

ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ

№ 8(201)
2012



Начни всё с чистого листа

www.agroxxi.ru

Все новости



Зевы Карми

«ПРОФЕС-СИОНАЛИЗМ — ЗАЛОГ УСПЕХА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ»




Уникальный
трехкомпонентный
протравитель семян

CHEMINOVA
ПОМОГАЕТ ВАМ РАСТИ
www.cheminova.ru

МАРУС:
Помогаем расти сельхозпроизводителям



Ориус 6® ТС:
Системный фунгицидный протравитель семян зерновых культур

- Высокоэффективен с момента прорастания семян до фазы кущения
- Незаменим в борьбе с возбудителями пыльной и твердой головни, корневых гнилей
- Уникальная формуляция обеспечивает надежное проникновение действующего вещества в семя

Ваш лучший инструмент для протравливания семян

Вы в надежных руках с компанией **МАРУС**
www.ma-russia.com



Секатор® Турбо - высокоселективный гербицид на основе инновационной формуляции ODesi® для защиты посевов озимых и яровых зерновых культур, кукурузы и льна-долгунца

Секатор®
ТУРБО

Свобода творчества на поле

- Благодаря инновационной формуляции (ODesi®) повышается эффективность против:
 - Трудноискоренимых сорных растений (марь белая, бодяк полевой)
 - Переросших сорных растений
 - Сорных растений, обрабатываемых в сложных условиях
- Широкий спектр действия
- Селективность к культуре
- Широкий временной и температурный диапазон сроков применения

на правах рекламы

 Bayer CropScience

Созрел урожай, и кончается лето!
Колфуго Колор с Колфуго Дуплетом
Пора закупить, семена протравить —
Чтоб про болезни озимых забыть.



Производитель и экспортер:
«Агро-Кеми Кфт.»,
Венгрия
ООО «Агро-Кеми»
Тел.: (499) 255-96-86
факс: (499) 255-96-87

АГРОЛИГА®
РОССИИ
УСПЕХ ВЫРАСТИМ ВМЕСТЕ

СЕМЕНА
СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ
УДОБРЕНИЯ И АГРОХИМИКАТЫ

тел/факс: (495) 937-32-75/96
www.agroliga.ru

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ АГРОКОНСУЛЬТАЦИИ

«Сингента» приглашает



Более подробная информация на сайте www.syngenta.ru

Коломна, 21-24 августа 2012 года

syngenta®

Реклама. Товар сертифицирован.

НИКОЛАЙ ФЕДОРОВ: «РОССИЙСКИХ АГРАРИЕВ УЖЕСТОЧЕНИЕ КОНКУРЕНЦИИ НЕ ПУГАЕТ»

Пресс-конференция министра сельского хозяйства России

16 июля в РИА «Новости» состоялась пресс-конференция министра сельского хозяйства России Николая Федорова. Новый глава федерального Минсельхоза подготовился к встрече с журналистами, как на экзамен. Во вступительном слове он сообщил, что «вместо постоянно понижающегося тренда господдержки мы добились принятия решения о повышении объемов субсидий из года в год — до 2020 г. Вместо 124 млрд руб. уже на следующий год запланировано выделение 137 млрд руб. и далее с повышением. А с учетом вступления России в ВТО и других факторов возможно выделение еще до 14 млрд руб. для поддержки самых разных секторов аграрного комплекса», — заметил он.

Дело регионов

Следующим вопросом на повестке была проблема увеличения доли регионов в финансировании агропромышленного комплекса. «Согласно мировой практике, поддержка АПК — это прежде всего дело регионов, — сказал министр. — Им виднее, какие подотрасли приоритетно развивать. В рамках госпрограммы «Развитие АПК на 2013—2020 гг.» общий объем финансирования запланирован на уровне 2,28 трлн руб., в том числе из федерального бюджета — 1,51 трлн руб. и из консолидированных бюджетов субъектов РФ — более 770 млрд руб. В целом средства регионов составляют только одну треть от общего финансирования госпрограммы. На практике мы хотим поменять это соотношение. Федеральная поддержка как институт должна работать на стимулирование и мобилизацию властей регионов, чтобы они понимали значимость политики в сфере АПК».

По словам г-на Федорова, «в будущем министерство планирует заключать соглашения с регионами, по которым на каждый вложенный из федерального бюджета рубль субъекты РФ должны привлечь из своих средств 2—3 руб. Эти показатели будут корректироваться исходя из экономической ситуации в регионе, — отметил он. — Кроме того, регионы должны будут привлечь около 3—7 руб. от частных инвесторов. Уже сегодня есть примеры успешных субъектов Феде-

рации, которые на каждый вложенный из федерального бюджета рубль привлекают до 10 руб. из регионального бюджета и внебюджетных источников».

Конкуренция и ВТО

Отвечая на вопрос журналистов о плюсах и минусах для отечественного АПК от вступления в ВТО, г-н Федоров сказал: «Нельзя драматизировать ситуацию в АПК в связи с вступлением России в ВТО. Если грамотно, трудом качественным и вдохновенным реагировать на это, то у нас все получится. Я в этом абсолютно убежден».

«Конечно, присоединение к ВТО болезненно, но Россия рано или поздно должна была пройти этот путь. Российских аграриев ужесточение конкуренции не пугает», — заверил министр.

Виды на урожай

Как подчеркнул г-н Федоров, «снижение объемов урожая, прогнозируемое из-за сложившихся неблагоприятных погодных условий в ряде регионов России, не повлияет на обеспечение потребностей россиян».

«Конечно, урожай зерновых культур будет меньше, чем в прошлом году, — признал министр. — Прогнозы меняются почти каждый день. Но в любом случае мы можем уверенно сказать, что потребности российского населения, аграрного сектора и животноводства мы закрываем на все 100%. Никаких угроз для страны, для потребителей и для сохранения АПК на стабильном уровне нет. У нас есть хорошие переходящие запасы».

Г-н Федоров особо отметил, что «в настоящий момент нет никаких предпосылок для введения каких-то ограничительных мер».

«Минсельхоз России пока сильно не корректирует озвученный в июне прогноз по урожаю зерна на уровне 85 млн т, — сказал он. — В прошлом году страна собрала 94,2 млн т зерна. Переходящие запасы зерновых на 1 июля 2012 г. составили 16,8 млн т против около 19 млн т в прошлом году. Но это абсолютно нормально, даже оптимально. В том числе

в интервенционном фонде РФ в настоящее время хранится 4,9 млн т».

Как сказал министр, «в случае необходимости мы будем использовать запасы. Сейчас изучаем ситуацию: в разных регионах по-разному складывается конъюнктура рынка, в том числе есть спекулятивные вещи. У нас есть разные сценарии, и мы готовы, если нужно, по отдельным регионам провести интервенционные операции».

По данным Минсельхоза России на 16 июля 2012 г., зерновые и зернобобовые культуры обмолочены с площади 5,5 млн га. Это составляет 12% от общей уборочной площади. Намолочено 13,7 млн т зерна, в том числе 11,7 млн т пшеницы, которая убрана с 18% посевных площадей. В прошлом году на эту дату было намолочено чуть более 7 млн т зерна, однако урожайность в этом году ниже, чем годом ранее.

По прогнозу регионов, валовой сбор пшеницы в 2012 г. составит 45,33 млн т. Экспортный потенциал оценивается в 14—17 млн т. В прошлом сезоне экспорт зерна превысил 27 млн т, с 1 июля 2012 г. РФ экспортировала чуть менее 500 тыс. т.

Развитие переработки

На вопрос газеты «Защита растений» о поддержке глубокой переработки зерна в качестве альтернативы зерновому экспорту г-н Федоров заметил, что «не считает правильным сосредотачиваться на экспорте зерна как сырья. Статус России как крупного экспортера зерна преподносится как предмет гордости. У меня лично это вызывает сожаление, — сказал министр. — По сути, мы радуемся тому, что становимся экспортерами сырья. Конечно, если поддерживать экспорт, то лучше не зерна, а продуктов его переработки, например муки, макарон».

В рамках реализации госпрограммы развития АПК до 2020 г. Минсельхоз России планирует поддерживать переработку зерна, в том числе и глубокую переработку, подытожил он.

Алексей Шульгин

Внимание!

В номере 7 (200) за 2012 г. в макете ООО «Агро-Кеми» на стр. 1 ошибочно опубликован элемент от логотипа компании Мактешим Аган. Редакция газеты «Защита растений» приносит извинения за допущенную опечатку!

