

# ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ

№ 3(220)  
2014



Начни всё с чистого листа

[www.agroxxi.ru](http://www.agroxxi.ru)

Все новости



Йозеф  
Фекете

«АПК РОССИИ  
МОЖЕТ  
ПРОИЗВОДИТЬ  
В РАЗЫ  
БОЛЬШЕ»



ЭКСКЛЮЗИВНАЯ ЗАЩИТА

Комбинированный  
фунгицид для защиты  
зерновых культур, рапса  
и сахарной свеклы



ПОМОГАЕТ ВАМ РАСТИ

[www.cheminova.ru](http://www.cheminova.ru)

**ЛАНТА**®

триконазол, 200 г/л



Новый фунгицидный протравитель  
контактно-системного действия  
для защиты зерновых культур



Бережная защита зерновых!

[www.agroex.ru](http://www.agroex.ru)

Новая среда  
обитания кукурузы

**БА  
YER**

**АДЕНГО**»»

Гербицид системного действия для  
контроля злаковых и двудольных  
сорняков, включая трудноискоренимые,  
с возможностью применения до и после  
всходов кукурузы

на правах рекламы

avgust crop protection



**Ластик**® Топ

феноксапроп-П-этил, 90 г/л +  
+ клодинафоп-пропаргил, 60 г/л + антидот  
клоквинтосет-мексил, 40 г/л

Гербицид

Сотри овсюг  
с поля!

[www.avgust.com](http://www.avgust.com)

ЩЕЛКОВО  
АГРОХИМ  
российский аргумент защиты  
[www.betaren.ru](http://www.betaren.ru)



**РИЗОФОРМ**® + Статик

Жидкий инокулянт для обработки  
семян сои

Урожайный симбиоз

**syngenta**®

[www.syngenta.ru](http://www.syngenta.ru)

Реклама. Товар сертифицирован.

## «АГРАРИЙ РАБОТАТЬ В УБЫТОК НЕ ДОЛЖЕН»

В Минсельхозе России ищут резервы улучшения экономики сельхозпроизводства

12 февраля 2014 г. Минсельхоз России провел Всероссийское агрономическое совещание. Форум собрал более 650 участников: руководителей органов управления АПК субъектов РФ и подведомственных аграрному министерству учреждений, ученых и педагогов, представителей финансовых структур, отраслевых союзов и ассоциаций.

### Повысить господдержку

Открывая совещание, министр сельского хозяйства РФ Николай Федоров отметил, что Минсельхоз России будет добиваться выделения дополнительных ресурсов для поддержки аграриев. В прошлом году на эти цели было направлено 268 млрд руб., в том числе из федерального бюджета — 198 млрд руб. и еще 70 млрд руб. на условиях софинансирования из региональных бюджетов, напомнил он.

В этом году из общей суммы федеральных субсидий на поддержку растениеводства выделено 35 млрд руб. Из них 14,4 млрд руб. уже распределены и направлены в регионы на оказание несвязанной поддержки в виде погектарных субсидий. «Этот показатель может вырасти», — подчеркнул министр, сообщив, что Минсельхоз России просит правительство дополнительно выделить более 4 млрд руб. на субсидирование краткосрочных кредитов для проведения посевной. Кроме того, рассматривается вопрос о распределении субсидий на приобретение элитных семян (порядка 500 млн руб.), проведение полевых работ в условиях Крайнего Севера (почти 540 млн руб.), закладку многолетних насаждений (около 500 млн руб.) и виноградников (300 млн руб.).

В то же время министр отметил, что сельхозпроизводители слабо информированы о формах господдержки. «Поэтому нужна дополнительная активность, чтобы аграрии знали о своих возможностях и правах», — заявил он.

Цель министерства — обеспечить производство зерна не менее 95 млн т в 2014 г. «Нужно быть готовыми увеличить площади весеннего сева более чем на 2 млн га», — заявил г-н Федоров.

Он также призвал аграриев к тому, чтобы площадь озимого клина поднялась до 17—18 млн га. «Это жизненно необходимо», — подчеркнул министр, поручив представителям регионов оперативно рассмотреть планы расширения площадей уже к осени этого года.

### Запретить ГМО

Отвечая на вопрос про ситуацию с ГМО, глава Минсельхоза России заявил, что Россия непреклонна в стремлении запретить использование ГМ-растений в производстве пищевых продуктов. Именно «чистая» продукция обеспечивает преимущество нашей страны на мировом рынке. Если в РФ будут выявлены случаи посевов ГМ-культур, это будет грозить нарушителям серьезным штрафом.

Аграрное ведомство уже внесло предложения ужесточить наказание за незаконное использование ГМО, приравняв это нарушение к незаконному выращиванию растений, содержащих наркотические средства и психотропные вещества, за которое взимается штраф от 1,5 до 4 тыс. руб. с физических и от 100 до 300 тыс. руб. с юридических лиц. Эти же нормы хотят закрепить в Кодексе об административных правонарушениях в отношении нелегальных посевов ГМ-культур.

Как отметил директор департамента растениеводства, химизации и защиты растений Минсельхоза России Петр Чекарчев, мысли о законном выращивании ГМ-растений в России надо отложить как минимум на 5 лет. «Ученые должны изучить влияние подобных организмов на человека и окружающую среду. Сейчас только начинают разрабатывать методики такого анализа. Для того чтобы сделать выводы о вреде или его отсутствии, должно пройти 10—20 лет», — рассказал он в интервью «Российской газете».

Пока нет достоверных данных о том, что посевы ГМ-сортов превосходят по урожайности или качеству сельхозкультуры традиционной селекции. Россия и без ГМО стала одним из крупнейших производителей зерна в мире. Только в текущем сельхозгоду экспорт зерновых может составить 20 млн т, сообщил он. Планы на следующий сезон — более 22 млн т.

### Защитить марку

Выступая на совещании, г-н Чекарчев уточнил, что общий экспорт продукции растениеводства, включая продукты переработки, в 2013 г. сократился на 2 млрд долл. и составил около 8,5 млрд долл. Выросли лишь поставки за рубеж маслосемян рапса, льноволокна и картофеля. В то же время импорт растениеводческой продукции в условиях ВТО

достиг 14,79 млрд долл. и в основном состоял из фруктов, овощей и картофеля.

«Мы вступили в конкуренцию с мировыми производителями, а на рынке выигрывает тот, у кого ниже цена и выше качество. Вот над этими направлениями и надо работать», — призвал г-н Чекарчев.

В то же время он признал, что из-за повышения цен на ресурсы себестоимость агропродукции в России растет, а рентабельность хозяйств падает. «Сельхозпроизводство — это бизнес, а бизнес работать в убыток не должен», — заявил он.

Среди инструментов повышения доходности растениеводства чиновник назвал внедрение селекционных достижений, приведя в пример опыт Краснодарского края, где в 2013 г. только за счет посева новых сортов озимой пшеницы увеличили выручку на 1,9 млрд руб. без копейки дополнительных затрат.

Хозяйственная ценность отечественных сортов не вызывает сомнений, — подчеркнул г-н Чекарчев, добавив, что российские селекционеры уже смогли остановить экспансию иностранных сортов и гибридов на наши поля.

Тем не менее зарубежными семенами в России высевается до 17% ярового ячменя, 27% гороха, 37% кукурузы, 44% подсолнечника, 61% озимого рапса, 67% овощных культур, 96% сахарной свеклы и до 39% картофеля. На покупку посевного материала из-за границы тратятся суммы, сравнимые с половиной бюджета господдержки растениеводства.

Более того, с импортными семенами на территорию РФ завозятся новые вредители и возбудители болезней растений. В частности, г-н Чекарчев отметил нарастание вредоносности бактериозов и грибных заболеваний в посевах сельхозкультур. При отсутствии адекватной защиты потери от вредных объектов в 2014 г. могут составить до 50% урожая, или около 500 млрд руб., подсчитал он, добавив, что, по результатам госрегистрации, арсенал аграриев в этом году пополнился 173 импортными и 96 отечественными пестицидами.

Говорил г-н Чекарчев и о необходимости биологизации земледелия, в частности, возделывания бобовых трав, заделки в почву сидератов и растительных остатков. «Если мы ставим задачу получить более 40—50 ц/га, нужен качественно иной уровень регулирования почвенного плодородия», — подчеркнул он.

Любовь Леонова

# Сотри овсюг с поля!



## Ластик® Топ

феноксапроп-П-этил, 90 г/л +  
+ клодинафоп-пропаргил, 60 г/л +  
+ антидот клоквиносет-  
мексил, 40 г/л

Новый комбинированный гербицид для борьбы с однолетними злаковыми сорняками в посевах пшеницы. Содержит два действующих вещества с разным спектром действия. Является экономичным и эффективным решением проблем с любым типом однолетней злаковой засоренности. Обладает полной селективностью к растениям пшеницы благодаря наличию антидота. Применяется независимо от фазы развития культуры. Совместим с противодвудольными гербицидами.



С нами расти легче

[www.avgust.com](http://www.avgust.com)

**avgust** crop protection

## АПК РОССИИ МОЖЕТ ПРОИЗВОДИТЬ В РАЗЫ БОЛЬШЕ

Интервью генерального директора ООО «Кеминова» Йозефа Фекете

— **С какими результатами компания Кеминова закончила 2013 г.?**

— В 2013 г. мы поработали очень успешно. Продажи выросли на 18% по сравнению с предыдущим годом и достигли 420 млн руб. Этот результатом я доволен. И надеюсь, что в 2014 г. мы его еще улучшим.

— **Вы возглавляете российский филиал Кеминовы чуть более года. Что изменилось в компании с вашим приходом?**

— Мы расширили и реорганизовали офис, обновили веб-сайт компании. Укрепили нашу команду. Зарегистрировали 8 новых продуктов, которые будут активно выходить на рынок в 2014 г. Повысили продажи. Поэтому я могу с уверенностью сказать: год был очень успешный.

— **Как оцениваете результаты вашей работы?**

— Мы сделали то, что планировали. И я удовлетворен результатами. И хотя для меня это новая компания, но поскольку я уже имею опыт в этом бизнесе, я вижу, что она очень перспективная и имеет огромные возможности для дальнейшего роста.

Мы поняли, что нужно инвестировать. Конечно, всем хочется меньше вкладывать и больше продавать, но это невозможно. Я считаю, что инвестировать в России очень выгодно. Во-первых, сельское хозяйство в стране еще далеко от вершин развития и оно может давать в разы больше. Во-вторых, если мы не вкладываем в новые регистрации, в людей, то у нас нет будущего. Поэтому я очень рад, что штаб-квартира компании приняла мойсылотносительно необходимости инвестиций.

— **Какие продукты продемонстрировали наибольшую динамику в 2013 г.?**

— Наиболее успешно в прошлом году давалась инсектицидная группа, в частности такие препараты, как Импакт, Вантекс, Данадим Эксперт. Это наши лидирующие продукты. Несмотря на то что год в целом был не инсектицидный и погода не способствовала развитию вредителей, спрос на Данадим Эксперт, например, был очень высок.

Кроме того, хорошие результаты показал новый инсектицидный протравитель Пикус на основе имидаклоприда. Для него это был первый год продаж, но уже очень успешный.

С другой стороны, нас разочаровал глифосат, потому что это абсолютно не маржинальный продукт. Хотя мы реализовали запланированные объемы, доходы от продаж оказались намного ниже, чем ожидалось.

— **В интервью газете «Защита растений» в прошлом году вы говорили, что собираетесь сместить фокус с глифосата на продвижение других препаратов...**

— Мы так и сделали. В 2013 г. мы продали значительно меньше глифосата, чем в предыдущие годы. Его доля не превысила 10% от общего оборота. В дальнейшем мы планируем продвигать только препараты на основе глифосата для специальных целей или в мелкой фасовке. В реализации крупных объемов этого гербицида я пока не вижу перспектив. Только если в России начнут выращивать в больших масштабах устойчивые к нему ГМ-культуры. На этот случай мы имеем 3 форму-

ляции глифосата, и их производство будет продолжаться.

— **Как давно вы начали поставлять пестициды для ЛПХ? Какова их доля в общем объеме продаж компании?**

— У нас есть хороший профессиональный партнер, с которым мы работаем по направлению ЛПХ уже около 4 лет. Он занимается расфасовкой и реализацией нескольких препаратов, среди которых, например, инсектицид на основе малатиона. В будущем мы планируем пополнить список продуктов в мелкой фасовке, но для этого нужно пройти необходимые процедуры регистрации. Планируется также увеличить число партнеров, сфокусированных на рынке ЛПХ. Напрямую заниматься мелкой фасовкой мы не намерены, т.к. это специальный бизнес. Мы поставляем готовые препараты в 200 или 1000-литровых контейнерах, а партнер ее фасует в мелкую тару. Важно, чтобы это делалось качественно, поэтому к выбору партнеров мы подходим очень тщательно.

В 2014 г. мы начинаем регистрацию нового портфеля микронутриентов и удобрений. В этом сегменте также есть место для мелкой фасовки. Однако они появятся на рынке не раньше чем через 2 года. Сейчас доля препаратов для ЛПХ в обороте Кеминовы менее 3%. Пока это незначительный бизнес в России, однако он будет расти.

