

ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ

Выходит с ноября 1995 года

№ 6(223)
2014



Начни всё с чистого листа

www.agroxxi.ru

Все новости



Андрей Васильев

«БУДУЩЕЕ АПК – ЭТО МАКСИМАЛЬНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ПОТЕНЦИАЛА РАСТЕНИЙ»




ЗУММЕР®
Увеличивает урожай

Контактный фунгицид для защиты картофеля, яблони и виноградной лозы




CHEMINOVA
ПОМОГАЕТ ВАМ РАСТИ
www.cheminova.ru

СТРАЙК® ФОРТЕ
флутриафол + тебуконазол,
75 + 225 г/л



Комбинированный системный фунгицид для защиты зерновых и рапса



Мощнее, увереннее, надежнее!

www.agroex.ru

реклама



Бетанал® максПро®

Всегда на шаг впереди

Инновационный селективный гербицид для послевсходового контроля однолетних двудольных сорняков (включая виды щирицы) в посевах сахарной, кормовой и столовой свеклы

на правах рекламы

avgust crop protection



Суходей®*
дикват, 150 г/л

Десикант

Высушит быстро, сохранит без потерь

www.avgust.com

* – завершается регистрация препарата



МЕДЕЯ, МЭ
50 г/л дифеноконазол + 30 г/л флутриафол

Хит сезона!

Защитит сады и виноградники от широкого спектра болезней



ЩЕЛКОВО АГРОХИМ
российский аргумент защиты

www.betaren.ru



syngenta®

www.syngenta.ru

Реклама. Товар сертифицирован.

СОКРАТИТЬ РАСХОДЫ И ПОВЫСИТЬ ПЛОДОРОДИЕ ПОЧВ

Донские аграрии учатся зарабатывать на побочной продукции растениеводства

На полях фермерского хозяйства ООО «Олимп» в Матвеево-Курганском районе Ростовской области состоялся день поля, организованный областной АККОР и несколькими международными организациями: ICCI (Международные инициативы в области климата криосферы), JTI (Шведский институт сельскохозяйственного и экологического инжиниринга) и экологическим правозащитным центром «Беллона». Темой мероприятия стало рациональное использование пожнивных остатков в растениеводстве.

Деньги под ногами

«Зажигая спичку перед грудой соломы, мало кто задумывается, что сжигает собственные деньги», — заметила руководитель экологического правозащитного центра «Беллона» Елена Кобец, открывая встречу.

В современных условиях солома стала единственным доступным источником для пополнения органического вещества в почве, продолжил доктор сельхознаук профессор, замдиректора лаборатории «Агродиагностика» Александр Лабынцев.

Приемы использования соломы могут быть различными в зависимости от ее количества на поле, технологии посева и обработки почвы, рассказал ученый. При поверхностной обработке почвы на поле достаточно оставлять 1,5 т/га соломы для минерализации, при безотвальной технологии — до 8 т/га, при отвальной технологии с парованием почвы, отсутствием в обороте многолетних трав и долей пропашных культур 30—40% — более 10 т/га. 1 т соломы равна 3,5 т навоза из расчета на сухое органическое вещество.

В России наиболее распространена «средняя» технология обработки почвы, при которой солому измельчают до 5 см с продольным расщеплением, почву безотвально рыхлят и заделывают в нее солому. Вносят также компенсационный азот для ускоренной минерализации.

Здесь возникает несколько проблем: стоимость проводимых операций (1,5—3 тыс. руб./га); если осадков мало, а соломы больше 5 т/га и после озимой пшеницы сеется вновь озимая пшеница, посева, скорее всего, погибнут.

«Вы наверняка не раз замечали, что некоторые посева озимой пшеницы осенью желтеют, — отметил г-н Лабынцев. — Сельхозпроизводители часто считают, что это проявление дефицита азота, и стараются внести повышенные дозы удобрений. Но дело здесь не в этом. В июле и августе — сухие месяцы — солома не разлагается,

сколько азота ни вноси, потому что влаги нет. В сентябре, в первый месяц разложения, солома начинает выделять фенольные соединения, которые отравляют растения озимой пшеницы. В результате посева начинают «проседать», желтеют и в конечном итоге могут погибнуть».

По мнению г-на Лабынцева, если соломы много, а осадков нет, лучше прибегнуть к прямому посеву, не запахивать солому в почву, а лишь равномерно измельчить и распределить по поверхности. Также в случае, если у хозяйства недостаточно денег для внесения компенсационного азота, лучше не сеять озимую пшеницу по озимой, а посеять на этом поле горох. Эта культура более терпима к обилию соломы в почве и станет хорошим предшественником для озимой пшеницы.

Есть нюансы и в видах используемых удобрений. Например, при возделывании ярового ячменя лучшим удобрением для ускоренной минерализации пожнивных остатков будет сульфат аммония или мочевины.

Ученый призывает использовать солому для повышения плодородия почвы: она сохраняет влагу, активизирует микробиологические сообщества. В Ростовской области есть хозяйства, где уже более 20 лет заделывают солому в почву, не сжигая ее, доказывал он.

Удобрения из воздуха

О других возможностях использования пожнивных остатков рассказал доктор сельхознаук профессор ДонГАУ Николай Зеленский. На протяжении многих лет он исследует и успешно применяет на практике в собственном фермерском хозяйстве нулевую технологию и метод бинарных посевов.

«Пожнивные остатки — это кладовая питательных веществ, которую необходимо использовать», — уверял ученый.

На вопрос аграриев, где взять деньги на внесение компенсационного азота, он ответил: из воздуха. В атмосфере содержится 78% азота, почему бы не использовать его в сельскохозяйственном производстве? Бобовые культуры, такие как вика, горох, эспарцет, донник, соя, отлично с этим справляются, поглощая азот из воздуха и насыщая им почву, пояснил ученый.

«Вы можете с выгодой выращивать эти растения в качестве покровных культур, сидератов и потом дорого реализовывать их семена», — отмечал он.

Слова донского ученого подтвердили не только представители многих хозяйств России, но и участвовавшие в мероприя-

тии фермеры из южной Швеции. Владелец крупного по европейским меркам хозяйства (950 га) Густав Рамел и управляющий Йосиф Аппел рассказали донским аграриям, как они применяют нулевую технологию и бинарные посева.

Бесплатные работники

«Если бы я отчитывался перед шведским министром природы, я бы сказал, что не сжигаю солому ради пользы экологии, так как в нашей стране это очень ценится, — начал г-н Рамел. — Но по секрету вам я могу признаться, что стал применять эту технологию исключительно ради собственной выгоды».

В Швеции очень дорогая земля — в пересчете на наши деньги 10 млн руб./га. Согласно шведским законам она не наследуется, а выкупается по рыночным ценам. Чтобы купить землю у отца, г-н Рамел взял кредит в банке и теперь вынужден выплачивать проценты. Однажды, рассчитывая суммы очередного платежа в банк, он задумался: что можно сделать, чтобы сократить расходы и повысить плодородие почв? С 2005 г. хозяйство перешло на минимальную технологию, а с 2010 г. — на нулевую.

Результаты, которые сейчас получают шведы на этой земле, учитывая ее качественные характеристики — более 50% глина, суглинки и песчаная почва, приводят аграриев юга России в шок: яровой ячмень — 68 ц/га, озимый ячмень (тритикале) — 85 ц/га, озимый рапс — 41 ц/га, сахарная свекла — 100 ц/га (считая по выходу сахара). И это не предел, уверен г-н Рамел. «В этом году мы побьем национальный рекорд по выращиванию сахарной свеклы», — обещает он.

Среди главных плюсов перехода на новую технологию шведский фермер назвал снижение расходов на горючее (экономию не менее 5 л/га), отказ от большого количества тяжелой и мощной техники, сокращение расходов на оплату труда.

«Нашими основными работниками теперь стали земляные черви, они идеально рыхлят почву совершенно бесплатно, лишь за небольшое количество корма в виде пожнивных остатков — соломы и сена», — пошутил г-н Рамел.

Излишки соломы и сена шведы собирают с поля, прессуют в брикеты и используют для обогрева дома, хозяйственных построек и для сушки зерна. В итоге экономят на отоплении: 3 кг соломы заменяет 1 л жидкого топлива.