КУКУРУЗЫ НА ЗЕРНО В РОССИИ СТАЛО БОЛЬШЕ

Результаты исследования маркетингового агентства «Клеффманн-Агростат»

В мае—июле 2012 г. маркетинговое агентство «Клеффманн-Агростат» провело очередное исследование рынка посевного материала кукурузы. Специалисты агентства спрашивали агрономов, какие сорта и гибриды культуры они посеяли в этом году, каково основное назначение выращиваемой кукурузы — силосная или зерновая и почему они выбрали те или иные сорта. Исследование проводилось в 34 регионах с 10 мая по 11 июля 2012 г. В опросе приняло участие 671 хозяйство различной формы собственности.

Посевные площади

По предварительным данным, в 2012 г. в основных сельскохозяйственных регионах России кукурузы на зерно посеяно больше, чем на силос, — 55% и 45% соответственно. В прошлом году это соотношение было примерно 50:50.

Рост посевных площадей под культурой в этом году небольшой: в регионах исследования он составил 7,7% к уровню прошлого года. В основном посевные площади увеличились за счет расширения посевов кукурузы на зерно.

Производители семян

Положение основных оригинаторов семян на рынке осталось прежним. На первом месте — Краснодарский НИИСХ им. П.П. Лукьяненко (КНИИСХ), на его сорта, как и в прошлом году, приходится максимальные площади посева кукурузы в России. На втором месте по площади посева — сорта Всероссийского НИИ кукурузы (г. Пятигорск), на третьем — компании Пионер.

Но если разделить рынок семян кукурузы на зерновой и силосный, то расстановка компаний меняется.

На первом месте среди оригинаторов семян зерновой кукурузы по засеянным площадям находится компания Пионер, на втором — КНИИСХ, на третьем — компания Сингента.

В сегменте семян силосной кукурузы все три лидера — российские НИИ. Первое место занимает КНИИСХ, второе — ВНИИ кукурузы, третье — Воронежский НИИСХ им. В.В. Докучаева.

Кукуруза — достаточно стабильная культура, хозяйства часто выращивают одни и те же сорта и гибриды из года в год. Поэтому и компании-оригинаторы занимают такие же места, что и в прошлом году.

Сортовое разнообразие

Что касается сортового разнообразия, то в прошлом году, по данным исследования, на российских полях было посеяно 258 сортов и гибридов кукурузы, а в этом — уже 310. Наибольшее увеличение линейки сортов и гибридов показала компания Пионер — с 20 наименований в 2011 г. до 30 в 2012 г.

Общее увеличение количества сортов наблюдается в сегменте зарубежных производителей — со 139 в прошлом году до 164 в текущем.

Гибриды-лидеры

Как и в прошлом году, в целом по рынку лидируют гибриды Росс 199 (КНИИСХ) и Катерина МВ (ВНИИ кукурузы). В прошлом году эти гибриды суммарно занимали 15% посевных

площадей кукурузы, в нынешнем — 17%.

Удерживать такие высокие позиции гибриду Росс 199 позволяет его универсальность и соответствие климатическим условиям основных регионов выращивания кукурузы. Как показало исследование, более 80% семян гибрида Росс 199 хозяйства высевают не первый год.

В этом году на рынке семян кукурузы отмечено также укрепление позиций французского производителя — РАЖТ. Если в 2011 г. компания поставляла в Россию 11 гибридов, то в этом — уже 14.

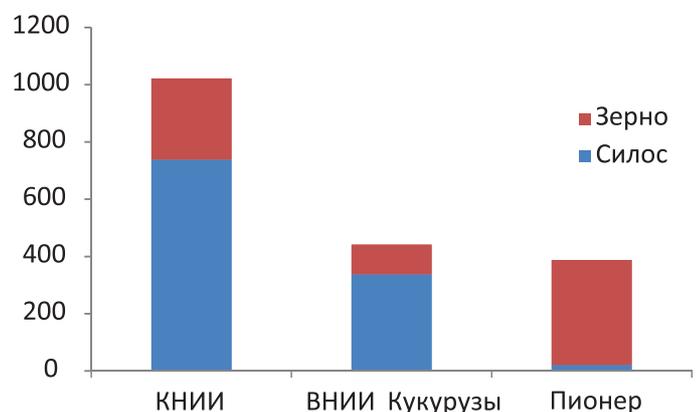
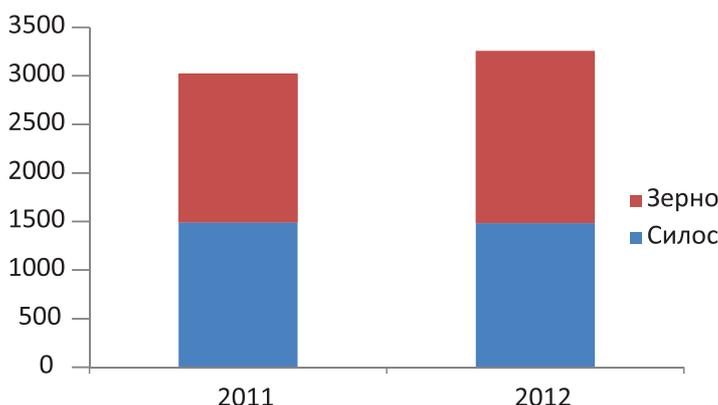
География культуры

По данным исследования, расширяется и география использования импортных гибридов. Теперь их высевают не только в плодородных и традиционно «кукурузных» регионах Северного Кавказа, юга Центрального Черноземья и Поволжья, но и в Центральной России, Приморье, в северных областях ЦЧР, на Южном Урале.

По мнению аналитиков маркетингового агентства «Клеффманн-Агростат», нынешний сезон станет серьезным испытанием для многих гибридов: засушливые условия в основных регионах производства кукурузы могут помешать получить высокий урожай.

Как изменится сортовой состав посевов кукурузы и оказала ли на него влияние засуха этого лета, будет отражено в результатах исследования 2013 г.

Зоя Тимофеева,
главный специалист
ООО «Агростат»



Посевные площади кукурузы в России, тыс. га

Площади посева сортов основных компаний-оригинаторов, тыс. га

ПРОФЕССИОНАЛИЗМ — ЗАЛОГ УСПЕХА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Интервью генерального директора ООО «МАРУС» Зеви Карми (Ze'evy Carmi)

— Наша беседа проходит в разгар уборочных работ, и уже сегодня понятно, что урожай зерновых культур будет меньше, чем в прошлом году. Что вы посоветуете российским аграриям в этой ситуации? Как следует распорядиться урожаем, чтобы максимально заработать и обеспечить хороший задел на следующий год?

— В сельском хозяйстве, как показывает мой более чем 30-летний опыт, нет другого пути, кроме профессионального выполнения работы. Например, если вы профессиональный врач, то, скорее всего, вы будете врачом до конца жизни. Если вы профессиональный водитель — вы будете водителем, стремящимся стать лучшим, первым в своей области, оттачивающим мастерство. Так же следует поступать и аграриям. Если вы серьезный производитель зерновых — продолжайте заниматься зерновыми, обогащайте и умножайте знания, совершенствуйте технологии возделывания с целью максимизации конечного результата. И тогда вы будете иметь высокую прибыль каждый год. Не нужно экспериментировать, прыгая от одной культуры к другой. Профессиональное постоянство — вот залог успеха.

По моим прогнозам, цены на зерно в этом году будут расти во всем мире. Этому способствует как засуха во многих регионах мира, так и рост спроса на зерновые в развивающихся странах. Поэтому аграрии, которые постоянно занимаются выращиванием зерновых и преуспели с точки зрения технологий, которые знают, сколько оптимально нужно вложить, чтобы получить максимум урожая нужного качества, смогут хорошо заработать как в этом году, так и в последующие годы. Формула очень проста.

Мой совет российским аграриям: будьте верны выбранной культуре, оттачивайте ваше мастерство на поле — и прибыль не заставит себя ждать.

— Российский рынок пестицидов в 2011 г. достиг 1 млрд долл. в ценах конечного потребителя. Какое значение имеет это событие для компании «МАРУС»?

— Предположим, что эта цифра действительно отражает объем рынка. Что это означает для «МАРУС»? У нас есть пятилетний план работы, и мы верим, что через 5 лет с настоящего момента наши продажи в России будут более чем в 2 раза превышать показатели 2012 г.

