

ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ

№ 11(264)

2017

www.AGROXXI.ru

ТЕМА НОМЕРА: ЗАЩИТА ВНУТРЕННЕГО РЫНКА



Эльмира
Ираидова

«МНОГО ЛЕТ МЫ
ДОКАЗЫВАЕМ
НА ПРАКТИКЕ, ЧТО
РОССИЙСКОЕ –
ЗНАЧИТ
КАЧЕСТВЕННОЕ»

Классический инсектоакарицид
в новой препаративной форме



ФРУРАНОН®
ЭКСПЕРТ

www.fmcrossia.com
www.cheminova.ru

Фертикс марка А
комплекс микроэлементов



Микроудобрение

Увеличим количество
качественного
урожая!



www.agroex.ru



Сценик®
КОМБИ

4 элемента
успеха

Единственный в России 4-х компонентный инсекто-фунгицидный протравитель для обработки семян зерновых культур, эффективно контролирует семенную и почвенную инфекции, а также защищает всходы от вредителей

avgust crop protection



Квикстеп®
клетодим, 130 г/л +
галоксифоп-Р-метил, 80 г/л
Гербицид

Быстрый темп,
двойной эффект!

www.avgust.com

**ВЫСОКИЙ
ДОХОД**
ОТ КАЖДОГО
СЕМЕНИ!



www.betaren.ru

**ЩЕЛКОВО
АГРОХИМ**
российский аргумент защиты

Есть вопросы? Горячая линия агрономической поддержки

8 800 200-82-82

syngenta®

ФЕРМА БЕЗ ФЕРМЕРА

Британские инженеры смогли полностью автоматизировать сельскохозяйственные работы

Британская ферма Hands Free Hectare стала первым в мире сельхозпроектом, в котором абсолютно все делают роботы. В сентябре беспилотные машины собрали первый урожай: 4,5 т ячменя. О том, как создателям фермы удалось полностью автоматизировать ее работу, пишет CNN и TJ.

Hands Free Hectare — совместный проект Университета Харпера Адамса и компании Precision Decisions. «Люди и раньше автоматизировали сельхозсистемы, но обычно финансирование и другие ресурсы поступали только в одном направлении», — говорит руководитель проекта Кит Франклин. Сейчас процесс ускоряется, поскольку рабочая сила дорожает с каждым годом: внедрять роботов скоро станет дешевле, чем нанимать людей.

Эксперимент

Проект по выращиванию урожая без помощи человека стартовал осенью 2016 г. Его авторы — три инженера из Университета Харпера Адамса — получили полтора акра земли (0,61 га) для проведения эксперимента закупили семена ячменя, опрыскиватели и агрохимию.

Для обработки почвы, посева и ухода за культурой исследователи использовали небольшую японский трактор. Сначала они научились управлять им дистанционно, а затем перевели на автопилот. Система навигации трактора основывалась на данных GPS и карте поля. Для предосторожности на переднюю часть машины установили лидары: они анализировали объекты на пути трактора, и в случае обнаружения препятствий система останавливала движение.

По правилам эксперимента авторам запрещалось вступать на засеянное поле. Для наблюдения за культурой они использовали дроны, а также небольшие роверы, которые собирали образцы почвы.

В течение сезона дроны с мультиспектральными датчиками летали над полем и фотографировали растения: это помогало понять, какие подкормки нужны ячменю и когда. Также анализ фотографий помогал бороться с болезнями и сорняками.

Для сбора урожая инженеры приобрели немецкий комбайн. Его настроили по схожей с трактором системе и отправили вместе с ним на уборку. Намолотив 4,5 т ячменя, в начале сентября авторы отчитались об успешном завершении эксперимента. Они пояснили, что его

цель — показать перспективы автономного сельского хозяйства. По мнению авторов, это не футуристическая идея, а реальная возможность, способная изменить будущее производства натуральных продуктов.

Инвестиции

В начале этого года ООН призвала внедрять инновации в сельское хозяйство. В международной организации отметили, что традиционные методы его ведения приводят к нестабильности в снабжении людей продовольствием. Hand Free Hectare была частично профинансирована британской правительственной организацией Innovate UK, которая помогает внедрять технологии. Весь проект оценивается в 265 тыс. долл. В числе его спонсоров поставщик оборудования LINAK и одна из крупнейших агрохимических компаний.

«Проект был невероятно хорош по соотношению цены и качества. Его реализация стала возможной благодаря использованию программного обеспечения с открытым исходным кодом. Это позволило запрограммировать технику и дроны, используя программное обеспечение недорогих беспилотников», — поделился сотрудник Precision Decisions Мартин Абелл.

Возможности

Как замечают инженеры, в ходе реализации проекта они столкнулись с рядом трудностей. В частности, беспилотный трактор во время посевных работ регулярно отклонялся с маршрута. Кроме того, оказалось, что следить за состоянием культур и поля при помощи трансляции с дрона сложнее, чем при личном присутствии на поле. Тем не менее авторы проекта уверены: их эксперимент серьезно поможет фермерам.

Один из аргументов — снижение нагрузки на почву. Небольшие тракторы и комбайны на автопилоте смогут выполнять работу оперативнее нынешних моделей. Необходимость закупать мощную производственную технику, которая уплотняет почву и снижает продуктивность, пропадет. У беспилотных тракторов можно убрать кабину, что снизит вес машины и сделает ее маневреннее. Автоматизированная ферма сможет работать 24 часа в сутки, а сенсоры, анализирующие состояние почвы и растений, помогут точнее дозировать пестициды и удобрения.

«Мы верим, что нет никаких технологических барьеров на пути к автоматизированному сельскому хозяйству. Проект дал возможность доказать это и изменить существующее общественное мнение», — говорит г-н Франклин.

Перспективы

По мнению экспертов, сельскохозяйственные роботы со временем станут обыденностью. «Когда-то компьютеры тоже были дорогими. Стоимость технологий автоматизации снижается, и скоро даже небольшие фермы смогут позволить это», — полагает профессор экономики Университета Пердью Майкол Болье.

«Технически полная автоматизация возможна везде, но экономический смысл она имеет только в определенных ситуациях», — предостерегает профессор экономики сельского хозяйства и ресурсов Калифорнийского университета Дэвид Зильберман. Если Япония давно готова к роботизации и уже разработала социально-экономическую программу по замене уходящих на пенсию фермеров роботами, то в Индии миллионы людей могут потерять рабочие места.

Г-н Абелл считает, что роботы не отберут у фермеров работу. Роботизация заставит людей освоить новые навыки и выполнять более сложные задачи. Например, свободное время фермер сможет потратить на планирование поставок, заключение сделок с компаниями и ресторанами и решение других вопросов.

Динамика

Над автоматизацией сельского хозяйства работают ученые и энтузиасты из многих стран. В июне 2016 г. калифорнийский стартап Farmbot, возглавляемый инженером Рори Аронсоном, представил робота-садовника для небольших хозяйств. Он имеет раму с управляемыми высотой, шириной и длиной, на которую установлено крепление со сменными насадками для посева семян и саженцев, полива растений и удаления сорняков.

В России разработками в области роботизированной сельхозтехники занимается Cognitive Technologies. В 2016 г. компания успешно испытала в полях беспилотный трактор, а этим летом состоялись полевые испытания беспилотного комбайна, который способен убирать урожай зерновых, не выезжая за границы поля.

Любовь Леонова

СИСТИВА® за наш счет — просто для здорового роста!

СИСТИВА®

Первый* протравитель
семян с длительной
защитой листа

**БЕСПЛАТНЫЙ
ОБРАЗЕЦ**

Получите 1 л.
СИСТИВА®
БЕСПЛАТНО
за регистрацию
на сайте
systiva.ru

* имеющий эффективность
против комплекса пятнистостей
листьев ячменя (сетчатая,
полосатая, темно-бурая) в
соответствии с регистрационным
свидетельством №562 от 19
февраля 2015 г. и №112 от
30 октября 2015 г.

 **BASF**
We create chemistry

agro-service@basf.com • www.agro.basf.ru

МНОГО ЛЕТ МЫ ДОКАЗЫВАЕМ НА ПРАКТИКЕ, ЧТО РОССИЙСКОЕ — ЗНАЧИТ КАЧЕСТВЕННОЕ

Интервью коммерческого директора «Щелково Агрохим» Эльмиры Ираидовой

— **Эльмира Рафисовна, с какими результатами компания завершает сезон 2017? Каковы объемы продаж и их динамика по сравнению с прошлым годом?**

— Сезон выдался непростым. С одной стороны — очередные погодные аномалии. Некоторые регионы заливало дождем, другие страдали от засухи, что повлекло массу сложностей при возделывании культур. С другой — экономические потрясения. В этом году наблюдается серьезное падение цен на препараты на фоне увеличения объемов поставок. Конечно, это связано с множеством факторов, в том числе с колебаниями курса доллара, изменением политики вхождения на рынок иностранных компаний, постоянным прессингом, связанным с антидемпинговым расследованием. На фоне такого психологического давления иностранные компании стараются до конца сезона завезти продукцию на склады, чтобы быть готовыми на случай введения таможенных пошлин и квот.

Что касается реальных цифр: в 2016 г. объем продаж пестицидов «Щелково Агрохим» в России и СНГ составил 14,4 млрд руб., в 2017 г. мы планируем достичь 16 млрд руб.