Инга Сысоева

Высушит быстро, сохранит без потерь



Десикант для опрыскивания посевов подсолнечника и картофеля. Действует быстро – начинать уборку можно уже через 5 - 7 дней после обработки вне зависимости от погоды. Обладает высокой дождестойкостью. Ускоряет процесс созревания семян, обеспечивает равномерность их созревания. Уменьшает расходы на сушку и доработку семян. Облегчает уборку благодаря подсушиванию зеленой массы сорняков. Применяется также в качестве гербицида против однолетних сорняков на яровых культурах, возделываемых в системах минимальной и нулевой технологий обработки почвы.

* – завершается регистрация препарата

С нами расти легче

www.avgust.com

avgust crop protection

БУДУЩЕЕ АПК — ЭТО МАКСИМАЛЬНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ПОТЕНЦИАЛА РАСТЕНИЙ

Интервью генерального директора ООО «Агролига» Андрея Васильева

— **Андрей Викторович, расскажите, с какими результатами «Агролига России» закончила 2013 г.?**

— Для нас 2013 г. стал годом планового развития. Продажи во всех регионах увеличились более чем на 20%, но, как и в прошлом году, самый значительный рост по сравнению с предыдущим сезоном показали Приморский край, Амурская и Самарская области.

В общем 2013 г. можно охарактеризовать как позитивный для ГК «Агролига России». Мы выполнили план, своевременно рассчитались со всеми поставщиками и произвели необходимые предоплаты за поставки сезона 2014 г.

— **Какие продукты и технологии демонстрируют наибольшую динамику в этом году, с чем это связано?**

— Наибольшую динамику в продажах «Агролиги» показали семена, и в первую очередь — кукуруза. Эта культура становится все более популярной у аграриев. По сравнению с 2013 г. реализация семян кукурузы в этом году у нас выросла более чем в 1,5 раза. Разумеется, это обусловлено ростом площадей посевов культуры. Во многих регионах, где в прошлом году погода помешала севу озимых, среди яровых, которые были высеяны на этих площадях, лидирует кукуруза. Значительно выросло и число покупателей, отдающих предпочтение нашей компании как ответственному и профессиональному поставщику качественного семенного материала.

Мы заметили интересную тенденцию: все большей популярностью пользуются семена, обработанные не только фунгицидами, но и инсектицидами.

В 2014 г. «Агролига» также на 25% увеличила продажи семян сахарной свеклы Бетасид. В очередной раз мы констатировали, что этот относительно новый для России бренд занимает достойное место на отечественном рынке.

— **Как изменилась ваша региональная структура и почему?**

— В прошлом году к торговой сети «Агролиги России» присоединились Калуга и Пенза, а в 2014 г. были добавлены еще Волгоград и Рязань. Как любая динамично развивающаяся организация, наша компания нуждается в новых рынках сбыта, но, прежде чем открыть новое представительство, мы детально анализируем структуру посевных площадей, перспективы роста и развития регионального рынка, сложившуюся культуру земледелия, уровень конкуренции и многое другое. Могу сказать, что приоритетами для

«Агролиги» всегда были и остаются глубина и качество освоения региона, а не просто рост числа представительств.

— **Как вы видите развитие компании в 2014 г.?**

— Наряду с освоением новых регионов «Агролига России» уделяет серьезное внимание развитию персонала и организационной структуры: обучению сотрудников, их мотивации, систематизации бизнес-процессов и развитию региональных команд.

Кроме того, наша компания всегда придавала большое значение выводу на отечественный рынок новых продуктов и технологий. Специалисты «Агролиги» постоянно ищут новые технологические решения для российского рынка, и в настоящее время в процессе испытаний и регистрации у нас находятся несколько интересных продуктов.

— **Расскажите, какие новые продукты и решения вы предлагаете в этом году?**

— Успешно завершена государственная регистрация новых гибридов сахарной свеклы Бетасид. Наш портфель пополнился девятью новыми гибридами современной линии БТС. Все они были поставлены в этом году в РФ для опытных и коммерческих посевов.

Сейчас в процессе госиспытаний находится еще ряд гибридов, и мы надеемся, что в начале 2015 г. получим регистрацию еще нескольких гибридов из этой линейки.

В ближайшее время ожидается завершение регистрации трех новых марок жидкого инокулянта Ноктин А (Аргентина): инокулянта для сои Ноктин АМо с молибденом, инокулянта для гороха, которым можно обрабатывать также вику, чечевицу и кормовые бобы, и инокулянта для нута. Все эти продукты будут допущены к применению вместе с консервантом-стабилизатором ПроНок Мульти, что позволит проводить инокуляцию за 2—3 недели до сева.

Разумеется, в портфеле «Агролиги» появились также новые семена и пестициды от наших партнеров — международных компаний, дистрибьютором которых мы выступаем на российском рынке.

— **Лето обещают жарким и засушливым, как это может повлиять на ситуацию в сельском хозяйстве и на рынке СЗР? Какие технологии и решения помогают аграриям быть менее чувствительными к капризам погоды? Что есть в арсенале «Агролиги России» для повышения устой-**

чивости земледелия в неблагоприятных условиях?

— Большинство сельскохозяйственных регионов России традиционно относятся к зоне рискованного земледелия. Это, конечно, вносит корректировки в планы земледельцев, но не критические. Структура посевных площадей уже практически сформирована, и кардинальных изменений в системе защиты культур в ближайшее время мы не ожидаем. В натуральных единицах рынок СЗР будет расти примерно на 5—10%, в денежном выражении, особенно в рублевом, прибавка будет, конечно, больше.

Что касается вопроса снижения чувствительности посевов к капризам погоды, то опытные аграрии решают его системно. Они знают, что на результат в поле влияет качество посевного материала, сроки проведения полевых работ, защита посевов от вредоносных факторов (сорняков, вредителей, болезней), внесение макро- и микроудобрений и многое другое.

На сегодняшний день «Агролига» предлагает сельхозпроизводителям не только весь спектр необходимых продуктов, но и комплексные технологические решения, позволяющие снизить риски от неблагоприятных погодных условий. Особенно хочу отметить роль агрохимикатов производства испанской фирмы Агритекно Фертилизантес. Они обеспечивают растения важными элементами питания и усиливают их иммунитет к неблагоприятным условиям произрастания.

— **Как вы считаете, с какими технологиями, продуктами и решениями связано будущее отрасли защиты растений?**

— На мой взгляд, будущее промышленного растениеводства нужно рассматривать в двух аспектах. Во-первых, это максимальная реализация потенциала растений: получение сверхурожайных и сверхстойких сортов и гибридов путем классической селекции, направленных мутаций и модификаций на генном уровне. Во-вторых, создание новых, химических или биологических, в том числе бактериальных средств защиты растений.

— **Некоторые пестицидные компании в России, Китае и других странах мира в дополнение к СЗР начинают предлагать микронутриенты и биоудобрения. Как развивается это направление в «Агролиге России»? Почему оно стало актуальным в последнее время? Каковы его перспективы, на ваш взгляд?**

— Для «Агролиги» бионутриенты — это приоритетное направление деятельности. Мы используем именно термин «бионутриенты», а не микронутриенты и биоудобрения, потому что продукты компании Агритекно Фертилизантес, которые мы предлагаем клиентам, сочетают оба этих понятия.

Наша компания выступает регистрантом и эксклюзивным дистрибьютором этих удобрений в России с 2007 г. Неповторимость продукции Агритекно заключается в технологии ее производства. Благодаря щадящему методу извлечения свободных аминокислот из растительного сырья в основе для производства сохраняются все 20 аминокислот, включая незаменимые. В зависимости от назначения, в состав удобрений добавляются микроэлементы в виде аминокислотных комплексов, а не в виде солей или синтетических хелатов.

Этим обусловлены основные преимущества наших удобрений, среди которых скорость и легкость усвоения растением питательных элементов, биостимулирующее и антистрессовое действия, а также удобство применения благодаря жидкой препаративной форме и широкой совместимости в баковых смесях с СЗР.

«Агролига» предлагает растениеводам не только отдельные продукты, но и комплексные системы минерального питания, которые учитывают природно-климатические и финансовые условия конкретного хозяйства. Для каждой культуры разработаны различные схемы подкормок, которые мы поставляем в комплексе с семенами и СЗР.