Я уверен, сельское хозяйство в России будет расти и развиваться. А вместе с ним опережающими темпами продолжит расти и «МАРУС». Компания займет на российском рынке долю, сравнимую со среднемировой долей Мактешим Аган.

«МАРУС» представляет в России большую компанию с огромным портфолио. Поэтому причин для того, чтобы мы не росли здесь, просто нет. Уже сегодня мы закладываем прочный фундамент для увеличения нашей доли на рынке: расширяем штат сотрудников, проводим различные мероприятия, выходим на новые территории.

Если вы спросите мое личное мнение, то я не верю в цифру 1 млрд долл. Да, это цены конечного потребителя. Но из них около 100—150 млн долл. — нелегальные поставки, идущие к конечным потребителям, минуя как локальное производство, так и импорт. Если вы спросите меня о реальном объеме рынка пестицидов России в ценах производителя, рынка, открытого для мультинациональных и российских компаний, работающих легально, то я отвечу — 600 млн долл.

— Ваш прогноз развития российской экономики? Как изменятся продажи компании на нем?

— Следующий год, по моим прогнозам, будет очень хорошим для пестицидного рынка. Рост может составить 7—10% по сравнению с текущим годом. Это связано с высокими ценами на сельхозпродукцию. Если погодные условия будут нормальными, а экономическая ситуация в мире останется стабильной, 2013 г. станет прекрасным годом для сельского хозяйства и особенно для зернопроизводящей отрасли. А значит, это будет удачный год и для «МАРУС».

— Как вы оцениваете инвестиционный климат в России? Изменился ли он в последнее время и в какую сторону?

— Наша деятельность касается лишь аграрной отрасли, поэтому я не могу говорить об инвестиционном климате в целом по стране. Могу сказать лишь одну вещь: если Россия не прекратит существующую практику, при которой каждый шаг бизнеса сопровождается излишними бюрократическими процедурами, то я не думаю, что инвестиционный климат в стране изменится в лучшую сторону.

Россия должна сделать серьезные шаги в направлении уменьшения бюрократизма. Приведу один небольшой пример. Уже более полутора лет мы пытаемся реэкспортировать техническое сырье, которое было легально ввезено в страну. Только его хранение в период переговоров стоило огромных денег. Это ненормально.

В целом инвестиционный климат в сельском хозяйстве имеет хороший прогноз. Спрос на продовольствие постоянно растет вместе с увеличением численности населения Земли. Я не вижу причин для снижения цен на сельхозпродукцию в будущем, поэтому аграрии всегда смогут заработать деньги. А если они будут зараба-

тывать, то и все смежные отрасли продолжат расти. Другое дело, что потребителям придется платить больше. Кроме того, мы должны понимать, что огромное влияние на сельскохозяйственную отрасль оказывают цены на энергоресурсы. А они также уже никогда не пойдут вниз. Эра дешевой еды закончилась.

— Какова роль консалтинга в сельском хозяйстве? Как, на ваш взгляд, необходимо развивать это направление в России?

— Консалтинг в сельском хозяйстве обязательно должен быть. Каждое хозяйство, особенно большие агрохолдинги, нуждается в профессиональных консалтинговых услугах. Но важно, чтобы консалтинг был независимым. К сожалению, в России его практически нет. Чтобы изменить ситуацию, прежде всего нужно поменять менталитет российских людей.

Методы ведения сельского хозяйства становятся все более передовыми. Настанет день, когда Россия разрешит выращивать генетически модифицированные (ГМ) культуры. С одной стороны, это позволит значительно упростить растениеводство. А с другой, оно станет высокоинтенсивным. Это значит, что цена агрономической ошибки резко вырастет. Без профессионального консалтинга успешно работать по новым технологиям уже не получится. На мой взгляд, в будущем и среди консультантов должна появиться специализация, потому что быть профи и по технике, и по семенам, и по удобрениям, и по пестицидам одновременно практически невозможно.

— В октябре прошлого года 60% акций Мактешим Аган было продано китайской корпорации Кем Чайна. Что поменялось в компании вместе со сменой собственника? Как это повлияло на вашу работу в России?

— Действительно, соглашение о продаже 60% акций Мактешим Аган китайской корпорации Кем Чайна было подписано в октябре 2011 г. Однако практическое объединение этих двух гигантов требует времени. Процесс слияния продолжается по сей день. Это исключительно сложный процесс, над которым работают обе стороны. Поэтому говорить о каком-либо влиянии сделки на деятельность группы Мактешим Аган в целом и компании «МАРУС» в частности пока рано. Думаю, что раньше 2013 г. мы не почувствуем каких-либо изменений.

— Какова стратегия развития Мактешим Аган в мире? Мы знаем, что в прошлом году портфель препаратов компании расширился благодаря приобретению у Дюпон бизнеса, связанного с гербицидом диурон, а у итальянской компании Изагро — прав на протрави-

тель беналаксил-М. На какие рынки поставляются эти препараты? Появятся ли они в России?

— Новая стратегия развития компании была утверждена совсем недавно. Ее суть в том, чтобы приносить простоту в сельское хозяйство. Поскольку сельское хозяйство столь сложный и комплексный бизнес, Мактешим Аган решила стать компанией, которая поставляет аграриям простые решения, приносящие успех. Сейчас компания работает над этим во всем мире. Новая стратегия развития коснется и России, но когда, пока сказать сложно.

Что касается гербицида диурон, то я не думаю, что на российский рынок он будет востребован. А вот беналаксил-М мы планируем продвигать. Правда, сказать, когда он появится в продаже, я не могу, это зависит, в том числе и от процесса регистрации. Например, мы затратили на регистрацию одного из препаратов в России более 7 лет.

— Расскажите о работе компании на рынке Латинской Америки. По нашим данным, Мактешим Аган имеет там крепкие позиции и намерена увеличивать объемы продаж. Чем отличается латиноамериканский рынок и условия работы на нем от российских.

— Да, Мактешим Аган очень активна на латиноамериканском рынке. Там компания имеет широкий ассортимент продуктов и поставляет препараты для защиты всех культур, акцентируясь на сое, зерновых и кукурузе.

К сожалению, я не работал в Латинской Америке, поэтому мне сложно сравнить этот рынок с российским. Однако я знаю, что регистрация препаратов в Бразилии еще более сложная, чем в России.

— Мактешим Аган — крупнейшая дженериковая компания. Вместе с тем в последнее время компания занимается разработкой трех новых молекул действующих веществ. Что это будут за продукты? Планируется ли в дальнейшем развивать направление R&D в компании?

— Да, мы имеем три новые молекулы, которые были всесторонне исследованы. Одна из них — это нематодид — представитель совершенно нового класса действующих веществ, который планируется вывести на рынок Европы в следующем году. Две другие молекулы — инсектициды, которые еще находятся в стадии разработки. Они также относятся к новым химическим классам.

Мактешим Аган имеет огромное R&D-подразделение, которое занимается разработкой новых формуляций и комбинаций уже хорошо известных действующих веществ. Мы предлагаем потребителям не только продукты, которые есть у других компаний. Всегда важно и хорошо иметь что-то особенное в портфолио. Вот почему компания стала создавать новые молекулы.

Развитие R&D-направления — это часть стратегии Мактешим Аган. В настоящее время компания занимается разработками в таких сегментах, как инновационное сельское хозяйство, семенной бизнес и

создание улучшенных формуляций пестицидов. И конечно, если Мактешим Аган занимается разработкой новых молекул и смогла представить три новых действующих вещества, то развитие этого направления будет поддерживаться и впредь.

— В прошлом году вы говорили, что Мактешим Аган планирует также выйти на рынок семян. И действительно, в начале 2012 г. компания стала стратегическим инвестором израильской селекционной компании Nrgene. Как развивается это направление сегодня?

— Мактешим Аган пристально следит за семенным бизнесом и постепенно начинает выходить на этот рынок. Например, представительство в Сербии уже реализует семена. «МАРУС» также сотрудничает с двумя семенными компаниями — оригинаторами передовых, высокоурожайных гибридов ярового рапса и подсолнечника, которые должны подойти для почвенно-климатических условий России. Это мультинациональные компании, которые имеют мощную исследовательскую базу и высокий уровень селекционной науки.