— **Какие факторы, на ваш взгляд, больше всего препятствуют динамичному развитию рынка СЗР в России?**

— Мы видим, что и иностранные, и отечественные компании поменяли стратегию развития, чтобы удержаться на рынке. Главная цель — любыми путями сохранить прежних клиентов и расширить клиентскую базу. Одним из способов достижения этой цели стало снижение цены. Сегодня мы видим беспрецедентно низкие цены на продукцию иностранных компаний. В частности, это касается пакета препаратов для защиты сахарной свеклы. Иногда для сохранения доли рынка нам приходилось снижать стоимость препаратов до уровня себестоимости.

По нашим данным, в этом году доля российских компаний составила менее половины рынка в денежном выражении, причем, она сократилась по сравнению с прошлым годом. Если мы не предпримем меры по защите рынка, разрыв между отечественными и иностранными производителями будет увеличиваться. Ситуация назрела, и ее нужно в срочном порядке выправлять.

Аналогичные ситуации с иностранными компаниями повторялись неод-

нократно. Это должно послужить сигналом для Минсельхоза России и Правительства о необходимости защищать внутренний рынок, чтобы российские производители в родной стране чувствовали уверенность в завтрашнем дне и могли производить продукцию с выгодой, а не в убыток.

— **По данным ЕЭК, за последние 2 года доля демпингового импорта в общем объеме поставок гербицидов, которые поступают из стран Евросоюза, составила в среднем 50%. С января 2017 г. продолжается антидемпинговое расследование. Прокомментируйте, пожалуйста, ситуацию. Как «Щелково Агрохим» относится к проблеме?**

— Около 20 лет назад, в начале моей коммерческой деятельности, 80—90% вспомогательных продуктов для производства СЗР мы закупали на российских заводах — в Башкирии, Татарстане, Дзержинске, Новочебоксарске, Сибири. Из-за рубежа завозились в основном только действующие вещества (д.в.). Сегодня практически все вспомогательные продукты импортные. Многие российские химзаводы обанкротились. Почему? На рынок начали заходить зарубежные поставщики, которые предлагали продукцию по более низким ценам, чем российские производители. В нашем бизнесе цена — очень важный фактор, и многие тогда перешли на иностранную продукцию. Однако такой переход оказался очень недальновидным шагом. Предлагая аналогичные продукты на 10—30% дешевле, зарубежные поставщики переманили клиентов, что привело к упадку отечественного химического производства. Постепенно и цены вернулись на прежний уровень.

Мы не должны допустить повторения этой ситуации в пестицидной отрасли. К иностранным компаниям мы относимся с большим уважением, во многом берем с них пример. Они работают и развиваются на самом высоком уровне. Однако нам необходимо поддерживать и развивать отечественное производство, как это делают в Европе и в Америке. Сегодня европейские страны, по сути, закрыты для российской продукции. Можно заплатить миллионы евро за регистрацию, но так и не начать поставки из-за сложностей с получением лицензии или других административных преград. Европейцы тщательно охраняют рынок от иностранных производителей.

Со многими коллегами в Европе мы неоднократно обменивались информацией и знаниями. Они получали наши новейшие продукты в инновационных формуляциях, видели все преимущества и были заинтересованы в сотрудничестве. Наши разработки существенно отличаются от того, что имеется на их рынке, и они это понимают. Однако до сих пор все наши совместные проекты находятся в «замороженном» состоянии.

Могу привести пример коллег из другой российской компании, которая инвестировала средства и немало труда в регистрацию препаратов в Бразилии и Аргентине. Однако начать поставки они не могут из-за проблем с выдачей лицензии.

По моим наблюдениям, многие страны явно препятствуют вхождению россиян на рынок. Завышается стоимость регистрации, создаются различные административные барьеры.

Логичный вопрос — почему мы в России не защищаем внутренний рынок? Конечно, нужно уважительно относиться ко всем участникам, но и иностранные конкуренты должны работать на нашем рынке корректно, уважая ментальность российского народа.

— **Как вы считаете, какие меры могут защитить российский рынок?**

— Меры по защите рынка разрабатывает Российский союз производителей химических средств защиты растений (РСПХСЗР), который плотно сотрудничает с Минсельхозом России в рамках ведения антидемпингового расследования. Предварительные результаты уже получены, они опубликованы в Докладе ЕЭК. В частности, там подтверждается факт наличия демпингового импорта гербицидов, ввозимых из ЕС на территорию Таможенного союза, а также материальный ущерб отрасли вследствие демпинга. В качестве антидемпинговых мер предлагается ввести пошлины в размере от 27,5 до 52,2% от таможенной стоимости гербицидов. Антидемпинговую меру предлагается не распространять на препараты, содержащие новые д.в. — пеноосулам, азимсульфурон и др.

В ответ на результаты расследования и предлагаемые антидемпинговые меры иностранные компании прислали комментарии и даже создали петицию, которая распространяется среди сельхозпроизводителей. В ней, в частности, говорится, что антидемпинговые пошлины могут ограничить доступность

инновационных решений в области защиты растений, привести к росту цен на гербициды, а также способствовать увеличению доли рынка китайских препаратов.

РСП ХСЗР направил комментарии в ответ на петицию, рассмотрев аргументацию европейских производителей с позиции защиты будущего РФ и других стран ЕАЭС. Там четко разъясняется, почему антидемпинговые пошлины не мешают внедрению инноваций и что иностранные компании имеют возможность развивать производство на территории России. Что касается предполагаемого повышения цен, то конкуренция среди российских производителей не позволит этому произойти. Более того, РСП ХСЗР готов подписать соглашения с профильными агросоюзами о «заморозке» цен на гербициды.

Многие российские отрасли агробизнеса существуют сегодня именно благодаря господдержке внутреннего производства. Поэтому РСП ХСЗР призывает всех, кто заинтересован в развитии экономики РФ и других стран ЕАЭС, быть более дальновидными при оценке антидемпинговых мер.

— Не секрет, что Минсельхоз России поддерживает локализацию производства иностранных фирм на территории в России. Как вы к этому относитесь?

— Мы положительно относимся к размещению производств иностранных компаний в России. Будут работать заводы, будут созданы дополнительные рабочие места, будут платиться налоги в бюджет нашей страны. Это выгодно во всех отношениях. Для России — колоссальная польза. Для производителей — экономия на логистике и короткое плечо доставки продукции. Это может быть выгодно при поставках не только в пределах России, но и на близлежащие рынки.

— Как строится ваша работа с агрохолдингами? Какова их доля в общем объеме продаж, планируется ли ее увеличивать?

— Около 40% объема препаратов «Щелково Агрохим» поставляет в агрохолдинги. Решение о закупках СЗР в крупных и многих средних агрокомпаниях принимается на основании тендеров. Это страхует от некачественной продукции и сокращает расходы. В то же время производители СЗР такие тендеры порой заставляют снижать цены до уровня себестоимости. Современные агрохолдинги приобретают продукцию разных производителей и самостоятельно разрабатывают схемы защиты. Они выбирают лучшее на рынке. Однако если случается проблема, при таком подходе очень трудно найти причину. В нашей практике были подобные случаи,

когда для выявления проблемы на поле и поиска решения мы приглашали представителей другой компании, продукция которой также применялась для защиты посевов. В итоге совместными усилиями удавалось выявить причину и найти решение. Но, если бы защита проводилась препаратами одной компании, проблема решилась бы быстрее, дешевле и без ущерба для урожая.

Когда применяется продукция одной компании, например нашей, мы оказываем технологическую поддержку и несем ответственность за результат. Поэтому мы предлагаем некоторым агрохолдингам выделить отдельные хозяйства или поля, где применялась бы полная схема защиты от «Щелково Агрохим», и отдельные — для продукции других компаний. За качество и эффективность наших препаратов мы несем полную ответственность. Такой подход позволит легко вычислить, какая схема защиты эффективнее, экономичнее, и выбрать лучшее.

На рынке до сих пор бытует мнение, что импортное — значит качественное, а российское вызывает сомнения. Распространено и такое мнение, что компании сначала предлагают качественный препарат, чтобы показать результат, а затем поставляют некачественные. Мы много лет доказываем на практике, с помощью демонстрационных и производственных опытов, что российское — значит качественное, причем стабильно качественное и надежное.

Наша компания открыта диалогу, условия сотрудничества с каждым клиентом устанавливаются индивидуально. Большую долю клиентов составляют небольшие сельхозпроизводители, которые придерживаются высокой культуры земледелия и понимают отдачу от инвестиций в СЗР. Работа с ними позволяет не сильно снижать маржу. В последнее время наблюдается тенденция вливания небольших компаний в состав агрохолдингов. Например, в сахарном бизнесе практически не осталось хозяйств, занимающихся выращиванием сахарной свеклы и не входящих в состав агрохолдингов.

— Какие цели ставите перед компанией на 2018 г.? Каких показателей хотели бы добиться?

— Перед нами стоит четкая задача по продвижению препаратов, проведению демонстрационных и производственных опытов, внедрению технологий и схем защиты в хозяйства, которые пока не применяют нашу продукцию. Мы имеем целый комплекс технологий. На мой взгляд, в России нет подобной компании, которая могла бы обеспечить хозяйства аналогичным комплексом решений. Мы можем сделать все, чтобы хозяйство получило высокий урожай. Мы помогаем

решать проблемы агрохозяйств, а проблем в хозяйствах немало.

