлось остановить производство.

Компания Yunnan Yuntianhua объявила, что ее дочерняя компания прекратила эксплуатацию синтетических производств аммиака и мочевины в начале декабря 2017 г. Компания Hubei Yihua сделала аналогичное заявление. Ее линии производства аммиака и мочевины приостановили работу по тем же причинам.

Отсутствие природного газа привело к росту цен на сырье для производителей моноаммония фосфата и диаммония фосфата.

К середине декабря 2017 г. цены на синтетический аммиак в провинциях Юньнань и Гуйчжоу значительно возросли, ожидается рост цен у производителей, находящихся в провинциях Хубэй и Хунань. Ожидается, что дефицит природного газа в Китае продлится до марта 2018 г.

Анна Медведева**Коротко**

ДАЛЬНОВИДНОЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Биологизация земледелия становится массовой и создает новые технологические ниши

В рамках международной выставки «Юагро» прошел семинар «Проблемы и перспективы внедрения агробιοтехнологий в интенсивное сельское хозяйство РФ». В нем приняли участие ведущие специалисты, эксперты, сельхозпроизводители, представители науки и власти.

Под экологическим сельским хозяйством подразумевается два направления. Первое — органическое сельское хозяйство, главная задача которого — здоровье почв, экосистем и людей. В органическом сельском хозяйстве полностью запрещены пестициды, антибиотики, ГМО, гормоны роста, пищевые добавки. Работа специалистов по защите растений в сертифицированном органическом сельхозпроизводстве — одна из самых сложных в агрономической практике.

Второе — это биологизация земледелия, которая помимо различных приемов восстановления и поддержания плодородия предполагает снижение пестицидной нагрузки. Но при необходимости химические средства защиты все же применяются. Это интегрированная защита растений — направление, которое набирает обороты во всей России в промышленном и крупномасштабном сельхозпроизводстве, где деградация земель и пестицидный пресс ощутимо снижают урожаи и необходимы реальные меры по восстановлению почвенной биоты.

Зеленый регион

Наиболее показательный пример внедрения биологизации на уровне целого региона — аграрного лидера — это Белгородская область. Ее опыт на мероприятии представил Александр Поддубный, заместитель начальника управления биологизации земледелия, охраны почв и прогрессивных технологий в растениеводстве Департамента АПК и воспроизводства окружающей среды Белгородской области.

Программа биологизации земледелия в регионе родилась из необходимости устранить комплекс проблем: большой площади эродированных земель, сокращения гумусового горизонта на 14%, отрицательного баланса питательных веществ, роста доли кислых почв до 45%, сокращения запасов почвенной влаги на 10—48%. Сегодня программа биологизации земледелия Белгородской области решает следующие задачи:

— обеспечение устойчивого сельхозпроизводства в условиях глобальных изменений климата,

— поддержка плодородия почвы,

— снижение негативного влияния экономических и природных рисков за счет внедрения биологической системы земледелия и перехода сельхозпроизводителей всех форм собственности на дифференцированные севообороты,

— увеличение площадей многолетних трав,

— внедрение сидеральных и промежуточных культур,

— переход на технологию прямого посева сельхозкультуры.

«Первоначальная цель программы биологизации — создать такую почвенную среду, которая бы самовосстанавливалась и самообогащалась за счет биологических, природных факторов. Задача при этом — повысить отдачу от почвы как минимум в полтора раза. Более отдаленная цель — не просто выйти на производство сельхозпродукции, а производить безопасные в экологическом смысле сырье и продукты питания. Это в конечном итоге позволит решить серьезнейшую задачу — улучшить здоровье человека», — говорит губернатор Белгородской области Евгений Савченко.

Программа биологизации земледелия действует в регионе с 2011 г. и отличается системным подходом, наличием научного обоснования, широкой пропагандой. За годы реализации программа не потеряла ни одной из поставленных задач. Наоборот, по мере увеличения числа биологизированных сельхозпредприятий и положительной динамики внедрения различных агроприемов — посевов многолетних трав, сидератов, внесения органических удобрений, внедрения No-till — она продолжает развиваться. Логичным этапом стали новые задачи, мероприятия по которым реализуются с 2017 г., — это снижение пестицидной нагрузки на 30% и введение адаптивно-ландшафтных систем земледелия, когда предприятия разработывают и соблюдают правильный севооборот.