Два гибрида ярового рапса уже находятся в процессе регистрации. Один из них дает, как мы успели убедиться на практике в прошлом году, на 50% выше урожайность, чем существующие в России сорта и гибриды. Если все пойдет по плану, то уже в 2015 г. мы представим новые гибриды на рынке и семенной бизнес станет частью «МАРУС». В будущем мы также планируем продвигать на российский рынок высокоурожайные сорта пшеницы и других зерновых культур.

— Каковы объемы продаж компании в 2011 г.? Динамика продаж в текущем году? Участвует ли «МАРУС» в проекте обмена данными о продажах между российскими и зарубежными пестицидными компаниями?

— По поводу обмена статистическими данными между российскими и иностранными производителями пестицидов сейчас идет бурная дискуссия. Российские компании имеют одну точку зрения на проблему, мультинациональные — другую. Я не думаю, что в итоге этот проект позволит существенно изменить ситуацию с открытостью информации об объемах продаж. Возможно, для каких-то компаний туман на рынке — это плюс.

Что касается компании «МАРУС», то наши продажи в 2011 г. более чем на 50% превысили результаты предыдущего года. В этом году, по предварительным оценкам, мы ожидаем 25—30%-го роста продаж по сравнению с прошлым годом.

— Какие новые продукты представляет компания на российском рынке в этом году?

— Мы имеем целый ряд препаратов, которые находятся на последней стадии процесса регистрации. В этом году мы вывели на рынок новый, очень хороший фунгицид — Бампер Супер, КЭ для зерновых и сахарной свеклы. Однако из-за засухи в мае спрос на фунгициды, а с ним уровень продаж этого препарата оказался ниже прогнозируемого. Я верю, что в 2013 г.

Бампер Супер, КЭ будет широко применяться в стране.

— Возобновились ли ваше производство на территории России? Какие препараты выпускаются здесь и почему?

— Да, мы рассматриваем возможность локального производства. Надеюсь, уже в следующем году мы сможем предложить российским аграриям 3—5 продуктов для защиты сахарной свеклы, выпущенных на территории России.

— Готова ли компания участвовать в программе утилизации тары из-под пестицидов финансово и организационно?

— Да. Компания «МАРУС» входит в инициативную группу Ассоциации европейского бизнеса (АЕБ), которая занимается этой программой. Мы принимаем участие в пилотном проекте АЕБ в Воронежской области, где совместно с немецкими коллегами программа сбора и утилизации канистр отрабатывается на практике. И мы будем принимать участие во всех начинаниях, связанных с этими вопросами, которые предпримет АЕБ.

— Расскажите о команде сотрудников «МАРУС»

— Я могу с уверенностью сказать, что сегодняшняя команда «МАРУС» на 100% состоит из высокопрофессиональных и мотивированных сотрудников. Поэтому я весьма оптимистичен относительно будущего компании. С такой командой можно смело выходить на рынок, завоевывать новые территории.

Каждый год наша команда растет. Мы увеличили число региональных представителей и менеджеров по агрономическому сопровождению, особенно в Центральном, Южном и Поволжском регионах. Их задача — налаживать плотные контакты с дистрибьюторами и аграриями.

— Мы знаем, что руководство компании «МАРУС» в ближайшее время должно поменяться. С чем это связано? Кто станет новым директором?

— С августа 2012 г. новым генеральным директором «МАРУС» станет нынешний руководитель украинского представительства Мактешим Аган Людек Новак. Таково решение руководства компании Мактешим Аган. Меня же после трех лет работы в России направляют на работу в головной офис компании в Израиле.

— Интервью будет опубликовано, когда вы уже покинете пост руководителя «МАРУС». Что бы вы хотели пожелать читателям газеты «Защита растений» и вашему преемнику?

— Я хотел бы выразить благодарность коллективу газеты «Защита растений» за то, что в течение трех лет вы предоставляли мне возможность в ходе интервью высказывать идеи, проблемы и мое видение направлений развития сельского хозяйства России. Я верю, что эта дверь останется открытой и для моего преемника. Я желаю ему удачи. Уверен, что его знания и опыт позволят вывести компанию «МАРУС» на еще более высокие позиции на российском рынке.

Беседу вела Диана Насонова

СЛИЯНИЕ ДВУХ ГИГАНТОВ ПЕСТИЦИДНОГО РЫНКА

Сделка между Makhteshim Agan Industries и ChemChina: интернациональное блюдо с китайской приправой

В октябре прошлого года китайская корпорация ChemChina стала обладателем 60% акций Makhteshim Agan Industries (MAI). Но это не просто покупка контрольного пакета акций седьмой пестицидной компании в мире, пишет британский журнал *Agrow*. Сделке предшествовал длительный переговорный процесс, в ходе которого два гиганта выработали обоюдную стратегию объединения.

Портреты игроков

По данным на 2011 г., оборот MAI составляет 2,5 млрд долл. Компания является крупнейшим в мире производителем дженериков и имеет 5%-ную долю на мировом рынке пестицидов. Ее вклад в мировые продажи постпатентных препаратов составляет 12%.

В портфолио MAI 120 действующих веществ — большего количества нет ни у одной R&D-компании из «большой шестерки». Она имеет 50 региональных подразделений и поставляет препараты более чем в 120 стран мира.

ChemChina — китайский химический гигант. Оборот его агрохимического отдела — China National Agrochemical Corporation (CNAC) — равняется приблизительно 1 млрд долл., или 3% от мировых продаж. CNAC состоит из шести подразделений: Hubei Sanonda, Jiangsu Huaihe, Jiangsu Anpon, An Hui Petrochemical, Jiamusi Heilong и Shandong Dacheng.

Если MAI стремится продавать на международных рынках, то ChemChina сосредоточена на Китае. Что же выиграли от объединения эти две компании, совершенно далекие друг от друга как географически, так и по культуре? Первое, что бросается в глаза: ChemChina смогла расширить географию продаж и пополнить портфолио. MAI получила крепкую операционную и дистрибуционную платформу на быстрорастущем китайском рынке, который может стать для нее великолепной точкой опоры.

Президент и главный исполнительный директор MAI Эрез Вигодмен (Erez Vigodman) заявил, что выход на китайский рынок дает компании прекрасные возможности. MAI имеет большое количество продуктов, которые найдут покупателя в Китае, и оба игрока станут друг для друга источником дальнейшего развития, отметил он.

Ситуация на рынке

В сельскохозяйственной отрасли происходят мощные преобразования, перед ней стоит задача накормить постоянно увеличивающееся население Земли. Во многих странах возрастают требования к качеству рациона. Пестицидные компании должны быть готовы к увеличению спроса на средства защиты растений во всем мире. И если сегодня дженерики составляют около 50% продаж в этом секторе, то в ближайшие годы их доля увеличится еще приблизительно на 15%. Ведущие R&D-компании с каждым годом предлагают все меньше и меньше новых действующих веществ. Им становится сложнее конкурировать с фирмами, которые продают продукты, не защищенные патентами.

Среди причин подобной ситуации — рост затрат на регистрацию новых препаратов и ужесточение требований к ним. С 2000 по 2011 г. регистрационные затраты увеличились втрое и стали зависеть от количества культур, на которых планируется применять препарат. Это привело к постепенному размыванию границ между оригинальными продуктами и дженериками.

Стратегия консолидации

Другим фактором переориентации в пестицидной отрасли стало появление новых центров сосредоточения производства. Китай занял значимое место на мировом рынке агрохимикатов. Одной из главных причин роста китайской пестицидной промышленности стала высокая конкурентоспособность ее продуктов. Средняя экспортная цена на китайские инсектициды и гербициды составляет примерно половину от той, которую заявляет ближайший конкурент — Индия.

Заместитель исполнительного директора MAI Чен Лихтенштейн имеет собственный взгляд на перспективы развития китайского рынка пестицидов. По его словам, структурные изменения, которые ожидают китайскую агрохимическую промышленность, отчасти обусловлены многовекторной политикой правительства. Одну из основных задач оно видит в консолидации национальной промышленности. По заявлению официальных лиц Китая, к 2015 г. в стране будет сделано все возможное, чтобы 20 крупнейших пестицидных компаний обеспечивали не менее 50% продаж. К 2020 г. этот пока-

затель должен достигнуть 70%. Сегодня 20 крупнейших производителей Китая обеспечивают только 30% продаж. Ожидается, что число агрохимических предприятий уменьшится к 2015 г. на 30%.