— Европа взяла курс на уменьшение использования пестицидов в сельском хозяйстве, поскольку столкнулась с деградацией земель и загрязнением продукции. Как вы считаете, нужны ли подобные меры в России?

— Для Европы меры по уменьшению использования пестицидов имеют смысл. Что касается России, то нам сначала надо достичь европейского уровня химизации и пестицидной нагрузки. Потери от сорняков, вредителей и болезней из-за неприменения СЗР в масштабах страны исчисляются огромными цифрами. Так что тотальная кампания по сокращению использования пестицидов нашему сельскому хозяйству категорически противопоказана. Другое дело — контроль за соблюдением правил их применения, борьба с контрафактом — здесь работы для надзорных органов много.

— К чему ведет наметившийся мировой тренд на биологизацию отрасли защиты растений, на ваш взгляд?

— На мой взгляд, в настоящее время применение только биологических методов защиты приемлемо в очень ограниченных сегментах рынка. Например, в органическом земледелии, при небольших объемах производства, или

в специализированных отраслях растениеводства, таких как выращивание лекарственных растений.

В условиях крупного производства, при масштабах в сотни и тысячи гектаров еще долго нельзя будет обойтись без применения химических средств защиты. При этом биологические пестициды постепенно будут развиваться в системе с общепринятыми химическими методами.

В принципе, при одностороннем подходе любая система защиты растений не будет достаточно эффективной. Для борьбы с вредными организмами и факторами необходим комплексный подход, включающий правильный севооборот, систему почвообработки, устойчивые сорта и гибриды, химические и прочие методы защиты. В состав такой комплексной системы отлично вписываются и биологические методы защиты: полезные микроорганизмы, насекомые, феромонные ловушки и растения, обладающие определенными свойствами.

— Многие пестицидные компании в последнее время практикуют прямые продажи потребителям. Как это влияет на вашу работу? Каковы перспективы дистрибьюторских компаний на российском рынке, на ваш взгляд?

— Прямые продажи потребителям от производителей семян и пестицидов действительно имеют место на российском рынке. В настоящее время уже сформировался круг крупных потребителей, как правило, агрохолдингов, в платежеспособности которых имеется определенная уверенность. Для них производители предлагают специальные, можно сказать, эксклюзивные условия. Часто инициатива «прямых покупок» исходит от самих холдингов. Но нужно понимать, что ни у одного производителя не хватит персонала, чтобы охватить прямыми продажами все категории потребителей. Потому что одно дело разработать, произвести и развить продукт и совершенно другое — реализовать его конкретному потребителю, убедить его в преимуществах именно этого решения проблемы, при необходимости обеспечить логистику и технологическое сопровождение, предложить гибкую систему оплаты, обеспечить документооборот и т.д. — все эти элементы «дополнительной полезности продукта» производители возлагают на дистрибьютора. Поэтому в настоящее время в вопросе прямых продаж практически сложился паритет — у каждого производителя уже сформированы каналы прямых продаж и каналы продаж через сеть дистрибуции. На мой взгляд, для дистрибьюторских компаний гораздо опаснее не прямые продажи, а ситуации, когда производители в погоне за долей рынка прямо или косвенно снижают маржу дистрибьюторов.

— В России принято постановление о регистрации ГМО, которое фактически разрешает выращивание ГМ-

растений. Какое влияние это окажет на рынок пестицидов, на ваш взгляд? Планирует ли «Агролига России» предлагать на российском рынке семена ГМ-культур?

— Вопрос с регистрацией ГМО довольно непростой, так как до сих пор нет окончательного понимания механизма реализации принятого постановления и того, что будет в итоге с регистрацией этих продуктов после определенных шагов Правительства и Госдумы. Нашу компанию, как участника агрорынка, интересуют любые темы, касающиеся этой области. Поэтому мы постоянно отслеживаем все изменения и новую информацию относительно вопроса регистрации ГМО.

Давать более подробные комментарии по этой теме мне пока не хотелось бы, посмотрим, что будет происходить дальше. В любом случае, если в РФ начнется регистрация и выращивание ГМО, то всем участникам рынка придется находить решения, позволяющие покрыть потребности сельхозпроизводителей, которые захотят выращивать эту продукцию на полях.

— Недавно в России благополучно закончилась история с контрабандой пестицидов, обнаруженных в Брянске (подробнее об этом читайте на портале www.agroxxi.ru). Опасный груз был уничтожен за счет государства. Как вы считаете, станет ли это историческим поворотом в деле борьбы с контрафактными СЗР в России? Какие меры, на ваш взгляд, следует принимать для эффективного решения проблемы? Актуальна ли она для вашей компании?

— В нашей стране уже давно и достаточно эффективно занимаются борьбой с контрабандой и контрафактом. Контрабандные пестициды не только лишают государство соответствующих пошлин и налогов, но и напрямую подрывают рынок легальных продуктов. Кроме того, покупатели, иногда вполне добросовестные, приобретая продукты, не прошедшие обязательного контроля и сертификации, рискуют не только суммой покупки, но и всем урожаем. Поэтому проблема контрафактных СЗР актуальна не только для «Агролиги», но и для всех добросовестных участников рынка.

Сельхозпроизводителям могу порекомендовать приобретать качественные продукты только у официальных дистрибьюторов. Их названия можно узнать на сайтах соответствующих производителей. ГК «Агролига России», например, — это официальный дистрибьютор ряда ведущих мировых производителей семян и пестицидов, поэтому любой наш партнер может быть уверен в качестве и легальности приобретаемого товара.

Беседу вела Диана Насонова

ЕВРОПА ОТКАЖЕТСЯ ОТ ПЕСТИЦИДОВ

В ЕС ищут способы снижения химической нагрузки на агроценозы

В то время как в развивающихся странах наблюдается тенденция к увеличению ассортимента пестицидов и расширению площадей, подвергнутых воздействию химических средств защиты растений (ХСЗР), в Европе этот рынок переживает серьезный спад в связи с экологическими проблемами и жесткой нормативно-правовой средой.

Благодаря действию ряда общественных организаций, главной из которых стала Сеть противодействия пестицидам (Pesticide Action Network — PAN), инициативам неправительственных организаций из стран-участниц ЕС и поддержке некоторых политических партий, в умах большинства европейцев прочно укоренилась мысль о том, что сложившуюся систему ведения сельского хозяйства нужно менять.

Загрязненная вода и пища

Мнение экологов однозначно — необходимо срочно принять меры к восстановлению агроценозов, иначе вернуть их былую продуктивность будет уже невозможно. Пестициды или их метаболиты повсеместно обнаруживаются в отобранных неглубоких пробах грунтовых вод. К группе риска, где высока вероятность заражения подземных вод, относятся в первую очередь страны Балтии, Скандинавии и Центральной Европы. По прогнозам аналитиков, в недалеком будущем 40% всех загрязненных остатками пестицидов площадей будет находиться в Германии.

По итогам независимых исследований, которые проводятся в европейских странах с 2005 г., в некоторых поставляемых на рынок продуктах были найдены следы запрещенных препаратов и в ряде случаев зафиксировано превышение ПДК по некоторым ХСЗР. Например, в 2003 г. остатки пестицидов были найдены в 45% фруктов, выращенных в Дании.

В период с 2006 по 2008 г. так называемый коллапс пчелиных семей привел к опустошению примерно трети всех ульев на пасеках Европы. Также произошло существенное сокращение биоразнообразия, в частности, исчезли некоторые виды насекомых и птиц. Считается, что одной из основных причин этих процессов стало бесконтрольное применение ХСЗР.

Сокращение ассортимента химии

С 2007 г. в ЕС начала работу Европейская химическая комиссия, которая

значительно сократила ассортимент разрешенных к использованию химических пестицидов. Практически все страны Европы представили в эту комиссию программы по замещению ХСЗР.

Кроме того, с 2007 г. в странах ЕС предусмотрено значительное ограничение содержания химических препаратов в среде обитания человека (система REACH).

Планы по снижению рисков

Сегодня европейская политика в области использования ХСЗР во многом формируется на основании Директивы 2009/128/ЕС об экологически устойчивом применении пестицидов (Sustainable Use of Pesticides — SUDP), принятой в 2009 г.