Результатом последовательного внедрения биологизации земледелия стал рост накопления органического вещества в почве. В 2016 г. этот показатель составил 6,3 т/га. Динамика накопления органического вещества коррелирует с увеличением урожайности зерновых культур, которая выросла до 5,22 т/га, и с ростом валового производства сельхозпродукции — до 3,8 тыс. т/га.

К 2017 г. выросло количество земель, засеваемых сидератами, до 314 тыс. га, многолетними травами — до 131,5

тыс. га, площадей с нулевой обработкой — до 378,5 тыс. га. За 6 лет реализации программы было произведено 360,8 тыс. га сельхозполей. В целях контроля исполнения мероприятий программы разработан и утвержден Кодекс добровольного землепользователя.

Испытания в хозяйствах

Проблемы деградации земель и их нерационального использования характерны для многих регионов России. Эффективное решение этих проблем с помощью технологий биологизации на примере Белгородской области — важный ориентир для руководителей других регионов.

Как показывает практика ФГБОУ ДПО ФЦСК АПК, который ведет обучение и консультирует специалистов в области сельхозпроизводства со всей России, наиболее ценна для руководителей хозяйств и агрономов информация о полевой практике использования методов, технологий и средств в условиях действующих хозяйств. Важным условием роста доверия к инновациям становится принцип наглядности их эффективности. В хозяйства ежегодно поступают десятки коммерческих предложений из разных областей — селекции, оборудования, систем защиты и питания растений, IT-решений и др. Для их тестирования требуются время и деньги. Перераспределение ресурсов между партнерами повышает долю эффективных инноваций в АПК.

ФГБОУ ДПО ФЦСК АПК выступает в качестве экспертной организации при отборе предложений. В частности, центр собрал реестр средств производства для биологизированного земледелия, разработал критерии выбора биологических средств производства, создал систему опорно-демонстрационных хозяйств, где проводятся испытания в производственных условиях. В 2017 г. было испытано 9 средств производства растениеводческой продукции в 15 комбинациях в Московской области (ЗАО «Зеленоградское») на яровом ячмене, в Ярославской области (ОАО «Вошажниково») — на кукурузе на силос, в Кабардино-Балкарской Республике (ООО «Конкорд-Акбаш») — на сое и кукурузе на зерно.

На основании проведенных опытов ФГБОУ ДПО ФЦСК АПК подготовил рекомендации для сельхозпроизводителей. Заведующий кафедрой трансфера инновационных технологий в АПК, к.с.-х.н. Миран Занилов наметил исследования

по созданию и научному обоснованию агротехнологических ниш для отечественных производителей биологических средств защиты и питания растений. Он считает, что разрозненную информацию об испытаниях средств производства необходимо систематизировать и создавать научно-обоснованные агротехнологии под конкретные культуры в определенных почвенно-климатических условиях. В каждую нишу включаются средства, демонстрирующие максимальную эффективность на практике. Как правило, это отечественные биологические средства защиты растений и биоудобрения. Некоторые из них уже сертифицированы для использования в органическом сельском хозяйстве. В результате работы были представлены два инновационных решения из 15 протестированных комбинаций: обогащение минеральных удобрений полезными микроорганизмами, одновременное применение биостимулятора и протравителей семян кукурузы. Это позволяет снизить затраты времени в хозяйстве, повышая урожайность.

Интеллектуальное земледелие

На семинаре в рамках выставки «Юагро» компания «ГК Bionovatic» поделилась опытом по производству энтомофагов. В 2017 г. на базе собственной фабрики в Республике Адыгея совместно с израильской компанией BioVee она запустила современное производство из наработанного живого материала, предоставленного партнером — одним из основных участников рынка. В основном энтомофаги применяются в открытом грунте. Их эффективность составляет более 80%, и при этом продукция получается экологически чистой. Рынок промышленного производства энтомофагов в России только формируется, и успешный пример группы компаний Bionovatic говорит о его хороших перспективах.

Компания представила также препараты: биофунгициды, биоинсектициды, регуляторы роста, биоудобрения, прошедшие регистрацию в РФ и показавшие эффективность в широком диапазоне сельхозплощадей — более 1 млн га. Сегодня комплексные решения по биологической защите растений, прошедшие промышленные испытания, обходятся в 3—15 долл./га. Их действие обеспечивает долгосрочный эффект.