Зачастую люди пытаются сэкономить на пестицидах, в итоге урожайность и качество страдают настолько сильно, что падает рентабельность. Как говорится, «не надо экономить на спичках»... Нужно уметь считать экономику, и она не должна упираться только в стоимость препаратов. Когда СЗР применяются правильно, в нужные сроки и в рамках комплексных схем защиты, прибавка окупает затраты многократно.

«Щелково Агрохим» — динамично развивающаяся компания. Ежегодно мы прибавляем минимум 20% в денежном выражении, расширяем клиентскую базу. Наша продукция отличается высоким качеством, в чем убедились многие агрокомпании, которые ранее работали иностранными продуктами.

— Почему исторически химическая компания «Щелково Агрохим» стала заниматься семенами, удобрениями и даже эмбрионами КРС?

— Мы не ушли далеко от основного стратегического бизнеса. Но, работая с СЗР, мы поняли, что хозяйства хотят получать продукцию, необходимую для работы, «из одних рук». Поэтому мы стали производить семена, удобрения, стимуляторы роста, биологические продукты и мн. др.

Сейчас у нас строятся новые цеха в Щелково. В Кабардино-Балкарии запущено новое предприятие Бетанет по производству сеток для защиты интенсивных садов от града и птиц. Сетка производится по итальянской технологии и стоит дешевле, чем импортная при таком же качестве. С 2018 г. мы начнем собирать сельхозтехнику на территории завода в Рамони. Цех по сборке уже построен.

Одно из главных событий 2017 г. — это открытие совместного предприятия с «Русагро» — селекционно-генетического центра «Союзсемсвекла» по созданию новых гибридов сахарной свеклы. К этому подвела жизнь — на 98% свекловичная отрасль зависит от иностранных гибридов. Вместе с «Русагро» мы намерены внести вклад в восстановление этой отрасли в России и выращивать на нашей территории сырье для семеноводства.

Руководители и владельцы компании «Щелково Агрохим» могли бы уже успокоиться, но нам хочется внедрять больше нового, идти в ногу со временем и даже опережать его в некоторых аспектах на российском рынке. Поэтому и появляются новые направления бизнеса, новые решения и технологии.

Полный текст интервью читайте на портале AgroXXI.ru/zrast

Беседу вела Диана Насонова

ИНТЕРНЕТ СТАНОВИТСЯ ГЛАВНЫМ ИСТОЧНИКОМ ИНФОРМАЦИИ ДЛЯ АГРАРИЯ

Результаты исследования компании Клеффманн Групп

В сельском хозяйстве развитие технологий происходит невероятно быстрыми темпами. Регулярно появляются новые технологии обработки культур и гибриды, и, чтобы уследить за всеми новинками, сельхозпроизводителям необходимо постоянно обрабатывать информацию. Для этого читать литературу, слушать коллег, общаться с представителями компаний, посещать дни поля — словом, анализировать и взвешивать разные точки зрения из как можно большего количества источников.

Компания Клеффманн Групп представляет результаты исследования каналов информации, а именно печатных СМИ и Интернета, которые используют сельхозпроизводители в профессиональной деятельности. Подобное исследование в России проводится второй год подряд. В его рамках опрашиваются главные агрономы, специалисты и руководители хозяйств на тему, какими источниками информации они пользуются при принятии решений, как часто, какому из них наиболее доверяют. В 2016—2017 гг. в ходе опроса было проведено 1812 интервью.

Информационные ресурсы

Можно выделить четыре наиболее важных источника информации для сельхозпроизводителей — Интернет, журналы, газеты и буклеты. Причем Интернет

для половины опрошенных аграриев стал главным источником информации.

Это тот самый случай, когда печатные СМИ оставляют далеко позади телевидение и радио — доля тех, кто обращается за информацией к этим источникам, не превышает в среднем 14% и 6% соответственно.

За год доля тех, кто обращается к телевидению с профессиональными целями, сократилась почти вдвое, — с 31% до 14%. Доля Интернета, наоборот, выросла: если в 2016 г. Интернетом в профессиональных целях пользовались 77% опрошенных, то в 2017 г. доля пользователей выросла и составила 86%.

Наибольшая доля тех, кто предпочитает Интернет для поиска профессиональной информации, проживает в Поволжье и Западной Сибири — около 80% аграриев. Наименьшая доля пользователей Интернета среди аграриев Восточной Сибири — 60%.

Ищут прогноз погоды

Что же делают аграрии в Интернете? В основном используют поисковики, причем предпочтение отдается Яндексу. На первом месте по запросу — прогноз погоды.

Незначительное количество опрошенных отметили конкретные сайты производителей. Сайтов с ежедневно или

еженедельно меняющейся информацией немного. В основном они содержат рекламно-информационный контент о продукции и выступают электронным эквивалентом буклетов.

Однако буклеты также важны, их назвали 56% опрошенных сельхозпроизводителей. Интересно, что буклеты обогнали даже газеты по важности информации. Дело в том, что буклеты хранятся довольно долгое время и агроном периодически возвращается к этому мини-справочнику за информацией по тем или иным продуктам производителей.

Социальные сети посещает половина сельхозпроизводителей. Лидером стали «Одноклассники» — их назвали 75% из тех, кто посещает соцсети. Вдвое меньше пользователей заходят во «ВКонтакте», а доля «Фейсбука», «Твиттера» и «Инстаграма» не превышает 15%.

Мобильные агрономы

Интересно также отметить, что за последнее время выросла доля сельхозпроизводителей, которые используют телефон для выхода в Интернет. В 2016 г. она составляла 22%, а в 2017-м — 34%.

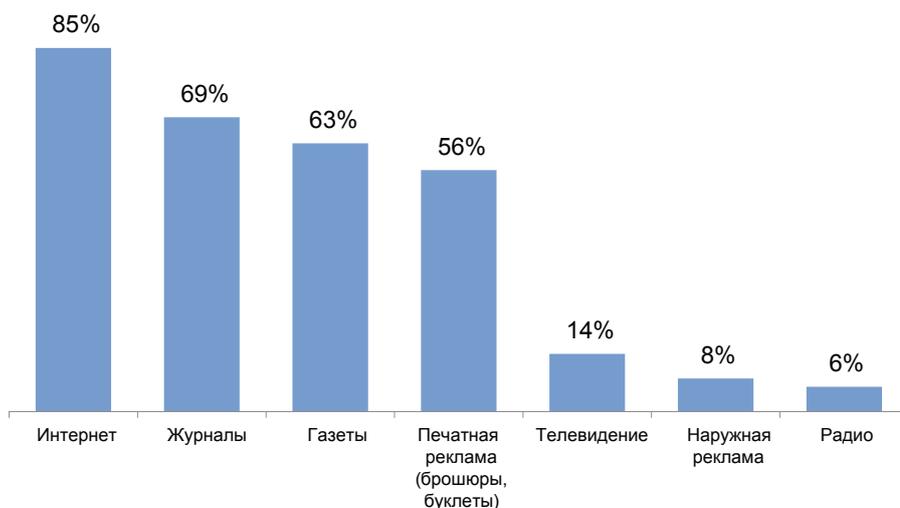
Можно сделать вывод, что принятие решений все больше делается «здесь и сейчас», в быстром ключе, когда нет времени вернуться в офис, а использовать подручное средство, такое как Интернет, можно быстро и легко. У многих компаний уже есть приложения для смартфонов.

Наиболее посещаемые сайты

Из наиболее посещаемых сайтов можно выделить Пестициды.ру, АгроXXI и Зерно Онлайн. Также большая доля посещений (почти 50%) приходится на сайты официальных организаций, таких как Минсельхоз России и региональные Россельхозцентры.

Таким образом, средний аграрий раз в месяц читает научный журнал, еженедельно ищет информацию в Интернете, выписывает либо делится с коллегами газетами и хранит буклеты и брошюры, которые получает на днях поля от представителей производителей и дилеров сельхозпродукции.

Елена Никишова, менеджер специальных проектов компании Клеффманн Групп в России



Источники информации, которые используют аграрии для профессиональной деятельности
(По данным опроса, проведенного Клеффманн Групп в 2016—2017 гг., объем выборки 1812 интервью)



РАЗУМНЫЙ БАЛАНС МЕЖДУ ЗАТРАТАМИ И ПРИБЫЛЬЮ



ПРОСТО. РАСТЕМ. ВМЕСТЕ.



ЗАМИР®, **ЭМВ** — комбинированный фунгицид с защитным и лечебным действием против основных листовых и колосовых инфекций зерновых культур

ЗАМИР®, **ЭМВ** высокоэффективен против фузариоза колоса.

ЗАМИР®, **ЭМВ** отличаются гибкими нормами расхода и сроками применения.

Быстродействие
проникает в растение в течение 1-2 часов с момента обработки.