Однако только Дания поставила определенную цель: с 2011 по 2015 г. сократить использование пестицидов на 40%. С 1 июля 2013 г. эта страна ввела специальный налог на применение ХСЗР.

Другие государства-члены ЕС строят более расплывчатые планы. Франция в период 2008—2018 гг., «если получится», на 50% снизит применение средств химизации в посевах сельхозкультур. Германия планирует к 2023 г. уменьшить на 30% риск, который СЗР наносят окружающей среде, измеряемый в соответствии с индикатором риска Synops. Однако специалисты отмечают, что этот выведенный учеными показатель не в состоянии предотвратить фактический вред. Чехия и Литва стремятся снизить риски на 10 и 2% соответственно. Остальные члены ЕС вообще не поставили четких целей по дехимизации, несмотря на весьма конкретные предписания Директивы SUDP.

Субсидии экофермерам

Требования к отсутствию пестицидов в производственном процессе и получению экологически чистой продукции становятся одним из важнейших инструментов борьбы стран ЕС за внутренние рынки в условиях свободной конкуренции, особенно при поступлении более дешевой продукции в рамках ВТО. ЕС стимулирует и в значительной степени финансирует переход к более безопасным системам земледелия. В 2009—2012 гг. в Германии предусматривалось ежегодное выделение денежных средств на внедрение экологических процессов при выращивании овощей — до 480 евро/га, зелени и трав — до 170 евро/га, много-

летних культур — до 900 евро/га и т.д. Эти меры становятся одним из стимулов снижения использования пестицидов.

В рамках программы по дехимизации в Европе также пытаются продвинуть выращивание ГМ-культур, однако процесс этот идет не так активно, как в Северной Америке.

Биологическая альтернатива

Общеввропейский курс направлен на поиск более безопасных действующих веществ (д.в.) пестицидов и рост общественного контроля над качеством поступающего на рынок сырья. В Испании в 2008 г. была реализована программа по сокращению использования ХСЗР на 20 тыс. га. В рамках этой программы государство финансировало фермерам покупку средств биологического контроля. В 2009 г. объем финансирования планировался в размере 9 млн евро.

Аналогичные программы действуют и в других западноевропейских странах. По итогам выполнения Директивы 91/414/ЕЕС, например, к 2003 г. в Европе были запрещены примерно 60% всех д.в. из более чем 800 наименований.

В 2013 г. Европарламент принял еще один закон о снижении пестицидной нагрузки, в результате чего с прилавков садовых центров исчезла примерно 1/10 часть пестицидов. Новые меры «зеленой агрополитики» предусматривают, что фермеров будут учить приемам повышения биоразнообразия, методам защиты насекомых-опылителей и другим экологическим технологиям. Однако некоторым фермерам такая «забота» пришлось не по душе. Многие из них считают, что подобные меры могут привести к уменьшению урожаев, а следовательно, к росту цен на продукты питания, что недопустимо в условиях только что вышедшей из кризиса еврозоны.

Правовые препятствия

Как утверждает советник по вопросам политики PAN Генриетта Кристенсен, все принятые в ЕС законы тормозятся по нескольким причинам. Во-первых, отсутствуют четкие цели, задачи и конкретные руководства к действию по сокращению использования пестицидов. Во-вторых, не все страны и производители соблюдают требования ПДК химических веществ в продуктах питания. Например, Кипр и Германия установили эти нормативы ниже, чем в других евро-

пейских странах. И, в-третьих, не разработано объективных и общепризнанных показателей, позволяющих отследить и оценить снижение пестицидной нагрузки.

Динамика рынка

В последние 60 лет в Европе применение ХСЗР и синтетических удобрений резко увеличилось.

По данным исследовательской компании Markets&Markets, объем европейского рынка СЗР по д.в. в 2011 г. составлял 639,4 тыс. т, или 11,7 млрд долл. К 2018 г. эксперты компании прогнозируют рост до 741,9 тыс. т, или 15,8 млрд долл.

По одному из сценариев, разработанных учеными Центра имени Гельмгольца, за 100 лет использование инсектицидов в Европе в среднем вырастет более чем в 2 раза по сравнению с 1990 г.

Запретить нельзя разрешить

Быстрого и резкого снижения объемов применения пестицидов в Европе ожидать не приходится, несмотря на проводимую в этой сфере политику. Биологические СЗР остаются перспективным направлением развития индустрии, однако они не способны стать полноценной заменой химическим препаратам.

Если мелкие фермеры довольны размерами дотаций и субсидий по программам отказа от применения пестицидов, то крупные хозяйства предпочитают вносить ХСЗР, чтобы получать прибавку урожая до 40—60% и обеспечивать высокий уровень прибыльности.

Полный отказ от применения химикатов в Европе может привести к огромным потерям продуктивности растениеводства. Поэтому запретить использование пестицидов сегодня практически невозможно — наука и практика подтверждают необходимость их рационального и разумного применения.

Илья Бутов

ЛОКАЛЬНЫЙ БИЗНЕС НАКОРМИТ ПЛАНЕТУ

Размышления практиков о будущем сельского хозяйства

Как уже сообщала «Защита растений» (см. № 5 за 2014 г., стр. 2 и 15), в начале апреля 2014 г. в Брюсселе состоялся VII международный форум FFA — будущее сельского хозяйства. Ключевой темой обсуждения мировых экспертов стала дилемма — как наращивать производство сельхозпродукции с уменьшением затрат ресурсов, таких как земля, вода, удобрения и т.д.

В Европе уже принят план устойчивой интенсификации агросектора, который предусматривает, в частности, снижение уровня химизации и биологизацию земледелия. Зеленая агрополитика в ЕС продвигается на фоне тотального сокращения субсидий и практически не оставляет выбора местным фермерам.

Дать людям знания

Фермеры к инициативам властей относятся неоднозначно. По мнению президента ассоциации землевладельцев Германии Михаэля Салм-Салм, интенсификация — не единственное решение для того, чтобы накормить мир. Большие перспективы он видит в развитии локального производства и прямых продаж сельхозпродуктов местным жителям. Это наиболее успешный бизнес, доказывал он, приводя в пример многолетний опыт работы его ассоциации. «Устойчивое развитие сельского хозяйства требует не централизации, а локализации, развития местного производства и сельских территорий», — убеждал представитель фермеров, замечая, однако, что для этого нужны субсидии, объемы которых в ЕС планируют сокращать.

«Мелкие фермеры имеют возможность повышения продуктивности на 1000%

и более за счет правильной организации производства и хороших технологий, — поддержал идею европейского коллеги гендиректор Южноафриканской конфедерации сельскохозяйственных союзов Исмаэль Сунга. По его мнению, нужно лишь дать людям знания, которые помогут раскрыть этот потенциал и увидеть будущее.

Хватит возить еду

За развитие местных рынков и сельского предпринимательства высказался и президент и основатель российской группы компаний «Амбика» (инвестирует в развитие сельского хозяйства в России и Африке) Михаил Орлов. Он призвал отказаться от догматизма и спуститься с уровня макроэкономики на микроуровень. «Чтобы накормить мир, нужно в первую очередь изменить мышление. Сельское хозяйство следует рассматривать не отдельно, а как часть цепи производства продовольствия, которая сегодня стала слишком длинной. Лишь 3—5% от конечной цены хлеба поступает к фермеру, остальное распределяется между переработкой, транспортом, торговлей и другими посредниками. В то же время там, где хозяйство вертикально интегрировано и имеет местный сбыт, фермеру достается до 50% от цены конечного продукта.

По мнению г-на Орлова, сделать продукты питания доступными помогают три вещи — это вертикальная интеграция, объединение бизнеса и власти и локальное производство. «Нужно перестать возить, — доказывал он. — До 40% урожая теряется только во время доставки на переработку, и эти потери отражаются на цене конечного продукта. Локальное

производство и реализация позволяют экономить на логистике, за счет чего снижаются цены на еду».