Технологический вектор развития сельского хозяйства — интеллектуальное земледелие, считают в группе компаний Bionovatic. Биологизация земледелия становится решением для технологических вызовов, с которыми, по мнению ИСИЭЗ НИУ ВШЭ — разработчика прогноза научно-технологического

развития АПК до 2025 г., — столкнется в ближайшем будущем сельское хозяйство. Эти вызовы — решение проблем снижения пестицидной нагрузки, уменьшение влияния биотических, абиотических, антропогенных и климатических стрессов, а также восстановление естественного плодородия. Иными словами, биологизация — это дальновидное решение для сельского хозяйства.

Биоинновации в действии

ФГБНУ «ВНИИ биологической защиты растений» на мероприятии в Краснодаре представило многолетний опыт создания и внедрения комплексной беспестицидной защиты яблони, сливы, черешни, персика, винограда, томатов, пшеницы, сои и кукурузы от вредителей и болезней по стандартам органического земледелия. Эти разработки внедрены и действуют в сертифицированных органических хозяйствах, а также в биологизированных хозяйствах Краснодарского, Ставропольского края, Ростовской области. Основными факторами массового развития биологизации земледелия стало предотвращение пестицидной нагрузки на агроэкосистему, преодоление всех форм резистентности вредных организмов, получение экологически чистой продукции, восстановление плодородия почв и естественной биоценотической регуляции в агроценозах.

Практические предложения ВНИИБЗР включают инновационные технологии фитосанитарного мониторинга агроэкосистем: спектрозональную съемку со спутника, съемку беспилотным гексакоптером «ФитоСан-1А» болезней и вредителей, инновационный спорулавлитель (им оснащается гексакоптер «ФитоСан-1А» для отлавливания и тестирования спор болезней сельхозкультур), инновационные средства мониторинга вредителей, биотехнологии производства и применения биологических средств защиты растений.

Для регулирования численности вредителей наиболее эффективным из разработанных методов оказалось применение метода дезориентации с использованием феромонов. Институт синтезирует феромоны против 25 основных вредителей, включая яблонную, сливовую, грушевую плодожорку, хлопковую и капустную совку, листовёрток, тлю, жука-щелкуна.

В органическом яблоневом саду учхоза «Кубань» Кубанского государственного аграрного университета опробовали выпуск паразита — габробракона — против яблонной плодожорки на сортах осеннего срока созревания Либерти и Флорина. Выпуск габробракона против кукурузного мотылька усилил эффектив-

ность природной популяции, суммарная активность биоагента достигала 76%.

В биологической защите картофеля наиболее прогрессивным стало использование естественных врагов колорадского жука, например хищных клопов *Perillusbioculatus*. Хороший эффект давало совместное использование биологических средств защиты растений и энтомофагов.

Во ВНИИБЗР разработаны комплексные технологии беспестицидной защиты по ряду культур. На пшенице основные элементы технологии биологической защиты включают: фитосанитарный мониторинг, обнаружение, контроль численности, прогноз вредоносности и принятие решения о целесообразности и сроках проведения мероприятий по защите урожая с помощью спорулавливающих устройств, феромонных ловушек, беспилотных летательных аппаратов БПЛА, регистраторов метеопараметров, программы для ЭВМ.

Экосистема справляется

«Биологическая защита от болезней и вредителей в органическом и беспестицидном сельхозпроизводстве полностью оправдывается экономически и экологически. Отмечается восстановление естественной биоценотической регуляции, в результате которой отпадает необходимость в обработках от вредителей и болезней, — рассказал заместитель директора по научной работе и инновациям ВНИИБЗР, к.б.н. Владимир Исмаилов. — Например, на яблоне отпадает необходимость в защитных мероприятиях против калифорнийской щитовки, трипсов, клещей, тлей. С ними справляется экосистема. На пшенице нет необходимости в обработках от клопа вредная черепашка, тлей, трипсов, на сое — от тлей и клещей, на кукурузе — от тли.

Одно из главных преимуществ биологической системы защиты растений — это прогрессирующее восстановление плодородия почв за счет увеличения в тысячи раз биоразнообразия и численности полезной биоты почвы в условиях отсутствия пестицидного пресса», — говорит ученый.

Агротехнологии биологической защиты ВНИИБЗР, отработанные в действующих хозяйствах, позволяют снизить количество обработок в 3—5 раз. А кратность обработок в интенсивном земледелии достигает 18—25 раз за сезон. При стоимости каждой обработки 3—10 тыс. руб./га суммарная экономия составляет не менее 10 тыс. руб./га.