— **Почему вы решили заниматься поставкой микроудобрений?**

— Мы считаем, что, работая на аграрном рынке, нужно предлагать что-то новое. Это могут быть микроудобрения, адьюванты или другие препараты, связанные с пестицидным бизнесом. В портфеле Кеминовы много фунгицидов, в том числе новых, с которыми можно прекрасно сочетать применение микронутриентов и удобрений. Кроме того, во многих регионах России сельское хозяйство ведется в стрессовых для растений условиях, часто возникает засуха, а микроудобрения помогают растениям выдерживать стрессовые ситуации и давать хороший урожай.

Поэтому мы подписали договор с испанской компанией Servalesa — производителем микронутриентов и удобрений, которые успешно продаются на рынках Западной Европы и Южной Америки. В СНГ Кеминова стала эксклюзивным поставщиком продукции компании. Основные рынки — это Россия, Белоруссия и Украина. На российский рынок планируется вывести 6 продуктов к 2016 г. Регистрировать их проще, чем пестициды, поэтому процесс займет 2 года.

Для Кеминовы это важный шаг. В России предложение микроудобрений пока незначительно, до масштабов Западной Европы еще далеко. Например, в Венгрии и в Польше Кеминова продает очень много продуктов из этого сегмента. Компания имеет опыт продвижения микроудобрений во многих странах. С 2001 г. она владеет фирмой Headland, которая специализируется на микронутриентах и удобрениях и имеет хорошее портфолио.

Мы видим тенденцию — с увеличением стрессовых условий в растениеводстве спрос

на микроудобрения растет. Раньше в России в начале вегетации никогда не было 40°C, или как в прошлом году, когда в апреле еще лежал снег, а в мае резко настала жара. Климат меняется, поэтому антидепрессанты для растений будут востребованы все больше и больше. Разумеется, они потребуют дополнительных инвестиций от аграриев, однако, если они хотят получать большие и качественные урожаи, это необходимо. И если Россия намерена увеличивать среднюю урожайность, то без микроудобрений не обойтись. Потенциал их использования велик не только на зерновых, но и на овощных и бахчевых культурах, а также в садах и виноградниках. Микронутриенты нужны не только во время вегетации, но и в период хранения, где они помогают дольше и качественнее сохранять урожай.

— **Расскажите о вашей команде. Как она изменилась за последнее время?**

— За год наша команда выросла на 20%. Я считаю, что без людей невозможно наращивать продажи. Кеминова в России — небольшая компания. Поэтому, чтобы осуществить наши планы на ближайшие 5 лет, мы в первую очередь укрепили команду.

— **Что поменялось во взаимоотношениях с партнерами и дистрибьюторами?**

— За последние 5 лет у нас сформировался широкий круг дистрибьюторов — это 75—80 компаний. В прошлом году появилось лишь несколько новых партнеров. Но главное — мы изменили подход к бизнесу. Около 80% продаж нашей продукции делают всего 20 крупных дистрибьюторов. Однако мелкие специализированные фирмы для нас также важны, т.к. с ними можно решать специальные вопросы клиентов.

Например, у нас есть партнер, который фокусируется на защите садов. В прошлом году он получил эксклюзивное право продажи нового инсектицида Крафт на основе абамектина.

Мой принцип — нет невозможного в бизнесе. Всего в 2013 г. у нас появились эксклюзивные договоры по нескольким продуктам, среди которых инсектицид Вантекс, фунгициды Импакт Супер, Импакт Эксклюзив и Зуммер, а также территориальный договор по ЮФО на Пикус. Раньше такого не было. Я считаю, что это важно, потому что дистрибьюторы зарабатывают все меньше и меньше. Получая эксклюзив, они имеют стабильную прибыль и могут инвестировать в развитие. Но главное — они считают продукт своим и поэтому стараются увеличивать объемы продаж, продвигать его на рынке, усовершенствовать, предлагать новые расширения. Это очень важно. Разумеется, мы обеспечиваем техническую и технологическую поддержку, проводим демонстрационные опыты.

— **Начала ли компания практиковать прямые продажи?**

— Да. Мы выиграли несколько тендеров на поставки СЗР в агрохолдинги Белгородской области в прошлом году и несколько — уже в текущем. Но это непростой бизнес. Проблема агрохолдингов в том, что им важна не столько биологическая эффективность препаратов, сколько их цена.

Мы не намерены снижать цены ради возможности поставок в агрохолдинги, просто имеем несколько продуктов, конкурентоспособных по этому параметру. Но должен сказать, что ориентация только на цену при выборе пестицидов — это путь к производству некачественной сельхозпродукции. Многие дистрибьюторы продают СЗР агрохолдингам без маржи. Это может привести к поставкам низкокачественной продукции или даже контрафакта.

#### — Как развивается Кеминова в странах СНГ?

— В Белоруссии в 2013 г. были большие остатки у дистрибьюторов, а также плохая ситуация с финансированием. В текущем году обстановка улучшилась, однако работать там все равно трудно, поскольку влияние государства на рынок очень велико.

В Казахстане в прошлом году продажи упали. На рынке оставалось большое количество препаратов из-за засухи 2012 г. Урожайность в 2013 г. там получили высокую, но из-за дождей столкнулись с проблемами при уборке и, как и в России, получили зерно очень низкого качества.

В текущем году ситуация осложняется тем, что у нашего единственного дистрибьютора, с которым мы работаем на эксклюзивных условиях уже несколько лет, наблюдаются серьезные финансовые и организационные проблемы.

Кроме того, в 2014 г. мы начали первые прямые поставки из Дании в Узбекистан.

#### — Как влияет на ваш бизнес падение курса рубля, которое происходит сейчас в России?

— Это наша головная боль, потому что мы считаем себестоимость производства в датских кронах, импортируем препараты в долларах, а продаем за рубли. Если курс сильно изменится, нам придется поднимать цены, чтобы покрыть растущие расходы. Однако в рыночных условиях возможность увеличения цен очень ограничена. Будем надеяться, что ситуация стабилизируется.

Нестабильность валютного рынка касается всех компаний — как импортеров готовых препаратов, так и российских производителей постпатентных продуктов, которые вынуждены закупать сырье за рубежом. Китайский юань укрепляется, и техническое сырье там становится все дороже и дороже. Как я и прогнозировал, себестоимость производства в Китае растет и некоторые действующие вещества китайского производства уже стали дороже, чем в Западной Европе. Пример — дикамба.

#### — Как, на ваш взгляд, может измениться ситуация в связи с тем, что из-за дождей в прошлом году аграрии не смогли вовремя убрать часть урожая, в частности кукурузы и подсолнечника, а также посеять озимые на запланированных площадях?

— Из-за недосева осенью на рынке осталось много протравителей, что негативно скажется на результатах продаж в этом сегменте. Но основная проблема — это деньги. Качество урожая низкое, объемы большие, поэтому цены на зерно в России упали на 20—25%. Задолженность аграриев дистрибьюторам увеличилась. Из-за этого небольшие компании могут даже уйти с рынка. Этот процесс продолжается уже несколько лет, но в текущем году он может ускориться.

Дистрибьюторы продолжают укрупняться и объединяться. Это мировые тенденции. В

Англии, например, 4 дистрибьютора покрывают весь рынок. И в России концентрация необходима, потому что она обеспечивает финансовую стабильность.

#### — Ваш прогноз развития рынка СЗР в 2014 г. и компании Кеминова на нем?

— Думаю, что рост продолжится. Конечно, многое зависит от погодных условий. Если не случится каких-то природных катаклизмов вроде затяжных дождей или засух, то от 3 до 5% рынок СЗР прибавит. Влияние окажут также ситуации на валютном и зерновом рынках. От этого зависит, сколько денег останется у аграриев на приобретение пестицидов.

Год будет трудным. Тем не менее наша цель — увеличить оборот на 10%. Мы ожидаем повышения продаж инсектицидов по сравнению с прошлым годом, когда было мало вредных объектов, а также — гербицидов, поскольку засоренность полей растет.

#### — Какие новые продукты предложит компания в этом году?

— Мы зарегистрировали 8 новых препаратов: Крафт — инсектоакарицид на основе абаментина для защиты садов, виноградников и овощных культур; Зуммер — контактный фунгицид на основе флуазинама для картофеля, садов и виноградников; Импакт Супер и Импакт Эксклюзив — два комбинированных фунгицида для зерновых культур; Фокстрот Экстра и Фокстрот Турбо — противозлаковые гербициды для яровой пшеницы; инсектицидный протравитель семян — Пикус, регистрацию которого мы получили еще весной прошлого года.

В этом году мы также предлагаем технологические пакеты для выращивания кукурузы, содержащие гербициды: на основе никосульфурона — Инновейт и на основе тифенсульфурон-метила — Атон совместно с адьювантом Фортуна. Биологическая эффективность этих пакетов прекрасная, гектарная себестоимость — конкурентоспособная. А поскольку кукуруза имеет большие перспективы в России и ее посевные площади каждый год растут, мы ожидаем высокого спроса на пакеты для ее защиты против злаковых и двудольных сорняков.

Кроме того, в 2014 г. начнутся продажи акарицида на основе феназахина Диметан от компании Govan. Кеминова получила эксклюзивные права на продажу препарата в СНГ. Он удачно дополняет наше портфолио для защиты садов.

Еще появится топ-продукт в сегменте адьювантов. Это новый органосиликоновый препарат немецкой компании Evonik, который производится по самым современным технологиям и имеет очень низкую гектарную норму расхода.

Ожидается также завершение регистрации 4 продуктов, которые поступят на рынок во 2-й половине сезона. Среди них 2 комбинированных препарата для защиты зерновых культур: инсектоакарицид на основе диметоата и гамма-цигалотрина и фунгицид, содержащий флутриафол и азоксистробин, который уже имеет регистрацию в Беларуси. Третий продукт — это регулятор роста для предупреждения полегания зерновых на основе тринексапак-этила, четвертый — инсектицид, содержащий тиаклоприд, для защиты садов, виноградников и рапса.

#### — Как вы считаете, с какими технологиями, продуктами и решениями связано будущее отрасли защиты растений?

— Как я уже отмечал, первое — это микронутриенты и микроудобрения. Второе

— препараты, которые помогают растениям поглощать и удерживать влагу. Что касается пестицидов, то я не ожидаю большого прорыва в сфере создания новых молекул. Тенденция такова, что новых д.в. разрабатывается все меньше и меньше. Денежная ситуация не позволяет инвестировать в этом направлении. Если раньше создание, регистрация и продвижение новых молекул обходились в 80—100 млн долл., то сегодня — 300 млн долл. Даже крупные компании с трудом находят эти средства.

#### — Какие пробелы существуют в законодательстве РФ в части регистрации пестицидов, на ваш взгляд?

— Регистрационная система в России не позволяет выводить на рынок препараты для минорных культур. Посмотрите Госкаталог — там практически нет пестицидов для защиты овощей, бахчевых, косточковых культур, а также лекарственных растений. Потому что затраты на их регистрацию очень высоки. Нишевые культуры, выращиваемые в небольших объемах, не важны для пестицидного бизнеса, но очень важны для страны. Если упростить процедуру регистрации СЗР для них, государство в итоге заработает больше.

Другая проблема — это сроки. За 4 года, в течение которых длится регистрация, ситуация на рынке сильно меняется. В итоге выход новых препаратов может быть уже не таким успешным, как планировалось.

#### — В России принято постановление о регистрации ГМО, которое фактически разрешает выращивание ГМ-растений. Как вы считаете, какое влияние это окажет на рынок СЗР?

— У меня особое отношение к ГМО. Думаю, что сбрасывать со счетов их нельзя. Но, на мой взгляд, выращивать ГМ-культуры нужно в бедных странах Африки и Азии, где люди голодают и технологическое развитие сельского хозяйства очень низкое по сравнению с Европой или Северной Америкой. Там действительно нужны ГМ-культуры, позволяющие снизить использование пестицидов, потому что технологический уровень развития земледелия не позволяет применять их грамотно в больших количествах.

Но картина с распространением ГМО в мире совершенно иная. Продажа ГМ-семян — это бизнес, поэтому их продвигают в Северной Америке, Западной Европе, Украине и России.

На мой взгляд, подход к выращиванию ГМ-культур должен быть дифференцированным. Например, на хлопчатнике или техническом льне я вижу место ГМ-сортов. Но, например, выращивать ГМ-кукурузу в Краснодарском крае, где сорта традиционной селекции запросто дают более 100 ц/га, я не вижу смысла.

Надеюсь, что в России понимают это. На сколько я знаю, многие аграрии не поддерживают идею выращивания ГМ-сортов.

Европа против ГМО. Мы не знаем, как пища из ГМ-культур влияет на здоровье человека.

Обмануть природу невозможно. Она найдет адекватный ответ. В Америке, например, где ГМ-культуры выращиваются на больших площадях, появляются новые сорняки и новые вредители, устойчивые к ГМО. Будем надеяться, что в России не повторят этот печальный опыт.

Полный текст читайте на портале [www.agroxxi.ru](http://www.agroxxi.ru)

Беседу вела Диана Насонова

# ПОВОЛЖЬЕ ПОДАРИТ ХОРОШИЙ УРОЖАЙ ОЗИМЫХ

## Прогноз производства зерна в России в 2014 году

По первому прогнозу аналитической компании «ПроЗерно», валовой сбор нового урожая российского зерна в 2014 г. может составить 98 млн т. Это на 7,3% выше сбора прошлого года, который составил, по официальным предварительным данным Росстата, 91,33 млн т.

### Зимовка

Прогноз основан на анализе площадей озимых посевов и их состояния, а также планов ярового сева.