В Китае в течение последних двух лет появился целый ряд нормативных документов, стимулирующих консолидацию. Увеличен размер минимального размера капитала, при наличии которого компания может заниматься производством действующих веществ, — с 4,6 млн долл. до 7,7 млн долл. Для производства препаратов необходимо обладать уже 4,6 млн долл. вместо 1,5 млн долл., как это было раньше.

Еще одним аспектом стратегии избавления от «слабых» игроков станет перемещение химических компаний в производственные парки. Поставлена цель: перевести в подобные парки 50% всех химических компаний к 2015 г. К 2020 г. эта цифра должна достигнуть 80%. К 2015 г. планируется создать пять промышленных кластеров. Местные правительства для выполнения национальных нормативов переводят компании и фабрики в производственные парки, закрывая малые и неэффективные предприятия или присоединяя их к крупным фирмам. Уже сейчас число компаний сократилось с 2000 до 500.

Одной из предпосылок перевода китайских химических предприятий в производственные парки стал план по сокращению выбросов отходов производства на 30% к 2015 г., и на 50% — к 2020 г. Производство токсичных продуктов с повышенным содержанием остаточного количества пестицидов должно сократиться с текущих 5% до 3%. Это еще один дополнительный стимул для инвестиций в «зеленые» технологии. Их объем составит более 15% от суммарных инвестиций в производство действующих веществ и 8% от инвестиций в производство препаратов. Те компании, которые не будут отвечать национальным стандартам по защите окружающей среды, не смогут зарегистрировать новые продукты и получить разрешение на расширение производства.

Третьим аспектом стратегии консолидации стало увеличение стоимости регистрации действующих веществ со 100 до 300 тыс. долл. Стоимость регистрации готовых препаратов возросла с 15 до 93 тыс. долл. Также в 2011 г. Министерство сельского хозяйства Китая ввело обязательное лицензирование компаний, занимающихся продажами пестицидов.

Рост значимости Китая на мировом рынке пестицидов будет обеспечен увеличением затрат на науку и разработки в этой сфере. Планируется, что в 2015 г. они составят 3% от оборота компаний, а в 2020 г. — 6%. Китайское правительство также хочет создать фонд для поддержки научной деятельности лидеров национального рынка.

Вместе с ростом производства пестицидов в стране ожидается и повышение внутреннего спроса на них. В течение предстоящего десятилетия ежегодный рост рынка Китая планируется на уровне 10%. Ожидается, что его объем увеличится с 4 млрд долл. в 2011 г. до 6,5 млрд долл. в 2015 и 10,5 млрд долл. — в 2021 г. Основными факторами этого роста станут:

- План 12-й пятилетки (2012—2016 гг.) по увеличению производства зерна на 10 млн т.
- Модернизация сельхозпроизводства, вызванная сокращением доступности рабочей силы на селе и переходом от индивидуальных к коллективным хозяйствам.
- Изменение распределения площадей между культурами. Быстрыми темпами расширяется производство высокоприбыльных культур — хлопчатника, овощей и фруктов.

Обоюдовыгодный шаг

По мнению экспертов, слияние ChemChina и MAI способствует национальной консолидации и созданию мощного игрока на китайском и международном рынках. Сделка повысила сосредоточение научно-инновационного потенциала и снизила накладные затраты, улучшила позиции Китая на зарубежных рынках, привела к более полному соблюдению стандартов в области охраны окружающей среды и безопасности.

MAI получила от сделки:

- доступ к сети продаж, распространенной по всей территории Китая и в Азиатско-Тихоокеанском регионе;
- операционную базу в Китае;
- возможность обратной интеграции для некоторых действующих веществ;
- дополнительные научно-инженерные мощности.

ChemChina получила от сделки:

- расширение присутствия на международных рынках;
- усиление потенциала по разработке и регистрации продуктов;
- увеличение портфеля продуктов;
- опыт 60-летней компании;
- дополнительные производственные мощности.

Стать хозяином новой компании не было основной целью ChemChina в этой сделке. «Главная идея заключалась в обретении зарубежных представительств с последующим их усилением», — объяснил г-н Лихтенштейн. Штаб-квартира MAI осталась в Израиле, и руководство компании разрабатывает планы на будущее.

Г-ну Лихтенштейну поручено руководить процессами интеграции двух компаний. По плану в 2012 г. MAI продолжит работать в обычном режиме и в это время его команда подробно знакомится с ведением агрохимического бизнеса в ChemChina. В ходе этой работы будут определены дочерние компании ChemChina, отвечающие требованиям MAI. В 2013 г. они войдут в новый агрохимический субъект.

Одновременно с этим завершится реструктуризация MAI, начатая в 2010 г. Этот шаг компании направлен на усиление позиций на мировом рынке. Планируется, что к 2016 г. около трети продаж будут составлять продукты, пока не включенные в портфолио MAI. Около 40% продаж компании придется на рынок Европы. Вторым по значимости станет рынок Латинской Америки — его доля вырастет до 22,6% от общего объема продаж.

Александр Никитин

Забота о здоровье каждого зернышка



Виал® ТрасТ

тебуконазол, 60 г/л +
+ тиабендазол, 80 г/л +
+ антистрессовые
компоненты



Комплексный фунгицидный протравитель семян зерновых культур с антистрессовыми компонентами. Содержит два действующих вещества с разными механизмами действия. Обеспечивает эффективный контроль комплекса корневых и прикорневых гнилей и снежной плесени. Обладает исключительно высокой эффективностью против головневых заболеваний. Увеличивает энергию прорастания и повышает всхожесть семян, способствует появлению дружных всходов.



С нами расти легче

www.avgust.com

avgust crop protection

ИНФЕКЦИЯ ЧАСТО ЗАВОЗИТСЯ С ИМПОРТНЫМИ СЕМЕНАМИ

Интервью директора Департамента растениеводства, химизации и защиты растений Минсельхоза России Петра Чекмарева

— *Петр Александрович, около 70% средств господдержки в России идет на субсидирование процентных ставок по кредитам, тогда как в большинстве развитых стран мира практикуются прямые дотации на гектар пашни или единицу произведенной сельхозпродукции. Планирует ли Минсельхоз России изменить эту ситуацию, увеличив долю прямой поддержки?*

— Да, со следующего года порядок предоставления средств господдержки изменится. Государственная поддержка будет осуществляться в виде «несвязанной поддержки», отвечая правилам ВТО, независимо от производственных показателей сельскохозяйственных товаропроизводителей. Субсидии бюджетам субъектов Российской Федерации на оказание несвязанной поддержки сельхозтоваропроизводителям в области растениеводства предполагается предоставлять на один гектар посевной площади.

— *По данным ряда экспертов, причиной нынешнего неурожая в России является достаточно широкое распространение бактериальной инфекции на российских полях. В сочетании с неблагоприятными погодными условиями бактериозы приводят к катастрофическим потерям зерновых. Знают ли об этой проблеме в Минсельхозе? Будет ли оказана поддержка лабораториям, которые способны определять бактериальную инфекцию? Планирует ли Минсельхоз просвещать аграриев, обучать их методам защиты урожая от бактериальных инфекций?*

— Есть такая проблема, мы о ней знаем. Инфекция часто завозится с импортными семенами. В результате наблюдаются большие потери и зерновых, и овощных культур, и картофеля.

Мониторингом болезней и вредителей в РФ занимается Россельхозцентр. Сеть его лабораторий охватывает практически все регионы страны. Мы обучаем сотрудников этих лабораторий и планируем расширять эту работу.

На сегодняшний день в России специалистов по бактериальным болезням не хватает, но мы будем приглашать опытных ученых из-за рубежа, а также отправлять наших специалистов на обучение за границу.

Проблема бактериозов не менее значимая, чем другие болезни и вредители

сельхозкультур. Потери от бактериальных болезней могут быть даже выше, чем от других хорошо изученных патогенов, т.к. с ними наши сельхозпроизводители уже научились бороться. Пока мы изучим биологию возбудителей бактериозов, подберем препараты, изменим технологию выращивания культур, пройдет время.

Но надо сказать, что по этой проблеме в России уже проводятся конференции, круглые столы. Мы обсуждаем ее с учеными Отделения защиты растений РАСХН и с другими специалистами. Совместно с ВНИИ сельскохозяйственной микробиологии разрабатываются биологические препараты для защиты растений. По технологиям применения этих препаратов проводится обучение специалистов лабораторий Россельхозцентра.