Продолжение статьи — на портале AgroXXI.ru/zrast

Анна Любеведская

АКАДЕМИЯ БЕЗ АКАДЕМИКОВ

Битва за спасение Тимирязевки продолжается

В первом аграрном вузе страны, Российском государственном аграрном университете — МСХА имени К. А. Тимирязева, разворачивается новый скандал. Студенты выходят на пикеты, чтобы отстоять право на качественное образование, сотрудники пытаются сохранить научную базу.

В 2016 г. в академии протестовали против попыток передать опытные поля под коммерческую застройку, а теперь возмущены действиями Минсельхоза России и нового руководства вуза. По словам протестующих, министерство отменило выборы ректора и назначило Галину Золину, у которой нет профильного образования. Меньше чем за год, утверждают они, вуз покинули более 150 сотрудников, которых новый ректор лишила надбавок к зарплате. Теперь в академии не хватает персонала, чтобы ухаживать за опытными полями, пишет «Коммерсант». Протестующие опасаются, что землю могут забрать под предлогом «не использования для научных исследований».

Опытные поля Тимирязевской академии оказались в центре скандала в марте 2016 г., когда правительственная комиссия постановила изъять у вуза 101,58 га. Под угрозу попали Мичуринский сад, Полевая опытная станция с Центром точного земледелия, Селекционная станция им. Лисицына. Участки планировалось передать Фонду РЖС для застройки. Взамен академии обещали землю в Подмосковье и компенсационные выплаты. Решение вызвало серьезный общественный резонанс. Десять бывших министров сельского хозяйства написали коллективное письмо Президенту РФ Владимиру Путину, на протестный митинг пришло около 2 тыс. студентов. В итоге президент заявил, что «Тимирязевку оставят в покое», добавив, что земли должны использоваться для научной работы.

Новый ректор — новые проблемы

Тогда лидером протестующих преподавателей и студентов был декан факультета агрономии и биотехнологии Александр Соловьев. Он рассказал, что «у академии возникли новые проблемы». После земельного скандала ректор Вячеслав Лукомец подал в отставку, напомил он. В конце 2016 г. министр сельского хозяйства Александр Ткачев назначил и. о. ректора Галину Золину. Как сообщила «Газета.ru», в 1990-х она работала заместителем гендиректора агрокомп-

лекса «Выселковский», совладельцами которого были отец и брат Александра Ткачева. А когда г-н Ткачев возглавил Краснодарский край, г-жа Золина стала заместителем губернатора.

Нового руководителя в вузе восприняли настороженно, говорит г-н Соловьев: «У нее педагогическое образование, она не имеет никакого отношения к сельскому хозяйству». Но отказаться от предложенной кандидатуры вузу не удалось. 14 июня 2017 г. Минсельхоз России отменил выборы ректора в аграрных вузах, заменив их прямыми назначениями. А в устав Тимирязевской академии добавил пункт о том, что кандидат в ректоры может и не иметь «специальной подготовки», если обладает «достаточным и практическим опытом».

Г-н Соловьев с коллегами подал заявление на проведение митинга 23 ноября 2017 г. Однако местные власти его не согласовали. Повторное заявление на 23 декабря 2017 г. также было отклонено.

«На митинге мы вместе с коллегами из других вузов хотели потребовать вернуть прямые выборы ректора», — рассказал г-н Соловьев. «У нас те же самые проблемы», — подтвердил завкафедрой Санкт-Петербургского государственного аграрного университета Сергей Широков. По его словам, летом Минсельхоз России, отменив выборы ректоров, убрал из устава их вуза пункт о том, что любые изменения устава должны обсуждаться ученым советом. «Мы подали в суд, обратились в прокуратуру, в Думу, в Администрацию Президента», — говорит он. В пресс-службе Минсельхоза России сообщили, что отказ от выборов ректора — «распространенная практика», в том числе и в вузах Минобрнауки. «Минюст согласовал это решение», — подчеркнули в ведомстве.

Чистка кадров

Другая претензия протестующих — кадровые решения ректора Галины Золиной. «В академии массовые расторжения договоров с сотрудниками, которые по 20—30 лет добросовестно работали в Тимирязевке», — заявила Оксана Тарасенкова, бывший начальник управления протокольных мероприятий и аттестации кадров. По ее словам, за год уже более 150 человек были вынуждены уволиться из-за «психологического давления» и резкого сокращения заработной платы на 60—80%. «Обычно она состоит из минимального оклада и над-

бавки за интенсивность работы. Теперь надбавки снимают и человек в конце месяца получает 8—9 тыс. руб., — говорит г-жа Тарасенкова. — А тем, кого привела ректор, выписывают надбавки по 100 тыс. При этом многие из них не имеют отношения к сельскому хозяйству». По ее словам, администрация утверждает, что имеет право отменять надбавки: «Но ведь оплата труда не должна зависеть только от субъективного мнения руководителя, у таких решений должны быть четкие обоснования, на основе разработанных критериев оценки труда».