ADAMA

ООО «АДАМА РУС» Россия, Москва, Дербенёвская набережная, д. 11 А
+7 (495)647-12-45 www.adama.com

СЛИЯНИЯ — ТРЕНД СЕЗОНА

Масштабная реорганизация мирового пестицидного бизнеса

Европейская комиссия продолжает исследование предполагаемого приобретения компании Monsanto компанией Bayer AG за 66 млрд долл. Bayer — это немецкая многоотраслевая компания, которая занимается фармацевтическими препаратами, вопросами охраны здоровья потребителей, обеспечением потребностей сельского хозяйства и ветеринарии. Главный офис компании располагается в Германии. Monsanto — американская компания, занимающаяся сельским хозяйством, производством семян и пестицидов. Обе компании активно работают над цифровизацией сельского хозяйства и занимаются научно-исследовательской деятельностью в сфере средств защиты растений. Слияние компаний создаст крупнейшую в мире многопрофильную агрохимическую компанию, занимающуюся производством пестицидов и семян, в период значительной консолидации в отрасли средств защиты растений в целом.

Пестицидная индустрия: все меняется

Слияние компаний Bayer и Monsanto стало третьим союзом крупнейших компаний на пестицидном рынке. Этому объединению предшествовали слияния гигантов Dow и DuPont, а также широко известных ChemChina и Syngenta. На объединение этих влиятельных на рынке компаний было получено одобрение Европейской комиссии 27 марта 2017 г. и 5 апреля 2017 г. соответственно. Каждое слияние оценивалось исходя из выгод самих компаний, но их объединение изучалось и с точки зрения правил «приоритетности»: сначала рассматривали слияние, уведомление о котором поступило в Комиссию раньше другого. Поэтому союз Bayer и Monsanto исследовался исходя из оценки структуры рынка, сложившейся после слияний компаний Bayer и Monsanto, а затем — ChemChina и Syngenta.

Углубленные исследования Комиссией слияний компаний Dow и DuPont, а также ChemChina и Syngenta привели к устранению проблем, связанных с конкуренцией на рынке. То же самое коснется слияния компаний Bayer и Monsanto. Bayer и Monsanto, как Dow и DuPont, а также ChemChina и Syngenta, — компании мирового масштаба, действия которых подвергались изучению международными контрольными органами по вопросам конкуренции. Выводы Комиссии коснутся проблем конкуренции на рынке Европы.

Вместе с тем оценки Комиссии (и возможные меры правовой защиты) могут охватывать и иные аспекты сделки между этими двумя компаниями.

Специфика отрасли: долго и дорого

Пестицидный рынок характеризуется дорогостоящими и длительными процессами научных исследований, важностью инновационных разработок и линеек продукции, уже находящейся в стадии практических исследований, высокими протекционистскими барьерами для входа в эту сферу деятельности других компаний, а также высокой сегментацией рынка. По мнению специалистов Комиссии, это приводит к появлению многочисленных узкоспециализированных инновационных секторов и концентрированной структуре рынка с ограниченным числом крупных глобальных компаний. Эти факторы оказали влияние на анализ состояния конкуренции после недавних объединений в отрасли. Причем союз компаний Dow и DuPont потребовал уделить основное внимание защите конкуренции в области уже известных продуктов и инновационных разработок, в то время как объединение ChemChina и Syngenta сосредоточилось на укреплении позиций на региональных рынках.

Dow и DuPont: инновации и концентрация

Слияние компаний Dow и DuPont объединило капитал в размере 130 млрд долл. в равных долях, привнесенный Dow Chemical Company и E. I. du Pont de Nemours and Company. Обе участницы слияния — это американские химические компании, занимающиеся производством продукции в секторе защиты сельхозкультур. Сделка была объявлена 11 декабря 2015 г. и представлена на рассмотрение Комиссии 22 июня 2016 г. Комиссия начала изучение этой операции 11 августа 2016 г. и условно одобрила слияние 27 марта 2017 г. Сделка была окончательно завершена 31 августа 2017 г. после получения всех необходимых разрешений на слияние на международном уровне.

Признавая важность инновационной деятельности для отрасли, Комиссия в первую очередь позаботилась о сохранении конкуренции в сфере доступности имеющихся продуктов и активизации инновационного направления в разработке

более совершенных препаратов защиты растений. В то время компании Dow и DuPont были двумя из пяти мировых мультинациональных игроков в агрохимической промышленности. Компаниями такого типа считаются коммерческие организации, активно работающие на всех стадиях цепочки формирования стоимости продукта — от его открытия до НИОКР и реализации продукта на рынке. Оценивая портфели продуктов защиты растений, включая как существующие, так и находящиеся на стадии разработки продукты, Комиссия посчитала, что возможности конкуренции со стороны компаний, производящих непатентованные продукты, была ограничена как применительно к гербицидам, так и к инсектицидам. Это главным образом касалось появления удачных продуктов, еще находящихся на стадии разработки, на рынке инсектицидов и — в ближайшее время — на рынке гербицидов. Учитывая эти факторы, Комиссия сделала вывод о том, что предлагаемая сделка послужила значительным препятствием для поддержания конкуренции на многих рынках.

Комиссия также обеспокоена тем, что Dow и DuPont были двумя из немногих мировых компаний в области исследований и разработок, способных внедрять инновации в определенных узкоспециализированных сегментах экспериментальной направленности. Комиссия сделала вывод о том, что Dow и DuPont остаются влиятельными отраслевыми исследовательскими центрами и серьезными конкурентами в сфере инноваций. Поэтому альтернативные компании, занятые исследовательской деятельностью и практическими разработками, вряд ли компенсируют сокращение числа инновационных открытий, ожидаемое в результате предлагаемой сделки, особенно с учетом концентрированной структуры рынка, обладающей высокими барьерами для выхода на него новых компаний.

FMC и DuPont: обмен активами

Метод решения проблемы, предложенный Комиссией, предусматривал прекращение деятельности исследовательского департамента компании DuPont и ликвидацию некоторых исследовательских направлений деятельности компании DuPont в сфере гербицидов и инсектицидов. Американская компания FMC, занимающаяся разработкой пестицидов, вышедших из-под патен-

тной защиты, согласилась приобрести эти подразделения в процессе продажи активов компании DuPont. В обмен компания DuPont приобрела бизнес FMC в области здравоохранения и питания. 27 июля 2017 г. Комиссия условно одобрила обе части сделки по обмену активами. Необходимость в применении средств правовой защиты в этой попутной сделке, связанной с образованием дочерних компаний, стала еще одним свидетельством особого характера пестицидной отрасли с ограниченным числом игроков, конкурирующих на высокосегментированных рынках.

ChemChina и Syngenta: конфликт патента

Сделка между компаниями ChemChina и Syngenta, оцениваемая в 43 млрд долл., предусматривала приобретение швейцарской Syngenta AG, крупнейшей в мире многопрофильной компании, участвующей в том числе и в производстве пестицидов, китайской национальной химической корпорацией ChemChina. Китайское госпредприятие действовало через дочернюю компанию ADAMA, занимающуюся сбытом пестицидов, вышедших из-под патентной защиты. Сделка была объявлена 3 февраля 2016 г. и официально сообщена Комиссии 23 сентября 2016 г. Рассмотрение этой сделки Комиссия начала 28 октября 2016 г., а условное разрешение было вынесено 5 апреля 2017 г.

Оценка Комиссии была обусловлена различиями в профиле компаний и их позициями на рынке. В частности, компания Syngenta активно действует во всей цепочке создания стоимости продуктов защиты растений, тогда как ChemChina, действуя через дочернюю компанию ADAMA, выступает в качестве игрока на рынке непатентованных продуктов. Поэтому, в отличие от сделки между компаниями Dow и DuPont, потеря инновационных направлений в дальнейшей деятельности компаний не рассматривалась как главный аспект оценки.

Комиссия прежде всего обратила внимание на непатентованные препараты для защиты растений, в производстве которых Syngenta и Adama конкурируют на многих товарных и географических рынках. Учитывая количество и чрезвычайную неоднородность упомянутых рынков, оценка Комиссии включала индивидуальный анализ сложившейся конкурентной ситуации на каждом рынке. На некоторых рынках наблюдалось незначительное увеличение рыночных долей этих компаний, но данные о близости конкурентных позиций компаний свидетельствовали о значительных конкурентных ограничениях для продуктов обоих

сторон. Некоторые рынки с высокими рыночными долями этих компаний, напротив, демонстрировали ограниченные проявления конкуренции между товарами компаний. Комиссия сочла, что более 100 совпадений в продуктовых линейках компаний могут стать проблемой из-за отсутствия альтернатив после слияния, и приняла всеобъемлющее предложение регулирующего характера, которое включало ограничение объемов реализации продуктов Syngenta или Adama на всех проблемных рынках. Компаниям также рекомендовано увеличивать производственные мощности.

Bayer и Monsanto: генетика и цифровизация

Компании Bayer и Monsanto объявили о предполагаемом объединении 14 сентября 2016 г. После расширенных обсуждений уведомление о слиянии было официально подано в Комиссию 30 июня 2017 г. 31 июля 2017 г. стороны представили обязательства по рассмотрению первоочередных замечаний и запросов Комиссии. Однако Комиссия сочла эти обязательства недостаточными для смягчения ее серьезных опасений и не стала проводить рыночного тестирования последствий предполагаемого союзя. Вместо этого она начала предварительное рассмотрение уведомления. В результате такой оценки Комиссия должна до 8 января 2018 г. одобрить или запретить предполагаемое слияние компаний. Параллельно Комиссия тесно сотрудничает с другими органами по вопросу оценки перспектив конкуренции, которые также изучали эту сделку, в том числе в США, Австралии, Бразилии, Канаде и в Южной Африке.