Под урожай 2014 г. в России посеяно 14,69 млн га озимых культур. Это на 1,16 млн га меньше, чем в прошлом году, когда озимый клин составлял 15,85 млн га.

Однако состояние посевов в этом году гораздо лучше, чем в прошлом. За последние 10 лет такого отличного качественного состояния озимых в России еще не было. По данным Росгидромета на 31 января 2014 г., озимых в плохом состоянии в стране всего 4,8%. Ранее Минсельхоз России сообщал о том, что таких посевов 4,1%. Это очень низкий показатель, в среднем потери озимых составляют 10%. Поэтому практически все, что не успели посеять осенью, компенсируется хорошим состоянием растений. Если в предыдущие годы гибель посевов после зимовки достигала в среднем 1,7 млн га, то в 2014 г. «ПроЗерно» прогнозирует утрату не более 5,2%, или 0,76 млн га. Это почти на 1 млн га меньше среднееголетних показателей. В итоге к уборке подойдет около 13,96 млн га озимых.

### Площади

Яровой сев будет выполнен на 31,5 млн га, а общая посевная площадь, дошедшая до уборки, составит 45,47 млн га. Это на 345 тыс. га, или на 0,8%, меньше, чем в 2013 г. (45,812 млн га).

### Продуктивность

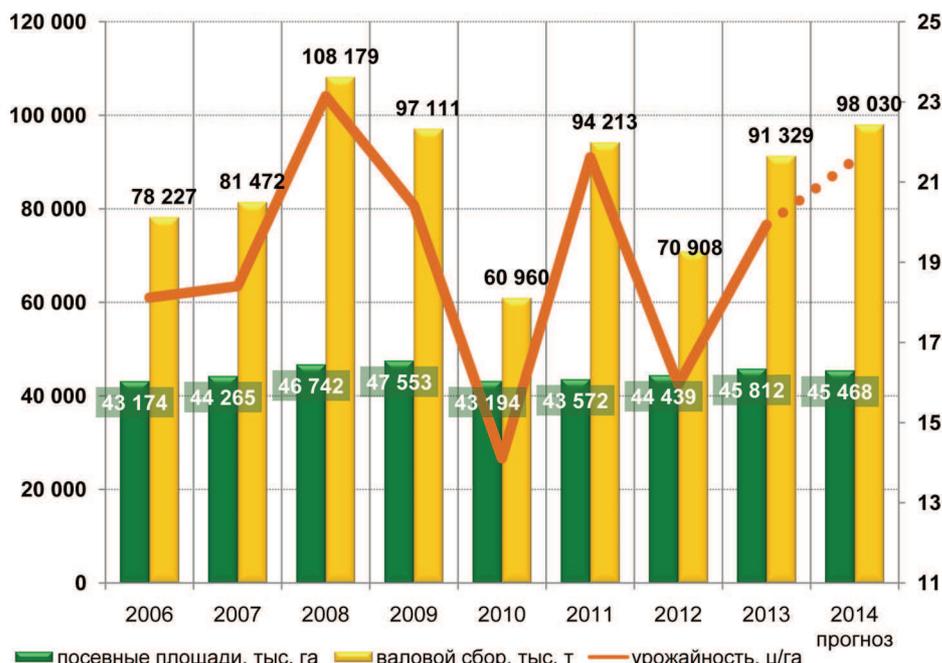
Главная интрига сезона в том, что озимых посевов меньше, но качество их лучше. Исходя из этого, средняя урожайность ожидается на 8,2% выше, чем в прошлом году, — 21,6 ц/га посевной площади в сравнении с 20 ц/га в 2013 г.

### Культуры

Производство пшеницы вырастет незначительно — на 5,8%, или до 55,1 млн т. Это выше среднего уровня на 9%.

Посевные площади зерновых культур и прогноз «ПроЗерно» (февраль) на 2014 г., тыс. га

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014 прогноз	Изменение в 2014 к 2013	Изменение в 2014 к 2013, %
Пшеница	26 633	28 698	26 613	25 552	24 684	25 053	24 530	-523	-2,1%
Ячмень	9 621	9 035	7 214	7 881	8 820	9 015	9 072	57	0,6%
Рожь	2 166	2 147	1 762	1 551	1 558	1 832	1 913	81	4,4%
Тритикале	0	190	165	226	233	251	233	-19	-7,4%
Овес	3 561	3 374	2 895	3 046	3 241	3 320	3 408	88	2,6%
Просо	572	522	521	826	474	471	550	79	16,8%
Гречиха	1 113	932	1 080	907	1 270	1 106	1 069	-38	-3,4%
Кукуруза	1 812	1 365	1 416	1 716	2 058	2 445	2 505	60	2,5%
Рис	164	183	203	211	201	190	198	8	3,9%
Зернобобовые	1 006	1 080	1 305	1 553	1 844	1 978	1 993	15	0,7%
ИТОГО	46 742	47 553	43 194	43 572	44 439	45 812	45 468	-345	-0,8%



Производство зерна в России

Сбор ячменя прибавит 17,5%, достигнув 18 млн т. Но это не рекорд, а выход на показатели выше среднего уровня на 12,1%.

Повторить прошлогодние рекорды не сможет и кукуруза. Хотя посевные площади культуры увеличатся, валовой сбор прогнозируется на 4,3% ниже, чем в рекордном 2013 г., но все же выше, чем 10 млн т. При среднееголетнем уровне 5,55 млн т кукурузы это — весомый результат.

Бодрые производственные показатели может дать российская рожь. Ожидается

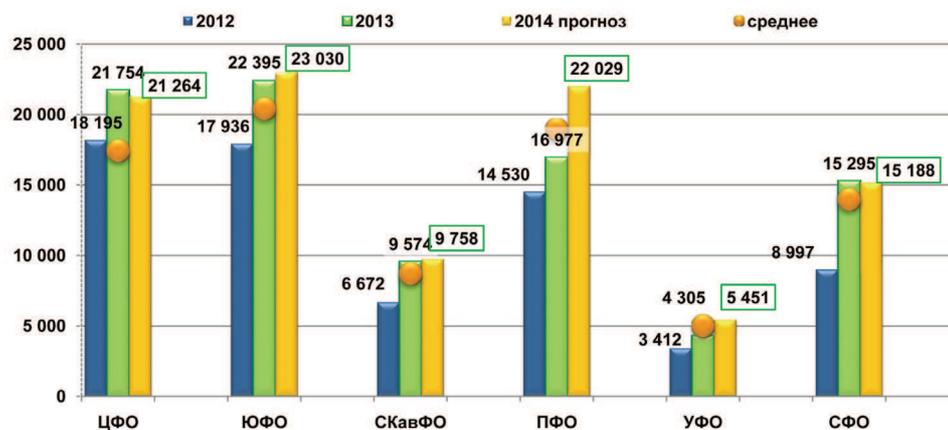
рост ее валового сбора на 10,8% — до 3,72 млн т. Эта культура озимая и поскольку ее посева, в основном сосредоточенные в Поволжье, находятся в очень хорошем состоянии, то гарантированно вырастет урожайность — вплоть до 19,5 ц/га при среднем уровне 16,9 ц/га.

### Регионы

В Центральном Черноземье урожай зерновых снизится по сравнению с 2013 г. на 0,5 млн т, что объясняется уменьшением озимого клина.

**Валовые сборы зерновых культур и прогноз «ПроЗерно» (февраль) на 2014 г., тыс. т**

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014 прогноз	Изменение в 2014 к 2013	Изменение в 2014 к 2013, %
Пшеница	63 765	61 740	41 508	56 240	37 720	52 068	55 100	3 032	5,8%
Ячмень	23 148	17 881	8 350	16 938	13 952	15 357	18 041	2 684	17,5%
Рожь	4 505	4 333	1 636	2 971	2 132	3 358	3 720	362	10,8%
Тритикале			249	523	464	582	543	-39	-6,8%
Овес	5 835	5 401	3 220	5 332	4 027	4 921	5 288	367	7,5%
Просо	711	265	134	878	334	416	545	129	31,0%
Гречиха	924	564	339	800	797	829	852	23	2,7%
Кукуруза	6 682	3 963	3 084	6 962	8 213	10 682	10 220	-462	-4,3%
Рис	738	913	1 061	1 056	1 052	926	964	38	4,1%
Зернобобовые	1 794	1 529	1 371	2 453	2 174	2 032	2 759	727	35,8%
ИТОГО	108 179	97 111	60 960	94 213	70 908	91 329	98 030	6 701	7,3%



Валовые сборы зерна в федеральных округах, тыс. т

На Юге России состояние озимых хорошее, яровой сев гороха, ячменя и овса начался с 20 февраля и ведется в благоприятных условиях. Поэтому ожидается рост валового сбора почти на 0,8 млн т.

Одним из главных пазлов будущего урожая станет сбор зерна в Поволжье.

Там он прогнозируется выше среднего и заметно больше провальных 2012 и 2013 гг. Состояние озимых в ПФО прекрасное, посевы хорошо вошли в зиму и надежно защищены высоким снежным покровом от весенних капризов погоды. Поэтому гибель может

составить 6—7% при среднемноголетних значениях на уровне 17—18%, а валовой сбор превысит 22 млн т. Это не рекорд, т.к. в 2008 г. в Поволжье было собрано 27,2 млн т.

На Урале и в Сибири урожай также прогнозируется выше среднего. Озимых там немного, но зато практически повсеместно, за исключением Алтайского края, наблюдается отличное состояние почвы по увлажнению. Это будет способствовать улучшению производства яровых культур.

**Владимир Петриченко,**  
гендиректор ООО «ПроЗерно»

**Коротко**

**Пестициды съедят бактерии**

Башкирские микробиологи вывели бактерии, которые питаются остатками пестицидов.

Эти бактерии способны активно размножаться в загрязненной почве и разлагать сложные химические вещества до углекислого газа и воды.

Как показали опыты, проведенные на базе международного биологического центра МГУ, за месяц почва очищается от различных групп ароматических соединений на 95%. Кроме того, в ней восстанавливается биобаланс и нормальная микрофлора.

На основе новых бактериальных штаммов создан биопрепарат для агропредприятий, фермерских хозяйств и дачников. По утверждению разработчиков, он не только освобождает почву от пестицидов, но и восстанавливает плодородие, стимулирует почвенные процессы и рост растений, увеличивает урожайность.

**Любовь Леонова**

**Анонс**

**Сингента развеет мифы о СЗР**

Компания Сингента взяла ряд обязательств по решению проблемы обеспечения продовольственной безопасности на планете в рамках «Плана успешного роста». В России компания сосредоточится на повышении урожайности кукурузы и подсолнечника и будет развеивать мифы о вреде средств защиты растений (СЗР) и удобрений путем демонстрации успешных высокотехнологичных практик.

Как показало международное исследование, население России и европей-

ских стран в целом поддерживает широкое распространение современных технологий в сельском хозяйстве. Однако оно выступает против использования СЗР, требуя «органически чистого» производства, которое по определению очень ресурсозатратно.

Сингента, как лидер отрасли с комплексной стратегией, многообразием применяемых технологий и значительными инвестициями в НИОКР, решила возглавить процесс просвещения потребителей и аграриев.

К 2020 г. в России компания намерена добиться увеличения урожайности

кукурузы на 10%, а подсолнечника на 15% без увеличения посевных площадей, водопотребления и других расходов на выращивание этих культур. Для этого определен список хозяйств из различных регионов страны, которые применяют интегрированные решения Сингенты. В течение 7 лет в этих хозяйствах будет проводиться постоянный мониторинг посевов с последовательным и полным документированием всех видов сельхозработ.

Более подробную информацию читайте на портале [www.agroxxi.ru](http://www.agroxxi.ru)

**Антон Пушкарев**

## ДОБАВЬТЕ ХОЗЯЙСТВУ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ

**Новейший адьювант Агропол поднимет эффективность пестицидных обработок**

Усилить действие пестицидов и снизить дозы до минимально рекомендуемых, повысив при этом эффективность защиты. На 20—30% уменьшить нормы расхода рабочей жидкости и увеличить число проходов опрыскивателя по полю от заправки до заправки. Выравнивать размер капелек рабочего раствора до оптимального размера 200—300 мкм и сократить зависимость от погодных условий. Проводить обработки при повышенных температурах (до 25°C) и сильном ветре (до 10 м/с). Все это становится возможным с появлением на российском рынке инновационного препарата Агропол, который представляет компания «Агрорус и Ко».

### Эффект пленки

Агропол — это адьювант, или органо-силиконовый суперсмачиватель, разработанный в китайском Научно-исследовательском институте химической индустрии провинции Чжэцзян. В его состав входят инертные, жаропрочные и упругие полимеры, обладающие рядом неповторимых свойств, главное из которых — способность образовывать тонкие пленки на поверхности жидкости. Благодаря этому Агропол улучшает покрытие растений каплями рабочего раствора пестицида или листового удобрения, способствует попаданию препарата в труднодоступные части растений, обеспечивает быстрое проникновение действующих веществ через устьица и тем самым повышает биологическую эффективность защиты и листовых подкормок.

### Опыт с черепашкой

Как показывают полевые испытания, при использовании вместе с Агрополом препарата на основе хлорпирифоса и циперметрина эффективность борьбы с клопом вредная черепашка (*Eurygaster integriceps*) через 10 дней после обработки достигает 90—96%. В контрольном же варианте она не превышает 85—87%. Более того, смесь с адьювантом позволяет сдерживать вредителя более 20 дней.