Кто заплатит за развитие

Г-н Орлов также обратил внимание на проблему привлечения инвестиций в агросектор, которая особенно актуальна для развивающихся стран. «Если ввести в оборот 60% земель Замбии, она будет кормить всю Африку. Вопрос — кто за это заплатит? Инвестиции — это не гранты, не благотворительность, это вложения, которые должны приносить отдачу, — напомнил инвестор. — Если инвестиции не обеспечивают возврат капитала, никто не будет инвестировать. Инвесторы хотя бы вкладывать деньги безопасно и с выгодой. Поэтому они идут в Бразилию, Аргентину, Китай, Индию и другие страны, где такие условия уже созданы. Если мы сможем изменить ситуацию с притоком инвестиций в сельское хозяйство в ближайшие 15 лет, вопрос с обеспечением растущего населения планеты продовольствием отпадет, резюмировал г-н Орлов.

«Я не против ГМО»

В интервью «Защите растений» он отметил, что инициативы по снижению использования пестицидов в Европе созданы для того, чтобы продвигать выращивание ГМ-культур. «Аналогичная ситуация наблюдается и в России. Я не против ГМО, но они должны быть контролируемы. На мой взгляд, лучше выращивать ГМ-сорта местной селекции, чем импортировать ГМ-продукты из-за океана».

Диана Насонова

ЗАЩИТА КУКУРУЗЫ РАСТЕТ ВМЕСТЕ С ПОСЕВАМИ

Результаты исследования маркетингового агентства «Клеффманн-Агростат»

Маркетинговое агентство «Клеффманн-Агростат» продолжает публикацию результатов ежегодного панельного исследования AMIS. В 2013 г. оно охватило 2,2 тыс. хозяйств из 47 регионов России. Специалисты агентства провели более 6,9 тыс. интервью с агрономами и руководителями сельхозпредприятий, уточняя детали защиты 9 полевых культур. В предыдущих номерах газеты «Защита растений» мы публиковали обзоры по рынку СЗР в целом, по зерновым культурам и по подсолнечнику. В фокусе этой статьи — вопросы по защите кукурузы.

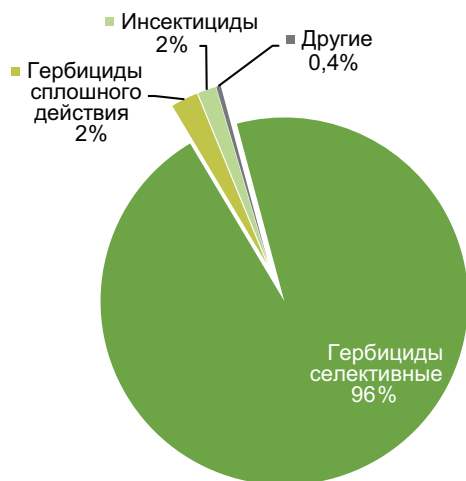
Площади

По данным Росстата, общие посевные площади кукурузы в России в 2013 г. составили 3,85 млн га, 98% из которых находилось в сельхозорганизациях и крестьянских фермерских хозяйствах и 2% — в хозяйствах населения. На зерно в прошлом году было посеяно 2,45 млн га.

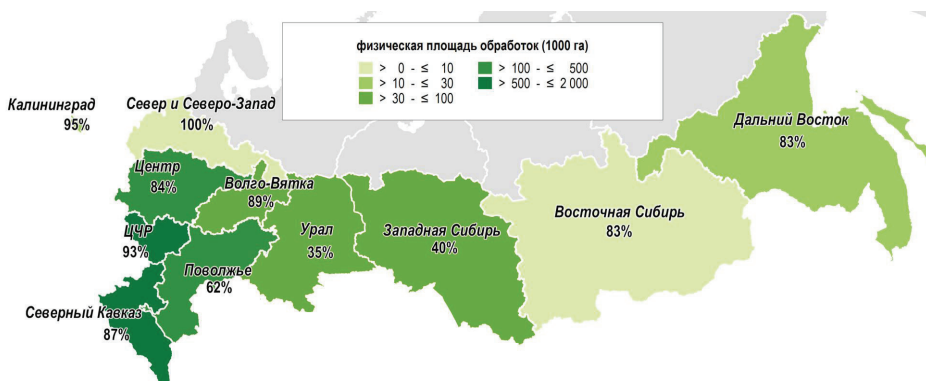
В рамках исследования по кукурузе «Клеффманн-Агростат» провело 694 интервью со специалистами хозяйств, охватив около 18% посевной площади культуры в стране.

Рынок

Как показал опрос, на кукурузу приходится 6% всего рынка СЗР в России, объем которого, по итогам 2013 г., как уже сообщала «Защита растений» (см. № 3 за 2014 г., стр. 10), достиг 1,3 млрд долл. в ценах из прайс-листов компаний.



Рынок пестицидов для кукурузы по типам препаратов



Физическая площадь обработок гербицидами по регионам и покрытие в 2013 г.

На Северном Кавказе препараты для защиты кукурузы занимают 3% регионального рынка СЗР, в Центральном Черноземье — 2%, в остальных регионах — менее 1%.

В общем размере посевных площадей полевых культур в России кукурузе принадлежит 7%. Интенсивность защиты этой зерновой культуры пока находится на среднем уровне, однако объемы применения пестицидов растут.

Структура

Около 96% от общего рынка СЗР для кукурузы в денежном выражении составляют селективные гербициды. На инсектициды и гербициды сплошного действия приходится по 2%, на остальные типы препаратов — около 0,4%.

В Топ-5 наиболее популярных действующих веществ гербицидов, применяемых на кукурузе, вошли римсульфурон, дикамба, 2,4-Д, никоссульфурон и флорасулам.

Покровительство

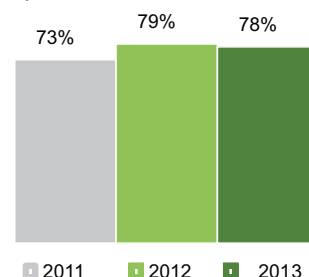
Физические площади обработки культуры селективными гербицидами в 2013 г. остались на уровне предыдущего года — 78% от посевной площади. Два года назад этот показатель составлял 73%.

Регионы

В региональном разрезе интенсивность защиты кукурузы от сорняков в основных регионах возделывания довольно высока. Почти 93% всех посевов культуры обрабатывается в Центрально-Черноземном регионе, 87% — на Северном Кавказе, 62% — в Поволжье, 84% — в Центре России.

Остальные регионы менее значимы для производства кукурузы, однако внесение гербицидов проводится неплохо и там. В Волго-Вятском районе гербицидные обработки покрывают 89% посевов культуры, в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке — по 83%, в Западной Сибири — 40%, на Урале — 35%.

В Калининградской области, где интенсивность защиты высока по всем культурам, соотношение площади обработки гербицидами к посевной площади кукурузы в прошлом году достигала 95%, на Северо-Западе России — 100%.



Динамика физической площади обработки гербицидами, в % от посевной площади

Лояльность

Земледельцы весьма лояльны к применяемым гербицидам. Более 66% опрошенных сообщили, что использовали тот же препарат в предыдущем году. Новыми продуктами в 2013 г. обрабатывали кукурузу 15% хозяйств. В следующем году явно откажутся от применяемых гербицидов лишь 1% земледельцев. Остальные либо продолжат использовать те же препараты — 44% — точно и еще 29% — вероятно, либо не знают, что их ждет в новом сезоне.

Елена Алекперова,
гендиректор ООО «Агростат»



АГРОРУС



ИНСЕКТОАКАРИЦИД

КУНГФУ®

КЭ (лямбда-цигалотрин, 50 г/л)



Высокоэффективный инсектоакарицид для защиты сельскохозяйственных культур

Преимущества препарата:

- широкий спектр действия;
- лучшее средство борьбы с сосущими и листогрызущими вредителями;
- эффективен против насекомых и клещей на всех стадиях их развития;
- высокая скорость воздействия;
- эффективен в борьбе с насекомыми, устойчивыми к фосфорорганическим соединениям;
- обладает антифидантными и репеллентными свойствами;
- устойчив к смыванию дождем;
- низкие нормы применения;
- прекрасный компонент баковых смесей;
- необходимый элемент систем защиты сельскохозяйственных культур от вредных насекомых и клещей;
- возможный элемент интегрированных систем защиты;
- низкая стоимость гектарной нормы.