— *Во всем мире регистрация биологических средств защиты растений проходит по упрощенной процедуре. В России же она практически не отличается от процедуры регистрации химических пестицидов. Как вы считаете, следует ли по примеру других стран упростить процедуру регистрации биопрепаратов в России? Планирует ли Минсельхоз этим заниматься?*

— Упрощенную процедуру государственной регистрации биологических средств защиты растений на данном этапе устанавливать не планируется. В то же время Департамент растениеводства готов рассмотреть проработанные конкретные предложения на эту тему. Однако этот вопрос необходимо согласовать прежде всего с федеральными службами — с Росприроднадзором, осуществляющим надзор за пестицидами в сфере природопользования, и с Роспотребнадзором, контролирующим сферу обеспечения санитарно-эпидемиологического благополучия населения.

Мы поддерживаем мнение о том, что такие вещества, как феромоны насекомых, не подлежат обязательной государственной регистрации в качестве пестицидов. Феромоны, или половые аттрактанты, придуманы природой для помощи насекомым в продолжении рода. Феромоны не убивают вредителей, они предназначены для поиска друг друга особями одного вида разных полов в период спаривания. Их действие строго ограничено одним биологическим видом и не может вызвать риска нане-

сения ущерба здоровью людей и окружающей среде.

В Государственном каталоге пестицидов и агрохимикатов сегодня остался последний зарегистрированный ранее феромон, который будет исключен из каталога в декабре 2012 г., когда закончится срок его регистрации.

В настоящее время Минсельхоз России готовит комплекс проектов нормативных актов, которые предусматривают упрощение процедуры регистрации пестицидов и агрохимикатов, независимо от их природы (химических или биологических). В частности, завершается разработка нормативного правового обеспечения предоставления министерством государственной услуги, охватывающей все административные процедуры, начиная от организации проведения регистрационных испытаний пестицидов и агрохимикатов и заканчивая выдачей свидетельства о регистрации.

Процедура предоставления этой госуслуги будет сформирована по принципу одного окна. С этой целью планируется внедрить механизм межведомственного электронного взаимодействия Минсельхоза России с Росприроднадзором, Роспотребнадзором и другими поставщиками документов и информации.

Методика определения платы за оказание услуги по регистрационным испытаниям пестицида или агрохимиката утверждена Приказом Минсельхоза России от 25.01.2012 № 79. Она касается испытаний, которые проводят подведомственные Минсельхозу России федеральные госучреждения с целью определения биологической эффективности пестицида или агрохимиката и разработки регламентов их применения. Методика построена максимально прозрачно, так что заказчик самостоятельно сможет оценить объем предполагаемых затрат на проведение испытаний и определять их оптимальный объем, исходя из своих возможностей.

Ответы на другие вопросы газеты «Защита растений», среди которых отмена субсидий на пестициды, судьба закона «О карантине растений» и отношение Минсельхоза России к технологии No-Till, читайте в полной версии интервью, опубликованной на портале Agroxxi.ru

Беседа вела Диана Насонова



Хорошее начало - отличный урожай!

Купи протравители Виннер® или Клад® и выиграй бесплатную обработку 1000 га посевов зерновых комплексной системой защиты!

Срок действия Акции: с 01.07.2012 г. по 31.10.2012 г.

Для участия в Акции необходимо:

- приобрести у компании «Агро Эксперт Групп» или ее официальных дистрибьюторов протравители Виннер® не менее 50 л или Клад® не менее 10 л.
- получить купон, дающий право на участие в розыгрыше приза.
- выполнить все финансовые обязательства.
- заполнить купон, заверить его печатью регионального представителя «Агро Эксперт Групп» или официального дистрибьютора.
- принять участие в розыгрыше главного приза, который состоится в макрорегионе Юг **21 ноября** на международной агропромышленной выставке ЮГАГРО. В макрорегионе Центральное Черноземье приз будет разыгран **11 декабря** в г. Воронеж.
- для участников Акции, не сумевших попасть на розыгрыш главного приза, будет организован розыгрыш поощрительного приза. Для этого заполненные и заверенные печатью купоны необходимо выслать по адресу: 1-й Тверской – Ямской пер., д. 18, Москва, 125047 с пометкой «Отдел маркетинга. Акция». Победитель будет объявлен **15 декабря** 2012 года на сайте www.agroex.ru.

Покупка 50 л Виннера® или 10 л Клада® дает один «шанс» для участия в розыгрыше. Ваши шансы выиграть бесплатную обработку 1000 га посевов зерновых комплексной системой защиты возрастают пропорционально приобретаемым количествам протравителей.

Более подробную информацию вы можете получить на сайте www.agroex.ru, по телефону (495) 781 - 31 - 31 или у региональных представителей компании «Агро Эксперт Групп».



www.agroex.ru

реклама

ПРОВАЛ В ПРОИЗВОДСТВЕ ПШЕНИЦЫ

Прогноз урожая зерна в России в 2012 г.

Согласно июльскому прогнозу «ПроЗерно», общий урожай зерновых и зернобобовых культур в России в 2012 г. оценивается в 81,8 млн т. Снижение производства зерна по сравнению с 2011 г. может составить 12,4 млн т, или 13,2%.

Площадь посева

Посевные площади под зерновыми в этом году растут, но скромно — на 1,3 млн га, или на 2,9% по сравнению с прошлым годом. Если в 2011 г. посевные площади зерновых и зернобобовых составляли 43,572 млн га, то в 2012 г. они достигнут 44,85 млн га.

А вот средняя урожайность может снизиться на 15,7% — с 21,6 ц/га в 2011 г. до 18,2 ц/га посевной площади в этом году.

Кукурузный рекорд

По прогнозу аналитиков «ПроЗерно», диапазон минимальных и максимальных значений валового сбора зерна в России в 2012 г. лежит в пределах 80—84 млн т.

Нижняя граница этого прогноза соответствует пессимистическому сценарию развития ситуации и обеспечивает минимальный уровень валового сбора зерна при крайне плохих условиях вегетации и уборки урожая. Верхняя граница прогноза, напротив, соответствует оптимистическому сценарию.

При этом с наибольшей вероятностью аналитики «ПроЗерно» прогнозируют валовой сбор зерна в 2012 г. на уровне 81,788 млн т.

Снижение урожая ожидается по всем культурам, кроме кукурузы: ее производство может вырасти на 19,1% по сравнению с прошлым годом и составит 8,3 млн т зерна. Практически по всему кукурузному поясу состояние и развитие этой культуры пока идет позитивно, поэтому и оценка ее урожая стоит на рекордном уровне.

Производство тритикале и гречихи практически не изменится по сравнению с 2011 г., а валовые сборы риса и зернобобовых культур вырастут незначительно — на 3,6 и 3,3% соответственно.

Регионы падения

В разрезе регионов в текущем прогнозе на 2012 г. аналитики «ПроЗерно» отмечают существенное снижение оценок валового сбора зерна по Южному и

Валовые сборы зерновых культур (Росстат) и прогноз «ПроЗерно» (июль) на 2012 г., тыс. т

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012 прогноз	Изменение в 2012 г. к 2011 г.	Изменение в 2012 г. к 2011 г., %
Пшеница	45 006	49 390	63 765	61 740	41 508	56 240	44 687	-11 553	-20,5%
озимая	24 695	28 600	42 694	38 952	27 905	34 429	27 930	-6 499	-18,9%
яровая	20 311	20 790	21 071	22 788	13 603	21 811	16 757	-5 054	-23,2%
Ячмень	18 154	15 663	23 148	17 881	8 354	16 938	15 374	-1 564	-9,2%
озимый	1 735	2 031	2 660	2 057	1 671	1 572	823	-749	-47,6%
яровой	16 419	13 632	20 488	15 824	6 683	15 366	14 551	-815	-5,3%
Рожь	2 963	3 905	4 502	4 329	1 642	2 971	2 737	-234	-7,9%
Тритикале				508	249	523	524	1	0,2%
Овес	4 880	5 407	5 835	5 401	3 220	5 332	5 125	-207	-3,9%
Просо	600	421	711	265	134	878	616	-262	-29,8%
Гречиха	866	1 005	924	564	339	800	809	8	1,0%
Кукуруза	3 669	3 953	6 682	3 963	3 084	6 962	8 289	1 327	19,1%
Рис	686	709	738	913	1 061	1 056	1 093	38	3,6%
Зернобобовые	1 764	1 301	1 794	1 529	1 371	2 453	2 533	81	3,3%
ИТОГО	78 625	81 796	108 179	97 111	60 960	94 213	81 788	-12 425	-13,2%