Первоначальное исследование рынка выявило проблемы, связанные с пестицидами, семенами и генетическими признаками растений, отвечающими за устойчивость к гербицидам или болезням. В этих сферах компании Bayer и Monsanto выступают двумя основными действующими лицами. Обе компании вложили значительные средства в научные исследования и проектные разработки новых препаратов, гибридов и сортов. Кроме того, поскольку компания, образующаяся в результате слияния Bayer и Monsanto, станет крупнейшей многопрофильной компанией в пестицидной индустрии, Комиссия обеспокоена тем, не будет ли этим усложнен ее доступ к дистрибуторам или фермерам. Это может стать весьма критическим обстоятельством, если Bayer и Monsanto начнут навязывать потребителям продукцию или включать ее в комплекс услуг в рамках цифровизации сельского хозяйства.

Сделка также подверглась серьезному анализу и критике со стороны третьих лиц, которые выразили озабоченность по поводу безопасности пищевых продуктов, здоровья потребителей, состояния окружающей среды и климата. В этой связи Маргрет Вестагер, европейский комиссар по вопросам конкуренции, ясно дала понять, что задача Европейской комиссии заключается в том, чтобы оценивать слияния исключительно и беспристрастно с точки зрения стимулирования конкуренции.

Bayer и BASF: семена и биотехнологии

В рамках подготовки к приобретению Monsanto Bayer договорилась о продаже значительных частей производства семян и неселективных гербицидов немецкому химическому концерну BASF. Передаваемые активы включают глобальный бизнес Bayer по производству неселективных гербицидов (глюфосинат аммония), а также бизнес по производству и продаже семян ключевых пропашных культур на отдельных рынках, например, семена рапса в Северной Америке и на рынках Европы, хлопок в Америке и Европе, а также соевые культуры на американских континентах. Предполагается, что в рамках сделки BASF перейдет торговая марка LibertyLink, а также связанные с ней исследования и технологии выращивания пропашных культур. Цена этих активов составляет 5,9 млрд евро. Сделка подлежит закрытию по завершении запланированного приобретения Monsanto компанией Bayer и ее утверждения соответствующими органами в первом квартале 2018 г.

Отрасль на пороге новой эры

Общий объем сделок по слиянию и поглощению в пестицидной отрасли оценивается до 200 млрд долл. Соотношение сил на мировом рынке меняется. Глобальная сельскохозяйственная отрасль находится на пороге новой эры. Большая шестерка пестицидных компаний перестает существовать. Будущая тройка ведущих компаний — это Bayer Crop Science-Monsanto, стоимостью 27 млрд долл., Syngenta-ChemChina, стоимостью 17,4 млрд долл., и Dow-DuPont стоимостью 17,2 млрд долл.

С 1997 г. мировая пестицидная отрасль пережила три волны слияний и поглощений, которые привели к революционным изменениям. Теперь нам предстоит посмотреть, как последняя серия слияний и поглощений повлияет на отрасль с точки зрения возможностей и проблем.

Владимир Францевич

BUY LOCAL, ИЛИ ЗАЧЕМ ГОСУДАРСТВУ ПРОПАГАНДА МЕСТНЫХ ПРОДУКТОВ

Как развивают органическое сельское хозяйство в США и Румынии

По данным EuroMonitor, экологические продукты вошли в число десяти ведущих потребительских трендов во всем мире. В России органическое сельское хозяйство и биологизация земледелия — часть прогноза научно-технологического развития российского АПК на период до 2030 г., подготовленного НИУ ВШЭ и утвержденного Минсельхозом РФ в январе 2017 г. Какие зарубежные практики могут помочь в развитии отечественного органик-сектора, Союзу органического земледелия рассказала эксперт по международной органической сертификации и руководитель направления органик-сертификации НП «Экологический союз» Ксения Фирсова.

В этом году г-жа Фирсова приняла участие в международной программе обмена опытом в сфере органического сельского хозяйства, финансируемой центром лидерства «Открытый мир». Участники программы посетили восточный штат США — Массачусетс, чтобы узнать больше о местном опыте органической сертификации.

Гости побывали на ферме Many Hands Organic Farm. Это классический вариант организации хозяйства по принципу органик: хорошо сбалансированный биоценоз, где всего понемногу — поля, животные, ульи, фруктовые сады.

Центральная постройка фермы — это дом, где живут хозяева и работники. Он построен в 1982 г. Здание отапливается дровяной печью, а электричество вырабатывают солнечные батареи.

Ферма организована в 1984 г. Первый органический урожай был получен 2 года спустя. Это типичное хозяйство на северо-востоке США, где продажи продукции ведутся напрямую потребителю. Например, можно купить «пай» в урожае хозяйства. Это довольно распространенная практика, почти как предзаказ. В течение вегетативного сезона клиент еженедельно получает часть урожая фермы — большой или маленький, в зависимости от «пая».

Всего у фермы 55 акров (22,26 га) земли, и только 12 акров (4,86 га) из них используется для сельского хозяйства: для выращивания овощей и фруктов и под пастбища. Остальное — леса. Максимальное плодородие достигается с помощью использования покровных культур, мульчирования — покрытия растений различными материалами для защиты, компоста, органических удоб-

рений (на ферме 500 кур). В этом году владельцы фермы Джули и Джек окончательно перешли к технологии беспашотного земледелия.

Раз в год обязательно проводится агрохимический анализ почвы, что позволяет принимать продуманные решения по повышению плодородия. Результат поражает: за все время существования фермы содержание гумуса в почве увеличилось почти в 2 раза.

Продвигают на всех уровнях

Джек работает также директором Массачусетского филиала Северо-восточной ассоциации органического фермерства (Northeast Organic Farming Association — NOFA). Эта организация продвигает органическое сельское хозяйство, занимается вопросами расширения производства и доступности качественных продуктов питания для здоровья людей, сообществ и планеты, а также проблемами изменения климата.

NOFA обучает членов сообщества посредством ежегодных мероприятий, конференций и программ, а также проводит обучающие семинары для освещения вопросов поддержки фермерства.

В целом в США не фокусируются на поддержке именно органических фермеров. В Департаменте сельского хозяйства Массачусетса (это аналог наших региональных минсельхозов) есть различные грантовые программы — федеральные и местные, нацеленные на поддержку земледельцев. Например, программа по сохранению сельскохозяйственных земель. Чтобы закрепить земли именно для сельского хозяйства, государство выплачивает фермеру денежную компенсацию. Ее хватает, чтобы ликвидировать разрыв между высокой стоимостью земельного участка и меньшим объемом возможной прибыли от ведения фермы.

В Департаменте есть целый ряд просветительских программ, нацеленных на продвижение местной фермерской продукции среди потребителей, — реклама, школьные обучающие программы, информационные материалы о местных фермах.

Маркировка — для больших городов

В США возможно также организовать компенсацию затрат на сертификацию. В стране существуют государственные и

частные органы по сертификации. Если фермер с небольшим хозяйством сертифицируется по государственной программе, то он заплатит всего 50 долл. в год, остальное ему компенсируют власти. Более того, если государство стремится обеспечить выход американской продукции на международные рынки, то в его обязанности входит компенсация 50% затрат на посещение международных выставок. Есть программы льготного кредитования фермеров под 4% на конурсной основе.

Помимо поддержки от государства можно получить помощь от некоммерческих организаций. Например, Бюро фермеров Массачусетса продвигает интересы фермеров в органах государственного управления. Или, например, продуктовые центры собирают продукцию с маленьких ферм и отправляют их крупным покупателям, помогают организовать производство готовой еды.

В развитии сельского хозяйства США можно выделить два важных момента. Жители небольших городов предпочитают местные продукты с соседних ферм. И это поведение активно пропагандируется государством — buy local.

Органические продукты с экомаркировкой — это тренд больших городов, где «местных» ферм нет. Органическую продукцию в магазинах найти несложно, она есть в крупных сетевых или специализированных магазинах.

Хайтек против сорняков

В Румынии г-жа Фирсова приняла участие в ежегодном аудите органического хозяйства Bioland Romania.

Ферма Bioland Romania, которой владеет Йоханн Крайчбучлер (Johann Krachbuechler), расположена в западной части Румынии — в Сату Маре, на границе с Венгрией. Ферма начала работать в 2004 г. и сразу по правилам органического сельского хозяйства. В 2007 г. прошла экологическую сертификацию по европейскому органическому стандарту.

Йоханн родом из Австрии, его отец владеет там небольшой органической фермой. В Румынию он попал в возрасте 22 лет и позднее тоже начал вести хозяйство.

Bioland Romania — это 1200 га посевных площадей, 7 постоянных работников, 2 из которых в офисе, не считая Йо-

ханна и его младшего брата Михаэля. Во время посевной и сбора урожая к Йоханну приезжают помогать отец и сестра. На вопрос, почему он выбрал заниматься именно органикой, ответ простой: «Я никогда ничего другого не видел, отец занимался органикой, поэтому вопрос, чем заниматься, даже не стоял».