Особую тревогу у протестующих вызывает сокращение технического персонала вуза — уборщиков, электриков, сотрудников ремонтных служб. «Все эти люди обслуживали парковую территорию, комплекс теплиц, подвалы, бойлерные, другие научные объекты, в том числе особо опасные. А теперь им стали платить копейки, и многие уволились», — говорит г-жа Тарасенкова. — Оставшиеся пытаются что-то делать, но людей уже не хватает». Она напоминает, что президент Путин оставил земли в распоряжении академии с условием, что они будут эффективно использоваться. «Если не появится новый персонал, то часть земель придется забросить», — переживает г-жа Тарасенкова. — И тогда первая проверка использует это как повод, чтобы забрать их и застроить».

Протест студентов

Ситуация в Тимирязевке обострилась в преддверии Нового года. 25 декабря 2017 г. группа студентов провела серию одиночных пикетов. Они требовали от ректората оставить на работе декана факультета агрономии и биотехнологии Александра Соловьева, оказавшегося под угрозой увольнения. Спустя два дня в общежитие вуза нагрянули сотрудники полиции, принявшись допрашивать участвовавших в пикете студентов. Как сообщили в Межрегиональном профсоюзе работников высшей школы, в отсутствие адвокатов силовики требовали от учащихся составления объяснительных, в которых те должны были «признать организацию несанкционированного митинга под видом одиночных пикетов». Студентам также угрожали отчислением.

«Защита растений» продолжит следить за развитием событий.

Александр Черных, Кирилл Ашотов

СУДНЫЙ ДЕНЬ

Декан уволен, протестующим вчинили иск

Администрация РГАУ—МСХА имени К. А. Тимирязева уволила декана факультета агрономии и биотехнологии Александра Соловьева и подала в суд на организаторов митинга против застройки опытных полей академии, которые критически высказывались о деятельности и.о. ректора Галины Золиной, передает Накануне.ru.

На сайте академии появилось сообщение о назначении деканом факультета агрономии и биотехнологии Владимира Леунова. Ранее он возглавлял селекцию корнеплодов и заведовал отделом селекции и семеноводства Всероссийского НИИ овощеводства.

«Он автор и соавтор 2 линий, 4 гибридов и 5 сортов моркови, 2 сортов брюквы, 3 сортов редиса и одного сорта лука репчатого. Им написано более 250 научных статей и 8 книг по селекции и семеноводству. В качестве научного руководителя он подготовил 12 кандидатов наук», — сказано в релизе на сайте РГАУ.

Как сообщил г-н Соловьев, он уволен с должности декана «за неоднократное нарушение трудовой дисциплины». Формальными поводами стали выговоры. «Один был вынесен за отсутствие на рабочем месте, хотя в тот день я вместе с другими сотрудниками академии находился на заседании аграрного комитета Госдумы», — рассказал г-н Соловьев. — Второй выговор — за якобы плохую успеваемость на факультете, третий — за то, что в факультетской лаборатории находились посторонние. Хотя это были наши же студенты».

При этом г-н Соловьев сообщил, что он остается на посту профессора. «Меня решили оставить на четверть ставки профессора, потому что под моим руководством выполняет работы очень много аспирантов, плюс два диссертационных совета, один из которых я возглавляю как председатель, в другом — заместитель председателя. Мое увольнение привело

бы к закрытию этих двух диссоветов», — рассказал профессор.

Земли должны использоваться

Как прокомментировал проректор РГАУ по науке и инновационному развитию Сергей Белопухов, «г-н Соловьев не выполнял должностные обязанности декана, а больше занимался общественной деятельностью. Его основное утверждение, что земли Тимирязевки будут переданы под застройку, ничем не подкреплено, а он на этом делает акцент, привлекает студентов к протестным мероприятиям», — рассказал проректор вуза.