Валовые сборы зерновых культур по федеральным округам РФ (Росстат) и прогноз «ПроЗерно» (июль) на 2012 г., тыс. т

Федеральные округа (ФО)	2008	2009	2010	2011	2012	Изменение в 2012 г. к 2011 г.	Изменение в 2012 г. к 2011 г., %
Российская Федерация	108 179	97 111	60 959,6	94 212,9	81 741	-12 472	-13,2%
Центральный ФО	23 852,6	21 551	9 703,5	17 068,6	18 818	1 749	10,2%
Северо-Западный ФО	619,4	664,5	461,1	568,9	681	112	19,7%
Южный ФО	26 709,2	20 322,2	18 818,8	22 695,3	18 988	-3 707	-16,3%
Северо-Кавказский ФО	10 269,1	8 585,4	8 434,8	10 121,2	6 520	-3 601	-35,6%
Приволжский ФО	27 151,5	21 732,3	6 550,4	21 241,7	19 048	-2 194	-10,3%
Уральский ФО	5 151,8	5 327,4	3 339	7 302,4	4 775	-2 528	-34,6%
Сибирский ФО	13 921,2	18 346,9	13 354,5	14 602	12 417	-2 185	-15,0%
Дальневосточный ФО	504,2	581,3	297,3	612,7	495	-118	-19,2%

Северо-Кавказскому федеральному округам (ФО), а также чуть менее резкое снижение в Приволжском ФО.

Рост урожая зерновых культур в 2012 г. прогнозируется лишь в Центральной России. Поля Сибири и Урала не оправдывают надежд: погодные условия в основных регионах этих федеральных округов в июле текущего года нанесли зерновым посевам серьезный ущерб.

А это значит, что один из самых ощутимых провалов в производстве

зерна придется на главный зерновой товар России — пшеницу. Валовой сбор зерна этой культуры, по прогнозу аналитиков «ПроЗерно», снизится на 11,6 млн т., или на 20,5%, по сравнению с прошлым годом. Июльская оценка урожая пшеницы составляет 44,7 млн т.

Владимир Петриченко,
генеральный директор
ООО «ПроЗерно»



АГРОРУС



ФУНГИЦИДНЫЙ
ПРОТРАВИТЕЛЬ

АТТИК®

КС (дифеноконазол, 30 г/л + ципроконазол, 6,3 г/л)

Высокоэффективный двухкомпонентный системный фунгицид широкого спектра действия для обработки семян зерновых культур

Преимущества препарата:

- особенно надежен в борьбе с головневыми болезнями и корневыми гнилями;
- широкий спектр действия;
- пролонгированная защита;
- гибкие сроки обработки — протравливание можно проводить как задолго до посева, так и непосредственно перед посевом;
- снижение риска возникновения резистентности;
- снижение пестицидной нагрузки на агроландшафты;
- оптимальное соотношение цены и качества.



Защита на высшем уровне

БИОМЕТОД НЕ ВЫДЕРЖИВАЕТ КОНКУРЕНЦИИ

Состояние и потенциал российского рынка биопестицидов

Интерес к производственному применению биологических средств защиты растений (СЗР) в России постоянно возрастает. Это связано как с государственными задачами развития экологичного сельского хозяйства, так и с острой назревшей необходимостью повышения качества и безопасности сельхозсырья и продуктов питания.

К 2020 г. рынок экопродуктов в мире достигнет 250 млрд долл. В Италии доля экологического сельского хозяйства уже сегодня составляет 10%, в Австрии и Швеции — по 7%, в Германии — 4%. В Австралии под производство экологических пищевых культур отведено 10 млн га, в России — 0,003% сельхозземель.

Правовые основы

Создание биологических СЗР и связанные с ними вопросы природопользования в России включены в «Перечень критических технологий РФ», в «Концепцию развития аграрной науки и научного обеспечения АПК РФ на период до 2025 г.» и в «План фундаментальных научных исследований РАСХН на 2008—2012 гг.». В настоящее время в Минсельхозе России также разрабатывается закон «Об экологическом сельском хозяйстве».

Объем рынка

В последнюю четверть века в России последовательно снижался объем биопрепаратов защитного и рострегулирующего действия. Если в 1985 г. биометод применялся на площади 12,4 млн га, то в 2011 г. — всего на 772,4 тыс. га.

В мире известно около 170 видов биологических агентов, используемых в качестве биопестицидов. В нашей стране разрешены к практическому использованию 10 бактериальных и грибных биопрепаратов. Их продажи на внутреннем рынке оцениваются в 12 млн долл. В среднем на проведение биозащитных мероприятий в стране расходуется 430 млн руб. в год, чистый доход от их выполнения оценивается в 1,4 млрд руб.

Из общего объема производимых и применяемых микробиологических препаратов на защиту зерновых расходуется 50%, на другие культуры открытого грунта — 10%, в теплицах — 15%, в лес-

ном хозяйстве — 20%, в личных подсобных хозяйствах — 5%.

Поставляют биопрепараты для растениеводства на российский рынок 4 крупных производителя: «БиоТехАгро» (Тимашевск, Краснодарский край), «Агробиотехнология» (Москва), ВНИИ сельскохозяйственной микробиологии РАСХН (Санкт-Петербург) и «Сиббиофарм» (Новосибирск), а также большое число биолaborаторий Россельхозцентра.

Основные игроки

ЗАО «Агробиотехнология» производит 4 биологических фунгицида для подавления возбудителей грибных и бактериальных заболеваний — на основе *Bacillus subtilis*, *Pseudomonas fluorescens*, *Trichoderma harzianum*, а также нематод и разработанный совместно с ВИЗР комплексный препарат, содержащий в рецептуре микроэлементы и штамм *Bacillus subtilis*.

ООО «БиоТехАгро» производит биопестициды с фунгицидным и инсектицидным действием: на основе *Bacillus subtilis*, *Pseudomonas fluorescens*, *Trichoderma harzianum*, *Bacillus thuringiensis*, а также биопрепарат, разработанный совместно с лабораторией ВНИИБЗР. Потребителями продукции «БиоТехАгро» являются 144 предприятия из 15 регионов страны.

В лаборатории ВНИИБЗР разработаны, запатентованы и находятся на стадии предрегистрационных испытаний три защитных антигрибных препарата. Два из них созданы на основе комбинации живых штаммов *Bacillus nigricans* и *Streptomyces griseoviridis*, *Hansenula anomala* и *Bacillus thuringiensis*, а третий — на основе культуральных жидкостей *Bacillus nigrum*, *Bacillus thuringiensis* и *Streptomyces griseoviridis*. Последний препарат обладает способностью дезорганизовывать процессы токсинообразования у основных видов токсинообразующих грибов, поражающих зерно злаковых культур в колосе и при хранении.

Большую роль в разработке и производстве защитных биопрепаратов для растениеводства играет ВНИИ сельскохозяйственной микробиологии (ВНИИСХМ). Среди разработок института — микробиологические удобрения и бактериальные препараты ассоциативных азотфиксаторов. Новый комплексный биопрепарат от ВНИИСХМ включает чистые культуры *Arthrobacter*

mysore, *Flavobacterium sp.*, *Agrobacterium radiobacter*, *Azomonas egilis*, *Bacillus subtilis*, *Pseudomonas fluorescens*. Он защищает от возбудителей корневых гнилей, ржавчин, фузариоза, мучнистой росы, гельминтоспориоза, фитофтороза, бактериозов и может применяться и как протравитель, и для обработки вегетирующих растений. А при обработке хранящихся продуктов препарат предохраняет их от поражения болезнями и биохимической порчи.

Проблемы отрасли

Среди основных трудностей производства и применения биопрепаратов — отсутствие четких официальных требований к новым вводимым в производство биопестицидам, а также неимение «экологического фингерпринта» — способа оценки разных биопрепаратов по одинаковым параметрам. Технические регламенты на производство, хранение, применение и утилизацию основных средств — микробиологических препаратов — в России не разработаны, и это также сильно сдерживает их широкое внедрение в производство. Ограничивает возможности использования биопрепаратов и низкая платежеспособность большинства сельхозпредприятий страны.