119590, г. Москва, ул. Минская, 1 Г, корп. 2.
Тел.: (495) 780-87-65 (многоканальный).
Факс: (495) 780-87-66.
E-mail: agrorus@agrorus.com
www.agrorus.com

Победитель известен заранее

ТРОЙНОЙ РЕКОРД ЦАРИЦЫ ПОЛЕЙ

В России наблюдается беспрецедентное расширение кукурузного бизнеса

В текущем сезоне на рынке кукурузы произошло несколько рекордов. Кроме рекордно высокого официального валового сбора (11,6 млн т) и экспорта, который, по прогнозам компании «Совэкон», может достигнуть 4 млн т, заметен и рекордный импорт семян кукурузы.

По данным Института конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР), к середине апреля 2014 г. отрыв от прошлого года по этому показателю достиг 31%. В физическом весе это означает прибавку в 10 тыс. т семенного материала.

Импорт семян

По оценкам «Совэкон», доля площадей под кукурузой, засеваемых импортными семенами, в новом сезоне может превысить 80% и окажется новым рекордом. Комбинация импортных семян и растущих площадей под кукурузой в России уже привели к заметному росту ее сборов. С 2010 по 2013 г. урожай культуры вырос почти в 4 раза. Кукуруза становится все более значимой экспортной позицией, уверенно занимая второе место после пшеницы по объемам вывоза. Однако экспорт этот основывается не на российских, а на импортных биотехнологиях, отмечают аналитики «Совэкон».

За ростом импорта семян кукурузы стоит два разных процесса — намерение увеличить посевные площади и замещение отечественных семян на импортные, комментируют эксперты ИКАР. С учетом этого фактора еще в марте они прогнозировали площади посева кукурузы в 2014 г. на уровне 2650 тыс. га, что выше

Рынок кукурузы в России

Показатели	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014 (прогноз ИКАР)
Импорт семян, тыс. т	н/д	н/д	н/д	22,5	21,5	18	21	26,5	30,5	40
Посевные площади, тыс. га	873	1109	1644	1870	1435	1552	1743	2094	2443	2650
Валовой сбор, тыс. т	3211	3669	3798	6682	3963	3084	6962	8213	11635	11700

предыдущего сезона на 8,5%. Прогноз Минсельхоза России также был повышен — с 2480 до 2590 тыс. га.

Посевные площади

По оперативным данным о ходе ярового сева, несмотря на то что посев кукурузы в ряде южных регионов осложнили дожди, ее посевные площади действительно приближаются к рекорду.

По информации Минсельхоза России на 21 мая 2014 г., до намеченного показателя — 2590,4 тыс. га — осталось засеять 218,3 тыс. га.

В целом сев этой культуры идет с опережением прошлогодних показателей на 255,5 тыс. га. Отставание наблюдается лишь в ЮФО и СКФО и составляет порядка 174 тыс. га от итоговых значений прошлого года. К 21 мая 2014 г. хозяйства Южного федерального округа посеяли кукурузу на 934,6 тыс. га, а Северного Кавказа — на 351,7 тыс. га. Отставание по темпам сева связано с избыточной влажностью почвы, которая периодически «подрывала» посевную на юге в течение двух последних недель мая.

Тем не менее в целом по РФ сев кукурузы дает прибавку в 213,4 тыс. га по сравнению с оперативными данными на

аналогичную дату 2013 г. До рекорда по этой культуре осталось всего 155 тыс. га, отмечают аналитики ИКАР.

По их мнению, достижение рекордного показателя обеспечат в основном центральные и поволжские регионы. По данным на 21 мая 2014 г., в Приволжском округе кукуруза посеяна на 204,3 тыс. га, что на 68,3 тыс. га больше, чем на аналогичную дату прошлого года. В центре России посева размещены на 823,4 тыс. га. Это на 180,3 тыс. га больше показателей 2013 г. Суммарные площади под кукурузой на территории ЦФО и ПФО уже превысили на 50 тыс. га окончательные данные по севу 2013 г.

Валовой сбор

Учитывая рекордные данные по посевной площади кукурузы в этом году, эксперты ИКАР не исключают очередного рекорда валового сбора этой культуры. По их прогнозам, он может составить 11,7 млн т зерна.

В прошлом году посева кукурузы в РФ занимали 2442,6 тыс. га, а урожай составил 11,6 млн т, что на 30,1% больше, чем в 2012 г. (8,2 млн т).

Любовь Леонова

Коротко

Белковая защита от бактериозов

Исследователи из лаборатории Сейнсбери (The Sainsbury Laboratory — TSL, г. Норидж, Англия) в сотрудничестве со структурным биологом Бостианом Коби (Bostjan Kobe) из Брисбена (Квинсленд, Австралия) серьезно продвинулись в понимании механизмов формирования устойчивости растений к бактериозам и грибным болезням.

«Прежде мы знали, что белки под названием RRS1 и RPS4 требуются, чтобы распознавать специфические молекулы патогенных бактерий и затем использовать эту информацию как знак для активации защиты. Однако мы понятия

не имели, как они работают», — поделился соавтор исследования Джонатан Джонс из TSL.

Белки RPS4 и RRS1 отвечают за устойчивость растений к ряду фитопатогенов. Среди них эпифитная бактерия *Pseudomonas syringae*, вызывающая базальный бактериоз, почвенная бактерия *Ralstonia solanacearum* — возбудитель бурой гнили и грибок *Colletotrichum higginsianum*, провоцирующий антракноз. Механизм действия этой уникальной двухбелковой системы распознавания патогенов был неизвестен и стал центром изучения в лаборатории профессора Джонса, передает портал Agropages.com.

«Теперь мы знаем, что белки RPS4 и RRS1 находятся в тесном контакте. Мы раскрыли часть этой ассоциации в микроскопических деталях, — сообщил проф. Джонс. — Кроме того, мы выяснили, что мутации, которые затрагивают гены, кодирующие этот дуэт белков, разрушают его функцию. Это делает растения более уязвимыми перед атаками патогенов».

Исследование дало первое структурное определение того, как взаимодействуют рецепторы иммунной системы растений, и имеет огромное значение для понимания их функций. Его результаты опубликованы в журнале Science.

Диана Насонова

Проблемы с совкой?

инсектицид **Кораген**[®]

Инновационное
решение
против совки!



Быстрая остановка питания насекомых после интоксикации. Длительный период защитного действия. Действие на всех стадиях развития вредителя.

Повод для гордости!

DuPont[™]
Кораген[®]

инсектицид

Препарат Кораген[®] зарегистрирован на томате против хлопковой совки и колорадского жука, на картофеле против колорадского жука, на яблони против яблонной плодожорки и листовертки, на винограде против гроздовой листовертки.

ООО «Дюпон Наука и Технологии»

121614, Россия, Москва, ул. Крылатская, д. 17, корп. 3

Телефон отдела защиты растений: (495) 797 2255, факс: 797 2203; e-mail: cpp.russia@rus.dupont.com

www.agro.dupont.ru

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ



AGROSALON

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

07-10
ОКТАБРЯ
2014



РЕКЛАМА

• ОПТИМАЛЬНЫЙ
ГРАФИК РАЗ В ДВА ГОДА

• КАЧЕСТВЕННАЯ
ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

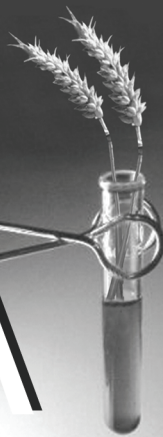
• ВЕДУЩИЕ
ПРОИЗВОДИТЕЛИ

МВЦ «КРОКУС ЭКСПО»

МОСКВА, РОССИЯ

WWW.AGROSALON.RU

АГРО АПТЕКА



Bayer CropScience

СЦЕНИК® КОМБИ

4 элемента успеха

Первый на рынке РФ четырехкомпонентный инсекто-фунгицидный протравитель для предпосевной обработки семян зерновых культур

Препаративная форма:

Концентрат суспензии (КС), содержащий 250 г/л клотианидина, 37,5 г/л флуоксастробина, 37,5 г/л протиоконазола и 5 г/л тебуконазола.

Преимущества:

- Наличие в составе клотианидина обеспечивает надежный контроль широкого спектра вредителей всходов.
- Самый эффективный контроль жулици в посевах зерновых.
- Высокоэффективный контроль широкого спектра семенной и почвенной инфекции.
- Исключительная эффективность против снежной плесени.
- Ростостимулирующий эффект.
- Хорошее окрашивание семян.