Поэтому если вам действительно нужен высокий урожай отличного качества — смело применяйте Агропол.

### Минимум затрат

Добавлять адьювант можно в баковые смеси со всеми фунгицидами (кроме

медьсодержащих), инсектицидами, акарицидами, гербицидами: сплошного действия и селективными, а также с гербицидами бетанальной группы, применяемыми на посевах сахарной свеклы, десикантами и удобрениями, которые используются для листовых подкормок. Затраты на обработку при средней норме для большинства культур 0,06—0,1 л/га, или 0,02—0,05% от объема рабочей жидкости, не превысят 100 руб./га.

При этом вы снизите дозы пестицидов, сохранив или даже увеличив биологическую эффективность за счет расширения зоны охвата очагов инфекции, сорняков и вредителей и сможете обойтись профилактическими дозами там, где обычно применяли лечебные.

Нормы внесения Агропола зависят как от расхода рабочей жидкости на га, так и от стадии развития сорняков и вредителей. Чем больше объем рабочего раствора, тем выше норма внесения: от 0,06 л/га при 200 л/га до 0,1 л/га при 1500 л/га. При обработках по переросшим сорнякам или большой заселенности вредителями норму применения адьюванта можно увеличить до 0,075—0,1 л/га, а при малообъемном опрыскивании — снизить до 0,025—0,05 л/га.

### Максимум прибыли

В зависимости от хозяйства, культуры, типа опрыскивателя и погодных условий, с помощью Агропола можно экономить от 300 до 1500 руб./га. С учетом прибавки урожайности за счет повышения эффективности защиты и питания растений затраты на выращивание агрокультур в среднем снижаются на 8—15%. В результате растет рентабельность производства при одновременном уменьшении пестицидной нагрузки на окружающую среду.

На российском рынке Агропол не имеет аналогов. Он прост в применении, экологичен, физиологически инертен и свободен от фитотоксичности. Препарат привлекателен также тем, что может применяться в системах органического сельского хозяйства.

*Агропол можно приобрести онлайн в Агромагазине портала AgroXXI. Только для читателей газеты «Защита растений» новейший органосиликоновый адьювант доступен в мелкой фасовке — 1 л, 0,1 л и 0,05 л. со скидкой 10%. Укажите кодовое слово КУПОН в графе «Комментарии» при заказе препарата. Подробная информация — на портале [www.agroxxi.ru](http://www.agroxxi.ru)*

**Любовь Леонова**

## «На полях»

### Жук стоимостью в миллиард

Исследователи из университетов Иллинойса и Пердью предложили оригинальный способ борьбы с жуком диабротика — посев сортов кукурузы, особенно привлекательных для этого вредителя.

Ученые обнаружили новый мутировавший сорт кукурузы, у которого отсутствует обычный механизм защиты от жука диабротика. Эта находка позволит применять двухэтапную стратегию — приманивать вредителей туда, где их легче потом контролировать.

«Собрав жуков в удобном месте, вы сможете использовать эффективные и рентабельные способы борьбы с ними и либо полностью уничтожить вредителя, либо применить тактику отвлечения от основных посадок культуры», — поясняет доцент отделения энтомологии Университета Пердью Кристиан Круппке.

По данным этого университета, ежегодный ущерб от западного кукурузного жука диабротика в США оценивается в более чем 1 млрд долл. Эта сумма включает потери урожая и затраты на мероприятия по борьбе с вредителем. Диабротика в Америке уже получил прозвище «жук стоимостью в миллиард».

Личинки жука диабротика подгрызают корни кукурузы, а взрослые особи повреждают рыльца пестиков и пыльники тычинок. Современные меры борьбы с вредителем включают севооборот, посев устойчивых трансгенных сортов и использование инсектицидов. Однако практика монокультуры, способствующая развитию у жука диабротика резистентности к ГМ-гибридам кукурузы и изменяющая обычное поведение вредителя, снижают эффективность этих мер.

**Наталья Лотова**



АГРОРУС



ГЕРБИЦИД

## СКОРПИО СУПЕР®

КЭ (феноксапроп-П-этил, 100 г/л +  
кловинтосет-мексил, 27 г/л)



**Высокоэффективный селективный послевсходовый гербицид для борьбы с однолетними злаковыми сорняками, в том числе овсягом, щетинниками, просом куриным, в посевах яровой и озимой пшеницы**

**Преимущества препарата:**

- незаменимый препарат для борьбы с овсягом, просом куриным и щетинниками;
- лучший граминицид для защиты пшеницы;
- селективен к обрабатываемой культуре;
- быстро проникает в сорняки;
- широкий диапазон сроков применения;
- прекрасный компонент баковых смесей с гербицидами, предназначенными для борьбы с двудольными сорняками;
- не имеет ограничений по подбору культур в севооборотах;
- оптимальное соотношение цены и качества.

119590, г. Москва, ул. Минская, 1 Г, корп. 2.  
Тел.: (495) 780-87-65 (многоканальный).  
Факс: (495) 780-87-66.  
E-mail: [agrorus@agrorus.com](mailto:agrorus@agrorus.com)  
[www.agrorus.com](http://www.agrorus.com)

**Защита — просто супер!**

# ОБОРОТ СЗР В РОССИИ — 1,3 МЛРД ДОЛЛАРОВ

Результаты исследования маркетингового агентства «Клеффманн-Агростат»

На международной конференции «Пестициды-2014», которая прошла в Москве, маркетинговое агентство «Клеффманн-Агростат» обнародовало результаты ежегодного панельного исследования AMIS (Agricultural Marketing Information System — сельскохозяйственная маркетинговая информационная система). Это исследование проводится в России с 1995 г. и является частью глобальной аграрной панели, собирающей информацию по всем основным сельхозкультурам в разрезе использования семян и средств защиты растений (СЗР). В 2013 г. исследование охватило 2,2 тыс. хозяйств из 47 регионов России. Специалисты агентства провели более 6,9 тыс. интервью с агрономами и руководителями сельхозпредприятий, уточняя детали защиты 9 полевых культур.

## Рынок

Как показало исследование, по итогам 2013 г. объем российского рынка СЗР достиг 1,3 млрд долл. в ценах из прайс-листов компаний.

Самым крупным сегментом остался зерновой клин — на его долю пришлось 56% продаж пестицидов. За ним следуют СЗР для сахарной свеклы с долей 12%, хотя посевные площади этой культуры составляют всего 2% от общей площади пашни в России. На третьем месте — под-



\* сады, виноградники, овощи, полевой горох, лен

Доли культур в общей посевной площади и в рынке СЗР



Рынок пестицидов для полевых культур по типам препаратов

солнечник, на который приходится 8% рынка пестицидов и 13% посевных площадей. По 6% рынка СЗР занимают кукуруза и соя, их доли в посевных площадях — 7 и 3%. На картофель, возделываемый в сельхозпредприятиях, приходится 4% пестицидного рынка и 1% посевных площадей, на рапс 3 и 2% соответственно.

Различия в соотношениях посевных площадей и затрат на пестициды показывают интенсивность обработок. Наиболее высок этот показатель у сахарной свеклы, картофеля, сои и рапса.

## Структура

Стабильный рост рынка СЗР как в денежном выражении, так и в площадях обработки продолжается на протяжении последних 4 лет. С 2010 по 2011 г. применение пестицидов, включая протравители и препараты, используемые по вегетации, выросли на 18%, в 2012 — на 8%, в 2013 г. — на 17%.

Наибольшая часть рынка приходится на гербициды. Однако в 2013 г. их доля немного снизилась — до 56% с 59—61% в 2010—2012 гг. Зато в прошлом году увеличилась доля фунгицидов — до 18%.

Инсектициды остались на стабильном уровне — 7%. Рынок протравителей продолжил рост, и его доля достигла 15%. Родентициды, десиканты и прочие препараты сохранили уровень в 4%, как и в предыдущие 4 года.

## Регионы

В региональном разрезе рынок СЗР наиболее развит на Северном Кавказе и в Центральном Черноземье. Вместе они

занимают 54% от общего объема применения. В этих регионах выращивается максимальный спектр культур. Поволжье обеспечивает 11% оборота СЗР, Западная Сибирь — 10%, Центр России — 8%, Урал — 7%. Вклад остальных регионов в общий рынок незначительный: Дальний Восток — 4%, Восточная Сибирь — 3%, Волго-Вятка — 1%, Калининград — 0,7%, Северо-Запад России — 0,3%.

Во всех регионах, за исключением Дальнего Востока, наибольшая доля рынка СЗР приходится на зерновой клин. На втором месте сахарная свекла на Юге России, подсолнечник в Поволжье и Западной Сибири и картофель — в Центре России. Третьи позиции по объемам применения пестицидов занимают кукуруза на Юге, соя в Западной Сибири и сахарная свекла в Поволжье и в Центре России. Дальний Восток — единственный регион, где основное применение СЗР сосредоточено на сое.

## Компании

Картина по основным участникам российского пестицидного рынка для защиты полевых культур остается стабильной на протяжении последних 10 лет. Топ-8 ведущих компаний, в числе которых Syngenta, Dow AgroSciences, BASF, Август, Bayer CropScience, Щелково Агрохим, DuPont и Агро Эксперт Групп, занимают 80% рынка. На все остальные компании, включая китайские, приходится около 20% продаж (от 19 до 22% в зависимости от года).

Елена Алекперова,  
гендиректор ООО «Агростат»

## ПРОФИ ЛИНИЯ 2014

DUPONT

The miracles of science™



### Кораген® инсектицид

**Одна обработка за сезон и избирательность к полезным насекомым**

Быстрая остановка питания насекомых после интоксикации. Длительный период защитного действия (до 3 недель). Действие на всех стадиях развития вредителя.

**ПОВОД ДЛЯ ГОРДОСТИ!**



### Танос® фунгицид

**Двухкомпонентный высокотехнологичный фунгицид лечебного и профилактического действия для защиты томатов и лука**

Профилактическое, защитное и лечебное действие. Моментальное уничтожение спор. Высокая эффективность на всех стадиях развития фитофтороза на листьях и стеблях.

**НАДЕЖНАЯ ПРОФИЛАКТИКА, ЭФФЕКТИВНОЕ ЛЕЧЕНИЕ**



### Курзат® Р фунгицид

**Оптимальное сочетание оригинального цимоксанила и высококачественной меди**

Профилактическое, защитное и лечебное действие. Пролонгированное действие (до 10 дней) по сравнению с фунгицидами прямого контактного действия. Использование в антирезистентных программах.

**КАЧЕСТВЕННАЯ КЛАССИКА**



### Титус® гербицид

**Широкое окно защиты картофеля от злаковых и двудольных сорняков**

Широкий спектр сорняков и диапазон сроков применения. Эффективность не зависит от содержания влаги в почве. Безопасность для последующих культур в севообороте.

**ПОВТОРИТЬ НЕ ПОЛУЧИТСЯ**

ООО «Дюпон Наука и Технологии»

121614, Россия, Москва, ул. Крылатская, д. 17, корп. 3

Телефон отдела защиты растений: (495) 797 2255, факс: 797 2203; e-mail: cpp.russia@rus.dupont.com

[www.agro.dupont.ru](http://www.agro.dupont.ru)

## «ЗЕЛЕННЫЕ» ТЕХНОЛОГИИ — БУДУЩЕЕ АГРОБИЗНЕСА

Продажи биологических СЗР в мире удвоятся благодаря новым партнерским союзам

По прогнозам американской независимой исследовательской компании Lux Research, к 2023 г. рынок биопестицидов вырастет более чем в 2 раза и достигнет 4,5 млрд долл. в ценах компаний, или около 7% от общего объема рынка средств защиты растений (СЗР) в мире.

Эксперты компании уверены, что на фоне беспокойства об изменении климата и негативном воздействии сельского хозяйства на окружающую среду «зеленые» агротехнологии будут привлекать все больше внимания государственных регуляторов, производителей и потребителей.

### Возможности роста

«Давление внешних факторов требует искать альтернативные возможности для развития мирового сельского хозяйства. Запрет на применение неоникотиноидных инсектицидов в Евросоюзе и недавние случаи отравления пестицидами в Индии будут способствовать активному продвижению на рынок более безопасных и экологичных СЗР — биопестицидов», — отмечает аналитик Lux Research Сара Олсон. В ее свежем исследовании под названием «Зеленые мечты, или возможности роста: оценка потенциала рынка «зеленых» агротехнологий» изучены вероятные пути сбыта биопестицидов, а также развития технологий прямого посева (No Till) и использования биогюля в качестве удобрения.

«Недостаточно быть просто «зеленым» для того, чтобы иметь успех в бизнесе, — полагает г-жа Олсон. — Такие явно дружественные для окружающей среды технологии, как, например, No Till или внесение биогюля в качестве удобрения, имеют совершенно разные возможности роста», — считает она.

### Взлет No Till

Как показало исследование Lux Research, в мировом масштабе технологии прямого посева занимают пока незначительные площади. Однако в предстоящее десятилетие они будут увеличиваться в среднем на 11% в год, пишет американский журнал Ag Professional. Если в 2012 г. по методам No Till в мире обрабатывалось около 125 млн га земель, то к 2023 г. этот показатель вырастет более чем в 3 раза и превысит 400 млн га. Такому взлету популярности No Till будет способствовать ограниченность и повышение стоимости ресурсов,

вынуждающих аграриев менять технологии производства с целью сохранения конкурентоспособности на рынке.