В севообороте фермер использует много зеленых удобрений — сидератов. Почти половина площадей занята клевером и другими растениями. Например, в текущем году сеют клевер под покров кресс-салата. В этом году уберут кресс-салат, а в следующем весь сезон будут срезать клевер и оставлять на поле в качестве удобрения. По осени его запашут и посадят на этом поле озимую пшеницу.

Никаких других удобрений или средств защиты растений на ферме не используют. Только механическая обработка, но на самом современном уровне. Это предмет гордости Йоханна.

На ферме выращивают различные культуры: пшеницу однозернянку, амарант, гречиху, чечевицу, сою, клевер, просо, спельту, кресс-салат. Продают продукцию в основном в Германию, Швейцарию и Австрию.

Главная сложность в органическом земледелии для Йоханна — это сорняки.

Для борьбы с ними используется специальная система междурядной культивации. Ее выполняет трактор, который оборудован GPS-навигатором. Когда идет посадка, автоматически запоминается необходимое положение машины относительно рядов, и это позволяет точно попадать в нужные промежутки между растениями при их последующих обработках от сорняков. Такая точность оправдана. Если не соблюдать дистанцию, то пострадают посевы. Поэтому человеческий фактор исключен.

Господдержка — ключ успеха

Румыния входит в двадцатку крупнейших мировых экспортеров органического сельхозсырья. Государство поддерживает этот сегмент, выделяет субсидии, целевое назначение которых строго контролируется. О результатах прошедших инспекций органического сельского хозяйства надо отчитываться в соответствующие инстанции. Если фермер нарушил обязательства, то выделенные деньги придется вернуть.

Из общения с американскими и румынскими фермерами можно сделать вывод, что в развитии органик-производств очень большую роль играет го-

сударство. И это ключевой фактор, который нужно учитывать, если мы хотим развивать эту отрасль в нашей стране. Сейчас чаще всего органик-хозяйство организуется и развивается благодаря частным инвесторам. При этом важно обеспечить равные возможности и для больших, и для маленьких фермеров. В России органическое хозяйство чаще всего может позволить большое предприятие, имеющее тысячи гектаров, тогда как во всем мире традиционно это небольшие хозяйства.

При развитии органического сельского хозяйства надо иметь в виду, что это не только философия, но и современные технологии. Было бы замечательно устроить так, чтобы наши фермеры могли получить доступ ко всем нововведениям в этой области. Нужно внедрять больше обучающих программ по органическому сельскому хозяйству.

Полный текст читайте на портале AgroXXI.ru/zrast

Ксения Фирсова, эксперт по международной органической сертификации, руководитель направления органик-сертификации НП «Экологический союз»

ЯПОНСКОЕ ЧУДО НА РОССИЙСКИХ ПОЛЯХ

Морская бактерия повышает урожайность на треть

Японские ученые создали универсальный биопрепарат, который решает проблемы органического земледелия в два счета. При обработке семян он повышает всхожесть, защищает от корневых гнилей и болезней всходов, а внесение по вегетации повышает урожайность и ускоряет созревание. Препарат одинаково эффективен на зерновых, пропашных, овощных и плодовых культурах. В основе новинки — штамм морской бактерии *Bacillus amyloliquefaciens*.

Все мы хотим, чтобы на столе были высококачественные продукты, не содержащие остатков пестицидов. Органическое сельское хозяйство активно развивается, и в нем запрещено применение химических средств защиты растений, минеральных удобрений и других «неэкологичных» средств. Производство органической продукции требует высоких затрат, тогда как урожайность сельхозкультур заметно ниже, чем в интенсивном растениеводстве. В результате органическая продукция оказывается дороже произведенной с исполь-

зованием пестицидов и минудобрений, а значит, не всем по карману.

Более 30 лет назад японские ученые и специалисты задумались над проблемой повышения доступности органической продукции. Они поняли, что решение должно быть нетрадиционным. Что необходимо найти такой биологический объект, который заменил бы химию и был способен справиться с болезнями культурных растений и повысить урожайность.

Поиски длились долго, но в результате была найдена морская бактерия — *Bacillus amyloliquefaciens*, один из штаммов которой (D 203) обладает уникальными свойствами. Препарат, созданный в Японии на ее основе, решает все проблемы органического земледелия — он обеспечивает и высокую урожайность, и высокое качество продукции, и экологичность, и низкие затраты при применении.

Опыт использования препарата в Японии, а также в Индонезии и на Филиппинах показал удивительные результаты. При обработке семян зерновых культур (пшеницы, ячменя, овса, ржи)

в дозе 100 г препарата на т их всхожесть повышается до 100%, растения не болеют корневыми гнилями и другими болезнями всходов, а обработка посевов в норме 200 г/га повышает урожайность на 25—30% и ускоряет созревание.

Препарат одинаково эффективен на рисе и кукурузе, подсолнечнике и рапсе, сое и капусте, картофеле и свекле, огурце и томате, яблоне и груше. Его можно использовать и в крупных хозяйствах, и в фермерских, и даже на садово-огородных участках.

В отличие от других бактериальных средств, японский препарат легко хранить, перевозить и применять. Развел порошок водой — а растворяется он легко всего за минуту — и поехали! Не препарат — а чудо! И скоро это чудо появится и в России!

Компания «Листерра» ведет регистрацию японского биопрепарата в нашей стране. Очень скоро аграрии смогут получать удовольствие, глядя на поля и огороды, на которых зреет богатый экологически чистый урожай!

РЕВОЛЮЦИЯ БИОЛОГИЧЕСКОГО КОНТРОЛЯ

В Бразилии биопестициды применяют на 15 млн гектаров

Рынок биологического контроля переживает четвертую революцию. В Бразилии, одной из стран — лидеров в этой сфере, биопрепараты применяются для защиты культур в сочетании с традиционными химическими пестицидами.

По словам исследователя комплексных систем защиты растений Александра де Сене Пинто (Alexandre de Sene Pinto), который выступил на бразильском форуме по пестицидам, в этом году в Бразилии площадь однократной обработки биологическими препаратами для защиты растений достигнет 15 млн га.

«Эта отрасль ежегодно растет в среднем на 16—20%», — сообщил консультант из Бразильской ассоциации компаний по биологическому контролю, базирующейся в Сан-Паулу.

Наиболее распространено применение биопестицидов в таких штатах Бразилии, как Сан-Паулу, Гояс, Мату-Гросу и Минас-Жерайс, передает Agropages.com. По данным исследователя, среди самых популярных продуктов — препараты на основе грибов рода *Trichoderma*, ими обрабатывается более 5 млн га.

Трихограмма на дроне

Такое распространение стало возможным благодаря достижениям технологий в области производства, управления и внедрения инноваций. «В макробиологии, например, 35% из 1,7 млн га, которые защищают с помощью энтомофага *Trichogramma galloi*, обрабатывают беспилотники. Хотя по-прежнему наиболее распространены самолеты, с их помощью трихограмма вносится на 50% площадей».

Лектор также привел результаты исследования, показывающие причины, по которым сельхозпроизводители используют биологические продукты: 29% аграриев подтвердили, что с их помощью предупреждают возникновение резистентности у патогенов к традиционным агрохимикатам и ГМО. Среди других причин — запрет на некоторые пестициды и появление новых болезней и вредителей. «Только 2% аграриев применяют биопродукты в силу осведомленности о проблемах окружающей среды, и это говорит о том, что вопрос рентабельности в растениеводстве по-прежнему важен».

Биокурсы в университетах

С другой стороны, по словам лектора, 51% трудностей, препятствующих более

быстрому росту использования биопестицидов, связан с отсутствием информации о современных биотехнологиях. «Значительных изменений можно было бы достичь при обязательном включении курса технологического применения биопестицидов в программы обучения в университетах по профилю «сельскохозяйственные науки», — полагает г-н Пинто.

Президент компании по технической и сельскохозяйственной помощи Emater-MG из штата Минас-Жерайс Гленнио Мартинс де Лима Мариано (Glenio Martins de Lima Mariano) считает эту нехватку знаний реальной проблемой. Решать ее нужно так, чтобы информация была доступна каждому фермеру, подчеркивает он. «Биопестициды обладают большим потенциалом роста применения, но очень немногие овладели этой технологией», — говорит г-н Мариано.

Снижение уровня загрязнения окружающей среды, уменьшение риска отравления рабочих, общее улучшение состояния почвы и уменьшение токсичных остатков в готовой продукции — вот основные преимущества от применения биопестицидов, которыми поделились сельхозпроизводители в рамках презентации историй успеха на форуме.

Россия догоняет

В России также наблюдается тенденция роста применения биологических препаратов в АПК. Биопестициды действительно результативно работают, позволяя увеличивать урожайность и плодородные свойства почвы.

Тенденция к замене химических продуктов биологическими начала формироваться 30—40 лет назад. Тогда СССР активно участвовал в этом процессе: были созданы крупные предприятия, система отраслевых и академических научных центров, в сельском хозяйстве активно внедрялись новые биопрепараты.

За прошедшие 20 лет в мире созданы принципиально новые биотехнологии и продукты, а производство ранее известных существенно оптимизировано. Россия заметно отстает в этой области от многих стран.