Механизм действия

Благодаря системным свойствам препарат проникает в семена, а затем в корневую систему и распространяется по растению по мере его роста. Действующие вещества, входящие в его состав, принадлежат к разным классам химических соединений и обладают разными механизмами воздействия на вредный объект, что обеспечивает высокий уровень защиты культуры.

Клотианидин (неоникотиноиды) — инсектицид с контактной и системной активностями. Проникая в семена, распространяется по надземной и подземной частям растений по мере их роста, блокирует передачу нервного импульса на уровне ацетилхолинового рецептора постсинаптической мембраны. Обладает трансламинарной и системной активностями, позволяющими эффективно контролировать вредителей семейства жесткокрылых (*Coleoptera*), двукрылых (*Diptera*) и равнокрылых (*Homoptera*).

Флуоксастробин (стробилурины) — подавляет митохондриальное дыхание, угнетает прорастание и рост мицелия грибов, что приводит к их гибели. Обладает защитным и лечебным действиями.

Протиоконазол и тебуконазол (триазолы) — ингибируют процесс биосинтеза стеролов и нарушают избирательность проницаемости клеточных мембран патогена. Обладают защитным, лечебным и искореняющим действиями.

Сочетание трех фунгицидных действующих веществ в оптимальных соотношениях расширяет и усиливает спектр фунгицидной активности против важнейших заболеваний зерновых культур, а также исключает риск возникновения резистентности.

Ростостимулирующий эффект

Кроме инсектицидной и фунгицидной активностей препарат проявляет эффект стимуляции роста растений. Увеличивается длина и масса корневой системы, утолщается и укорачивается мезокотиль, увеличивается коэффициент кущения, повышается содержание хлорофилла и интенсивность фотосинтеза. В результате всходы становятся более сильными и устойчивыми к неблагоприятным воздействиям среды.

Спектр контролируемых заболеваний

Высокоэффективен против комплекса семенной и почвенной инфекций пшеницы озимой и яровой (снежная плесень, фузариозная и гельминтоспориозная корневые гнили, ризоктониозная прикорневая гниль, плесневение семян, твердая головня, пыльная головня, септориоз) и ячменя ярового и озимого (фузариозная и гельминтоспориозная корневые гнили, сетчатая пятнистость, плесневение семян, каменная головня, пыльная головня, ложная пыльная головня).

Спектр контролируемых вредителей

Высокоэффективен против комплекса вредителей всходов пшеницы озимой и яровой (хлебная жулицица, пшеничная муха, обыкновенная шведская муха, полосатая хлебная блошка, злаковые тли) и ячменя ярового и озимого (обыкновенная шведская муха, ячменная шведская муха, злаковые тли).

Сценик®Комби — единственный четырехкомпонентный препарат, обеспечивающий комплексную защиту всходов зерновых культур от широкого круга вредителей и болезней, что позволит поддержать культуру в наиболее сложный и ответственный период ее развития. Отменяет необходимость приготовления баковых смесей, что, в свою очередь, исключает риск нарушения рецептуры и значительно упрощает технологию обработки семян.

Норма расхода препарата: 1,25—1,5 л/т

Расход рабочей жидкости: до 11,5 л/т

Сроки применения: перед посевом

Упаковка: 5 л

Производитель: Байер КрокСайенс АГ, Германия

ХОРОШЕЕ НАЧАЛО СЕЗОНА

Продажи средств защиты растений растут во всем мире

В 2014 г. большинство мировых производителей средств защиты растений (СЗР) и семян продолжили наращивать обороты и прибыли. По итогам первого квартала представители Топ-6 сообщили об увеличении продаж СЗР в пределах 6%, а компании из второго десятка зафиксировали двузначные темпы роста пестицидных бизнесов.

Сингента

По данным корпоративной отчетности, общий оборот компании Сингента в первом квартале 2014 г. вырос на 5% в расчете по фиксированному обменному курсу и составил 3,244 млрд долл. Увеличение объемов продаж составило 2%, повышение цен — 3%.

В Европе, Африке и на Ближнем Востоке наблюдался 13%-ный рост, что связано с расширением применения СЗР, ранним началом сезонных работ и высокой степенью распространения патогенов. Несмотря на политическую нестабильность, рост оборотов компании продолжился и в странах СНГ. Здесь наблюдалось повышение цен на пестициды, которое частично компенсировало девальвацию местных валют.

В то же время в Северной Америке обороты Сингенты упали на 11% из-за затянувшейся холодной погоды в кукурузном поясе США, а также из-за засухи в Калифорнии, где снизился спрос на инсектициды и фунгициды.

По всем категориям препаратов, за исключением протравителей, в мире наблюдался рост. Продажи селективных гербицидов увеличились на 6%, несмотря на позднее начало сезона в США. В сегменте неселективных гербицидов запланированное сокращение объемов реализации глифосата компенсировалось ростом продаж параквата. Сегмент фунгицидов прибавил 9%, инсектицидов — 11%. А вот реализация средств для обработки семян просела на 11%. В ЕС у Сингенты упал объем продаж в сегменте вследствие приостановки применения неоникотиноидов, а в Латинской Америке — в связи с сокращением посевных площадей кукурузы. В Канаде, наоборот, отмечен рост оборотов за счет успешной реализации препаратов для обработки семян и расширения объемов продаж семян канолы и сахарной свеклы.

В Латинской Америке пестицидный бизнес компании вырос на 9%. Нашествие чешуекрылых насекомых способствовало существенному увеличению

продаж инсектицидов. Кроме того, возобновился бизнес компании в Венесуэле после разрешения вопроса по задержке оплаты. В Парагвае и Боливии наблюдался рост продаж нового фунгицида на основе бензовиндифлупира.

В Азиатско-Тихоокеанском регионе повышение оборотов составило 14% и наблюдалось как на развитых, так и на развивающихся рынках. В Австралии благодаря поддержке дистрибьюторов, а также выпавшим в марте осадкам выросли продажи гербицидов. В Китае вдвое увеличился объем реализации фунгицида на основе азоксистробина. В странах Южной Азии отмечен высокий спрос как на СЗР, так и на семена риса.

Продажи семян компании в первом квартале 2014 г. в мире упали на 1,8% и составили 1,259 млн долл., пишет британский журнал *Agrow*.

Байер

Объем продаж Байер КропСайенс вырос в первом квартале 2014 г. на 4,9% и достиг 2,9 млрд евро (4 млрд долл.) Для сравнения — в первом квартале 2013 г. было 2,764 млрд евро (3,821 млрд долл.). С учетом колебаний курсов валют, приобретения и продажи активов рост оценивается в 11,8%. Изменения валютных курсов съело 7% доходов компании, а обновление портфолио добавило 0,1%. Физические объемы продаж выросли на 10,2%, цены — на 1,6%.

Благоприятно сказалось на пестицидном бизнесе компании раннее начало сезона сельхозработ в Европе и стабильные продажи в Латинской Америке. В Европе объемы продаж с учетом колебаний валютных курсов выросли на 17%, в Латинской Америке, Африке и на Ближнем Востоке — на 21,3%. Продажи с поправкой на курсовую динамику увеличились на 8,2% в Азиатско-Тихоокеанском регионе и на 4,3% — в Северной Америке.

Среди категорий продуктов двузначные темпы роста продемонстрировали сегменты фунгицидов — 16,6% (662 млн евро или 915 млн долл.), средств обработки семян — 19,1% (252 млн евро или 348 млн долл.) и инсектицидов — 12,6% (352 млн евро или 487 млн долл.). Сегмент гербицидов прибавил 7,7% и достиг 965 млн евро (1,334 млрд долл.) благодаря позитивной динамике продуктов для обработки зерновых культур.

На 11,9% с учетом колебаний курсов валют увеличились продажи се-

мян в компании. Высокие результаты продемонстрировало также подразделение охраны окружающей среды (*Environmental Science*), причём как в сфере продукции для профессиональных пользователей, так и в сегменте потребительского бизнеса. Рост объема продаж составил 7,9%.

БАСФ

Концерн БАСФ сообщил о значительном росте продаж в сегменте решений для сельского хозяйства, главным образом благодаря мощному старту в Северном полушарии. Увеличение объемов реализации и цен позволило с избытком компенсировать неблагоприятные валютные факторы, а также привело к некоторому улучшению показателей прибыли.