### Потенциал биоудобрений

Биоугольные удобрения имеют потенциал, но их рынок небольшой, фрагментированный и нуждается в лидерах. Биоуголь, т.е. обугленная биомасса, используемая в качестве удобрения, несет большие преимущества для аграриев и климата. Однако цены на него предельно высоки, отмечают аналитики Lux Research.

Изменить ситуацию может появление крупного промышленного производителя, который усовершенствует технологии пиролиза и поставит на рынок биоуголь по более низким ценам. Это будет особенно актуально, если мировые цены на углеводороды продолжат расти.

### Рынок биопестицидов

Рынок биопестицидов будет прирастать благодаря новым партнерским союзам. Разработчики химических СЗР продолжают объединяться с производителями биопестицидов, чтобы предложить на рынке более широкий набор продуктов для защиты растений.

На сегодняшний день, по данным британской исследовательской компании CPL Business Consultants, мировой рынок биопестицидов оценивается в 2,8 млрд долл. в ценах конечного потребителя. В период между 2007 и 2012 г. он прирастал в среднем на 27% в год.

В Европе объем продаж достиг 830 млн долл., в Северной Америке — 762 млн долл. К 2017 г. оба этих рынка могут пересечь рубеж в 1 млрд долл.

Наибольшая динамика ожидается в Латинской Америке. Здесь британские аналитики прогнозируют ежегодный рост продаж в среднем на 22% вплоть до 2020 г.

В Азии, Австралии и Новой Зеландии рынок будет прибавлять по 18% в год, в Африке и Среднем Востоке — по 12%.

### Микробиология и биохимия

Доминируют на мировом рынке биопестицидов продукты на основе натуральных биохимических веществ, на их долю приходится треть всех продаж. Это самый быстрорастущий сектор, демонстрирующий резкое увеличение числа препаратов на рынке.

Микробиологические пестициды и агенты биологического контроля — следующий по величине сегмент. В Латинской Америке, например, он занимает 41% рынка биопестицидов, почти в два раза превышая долю биохимических препаратов. Существенное увеличение применения грибных биопестицидов и энтомофагов наблюдается в Бразилии и Китае.

В настоящее время мировой рынок микробиологических СЗР оценивается в 804 млн долл. в ценах конечного потребителя. Ожидается, что в предстоящее десятилетие он будет расти в среднем на 12% в год и достигнет 1,77 млрд долл. к 2023 г.

Бактериальные препараты на основе *Bacillus Thuringiensis* постепенно теряют позиции. Их доля упала с 90% в конце 1990-х гг. до 40—50% в 2013 г. благодаря выходу на рынок новых конкурентных микробиологических пестицидов, а также высокоэффективных химических препаратов. Рост этого сегмента возможен лишь в странах Юго-Восточной Азии, где рынок биопестицидов пока развит слабо.

Диана Насонова

## Коротко

### Китайские слияния

В Китае продолжается интеграция пестицидной отрасли. По сообщению Министерства промышленности и информационных технологий страны (МИИТ), в 2014 г. завершатся как минимум 3 сделки по слиянию и поглощению. В прошлом году в отрасли произошло 12 слияний, пишет британский журнал Agrow.

Первая сделка 2014 г. охватит 2 завода из провинции Цзянси. Производитель препаративных форм Jiangxi Suifeng Agrochemical будет объединен с компанией по выпуску технического сырья Ganzhou Weinong Pesticide.

В провинции Хэнань объединятся 2 производителя технического сырья — экспериментальная химическая фабрика Anyang и компания Anyang Quanfeng Biological Technology.

Третье слияние произойдет в провинции Хэбэй. Расположенный здесь завод по выпуску технического сырья Hebei Normal University Chemical Factory будет соединен с компанией Hebei Shenghe Chemical, которая специализируется на формуляции СЗР.

Любовь Леонова

Everest®

ГЕРБИЦИД



СЕЛЕКТИВНЫЙ ПРОТИВОЗЛАКОВЫЙ ГЕРБИЦИД СИСТЕМНОГО  
ДЕЙСТВИЯ ДЛЯ ПОСЛЕВСХОДОВОГО ПРИМЕНЕНИЯ ПРОТИВ  
ОДНОЛЕТНИХ ЗЛАКОВЫХ И НЕКОТОРЫХ ДВУДОЛЬНЫХ СОРНЯКОВ  
НА ПОСЕВАХ ПШЕНИЦЫ ЯРОВОЙ И ОЗИМОЙ

НОВАЯ ВЕРШИНА В БОРЬБЕ С ОВСЮГОМ

Эверест® , ВДГ (700 г/кг флукарбазона натрия)

- Благодаря почвенному действию сдерживает последующие волны овсюга
- Прекрасный партнер для довсходовой обработки в смеси с глифосатами
- Эффективен против некоторых двудольных



Arysta LifeScience

ООО «Ариста ЛайфСайенс Восток»

Москва: +7 (495) 62-777-63; Воронеж: +7 (980) 240-05-00; Краснодар: +7 (918) 252-54-15; Курск: +7 (910) 325-33-05; Саранск: +7 (916) 765-70-21

[www.arystalifescience.ru](http://www.arystalifescience.ru)

## ПОТЕНЦИАЛ ГЛИФОСАТА НЕ ИСЧЕРПАН

Американские маркетологи предсказывают рост продаж гербицида до 2019 года

По прогнозу экспертов американской исследовательской компании Transparency Market Research (TMR), к 2019 г. рынок глифосата достигнет денежной стоимости в 8,78 млрд долл. Ожидается, что в ближайшие 5 лет он будет прирастать в среднем на 7,2% в год.

В 2012 г. рынок глифосата был оценен в 5,46 млрд долл. В натуральном выражении продажи составили 718,6 тыс т. К 2019 г. эти показатели могут вырасти на 60%, сообщает портал Agropages.com.

### Двигатели рынка

Применение глифосата в ближайшие 5 лет будет увеличиваться благодаря расширению посевных площадей устойчивых к нему ГМ-культур в развивающихся странах Латинской Америки и Азиатско-Тихоокеанского региона. Кроме того, росту спроса на этот гербицид сплошного действия станет способствовать активное внедрение технологий прямого посева.

Ограничить развитие рынка могут появление и быстрая эволюция глифосатустойчивых сорняков, а также ужесточение законодательства в области безопасности применения пестицидов в Европе.

Некоторые компании, в частности Dow AgroSciences и DuPont, уже смещают фокус на разработку инновационных интегрированных систем контроля сорных растений, чтобы снизить зависимость от единственного доминирующего на рынке гербицида – такого как глифосат. В будущем спрос на такие комплексные дружественные для окружающей среды технологии значительно возрастет, прогнозируют аналитики TMR.

### Точки подъема

В территориальном разрезе наиболее интенсивное повышение продаж глифосата ожидается в Азиатско-Тихоокеанском регионе. В основном это произойдет благодаря высоким темпам роста в Индии и Китае. Главным фактором увеличения применения гербицида в регионе станет расширение посевных площадей глифосатустойчивых ГМ-культур.

В 2012 г. на долю Азиатско-Тихоокеанского региона приходилось более 30% мировых продаж глифосата. Ожидается, что в ближайшие 5 лет рынок здесь будет ежегодно прирастать в среднем на 7%.

Вместе с тем главным генератором прибыли от реализации глифосата останутся Северная Америка, где на его

основе по большей части представлены специализированные продукты по высоким ценам, тогда как в Азиатско-Тихоокеанском регионе преобладают недорогие дженериковые препараты.

### Роль ГМ-культур

Рынок глифосата показывает стремительный рост в последние 20 лет, после того как в 1995 г. компания Monsanto коммерциализировала в США первые устойчивые к гербициду ГМ-культуры. В 2012 г. на долю глифосата для обработки ГМ-полей приходилось 45,2% мировых продаж этого неселективного гербицида.

По прогнозам TMR, увеличение посевов ГМ-сортов сои, кукурузы, хлопчатника и рапса в таких странах, как США, Бразилия, Аргентина, ЮАР, Индия и Китай, будет и дальше толкать вверх мировые продажи

глифосата. Кроме того, спрос на гербицид продолжит расти в предстоящую пятилетку и среди аграриев, выращивающих культуры традиционной селекции, благодаря общему увеличению сельскохозяйственной активности в мире.

### Лидеры отрасли

Более 50% рынка глифосата приходится на долю 4 крупнейших мировых компаний — Monsanto, Nufarm, Syngenta, Dow AgroSciences.

Среди других значимых производителей американская компания DuPont и китайские — Zhejiang Xinan Chemical Industrial Group Company, Jiangsu Good Harvest-Weien Agrochemical Co. и Nantong Jiangshan Agrochemical & Chemicals Co.

Диана Насонова

## «На полях»

### Природный инсектицид

Американская компания Vestaron объявила о начале демонстрационных испытаний нового биоинсектицида. В его состав входит природный пептид, выделенный из желез пауков, который парализует центральную нервную систему насекомых. Действующее вещество (д.в.) препарата недавно было одобрено Агентством по охране окружающей среды США (EPA) для защиты сельскохозяйственных и декоративных культур от капустной совки (*Trichoplusia ni*). Биоинсектицид не токсичен для рыб, птиц и млекопитающих, включая человека. Коммерческие продажи препарата планируется начать в 2015 г., пишет британский журнал *Agrow*.

«В течение многих лет ученые утверждали, что наиболее эффективный способ управления развитием резистентности у насекомых — это объединение нескольких д.в. с разными механизмами действия в одном инсектициде, — отметил главный научный сотрудник компании Vestaron доктор Роберт Кеннеди. — Наш пептид несет новый комплексный механизм действия в одной молекуле. Это настоящий прорыв».

«Мы изменим правила ведения сельского хозяйства, — заявил генеральный директор компании Vestaron, доктор Джон Соренсон. — Этот биоинсектицид — первый из огромного числа природных веществ, на основе которых мы намере-

ны разрабатывать новые оригинальные продукты для контроля насекомых».

Компания уже ведет опыты по созданию следующего поколения устойчивых к вредителям генетически модифицированных (ГМ) культур со встроенным геном пептида, а также синтезирует составы, которые копируют механизм действия биоинсектицида. «Эти три технологические платформы вместе с бесчисленным множеством природных пептидов призваны обеспечить развитие компании на много лет вперед», — полагает д-р Соренсон.

Любовь Леонова

### Плата за интенсификацию

В России наблюдается усиление развития бактериальных болезней на зерновых, картофеле и сахарной свекле. Этот факт признал академик РАСХН, директор ВНИИ фитопатологии Сергей Санин в недавно опубликованной статье «Фитосанитарные проблемы интенсивного растениеводства».

С насыщением севооборотов усилилось проявление и развитие корневых сахарной свеклы, в основном на зарубежных гибридах, отмечает ученый. А остатки в почве гербицидов, применявшихся на предшественниках, зачастую повреждают последующие культуры. Это особенно характерно для бобовых.

Василий Невзоров

**АГРОЛИГА<sup>®</sup>  
РОССИИ**

**УСПЕХ ВЫРАСТИМ ВМЕСТЕ**

**СЕМЕНА  
СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ  
АГРОХИМИКАТЫ**

ОТ ВЕДУЩИХ МИРОВЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

[www.agroliga.ru](http://www.agroliga.ru)

[agro@almos-agroliga.ru](mailto:agro@almos-agroliga.ru)

**ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ  
АГРОКОНСУЛЬТАЦИИ**



**Эксклюзивный дистрибьютор в России**



гибриды сахарной  
свеклы (США)



органические  
биостимуляторы (Испания)



жидкий инокулянт  
для зернобобовых культур  
(Аргентина)

**Представительства и филиалы группы компаний «Агролига России»**

Москва: (495) 937-32-75/96  
Белгород: (4722) 32-34-26, 35-37-45  
Великий Новгород: (8162) 680-365  
Волгоград: (995) 401-89-98  
Воронеж: (4732) 26-56-39, 60-40-09  
Калуга: (48439) 44-292  
Краснодар: (861) 203-36-50, 203-35-30  
Курган: (912) 835-88-84  
Курск: (4712) 52-07-87, 54-92-05

Липецк: (4742) 72-41-56, 27-30-42  
Орел: (915) 514-00-54  
Оренбург: (3532) 64-66-66, 64-78-98  
Пенза: (8412) 53-53-37  
Ростов-на-Дону: (863) 264-30-34, 264-36-72  
Рязань: (915) 610-01-54  
Самара: (846) 247-92-16, 241-16-98  
Ставрополь: (8652) 37-19-62, 37-19-53  
Тамбов: (4752) 45-58-15, 56-20-36

ООО «ДальАгролига»  
Уссурийск: (4234) 333-631, 33-36-27  
Благовещенск: (4162) 51-88-65  
ООО «БелАгролига»  
Минск: +375 (17) 254-75-08, 254-75-58

## «ВРЕМЯ ИСКАТЬ АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ВАРИАНТЫ»

### В США активизировалась ГМО-оппозиция

В США, наверное, не осталось продуктов питания, при производстве которых не использовались бы генетически модифицированные организмы (ГМО). Отрасль, похоже, всесильна. Однако постепенно формируется лагерь противников и назревают изменения, пишет немецкая газета Die Zeit.

В феврале 2014 г. американская сеть фастфуда Chipotle выпустила 4-серийный телевизионный фильм *Farmed and Dangerous*, который должен изменить отношение потребителей к ситуации в аграрной отрасли. В сериале в сатирической форме идет атака на индустрию. Это не первая попытка обратить внимание на недостатки агропромышленности. По заказу той же компании в октябре 2013 г. был выпущен короткометражный фильм *Scarecrow*. Он должен был заставить американцев задуматься о том, из чего производятся продукты питания. За один месяц фильм посмотрело более 7 млн человек.