По данным ФГБУ «Россельхозцентр», на долю площадей, обработанных биологическими СЗР, приходится порядка 2% от общего объема работ по защите растений. Из них 98% составляют биофунгициды. В основном биопрепараты применяют для защиты зерновых и зернобобовых культур: 87% от общей площади обработок (672,5 тыс. га в 2012 г.). Объем работ по защите картофеля и овощебахчевых культур составляет 4%, химических культур — 3%, на долю прочих культур приходится от 2% и менее.

Согласно комплексной программе развития биотехнологий, в РФ к 2020 г. применение средств биологического контроля в растениеводстве должно вырасти в 5 раз. Предполагается создать Центр биологических ресурсов (непатентных микроорганизмов для АПК) и софинансировать создание пилотных предприятий для отработки и внедрения инновационных биотехнологических продуктов.

Елена Нейра

Коротко

Беспилотные опрыскиватели

Dow AgroSciences договорилась с китайским производителем дронов DJI Innovation Technology (Шэньчжэнь) о совместных исследованиях применения беспилотных летательных аппаратов для защиты растений, сообщает Chinadaily.com.cn. Компании проведут эксперименты по проверке эффективности средств защиты растений, переносимых и распыляемых беспилотными летательными аппаратами. Они будут изучать эффективность внесения пестицидов Dow с помощью дронов с целью разработки оптимальных режимов распыления, формуляций пестицидов

и норм внесения. Эксперименты будут проводиться в провинциях Хэйлунцзян, Цзянсу, Чжэцзян, Аньхой и Цзянси и начнутся с испытаний на рисовых чеках.

DJI — крупнейший в мире производитель беспилотных летательных аппаратов, на долю которого приходится 70% мирового рынка беспилотников. Его дроны для защиты растений серии MG будут адаптированы для нужд Dow. При цене в 42 000 юаней (6192 долл.) такие машины в основном продаются профессиональным отрядам по защите растений, которые предоставляют услуги по внесению пестицидов агрохозяйствам.

Диана Насонова

ТРИММЕР® ВДГ – КАЧЕСТВО ОБЕСПЕЧИВАЕТ НАДЕЖНОСТЬ!

Эффективный гербицид для защиты зерновых колосовых культур от двудольных сорняков

Интенсификация производства зерновых колосовых культур, которую мы наблюдаем в последнее время в России, позволила значительно повысить урожайность, но при этом усилилась и вредоносность сорняков. Это связано прежде всего с переходом на минимальные технологии обработки почвы и увеличением использования минеральных удобрений. Сорные растения имеют более развитую корневую систему и обладают темпами роста и поглощения питательных веществ и воды, значительно превосходящими культурные растения. В результате такой сильной конкуренции потери урожая от сорняков могут достигать 30%.

Поэтому сегодня получение большого и качественного урожая невозможно без эффективной борьбы с сорняками.

ООО «АДАМА РУС» представляет **Триммер®** — эффективный и надёжный гербицид для защиты зерновых коло-

совых культур от двудольных сорняков. **Триммер® ВДГ** (трибенурон-метил 750 г/кг). Действующее вещество этого гербицида относится к группе сульфонилмочевин.

Механизм действия: Триммер® ВДГ

- поглощается преимущественно через листья, в меньшей степени через стебли и корни;

- блокирует фермент ацетолактатсинтазу, который участвует в синтезе незаменимых аминокислот, в результате прекращается белковый обмен и деление клеток — и растение гибнет;

- сорняки прекращают рост через несколько часов после обработки, хлороз и некроз проявляются через 3—5 дней, чувствительные сорняки погибают через 10—20 дней после обработки;

- устойчивые растения нейтрализуют действующее вещество за несколько часов до того, как оно успеет нанести вред.

Триммер обладает следующими преимуществами:

- Контролирует широкий спектр самых важных сорняков в посевах зерновых колосовых культур.

- Высокая избирательность к культуре, не проявляет фитотоксичности.

- Быстрота действия. Дождь, прошедший через 2 часа после обработки, не влияет на эффективность.

- Безопасен для последующих культур севооборота, нет никаких ограничений по культурам.

- Гибкие сроки применения: можно применять вплоть до флаг-листа.

- Удобство в работе благодаря современной формуляции.

- Хорошая совместимость с другими пестицидами в баковой смеси.

Номер государственной регистрации: 156-03-542-1

Расход рабочей жидкости 200—300 л/га.

Норма применения препарата, кг/га	Культура	Вредный объект	Способ, время, особенности применения	Срок ожидания (кратность обработок)
0,015—0,02	Пшеница и ячмень яровые, овес	Однолетние двудольные сорняки, в т.ч. устойчивые к 2,4-Д и 2М-4Х	Опрыскивание посевов в фазе 2—3 листьев — кущения культуры и ранние фазы роста сорняков.	60 (1)
0,020—0,025	Пшеница и ячмень яровые и озимые, овес	Однолетние двудольные сорняки, в т.ч. устойчивые к 2,4-Д и 2М-4Х, и бодяк полевой	Опрыскивание посевов в фазе кущения культуры и ранние фазы роста сорняков. Озимые посевы обрабатываются весной.	

Сроки безопасного выхода людей на обработанные площади для проведения механизированных работ — 3 дня.



НАКОРМИТЬ СТРАНУ И ЗАРАБОТАТЬ НА ЭКСПОРТЕ

Взаимодействие международных организаций в регулировании сельского хозяйства

Одним из центральных вопросов мирового сотрудничества стран в настоящее время стало взаимодействие в области развития сельского хозяйства и обеспечение продовольственной безопасности, как отдельных стран, так и в целом народонаселения Земли. Издан Меморандум о взаимопонимании между Европейской экономической комиссией (ЕЭК), Организацией объединенных наций (ООН), Экономической и социальной комиссией для Азии и Тихого океана ООН (ЭСКАТО) и российским секретариатом Интеграционного комитета Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС). В нем отражены области сотрудничества, в т.ч. обеспечение устойчивого развития стран, сельского хозяйства и охраны окружающей среды.

По условиям Меморандума для проведения любых мероприятий должен быть указан источник финансирования. Меморандум действует до мая 2018 г. В большинстве принимаемых нашим правительством решений, постановлений, указов и законов, касающихся сельского хозяйства, не содержится сведений об источниках, размерах и условиях финансирования сельхозпроизводства.

В Меморандуме отражен опыт функционирования основных международных организаций, в сферу деятельности которых входят вопросы сельхозпроизводства.

Одной из первых в мире начала проводить интенсивную работу в этой области Комиссия по продовольствию и сельскому хозяйству при ООН — ФАО. В ФАО входят 194 государства-члена, в т.ч. РФ, одно юрлицо-член — Европейский союз (ЕС) — и два ассоциированных члена. Она проводит работу по использованию генетических ресурсов растений для получения пищи, развитию сельхозпроизводства, особенно в слаборазвитых и развивающихся странах. Особое внимание уделяется производству высококачественных семян основных видов сельхозкультур, защите растений.

Роль России в работе Комиссии пока не соответствует международному статусу нашего государства.

Дотационная отрасль

Большое внимание развитию сельхозпроизводства уделяет ЕС. Бюджет аграрного сектора составляет 40% от

всего бюджета ЕС. На период с 2014 по 2020 г. Европа инвестирует в аграрный сектор 100 млрд евро.

В странах ЕС сельское хозяйство не рыночная, а бюджетная отрасль, сидящая на дотациях. В среднем по 24 самым развитым странам ЕС бюджетные дотации составляют 50% стоимости произведенной сельхозпродукции и составляют в среднем 30 тыс. долл. на одного фермера в год. В Финляндии и Японии бюджетные дотации сельхозпроизводству достигают 80%.

Страны ЕС защищают внутренний рынок сельхозпродукции введением специальных импортных пошлин, которые составляют разницу между нижней ценой на мировом рынке и ценой, установленной ЕС.

Существуют ограничительные меры, препятствующие продаже дотированной продукции за пределы Еврозоны. Государство закупает у фермеров продукцию по мировым ценам и дотирует ее производство в той мере, в которой это необходимо, чтобы производство развивалось.

Невыгодное членство

Большую роль в регулировании сельхозпроизводства в мире играет Всемирная торговая организация (ВТО), которая она ведет через работу Комитета по сельскому хозяйству и Комитета по санитарным и фитосанитарным нормам. ВТО имеет бюджет и не входит в систему организаций ООН.

Россия стала членом ВТО на весьма невыгодных условиях. Необходимо проведение большого объема общеполитических и экономических мероприятий по минимизации рисков и усилению преимуществ при выполнении требований этой организации. Особое значение имеет рациональное применение разрешенных субсидий сельскому хозяйству, а именно использование преимуществ «желтой» и «зеленой» корзины и грамотное использование механизма разрешения споров.

Пока влияние вступления России в ВТО носит отрицательный характер: ввозные пошлины снизились, и дешевый импорт быстро захватывает российский рынок. Заместитель председателя Комитета Госдумы по аграрным вопросам Сергей Доронин констатировал, что отечественные сельхозпроизводители только в свиноводстве понесли убытки в размере 50 млрд руб.,

в то время как государство оказывает отрасли поддержку в размере всего 5,7 млрд рублей. Сегодня 50% продовольствия мы ввозим из-за рубежа.

Следует отметить, что дешевые и средней стоимости импортные продукты зачастую очень низкого качества.