Земли не будут отобраны у Тимирязевки: это подтвердил президент РФ, министр сельского хозяйства и и.о. ректора, заверил он. «Эти земли должны находиться в учебном процессе, и факультет агрономии и биотехнологии — основной факультет, который призван использовать их», — сказал г-н Белопухов, добавив, что деканы факультетов обязаны ежегодно предоставлять руководству вуза планы учебного процесса и научно-исследовательской практики на полевой станции, а г-н Соловьев якобы не подготовил полный план развития на 2018 г.

«Факультет агрономии предоставил пожелания только на 11,5 га земли из 60, которые имеются на полевой станции. Получается, что 20% территории достаточно, чтобы реализовать задачи, которые декан ставит перед факультетом, а 80% территории — «не наши вопросы». Так не может быть, потому что студенты, преподаватели и сотрудники должны участвовать в работе на всей территории, которая закреплена за университетом», — добавил г-н Белопухов.

Подрыв репутации

Увольнением декана администрация вуза не ограничилась. На сайте Мосгорсу-

да появился иск о защите чести и деловой репутации к восьми ответчикам, в числе которых оказались г-н Соловьев, а также доцент Ольга Щуклина и бывший начальник управления протокольных мероприятий и аттестации кадров Оксана Тарасенкова.

Г-н Соловьев в беседе подтвердил, что все восемь ответчиков имеют отношение к академии: «Два бывших сотрудника, остальные пока продолжают работать». По его словам, он еще не видел официальных документов и не знаком с претензиями руководства академии. «Но все упомянутые люди либо давали интервью, где критиковали действия ректората, либо участвовали в подготовке митинга 23 ноября 2017 г. против действия и.о. ректора и Минсельхоза России».

Администрация академии не раскрывает деталей иска, однако ранее г-жа Золина опубликовала обращение, в котором пожаловалась на «попытки дискредитации руководства университета». Она рассказала, что после назначения на пост ректора в конце 2016 г. обнаружила многочисленные финансовые нарушения, «в чем предстоит еще разобраться правоохранительным органам». По словам и.о. ректора, декан факультета агрономии и биотехнологии г-н Соловьев «все больше стал отходить от основного рода деятельности» и «неоднократно допускал нарушения трудовых обязанностей». Она также сослалась на открытое письмо деканов остальных факультетов академии, заявив, что коллеги г-на Соловьева «осудили его действия, расценивая их как провокационные и направленные на подрыв репутации академии».

В ответ протестующие готовят встречные иски. Г-н Соловьев заявил, что уже подал иск в суд с требованием отменить неправомерные выговоры, после чего он будет судиться из-за увольнения.

Продолжение истории — на портале AgroXXI.ru/zrast

Анна Смирнова

ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ № 1/2018

Зарегистрирована в Комитете Российской Федерации по печати
Свидетельство № 014224

Адрес редакции: 119590, Москва, ул. Минская, д. 1 Г, корп. 1, офис. 19. ООО «Издательство Агрорус».
Тел.: +7 (499) 500-10-84. Факс: +7 (499) 500-10-94. E-mail: info@agroxxi.ru, http://www.agroxxi.ru

За достоверность данных, представленных в опубликованных материалах, редакция ответственности не несет. Редакция не всегда разделяет мнение авторов публикаций.

Учредитель

Генеральный директор

Главный редактор

Верстка

Корректор

ООО «Издательство Агрорус»

Ирина Зарева

Диана Насонова

Людмила Самарченко

Светлана Борисова

Цена — бесплатно Тираж 32000 Отпечатано в ООО «Экспресс» 606007, Нижегородская обл, г. Дзержинск, пр-кт Чкалова, д. 47 а Заказ №



**Ничто не испортит яркость
красок Вашего поля!**

МАЛАХИТ®, ВДГ
метамитрон, 700 г/кг

**Высокоэффективный системный
гербицид почвенного и листового действия
против широкого спектра однолетних двудольных
сорняков в посевах сахарной и кормовой свеклы**

Преимущества препарата:

- высокоэффективен в борьбе с широким спектром однолетних двудольных сорняков в посевах сахарной и кормовой свеклы;
- проникает в сорные растения через корни и листья;
- отличный компонент баковых смесей;
- широкое «окно» применения;
- не имеет ограничений по подбору культур в севооборотах;
- уникальная рецептура препаративной формы.

119590 Москва, ул. Минская, 1 Г, корп. 1, офис 19.
Тел.: +7 (499) 500-10-84 (многоканальный).
Факс: +7 (499) 500-10-94.
E-mail: info@lysterra.ru
www.lysterra.ru