Сеть Chipotle выступает за безопасное агропроизводство. Компания стала первой американской сетью быстрого питания, которая запретила использовать ГМ-компоненты в приготовлении блюд. На финансовых показателях компании это не отразилось. Прибыль за прошлый квартал выросла на 30%, достигнув почти 80 млн долл. Однако пока что Chipotle практически в одиночку борется за революцию в агропищевой индустрии.

С 1996 г. ГМО стали прочной составляющей американской агропромышленности. От 70 до 80% всех продуктов питания на рынке содержат компоненты с измененной структурой ДНК. Когда крупнейшие химические концерны Monsanto и DuPont заговорили о ГМ-сортах зерновых, дискуссий не возникло, говорит Пэтти Ловера (Patty Lovera) из организации Food and Water Watch: «Переориентация происходит стремительно, никто не спрашивал потребителей, а компании направили деньги на рекламу, чтобы убедить отрасль».

#### Сопrotивление растет

Отсутствие сопротивления со стороны потребителей обусловлено, в том числе культурными предпосылками. Американцы, в отличие от европейцев, на протяжении десятилетий мало интересовались тем, что они едят. «Нам нужно наверстать упущенное», — уверена г-жа Ловера. Повернуть руль в другую сто-

рону тяжело. Сегодня фермеры практически не могут найти кукурузу или сою, которая не была бы ГМ.

Но противостояние в США постепенно растет. В 26 штатах специалисты по защите прав потребителей разработали проект закона, который предписывает обязательную маркировку продуктов, содержащих ГМО. «Если вы спросите потребителей, они в большинстве случаев обеспокоены и требуют более жесткого регулирования рынка», — замечает г-жа Ловера. Более 90% американцев поддерживают идею маркировки продуктов. Мэн и Коннектикут стали первыми американскими штатами, проголосовавшими за эту инициативу. Но с одним ограничением — новые правила вступят в силу только тогда, когда их поддержат соседние штаты.

#### Компании против

Сдержанность со стороны аграриев понятна. Отрасль сопротивляется всеми способами. Только в Калифорнии и Вашингтоне перед голосованием по законопроекту в 2012 г. продовольственные концерны вложили почти 70 млн долл. в маркетинговые кампании, чтобы настраивать население против инициативы. В феврале прошлого года влиятельная торговая агропромышленная ассоциация Grovery Manufacturers Association создала Объединение безопасной и доступной пищи (Coalition for Safe Affordable Food), чтобы с его помощью подчеркнуть преимущества продуктов, в которых используются ГМО.

Аргументы сторонников заключаются в том, что ГМ-сорты зерновых более безопасны, исключают риски неурожая, а их посевы более устойчивы к вредным организмам и воздействиям окружающей среды. К тому же они позволяют выставлять более низкие цены для конечных потребителей. Сайт GMOAnswers.com, который начал работу в июне 2013 г., призван дать ответы на вопросы обеспокоенных потребителей и разъяснить ситуацию. За его созданием стоят пестицидные гиганты Monsanto и DuPont.

Цель концернов понятна. Они борются против принятия законов в отдельных штатах, настаивают на том, чтобы Управление по санитарному надзору за качеством пищевых продуктов и медикаментов классифицировало ГМ-растения как натуральные, и требуют добровольной маркировки для «заинтересованных

нишевых потребителей». Обязательная маркировка будет вводить в заблуждение и давать потребителям неверное ощущение того, что существует риск употребления таких продуктов, отмечает Карен Батра (Karen Batra) из отраслевого союза Biotechnology Industry Organization (BIO).

Агрохимические компании оказывают огромное влияние, прежде всего на федеральном уровне, уточняет г-жа Ловера. Поэтому они настаивают на регулировании вопроса в целом по стране и не хотят бороться в отдельных штатах. Минсельхоз США должен вскоре принять решение о допуске нового поколения ГМ-семян компании Dow Chemical, которые выносят обработку пестицидами.

#### «Мы — в центре эксперимента»

Предвыборное обещание Барака Обамы ввести маркировку ГМ-продуктов, данное еще в 2007 г., похоже, повисло в воздухе. Огромное число компаний получает на этом большую прибыль, говорит эксперт аграрной отрасли Каролин Димитри (Carolyn Dimitri) из Нью-Йоркского университета. «Нет причин для отказа от этой практики и поиска альтернативы», — отмечает она.

Критики считают аргументы компаний лицемерными. «Мы находимся в самом центре эксперимента. Какими будут его последствия, мы сможем увидеть только через много лет», — подчеркивает г-жа Ловера.

Активисты ГМО-оппозиции цитируют выводы исследований, доказывающих, что применение гербицидов с введением в аграрную практику новых сортов кукурузы и сои значительно повысилось, в то время как число неурожаев, несмотря на обещания, не снизилось. «Якобы чудодейственное средство, похоже, не работает, — заключает г-жа Ловера. — Время искать альтернативные варианты».

Движение в этом направлении уже наблюдается. Помимо Chipotle на развитие ситуации отреагировала американская сеть биосупермаркетов Whole Foods. До 2018 г. компания планирует обязать поставщиков маркировать все продукты, при производстве которых использовались ГМО. «Такие шаги показывают, что существует рынок для продукции, выращенной без применения ГМ-технологий», — резюмирует г-жа Ловера.

По материалам [www.inosmi.ru](http://www.inosmi.ru)

# ТЕХНОЛОГИИ НАЦЕЛЕННЫЕ НА РЕЗУЛЬТАТ!



**НАДЕЖНАЯ  
ЗАЩИТА УРОЖАЯ**

**ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО  
ПО ДОСТУПНОЙ ЦЕНЕ**

**АГРОНОМИЧЕСКОЕ  
СОПРОВОЖДЕНИЕ  
СПЕЦИАЛИСТОВ**

[agro@technoexport.ru](mailto:agro@technoexport.ru)  
[www.technoexport.ru](http://www.technoexport.ru)  
[www.humates.ru](http://www.humates.ru)

Московская область, г. Сергиев Посад  
**(495)721-26-41; (496)549-09-09**

**Представительства:**

Краснодарский край, тел.: (86130) 9-50-15; (918) 390-83-77  
Ростовская область, тел.: (8632) 06-14-06; 06-14-07



## ПРОТРАВИТЕЛИ

**КОМАНДОР, врк**  
(200 г/л имидаклоприда)  
**ФЛУЦИТ, кс**  
(25 г/л флутриафола +25 г/л тиабендазола)



## ИНСЕКТИЦИДЫ

**БИНАДИН, кэ** (400 г/л диметоата)      **КОМАНДОР, врк** (200 г/л имидаклоприда)  
**МОЛНИЯ, кэ** (50 г/л лямбда-цигалотрина)      **ИСКРА - М, кэ** (525 г/л малатиона)



## ФУНГИЦИДЫ

**АЛЬТАЗОЛ, кэ** (250 г/л пропиконазола +80г/л ципроконазола)      **ПРОГНОЗ, кэ** (250 г/л пропиконазола)  
**ХОМ, сп** (861 г/кг меди хлорокиси)



## ГЕРБИЦИДЫ

**АЛЬЯНС, вр** (344 г/л 2,4Д + 120 г/л дикамба)      **ТРИБИНСТАР, вдг** (50 г/кг трибенурон-метила)  
**БРИС, вдг** (750 г/кг клопиралаида)      **ФЕНОКСОП 7,5, эмв** (69 г/л фенаксолроп-П-этила+34,5 г/л антидота клоквинтосет-мексила)  
**ГРАУНД, вр** (360 г/л глифосата к-ты)      **ФЕНОКСОП 100, кэ** (100 г/л фенаксолроп-П-этила+27 г/л антидота клоквинтосета-мексила)  
**ЛИДЕР, кэ** (112 г/л этофумезата + 71 г/л десмедифама + 91г/л фенмедифама)      **ЭФФЕКТ, кэ** (550 г/л 2,4 Д кислоты в виде малолетучих эфиров С7-С9)  
**ОРИОН, кэ** (104 г/л галаксифола -Р-метила)      **ЭТАЛОН, кэ** (720 г/л диметенамида-Р)  
**ПРОПОЛОЛ, вдг** (659 г/кг дикамбы + 41 г/кг хлорсульфурона)



## ДЕСИКАНТЫ

**ДЕСИКАТ СУПЕР, вр\*** (150 г/л диквата)



## РЕГУЛЯТОРЫ РОСТА

**ГЕТЕРОАУКСИН, рп** (950 г/кг индолила-3-уксусной кислоты)



## ЭНЕРГЕНЫ

**ЭНЕРГЕН Экстра, рп** (не менее 850 г/кг соли гуминовых кислот)      **ЭНЕРГЕН, рп** (700 г/кг соли гуминовых кислот)  
**ЭНЕРГЕН кд, рп** (не менее 850 г/кг соли гуминовых кислот)      **ГУМАТ КАЛИЯ, вр** (120 г/л соли гуминовых кислот)  
**ГУМАТ КАЛИЯ (хелаты), вр** (120 г/л соли гуминовых кислот)

Реклама

\* препараты находятся в стадии регистрации



**ТЕХНОЭКСПОРТ**  
торгово-промышленная компания

## РЫНОК РАСТЕТ, ПРОБЛЕМЫ — МНОЖАТСЯ

**Сфера защиты растений остается непрозрачной и высококонкурентной, но надеется на положительные изменения в области госрегулирувания и беспереывное нарастание спроса со стороны аграриев**

18 февраля 2014 г. в Москве состоялась V международная конференция «Пестициды 2014», организованная компанией «Креон Энерджи» при поддержке Минсельхоза России. В мероприятии приняли участие российские и зарубежные производители и дистрибьюторы средств защиты растений (СЗР), представители науки, госорганов и консалтинговых компаний.

### Динамика отрасли

Как рассказала гендиректор маркетингового агентства «Клеффманн-Агро-стат» Елена Алекперова, в России 59,5 млн га посевных площадей, 95% из них приходится на сельхозорганизации, остальное — хозяйства населения. Более 70% пашни занимают зерновые культуры, 13% — подсолнечник, 7% — кукуруза, 3% соя, по 2% — рапс и сахарная свекла и около 1% — картофель (без учета посевов в ЛПХ).

По данным панельного исследования «Клеффманн Агро-стат», в 2013 г. российский рынок средств защиты растений достиг 1,3 млрд долл. (в ценах из прайс-листов компаний), что на 17% выше показателя 2012 г. По видам препаратов, как и прежде, больше половины приходится на селективные гербициды, далее идут фунгициды, препараты для протравливания и инсектициды. По культурам — наибольшая доля приходится на зерновой клин.

Рынок СЗР для зерновых растет вместе с увеличением посевных площадей. В 2013 г. благодаря повышению доли озимых посевов возросли применение фунгицидов и интенсивность обработок. Однако в 2014 г. тренд может измениться из-за недосева озимой пшеницы почти на 2 млн га.

Объем рынка пестицидов для сахарной свеклы в последние 3 года снижается. Это связано с уменьшением посевных площадей культуры на 16% — ровно на столько же упали продажи СЗР в этом сегменте.

По всем остальным культурам, включая подсолнечник, кукурузу, сою, рапс, объемы продаж пестицидов растут.

Что касается картофеля, который выращивается в крупных сельхозпредприятиях, то в 2013 г. его посевные площади упали, соответственно уменьшился и объем рынка пестицидов. Снижение объемов продаж также произошло в сегменте защиты масличного льна.

### Роль дженериков

Доли ведущих производителей пестицидов, по данным «Клеффманн Агро-стат», остались практически неизменными. Как и в предыдущие годы, Топ-8 компаний обеспечили 80% объема рынка СЗР. По мнению г-жи Алекперовой, эта тенденция, скорее всего, сохранится и далее, так как наблюдается высокий уровень лояльности земледельцев к использованию ранее проверенных препаратов. Вместе с тем на рынке наблюдается экспансия дженериков, которые ломают ценовую структуру и поведение потребителей, отметила она.

— Например, за Уралом формируется новый сегмент рынка фунгицидов, — рассказала г-жа Алекперова. — Раньше в хозяйствах их не использовали из-за дороговизны обработки. Благодаря появлению дешевых препаратов аграрии получили возможность включить их в технологии.

В целом исследование, в рамках которого было опрошено 2,2 тыс. хозяйств, выявило, что, несмотря на негативные прогнозы экономического развития страны в целом, земледельцы положительно смотрят на будущее собственных хозяйств. (Подробнее о результатах исследования читайте на стр. 10.)

Отвечая на вопрос относительно дальнейших перспектив рынка, г-жа Алекперова отметила, что темпы роста снизятся и российский рынок постепенно станет приближаться по динамике к европейскому. Однако, учитывая тот факт, что объем рынка пестицидов в США достигает 10 млрд долл. и почти столько же уже имеют в Бразилии, нам еще есть куда расти.