В то же время в ЕС растет пошлина на наш основной экспортный товар сельского хозяйства — зерно. Сейчас пошлина на ввоз российского зерна в страны-экспортеры около 140 евро/т, т.е. запретительный барьер составляет почти 100% его стоимости. Однако ЕС не выступает нашим основным экспортером зерна. Основные экспортеры — Азербайджан, Пакистан, Египет и ряд других восточных стран предлагают вполне приемлемые размеры пошлины. В общем, как справедливо отметил директор Института проблем глобализации М. Делягин, «РФ — единственный член «большой двадцатки», после 2008 г. не усилившая протекционистскую защиту экономики. Остальные страны пользуются возможностями протекционизма, причем до такой степени, что США отчаялись взломать рынки Евросоюза в рамках ВТО и стали навязывать ему «зону свободной торговли».

ШОС и ЕврАзЭС

Наряду с сотрудничеством по вопросам сельского хозяйства с ЕС, ФАО, ЕЭК, ЭСКАТО, ВТО наша страна создала и активно работает в других международных организациях. Основные из них — это Шанхайская организация сотрудничества (ШОС) и ЕврАзЭС.

ШОС включает Россию, Казахстан, Кыргызстан, Узбекистан, Таджикистан и Китайскую Народную Республику. Цель организации — сотрудничество во всех основных областях экономики, среди которых сотрудничество в области сельского хозяйства отдельно не прописано. Принята Шанхайская конвенция, в которой обозначен ряд экономических вопросов, однако очень неконкретно. Значимого взаимодействия государств в области сельского хозяйства практически нет.

Большое международное значение имеет ЕврАзЭС. Договор об ее учреждении Президенты РФ, Республики Беларусь, Республики Казахстан, Кыргызской Республики и Республики Таджикистан подписали 10 октября 2000 г. В 2006 г. полноправным членом ЕврАзЭС стал Узбекистан, однако в 2008 г. по

его просьбе было приостановлено его членство в ЕврАзЭС. Наблюдателями при ЕврАзЭС выступают Армения, Молдова и Украина.

ЕврАзЭС занимает 93% территории СССР, на которой проживает более 206 млн чел., или 74% численности населения стран СНГ. В рамках ЕврАзЭС действуют основные нормы и правила ВТО: режим свободной торговли товарами и неприменение тарифов и количественных ограничений во взаимной торговле. Благодаря этому товарооборот между странами ЕврАзЭС возрос с 30 млрд долл. в 2000 г. до 123 млрд долл. в 2008 г. Однако с тех пор товарооборот если и растет, то очень слабо.

Страны ЕврАзЭС используют право самостоятельного вступления в ВТО и интеграции в международные и финансовые структуры. ЕврАзЭС приняло концепцию единого транспортного коридора. Организация поставила для решения 14 основных задач, в т.ч. режим свободной торговли, общий таможенный тариф, единые правила нетарифного регулирования, общий финансовый рынок, свобода движения капитала и др. Бюджет Сообщества формируется за счет долевых взносов договаривающихся стран.

Принята также Концепция агропромышленной политики государств — членов ЕврАзЭС. Ее важный раздел — «Экономический механизм агропромышленной политики». В нем предусмотрены направления деятельности в области внешних экономических связей, бюджетной политики, налоговой политики, кредитования, страхования, рисков и таможенного дела.

В разделе «Научно-техническое и информационное сотрудничество, подготовка кадров» предлагается разработать рекомендации по гармонизации законодательства в области развития аграрной науки, а также проведение мониторинга рынков научно-технической продукции в государствах ЕврАзЭС. В области информационного сотрудничества рекомендуется создать 5 информационных систем, в т.ч. информацию о

фитосанитарной и эпидемиологической обстановке.

Общее, но вполне определенное впечатление специалистов от чтения концепции — это набор благих пожеланий, которые не имеют конкретного финансового и экономического обеспечения предлагаемых мероприятий. Экономическое состояние отечественного сельского хозяйства и сельхозтерриторий сейчас таковы, что требуют достаточно большого финансирования и планового государственного регулирования. В связи с этим не стоит забывать, что прямые иностранные инвестиции в Россию из стран ЕврАзЭС — 0,5%.

В 2007 г. главы государств Беларуси, Казахстана и РФ приняли решение о создании Таможенного союза (ТС). ТС — торгово-экономическое объединение с единой таможенной территорией и общим таможенным тарифом, с однотипными для всех стран ТС механизмами регулирования экономики и торговли. Предполагается постепенная отмена таможенного контроля на территории ТС. В соответствии с требованиями ТС государства-участники будут проводить согласованную аграрную политику: совместно финансировать программы и проекты, обеспечивающие развитие производства сельхозпродукции. Будет создан общий рынок услуг, общий рынок труда, предусматривающий свободное передвижение граждан, трудоустройство по своему паспорту в любой стране ТС с непрекращающимся трудовым стажем. На территории ТС должна действовать совместная программа по реализации национальных научных достижений. Предусматриваются источники финансирования деятельности стран в рамках ТС, но они не конкретизированы.

Текст Договора во многом дублирует основные документы ЕврАзЭС и так же, как и они, экономически и финансово неконкретен. Возможно, это объясняется тем, что финансово-экономическая детализация текста договора, как и документов ЕврАзЭС, прописана в большом числе (300 и больше) сопровождающих их подзаконных актов и разъясняющих положений. Но эти документы, по-види-

мому, никогда не будут знакомы основной массе специалистов, ученых и даже журналистов.

Лозунги и реальность

Анализ деятельности в области сельского хозяйства ведущих международных организаций показывает, что она направлена главным образом на удовлетворение интересов страны пребывания этой организации и развития международных связей исключительно в интересах развитых стран и стран — поставщиков сырья. Наиболее эффективные сельскохозяйственные научные исследования также развиваются преимущественно в развитых странах и направлены на удовлетворение запросов их сельского хозяйства. В другие страны, в т.ч. в Россию, экспортируются только готовая продукция, «отверточные» технологии и сельхозтехника для непосредственной эксплуатации. Каждая развитая страна озабочена только созданием и поддержанием собственной продовольственной безопасности и исходя из этого строится инвестиционная политика по отношению к другим странам. Борьба за создание продовольственной безопасности во всем мире не более чем привлекательный лозунг, используемый во благо национальной продовольственной безопасности развитых стран. Именно на это направлена работа ВТО с ее основными принципами, организации по продовольствию и сельскому хозяйству ООН, продовольственные и сельскохозяйственные программы стран ЕС. На места в уже занятых мировых торговых рядах есть доступ только странам — поставщикам сырья. Не стоит забывать, что в развитых странах ведется жесточайшая плановая экономика, а «рука свободного рынка» придумана для отвода глаз.

Полный текст читайте на портале AgroXXI.ru/zrast

Олег Монастырский, кандидат биологических наук

ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ № 11/2017

Зарегистрирована в Комитете Российской Федерации по печати
Свидетельство № 014224

Адрес редакции: 119590, Москва, ул. Минская, д. 1 Г, корп. 1, офис. 19. ООО «Издательство Агрорус».
Тел.: +7 (499) 500-10-84. Факс: +7 (499) 500-10-94. E-mail: info@agroxxi.ru, http://www.agroxxi.ru

За достоверность данных, представленных в опубликованных материалах, редакция ответственности не несет. Редакция не всегда разделяет мнение авторов публикаций.

Учредитель

Генеральный директор

Главный редактор

Верстка

Корректор

ООО «Издательство Агрорус»

Ирина Зарева

Диана Насонова

Людмила Самарченко

Светлана Борисова

Цена — бесплатно Тираж 32000 Отпечатано в ООО «Экспресс» 606007, Нижегородская обл, г. Дзержинск, пр-кт Чкалова, д. 47 а Заказ №



Раннеспелый трёхлинейный гибрид кукурузы ФАО 190

Барцелос (Barcelos)

**Протравленный
сертифицированный семенной
материал французской селекции компании
PANAM FRANCE SARL.**

Преимущества препарата:

- Доказанные конкурентные преимущества и в коммерческих, и в демонстрационных посевах в 2016—2017 годах в Тульской, Липецкой, Курской, Рязанской, Орловской, Волгоградской и Саратовской областях
- Универсальное направление использования — на зерно и силос.
- Растения высокие, стебель пластичный, листья расположены под углом к стеблю. Высота крепления початка 90—100 см.
- Тип зерна — кремнисто-зубовидный (ближе к зубовидному), цвет зерна — желто-оранжевый.
- Среднее количество рядов в початке 14, количество зерен в ряду 36 шт, среднее количество зерен в початке 504 шт.
- Быстрая влагоотдача.
- Высокая энергия роста на ранних фазах развития растения.
- Высокая засухоустойчивость.
- Гибрид пригоден для выращивания по технологии «No Till».
- Потенциал урожайности зерна до 110 ц/га, зеленой массы на силос — до 400 ц/га.
- Включён в Госреестр по Центральному и Средневолжскому регионам.

119590 Москва, ул. Минская, 1 Г, корп. 1, офис 19.
Тел.: +7 (499) 500-10-84 (многоканальный).
Факс: +7 (499) 500-10-94.
Моб. тел.: +7 (916) 683-32-52
e-mail: info@wvs.com
<http://www.wvseeds.com>

WORLD WIDE SEEDS LTD.