Продажи пестицидов компании в первом квартале 2014 г. увеличились на 6,2% и достигли 1,653 млрд евро (2,302 млрд долл.). Физические объемы отгрузки прибавили 9%, цены — 3%, а колебания курсов валют отняли около 6% доходов.

В Европе продажи компании поднялись благодаря резкому росту спроса на фунгициды для зерновых из-за сырой погоды. Наиболее успешными первые три месяца 2014 г. были в Германии и Восточной Европе.

В Северной Америке доходы выросли за счет увеличения объемов продаж и цен, а также появления новых гербицидов и фунгицидов. В Азии также наблюдался небольшой рост, несмотря на колебания валютных курсов. Спрос на продукты БАСФ повысился в Китае, Японии и Индии. А в Бразилии продажи упали — из-за неблагоприятных погодных условий.

Дау

Дау АгроСайенсес увеличила продажи пестицидов в первом квартале 2014 г. на 4%. Этому способствовало повышение реализации гербицидов в регионе Европы, Африки и Ближнего Востока, где сложились благоприятные погодные условия для развития сорняков в посевах зерновых, а также рост спроса на инсектициды в Латинской Америке. Продажи новых препаратов для защиты растений прибавили 28%, лидером среди них стал гербицид на основе пироксулама.

Семенной бизнес компании за первые 3 месяца 2014 г. упал на 7%. Причины

— сокращение посевных площадей кукурузы и подсолнечника в Латинской Америке и кукурузы и канолы — в Северной Америке.

Монсанто

Оборот компании Монсанто продемонстрировал самые высокие темпы роста среди шестерки лидеров пестицидного рынка. Он увеличился на 6,6% и достиг 5,832 млрд долл. по итогам трех отчетных месяцев компании, которые закончились 28 февраля 2014 г.

Почти 80% этого роста обеспечил семенной бизнес компании, который прибавил 6,9% и приблизился к 4,648 млрд долл.

Основным двигателем подъема продаж стали семена сои, оборот которых повысился на 21,1%, или до 820 млн долл., а прибыль от их реализации подскочила на 36,5% и достигла 539 млн долл.

Продажи семян кукурузы выросли на 4,1% — до 3,414 млрд долл. Валовая прибыль в этом сегменте увеличилась на 8,2% и составила 2,253 млрд долл.

В то же время обороты компании в сегменте семян хлопчатника снизились на 18,3% — до 49 млн долл., а прибыль упала на 36,4% — до 28 млн долл.

Пестицидный бизнес Монсанто за три отчетных месяца вырос на 5,2% и достиг 1,184 млрд долл. Валовая прибыль поднялась на 22,4%, составив 454 млн долл.

Дюпон

Продажи СЗР Дюпон в первом квартале 2014 г. увеличились на 3% и достигли 1,1 млрд долл. Особенно сильный рост наблюдался в Латинской Америке, где оборот компании прибавил 60% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Интенсивное развитие вредителей в посевах кукурузы и сои способствовало резкому повышению спроса на инсектициды компании на основе хлорантранилипрола, индосакарба и метомила. В то же время холодная и влажная погода в Северной Америке привела к падению

продаж гербицидов компании в этом регионе.

Оборот семеноводческого подразделения компании Дюпон Пионер по итогам квартала снизился на 9% — до 3,3 млрд долл. из-за уменьшения посевных площадей кукурузы в Бразилии и в Северной Америке. Вместе с тем в Европе зафиксированы двузначные темпы роста продаж в сегменте, хотя волнения на Украине и привели к некоторым отсрочкам в приобретении семян.

Двадцатка

Датская компания Кеминова сообщила о 10,4%-ном росте продаж в первом квартале 2014 г. Оборот в датских кронах достиг 1,737 млрд (324 млн долл. по текущему курсу). Прибыль компании увеличилась на 0,5 процентных пункта и составила 30,7% благодаря оптимизации портфолио и продвижению высокодоходных специализированных продуктов.

Реализация гербицидов компании повысилась на 11,6% (119 млн долл.), инсектицидов — на 2,7% (106 млн долл.), фунгицидов — на 2,5% (62 млн долл.). В сегменте других продуктов, куда входят микронутриенты и регуляторы роста растений, обороты подскочили более чем вдвое (56,1%) и составили 38 млн долл.

Продажи пестицидов компании Кемтура АгроСолюшнс за три месяца 2014 г. поднялись на 14,8% и достигли 101 млн долл. Рост обеспечил высокий спрос на продукты для контроля вредителей сои в Латинской Америке и акарициды — в Северной Америке. Операционная прибыль компании взлетела на 69,2% — до 22 млн долл.

Как сообщает журнал Agrow, Кемтура приняла решение о продаже пестицидного подразделения американской фирме Platform Specialty Products из Майами (Флорида) примерно за 1 млрд долл. Ожидается, что эта сделка будет завершена во второй половине текущего года.

Итальянская компания Изагро увеличила оборот на 26,8%, выручив в первом квартале 2014 г. 38,2 млн евро, или 53,1 млн долл. по текущему курсу. Росту

способствовал ранний старт агросезона в Европе и смещение фокуса продаж с фунгицидов на основе меди к более дорогим продуктам. Общий объем продаж компании повысился на 28,2% и достиг 41,4 млн евро (57,652 млн долл.)

Биобизнес

Американская биопестицидная компания Marrone Bio Innovations (MBI) по итогам первого квартала 2014 г. зафиксировала 2,2%-ный рост продаж. Оборот компании достиг 2,8 млн долл., валовая прибыль увеличилась на 21,7% — до 1,1 млн долл., а доходы повысились более чем вдвое — с 309 до 648 тыс. долл.

По итогам 2013 г. продажи MBI удвоились и составили 14,5 млн долл. В текущем году также ожидается как минимум удвоение оборота компании. Способствовать этому будет новый биоинсектицид, акарицид и нематодцид на основе штамма *Burkholderia* spp., выведенный недавно на рынок США.

Китай

Оборот лидера Топ-100 крупнейших китайских пестицидных компаний Nuaront-Nutrichem за три месяца вырос на 10,7% и достиг 1,102 млрд юаней, или 177 млн долл. по текущему курсу. Чистая прибыль предприятия повысилась на 18,4% — до 73,8 млн юаней (11,9 млн долл.).

По данным таможенного управления Китая, в целом компании страны в первом квартале 2014 г. увеличили экспорт СЗР на 17,5%. Его объемы достигли 318 тыс. т, а стоимость — 1,096 млрд долл., передает Agropages.com.

Экспорт гербицидов вырос на 11,5% в денежном выражении и на 21,5% по объему, достигнув 238 тыс. т и 767 млн долл. Инсектициды были поставлены за границу на сумму 209 млн долл. (+12,6%) в объеме 51 тыс. т. (+10,4%). Фунгициды экспортированы в объеме 19 тыс. т (+1,8%) на сумму 100 млн долл. (+2,5%).

Диана Насонова

ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ

№ 6/2014



Зарегистрирована в Комитете
Российской Федерации по печати
Свидетельство № 014224

Адрес редакции: 119590, Москва, ул. Минская, д. 1 г, корп. 2, ООО «Издательство Агрорус».

Тел.: (495) 780-87-65. Факс: (495) 780-87-66. E-mail: info@agroxxi.ru; http://www.agroxxi.ru

За достоверность данных, представленных в опубликованных материалах, редакция ответственности не несет. Редакция не всегда разделяет мнение авторов публикаций.

Учредитель

Генеральный директор

Главный редактор

Верстка

Корректор

ООО «Издательство Агрорус»

Ирина Зарева

Диана Насонова

Людмила Самарченко

Светлана Борисова

Цена — бесплатно Тираж 32000 Отпечатано в ООО «Красногорская типография» 143400, Московская обл., г Красногорск, Коммунальный квартал, д. 2 Заказ №



ПИКТОР[®]

Преимущество в каждой капле

- ярко выраженный физиологический эффект
- способствует реализации генетического потенциала подсолнечника и рапса по масляности
- повышение урожайности даже при слабовыраженном развитии болезни
- надежная защита от склеротиниоза, серой гнили на подсолнечнике

BASF
The Chemical Company

agro-service@basf.com • www.agro.basf.ru • (495) 231-71-75