### Другой взгляд

Начальник отдела защиты растений ФГБУ «Россельхозцентр» Андрей Живых обрисовал картину рынка с позиции госслужбы. По его информации, в 2013 г. на мероприятия по защите растений в России было израсходовано около 71,36 млрд руб. (или около 2 млрд долл. по текущему курсу). Площадь однократной обработки пестицидами составила 77,8 млн га. В натуральной величине физический объем использованных СЗР приблизился к 53,9 тыс. т, в том числе 31,1 тыс. т — гербицидов, 8,4 тыс. т — фунгицидов, 5,5 тыс. т — инсектицидов, 4,9 тыс. т — протравителей, 3 тыс. т — десикантов. В 2014 г. ожидается увеличение

использования пестицидов до 54,2 тыс. т при снижении площади однократной обработки до 73,6 млн га. Рост применения препаратов от вредителей и болезней прогнозируется на зернобобовых, рапсе и картофеле.

Среди тенденций развития отрасли г-н Живых отметил возрастание объемов применения пестицидов с низкой нормой расхода. В доказательство он привел такие данные: в 2013 г. использование гербицидов в тоннаже снизилось на 0,2 тыс. т, а обработанные площади выросли на 727 тыс. га. То же самое по инсектицидам — в тоннаже их применение упало на 0,2 тыс. т, в площадях увеличилось на 539 тыс. га.

Однако с этим наблюдением не согласился гендиректор «Щелково Агрохим» Салис Каракотов. По его мнению, эпоха пестицидов с низким расходом прошла вместе с повышенной популярностью гербицидов на основе сульфанилмочевин. С появлением сорняков, устойчивых к этой группе препаратов, на рынке стали востребованы комбинированные гербициды со средними нормами расхода. По прогнозу г-на Каракотова, объемы в тоннаже будут расти, поскольку аграриям важно повышать эффективность сельхозпроизводства.

### Фитосанитарный тренд

Говоря о проблемах отрасли, г-н Живых напомнил, что по закону всякой пестицидной обработке должен предшествовать фитосанитарный мониторинг посевов, по итогам которого и принимается решение о применении тех или иных препаратов. Однако в агрохолдингах часто пренебрегают этим правилом и проводят плановые обработки независимо от того, есть вредные объекты на полях или нет. Это ухудшает экологическую ситуацию и повышает риски сохранения остатков пестицидов в сельхозпродукции.

Анализируя фитосанитарную обстановку в стране, эксперт сообщил, что, по данным мониторинга «Россельхозцентра», который в 2013 г. охватил 217 млн га, в Ставропольском и Алтайском краях численность мышевидных грызунов превышена в 3 раза, поэтому весной потребуются проводить родентицидные обработки. На Юге России в целом, а также в Татарстане и ЦФО ожидается активное размножение этих вредных объектов. В остальных регионах они находятся в депрессии.

По саранчовым вредителям в большинстве регионов отмечается снижение численности и заселенных площадей. Всего в 2013 г. было заселено 3,7 млн га, обработано инсектицидами — 1,3 млн га. Во всех регионах, за исключением Оренбургской области, уменьшилось применение препаратов для борьбы с вредителем. Тенденция сохранится и в 2014 г., поскольку саранча перешла в фазу спада численности.

Аналогичная ситуация наблюдается по луговому мотыльку — численность вредителя и объемы обработок в 2013 г. упали. Вспышки произошли лишь в Краснодарском крае, Ростовской области и некоторых других регионах Юга России.

Г-н Живых с гордостью сообщил, что с 2014 г. «Россельхозцентр» начинает проводить анализы на вирусные болезни с использованием экспресс-тестов производства США, а также открывает специализированную лабораторию по диагностике бактериозов в Астрахани. По его словам, в Астраханской области вопрос заражения бактериальными болезнями в 2013 г. стоял очень остро, особенно на овощных культурах.

### Новые вредители

В дискуссии участники конференции обсудили вопрос защиты от новых вредных объектов, в частности от западного кукурузного жука диабротика, который появился в Ростовской области. Как заявил менеджер по связям с государственными и общественными организациями и специальным проектам Bayer CropScience Кирилл Калакуцкий, отсутствие механизма оперативной регистрации СЗР для контроля недавно появившихся вредных объектов вынуждает аграриев проводить обработки «на свой страх и риск», чтобы избежать финансовых убытков от потери урожая.

Исполнительный директор Российского союза производителей химических средств защиты растений (РСР ХСЗР) и Ассоциации производителей ХСЗР Таможенного союза (ТС) Владимир Алгинин ответил, что в законопроекте о внесении изменений в закон №109-ФЗ есть пункт об ускоренной процедуре изменения регламентов применения СЗР в случае чрезвычайных ситуаций. Однако этот законопроект уже 3 года проходит согласования в различных ведомствах и до сих пор не внесен в Госдуму.

### Третья оценка

Г-н Алгинин также поделился видео по объемам российского рынка СЗР, отметив, что в 2013 г. он прибавил 13% и достиг 1,2 млрд. долл. Объемы в тоннаже превысили 80 тыс. т., посколь-

ку только российские компании реализовали 33 тыс. т, и еще 54 тыс. т было ввезено в страну с октября 2012 г. по сентябрь 2013 г. Доли компаний в рынке СЗР для основных полевых культур, по его данным, распределяются так: по 18% занимают Сингента и Август, 12% — Щелково Агрохим.

Возможности химической защиты растений в России, по мнению эксперта, реализованы не полностью и далеко не все площади обрабатываются против сорняков вредителей и болезней. В ближайшие годы хозяйства будут вынуждены обращать все больше внимания на защиту растений, чтобы оставаться рентабельными, уверен он. Прогноз РСР ХСЗР — это рост на 10—12% в год в последующие 3 года.

При этом г-н Алгинин посоветовал не надеяться на восстановление объемов реализации пестицидов для защиты сахарной свеклы, поскольку на фоне роста урожайности и нехватки перерабатывающих мощностей ожидать расширения посевов этой культуры не приходится.

### Серые схемы

Среди проблем отрасли он назвал длительные сроки и дороговизну регистрации новых препаратов, а также отсутствие конкуренции среди организаций, проводящих регистрационные испытания, и формальные трудности с прохождением государственной экологической экспертизы (ГЭЭ).

Более того, по окончании регистрации никто не проверяет соответствие ввозимых препаратов зарегистрированным. В результате по одному регистрационному удостоверению могут импортироваться препараты от 20 различных производителей. При этом цены на похожие препараты с одинаковыми действующими веществами (д.в.) порой отличаются в 10 раз.

Для решения этой проблемы РСР ХСЗР совместно с Таможенным комитетом предлагают ввести индикативные цены для таможни. Кроме того, г-н Алгинин заявил, что появилась идея вообще ограничить допуск к регистрационному процессу только компаниями-производителями СЗР. На сегодняшний день 90% готовых препаративных форм в РФ ввозят фирмы, не занимающиеся производством пестицидов, отметил он.

Вопрос недобросовестной конкуренции и контрафакта в России стоит очень остро. По оценкам г-на Алгинина, объемы фальсифицированной и контрафактной продукции на рынке СЗР достигают 85—100 млн долл. Вольности с регистрацией и реализацией ложатся пятном на всю отрасль, сетовал он. Правда, есть и хорошие новости — Минсельхоз России одобрил инициативу РСР ХСЗР по введению лицензирования деятельности по

продажам пестицидов и сейчас она рассматривается в Правительстве.

### Правовая база

Для российских производителей СЗР особенно актуально решение еще одной проблемы — создание лабораторий, аккредитованных по стандарту GLP (Good Laboratory Practice). Г-н Алгинин напомнил, что российские исследовательские центры, которые задействованы в регистрации пестицидов, не имеют такой аккредитации, поэтому результаты их лабораторных анализов не признаются регистрирующими органами Евросоюза. Из-за этого компании, выходящие на экспортные рынки, вынуждены проводить все дорогостоящие исследования повторно, что отражается на их конкурентоспособности.

Руководитель отдела регистрации в странах СНГ компании Dow AgroSciences Ольга Кривая добавила, что их компания помогала пройти обучение сотрудникам лаборатории РГАУ-МСХА имени К.А. Тимирязева, и в скором времени она должна получить аккредитацию GLP по I зоне (Центр России) для проведения анализов по остаточным количествам пестицидов.

Г-н Алгинин также отметил, что с целью совершенствования нормативно-правового регулирования отрасли в ближайшее время необходимо доработать, согласовать и внести изменения в закон №109-ФЗ. Это снимет большинство разногласий и противоречий в терминологии, регистрационном процессе и т.д. Помимо этого, всем участникам рынка СЗР нужно объединить усилия для создания пестицидного Техрегламента ТС. Срок подачи проекта этого документа на рассмотрение ЕЭК уже поставлен в план на VI квартал 2014 г. Техрегламент станет первым шагом по унификации законодательства стран ТС и поможет создать понятные всем правила игры.

### Угрозы сезона

В заключение эксперт отметил два тревожных момента для отрасли. Во-первых, это ценовые риски, связанные с падением курса рубля. Неустойчивость на валютных рынках может повлиять на себестоимость производства препаратов в России, поскольку 98% д.в. и вспомогательных компонентов завозится в страну из-за рубежа. Во-вторых, появился риск снижения платежеспособности аграриев из-за сокращения объемов господдержки растениеводства почти вдвое: с 66 млрд руб. в 2013 г. до 35 млрд руб. в 2014 г.

Полный текст читайте на портале [www.agroxxi.ru](http://www.agroxxi.ru)

Диана Насонова

# АГРО АПТЕКА



Bayer CropScience

## МайсТер® Пауэр

Мощная энергия в ваших руках

### Назначение:

Универсальный послевсходовый гербицид для контроля полного спектра сорных растений в посевах кукурузы

### Препаративная форма:

Масляная дисперсия, содержащая форамсульфурон (31,5 г/л), йодосульфурон-метил-натрий (1,0 г/л), тиенкарбазон-метил (10 г/л) и антидот ципросульфамид (15 г/га).

### Норма расхода:

1,25—1,5 л/га

### Преимущества:

- Полный контроль сорняков
- высокая эффективность против всех видов сорняков в посевах кукурузы в любых почвенно-климатических условиях
- баковые смеси не нужны
- Почвенный «экран»
- контроль 2-й волны сорняков
- Новая препаративная форма
- эффект «сжигания» вегетирующих сорняков
- прилипатели не нужны
- «Мягкий» для культуры
- благодаря антидоту нового поколения

### Механизм действия:

Гербицид состоит из действующих веществ, относящихся к двум разным подклассам ALS-ингибиторов по классификации HRAC — Herbicide Resistance Action Committee. Воздействует на фермент ацетолактатсинтазу, участвующую в цепи биосинтеза аминокислот, нарушает процессы синтеза белков, что вызывает прекращение деления клеток в меристемных тканях сорных растений. Действие: контактное и остаточное (почвенное). Проникновение: через семенные оболочки, корни, проростки, стебли и листья. Перемещение в растении: системное (акропетально и базипетально).

### Спектр активности

#### Злаковые сорняки:

С эффективностью 95—100% — куриное просо, просо (виды), щетинник зеленый, овсюг, лисохвост мышехвостиковидный, мятлик однолетний, росичка линейная.

С эффективностью 90—95% — плевел (виды), пырей ползучий, гумай, метлица полевая, щетинник сизый.

### Двудольные сорняки:

С эффективностью 95—100% — василек синий, галинсога мелкоцветковая, горец почечуйный, горец птичий, горец развесистый, горец шероховатый, горошек мышинный, дурман обыкновенный, дурнишник обыкновенный, дурнишник калифорнийский, дымянка Шлейхера, звездчатка средняя, крапива жгучая, лебеда раскидистая, люцерна посевная, марь белая, марь многосемянная, молокан (латук) татарский, молочай лозный, осот (виды), падалица подсолнечника и рапса, паслен черный, пастушья сумка, подмаренник цепкий, просвирник пренебреженный, ромашка безлепестная, ромашка лекарственная, хвощ полевой, щавель курчавый, щирица запрокинутая, щирица жминдовидная, ярутка полевая, яснотка (виды).

С эффективностью 90—95% — амброзия полыннолистная, горец вьюнковый, горчица полевая, канатник Теофаста, латук татарский, незабудка полевая, пикульник обыкновенный, редька дикая, фиалка полевая.

С эффективностью 80—90% — росичка обыкновенная, вероника пашенная, вьюнок полевой, бодяк (виды).

Эффективность, по данным ВИЗР, на основании регистрационных опытов в России через 30—45 дней после обработки посевов кукурузы.

Гербицид нового поколения МайсТер Пауэр позволяет контролировать полный спектр сорняков, перерастающих или переросших оптимальные фазы, а также сдерживать отрастание новой волны одновременно и злаковых, и двудольных сорняков до конца вегетации при умеренных погодных условиях.

### Период защитного действия

В течение всего периода вегетации при благоприятных погодных условиях.

### Скорость воздействия

Гербицидное действие проявляется уже через несколько суток, а полная гибель сорняков наступает через 2—3 недели после применения.

Препаративная форма (технология ODesi®) способствует более равномерному покрытию и удержанию капель рабочего раствора на сорных растениях и ускоренному проникновению действующих веществ в растительные ткани сорняков, особенно при неблагоприятных условиях.



## ПРОПОЛОЛ® , ВДГ

*Послевсходовый системный гербицид широкого спектра действия для эффективной защиты зерновых от однолетних и многолетних сорняков, в том числе устойчивых к 2,4-Д и МЦПА*

### Препаративная форма:

водно-диспергируемые гранулы

### Действующее вещество, концентрация:

41 г/кг хлорсульфурона + 659 г/кг дикамбы кислоты

### Важные свойства и основные преимущества:

- Продолжительное гербицидное действие против основного спектра сорняков яровых и озимых зерновых культур.
- Препарат системного действия, проникает через стебли и листья, а также корни сорняков.
- Обладает высокой толерантностью к защищаемой культуре.
- Очень экономичен в применении. Даже при минимальных нормах расхода обеспечивает надежную защиту зерновых культур от двудольных сорняков.
- Хорошо растворим, образует стабильный рабочий раствор.
- Обеспечивает чистоту посевов до уборки.

• Совместим со многими пестицидами, применяемыми на зерновых и с энергенами.

• Удобная упаковка, легко дозируется, прост в применении, хранении и при транспортировке.

### Спектр гербицидной активности

Уничтожает все основные двудольные сорняки, распространенные в посевах зерновых, в том числе трудноискоренимые, такие как ромашка, подмаренник цепкий, пикульник, одуванчик, осоты и более 100 видов других сорняков.

### Механизм действия

Аминная соль дикамбы быстро поглощается листьями и корневой системой, нарушает метаболические процессы. Аминная соль хлорсульфурона хорошо поглощается как листьями, так и корневой системой, накапливается в точках роста, что приводит к гибели сорных растений. Гербицидное действие проявляется на 8—10 день. Полная гибель сорняков наступает в течение 3—4 недель.

## АЛЬЯНС® , ВР

*Комбинированный гербицид для уничтожения однолетних двудольных, в том числе устойчивых к 2,4-Д и 2М-4Х, и некоторых многолетних двудольных сорняков в посевах зерновых и кукурузы*

### Препаративная форма:

водный раствор

### Действующее вещество, концентрация:

344 г/л 2,4-Д кислоты + 120 г/л дикамбы кислоты

### Важные свойства и основные преимущества:

- Широкий спектр действия.
- Высокая селективность по отношению к культуре.
- Быстрое и продолжительное защитное действие.
- Обеспечивает дополнительную защиту от сорной растительности за счет почвенной активности.
- Низкая норма расхода.
- Готовый к применению препарат, не требует приготовления баковых смесей.

### Подавляемые сорняки

Гербицид эффективен против более чем 200 видов двудольных сорняков, в числе которых амброзия полыннолистная, бодяк полевой, виды горцев, василек синий, вьюнок полевой, звездчатка средняя, канатник Теофраста, крестовник обыкновенный, марь белая, осот полевой, пастушья сумка, подмаренник цепкий, виды ромашки, щирицы, щавеля и др.

### Механизм действия

Альянс® обладает системным действием. Действующие вещества проникают в растения через листья, стебли и частично через корни, нарушая процесс фотосинтеза и нормального деления клеток в меристематических тканях сорняков. В результате тормозится передвижение продуктов фотосинтеза по проводящей системе и сорное растение погибает.

## СИНГЕНТА ПОССОРИЛАСЬ С КИТАЕМ ИЗ-ЗА КУКУРУЗЫ

Или как ГМО разрушают международную торговлю

Компания Сингента совместно с правительством США продвигают продажу нового сорта кукурузы, который не разрешен в Китае. Это может положить начало очередной ссоре на почве генномодифицированных (ГМ) продуктов с самым быстрорастущим в мире импортером, передает Reuters.

Пока США пытаются убедить китайское правительство прекратить отклонять поставки кукурузы, содержащей зерно нового ГМ-сорта, фермеры на Среднем Западе размышляют, стоит ли пробовать новый продукт компании, устойчивый к западному кукурузному жуку диабротика.

Представители Сингенты заявляют, что сорт Agrisure Duracade, получивший разрешение на продажу и выращивание в США в прошлом году, будет доступен для посева в «ограниченных количествах».

Для фермеров это риск, на который стоит пойти: поражение посевов кукурузным жуком стало настоящей проблемой в таких штатах, как Айова и Иллинойс, где кукуруза выращивается в монокультуре из-за высоких цен на зерно.

Но посев Duracade грозит новыми проблемами и огромными денежными потерями глобальным зерновым торговым компаниям. Если новый сорт попадет в основную цепочку поставок, это положит начало новой череде отклонений поставок из Китая, беспокоятся аналитики.

Коммерциализация Duracade может «еще больше испортить, замедлить или застопорить» экспорт американского зерна в Китай, считает вице-президент компании по исследованиям товарного брокериджа R.J. O'Brien Рич Фелтес.

Эта проблема уже расколола агросектор: в то время как группа национальных производителей убеждала Минсельхоз США зарегистрировать новый сорт кукурузы, зерновые лоббисты предупреждали еще в 2012 г., что сорт, не одобренный всеми крупными импортерами, может повредить экспортной торговле США.

Некоторые американские семеноводческие компании отказались от лицензии на Duracade, опасаясь, что зернохранилища и экспортеры откажутся приобретать такую кукурузу у производителей. По прогнозам, в текущем маркетинговом году США поставит на экспорт 36,8 млн т кукурузы, или около 10% урожая.

### Не первый случай

В ноябре 2013 г. китайские власти начали отклонять некоторые поставки зерна из США, содержащие сорт Agrisure

Viptera компании Сингента, также известный как MIR 162. Этот сорт ожидал одобрения из Пекина более 2 лет.

Почему часть импорта допускается, в то время как другая отклоняется, не ясно. Аналитики высказывают различные предположения, включая напряженные отношения с некоторыми торговыми компаниями и желание Китая поддержать внутренние цены на зерно. Но какая бы ни была причина, 600 тыс. т кукурузы и кукурузных продуктов из США не допущены в Китай, и это уронило американские цены и стало отличным примером того, как ГМО нарушают сельскохозяйственную торговлю.

### Доступ к технологиям

«Сингента верит, что аграрии должны иметь доступ к новым технологиям, и не собирается отзываться Duracade с рынка», — заявил представитель компании Пол Майнхарт.

По его словам, компания соблюдает стандарты отрасли и коммерциализирует ГМ-сорта кукурузы только после того, как они получают одобрение от стран с «функционирующими системами регулирования». «Системы регулирования Китая и ЕС не функционируют в соответствии с политикой индустрии. Это значит, что их процессы принятия решений непредсказуемы, несвоевременны и могут быть подвержены политическому влиянию», — отметил он.

Сразу после одобрения сорта в США в феврале 2013 г. Сингента подала заявку на разрешение импорта Duracade в Китай. В теории, у Минсельхоза Китая было 270 дней на принятие решения. Однако реально, по мнению экспертов, процесс займет не менее 2 лет.

В сентябре 2013 г. Сингента получила одобрение импорта Duracade от Мексики и Южной Кореи, в августе — от Японии. У компании есть также разрешения от Австралии, Новой Зеландии и Тайваня.

«Процессы регистрации в США и Китае не синхронизированы. И если Китай не изменит процедуру, проблемы для американского экспорта сохранятся и в будущем», — говорит главный аналитик американской агроконсалтинговой фирмы JC Intelligence Co Ltd Ли Кьянь.

### Великий импортер

До сих пор проблема разрешения на импорт ГМ-продуктов не стояла так остро, поскольку Китай практически не за-

купал американскую кукурузу. Однако в последние несколько лет поставки резко возросли и составили почти 14% от всего импорта американской кукурузы в 2011 и 2012 гг.

Китай закупает зерно в США преимущественно для кормления скота. Рост поставок делает крайне рискованным для торговой индустрии факт исключения Китая из списка стран, чье разрешение требуется для запуска нового сорта.

«Возможно, у Китая и нет рабочей системы одобрения импорта, но именно он представляет наибольший потенциал роста для американского экспорта кукурузы», — говорит Фельтес.

Президент компании Latham Hi-Tech Seeds из штата Айова Джон Латэм получил лицензию на сорт Duracade от Syngenta весной 2013 г. Но, по его словам, без одобрения Китая производителям американской кукурузы не стоит спешить приобретать это зерно, так как зернохранилища могут отказаться принять его.

Из-за опасений по поводу Китая компания Peterson Farms Seed из Северной Дакоты отказалась приобретать лицензию на Duracade. По словам менеджера по агрономии Адама Спелхауга, компания продает ГМ-кукурузу сорта Viptera, только убедившись, что покупатель сможет продать ее на нужном рынке. В ЕС разрешен импорт Viptera с 2012 г., но ввоз Duracade пока под запретом.

### Жук адаптируется

Западный кукурузный жук — это «бомба замедленного действия» на полях американских фермеров. Ежегодный урон, наносимый этим вредителем, оценивается в 1 млрд долл. Сингента утверждает, что Duracade «дает беспрецедентный контроль над кукурузным жуком» и это отличает его от предыдущего устойчивого к вредителю сорта, представленного компанией Monsanto еще в 2003 г. Однако группа научных экспертов по кукурузе в 2012 г. предупредила Агентство по охране окружающей среды США, что резистентность вредителя к ГМ-кукурузе растет.

По мнению директора Иллинойской ассоциации производителей кукурузы Родни Винцерл, с выходом Duracade на рынок «общая вероятность устойчивости вредителя уменьшается, поскольку появляется еще один инструмент» для борьбы с кукурузным жуком.

В 2012 г. Национальная ассоциация производителей кукурузы сообщила Минсельхозу США, что поддерживает Duracade ввиду угрозы распространения кукурузного жука. Однако теперь представитель ассоциации отказывается от комментариев.

**Чистота не гарантирована**

Экспортеры говорят, что, даже если посеять кукурузу Duracade на небольшой площади, она все равно может быть случайно отгружена в Китай. Различные сорта часто смешиваются друг с другом, потому что растут на соседних полях, убираются и перевозятся вместе.

Обычно китайские импортеры кукурузы оговаривают в контрактах, что поставщик несет финансовую ответственность за

возможные риски с ГМ-зерном. В 2011 г. североамериканское подразделение аграрного торгового дома Bunge отказалось принять сорт Viptera из-за отсутствия разрешения от большинства крупных экспортеров. В том же году компании Archer Daniels Midland (ADM) и Cargill отказались принять на хранение зерно, не одобренное для продажи в ЕС, в том числе и сорт Viptera. Сингента подала на Bunge в суд, однако проиграла дело.

Представители Bunge, Cargill и ADM отказались от комментариев по Duracade. Две крупнейшие зерновые ассоциации — Национальная ассоциация зерна и кормов и Североамериканская ассоциация зернового экспорта препятствовали одобрению этого сорта в Минсельхозе США. «Малое количество разрешений на импорт нового сорта кукурузы созда-

ет «риск существенных экономических потерь для американских производителей и продавцов зерна», сообщили ассоциации в письме от 2012 г. Китайские карантинные чиновники могут отклонить поставки, «содержащие любое количество зерна запрещенных сортов». От новых комментариев представители ассоциаций отказались.

Минсельхоз США в 2012 г. в ответ на опасения об отсутствии разрешений на импорт разрешило зернохранилищам отказываться от приобретения кукурузы, содержащей сорт Duracade. «Коммерциализация этого сорта может даже улучшить торговлю благодаря более эффективному производству зерна во всем мире», — подчеркнули тогда в министерстве.

**Олег Крафт**



**Вышел из печати  
«Справочник пестицидов  
и агрохимикатов, разрешенных  
к применению на территории  
Российской Федерации, 2014 год»**

**Вы можете приобрести Справочник  
в бумажном или электронном виде  
в магазине AgroXXI на сайте [www.agroxxi.ru/shop](http://www.agroxxi.ru/shop)**

**Обращаем ваше внимание, что информация в Электронной версии  
Справочника постоянно обновляется.**

**Узнать подробнее и сделать заказ можно в ООО «Издательство Агрорус»:**

**Телефон: + 7 (495) 780-87-65    Факс: + 7 (495) 780-87-66  
E-mail: [info@agroxxi.ru](mailto:info@agroxxi.ru) (в теме указать — «Заказ справочника»)  
Адрес издательства: 119590, Москва, ул. Минская, д. 1 Г, корп. 2.**



Зарегистрирована в Комитете  
Российской Федерации по печати  
Свидетельство № 014224

**Адрес редакции:** 119590, Москва, ул. Минская, д. 1 г, корп. 2, ООО «Издательство Агрорус».  
Тел.: (495) 780-87-65. Факс: (495) 780-87-66. E-mail: [info@agroxxi.ru](mailto:info@agroxxi.ru); <http://www.agroxxi.ru>

За достоверность данных, представленных в опубликованных материалах, редакция ответственности не несет. Редакция не всегда разделяет мнение авторов публикаций.

<b>Учредитель</b>	ООО «Издательство Агрорус»
<b>Генеральный директор</b>	Ирина Зарева
<b>Главный редактор</b>	Диана Насонова
<b>Верстка</b>	Людмила Самарченко
<b>Корректор</b>	Светлана Борисова

**Цена — бесплатно    Тираж 32000    Отпечатано в ООО «Красногорская типография» 143400, Московская обл., г Красногорск, Коммунальный квартал, д. 2    Заказ №**

# ФЛЕКСИТИ™

Только утренняя роса,  
никакой мучнистой

- Непревзойденная эффективность против мучнистой росы благодаря уникальной активности метрафенона
- Продолжительное действие на возбудителя болезни благодаря системному и трансламинарному перемещению
- Гарантированная защита и гибкость применения за счет высокой дождеустойчивости (1 час)
- Отличный партнер для баковых смесей с фунгицидами и регуляторами роста

 **BASF**  
The Chemical Company

[agro-service@basf.com](mailto:agro-service@basf.com) • [www.agro.basf.ru](http://www.agro.basf.ru) • (495) 231-71-75