Развитию биологической защиты растений в России препятствуют также такие факторы, как недостаток финансирования исследований в этой области, нехватка у разработчиков средств на проведение госиспытаний и регистрации новых биопестицидов и административные сложности с получением потребителями госдотаций на приобретение биопрепаратов. Производителям биологических СЗР трудно конкурировать с химическими компаниями-поставщиками, которые обладают мощными финансовыми средствами. Кроме того, присутствие на рынке фирм, производящих низкокачественные биопрепараты, подрывает у потенциальных потребителей доверие к биопестицидам в целом, вызывая сомнения в целесообразности их хозяйственного использования. Устранение всех этих препятствий должно стать предметом государственной политики.

Олег Монастырский,
заведующий лабораторией
ВНИИБЗР

АГРО АПТЕКА



МАКТЕШИМ
А Г А Н
R U S S I A

Мактешим Аган Индастриз Лтд.

НАДЕЖНОСТЬ, ЭФФЕКТИВНОСТЬ, ЭКОНОМИЧНОСТЬ

Получение высоких урожаев зерновых возможно только с применением качественных протравителей.

МАРУС предлагает эффективный системный протравитель посевного материала зерновых культур

Ориус 6[®], ТС
(60 г/л)

Классика защиты зерновых

Фунгицидный протравитель **Ориус 6[®], ТС** обеспечивает защиту культуры от прорастания семян до кущения. Высокоэффективен в борьбе с широким спектром возбудителей болезней: твердая и пыльная головни, фузариозная и гельминтоспориозная корневые гнили, плесневение семян.

Препарат обладает лечебным и профилактическим действием. Уникальная формуляция — текучая суспензия (ТС) — позволяет протравителю эффективно наноситься на зерно, обеспечивая надежное проникновение действующего вещества внутрь семени.

Государственная регистрация в России № 1900-10-107-232-0-0-0-0 до 29.04.2020 г. на культурах: пшеница (озимая и яровая), ячмень (озимый и яровой).

AGROSALON

- ✓ ВЫ ХОТИТЕ УВИДЕТЬ ВЕСЬ СПЕКТР СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ ДЛЯ РАБОТЫ В ПОЛЕ?
- ✓ ВЫ ПЛАНИРУЕТЕ КУПИТЬ СЕЛЬХОЗТЕХНИКУ, НО НЕ МОЖЕТЕ СДЕЛАТЬ ВЫБОР?
- ✓ ВАМ НЕОБХОДИМО ВСТРЕТИТЬСЯ С ДИРЕКТОРАМИ КОМПАНИЙ, ПРОИЗВОДИТЕЛЯМИ ТЕХНИКИ?
- ✓ ВАС ИНТЕРЕСУЮТ НОВЫЕ ПРОГРАММЫ ОАО «РОСАГРОЛИЗИНГ» И ОАО «РОССЕЛЬХОЗБАНК»?
- ✓ ВЫ ЕЩЕ НЕ ЗНАЕТЕ ВСЕ НОВЕЙШИЕ ТЕХНОЛОГИИ В РАСТЕНИЕВОДСТВЕ?
- ✓ ВЫ ГОТОВЫ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В ТЕСТ-ДРАЙВЕ САМОХОДНОЙ ТЕХНИКИ В МОСКВЕ?

САМОЕ МАСШТАБНОЕ И ОЖИДАЕМОЕ СОБЫТИЕ В МИРЕ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ!

ТОЛЬКО ДЛЯ РАБОТНИКОВ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА!
ВСЕГО ЧЕТЫРЕ ДНЯ, С 10 ПО 13 ОКТЯБРЯ В МВЦ «КРОКУС ЭКСПО»!

АГРОСАЛОН 2012 ПРЕДСТАВЛЯЕТ:

ВЫСТАВКА АГРОСАЛОН –
НОВЕЙШИЕ РАЗРАБОТКИ ОТ ВСЕХ
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ.

ФОРУМ АГРОСАЛОН –
ОБШИРНАЯ ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА,
КОНФЕРЕНЦИИ, СЕМИНАРЫ, МАСТЕР-КЛАССЫ.

АГРОСАЛОН ДРАЙВ –
ТЕСТ-ДРАЙВ САМОХОДНОЙ ТЕХНИКИ
НА ОТКРЫТОЙ ПЛОЩАДКЕ В МОСКВЕ.

АКЦИЯ УАЗ-ПИКАП –
РОЗЫГРЫШ ЦЕННЫХ ПРИЗОВ СРЕДИ
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ.

АГРОПОКОЛЕНИЕ –
МОЛОДЕЖНЫЙ ФОРУМ, КОНКУРС
РАБОТ, ЯРМАРКА ВАКАНСИЙ.

WWW.AGROSALON.RU
+7 (495) 781 37 27
NV@AGROSALON.RU

ОРГАНИЗАТОРЫ:



РОСАГРОМАШ



ПАРТНЕРЫ:

Государственная агропромышленная Расчетная Компания
"РОСАГРОЛИЗИНГ"



РоссельхозБанк

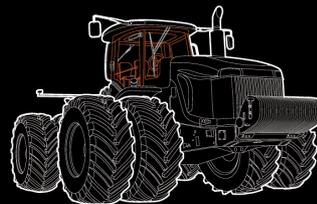
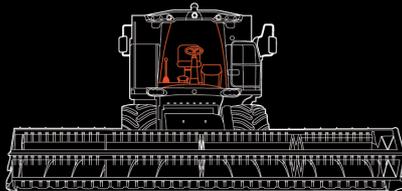
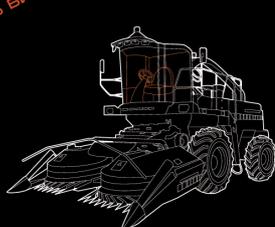
10-13
ОКТЯБРЯ
2012

СТОИМОСТЬ БИЛЕТОВ ПРИ ПОКУПКЕ В КАССАХ: 500 РУБ. - БИЛЕТ НА 1 ДЕНЬ, 700 РУБ. - БИЛЕТ НА 2 ДНЯ, 1000 РУБ. - БИЛЕТ НА 4 ДНЯ.



СПЕЦИАЛЬНО ДЛЯ ЧИТАТЕЛЕЙ
ИЗДАНИЯ – БЕСПЛАТНЫЙ БИЛЕТ.

ВЫРЕЖЬТЕ КУПОН И ПРЕДЪЯВИТЕ
ЕГО НА СТОЙКЕ РЕГИСТРАЦИИ.



AGROSALON

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

ЧЕРНЫЙ БАКТЕРИОЗ АТАКУЕТ ПШЕНИЧНЫЕ ПОЛЯ

В Анапе прошел Всероссийский семинар-совещание по биологической защите сельскохозяйственных растений и животных

В течение последних 12 лет Краснодарский филиал Государственной академии стандартизации метрологии и сертификации ежегодно проводит в Анапе Всероссийский семинар по современному состоянию и перспективам развития биологической защиты от вредителей и возбудителей болезней вегетирующих растений и хранящихся продуктов урожая. В этом году семинар собрал руководителей, заместителей и главных специалистов Россельхозцентров из более чем 20 краев и областей России.

Как рассказал генеральный директор научно-внедренческой фирмы «Биомерс-С» Владимир Саулькин, хранящееся в разных типах производственных зернохранилищ зерно поражается разными видами вредителей. В продолжавшемся около трех часов докладе он сообщил о методах определения зараженности хранящегося зерна вредителями и осветил наиболее острые вопросы состояния запасов. Он также продемонстрировал методы и приборное оснащение для дистанционной оценки зараженности зерна, приборы и математический аппарат для разных способов контроля. Остановился г-н Саулькин и на таких вопросах, как правила отбора представительных проб зерна и закономерности процессов его заражения вредителями, правила проведения мониторинга, динамики их численности и влияния разной степени зараженности на качество хранящегося зерна.

Замдиректора по науке ВНИИБЗР Владимир Исмаилов обратил внимание присутствующих на массовое развитие хлопковой совки, яблонной и сливовой плодовой мушки, кукурузного мотылька. Он рассказал об особенностях размножения этих вредителей на отдельных культурах, учете численности и биологических методах борьбы с ними. Среди таких методов г-н Исмаилов выде-

лил применение биологических репеллентов и феромонных ловушек, а также автодессиминацию — прием, при котором привлекаемые в ловушки вредители заражаются находящимися в них возбудителями болезней.

Вопросы создания, производства и использования биопрепаратов и биотехнологий в защите растений осветил научный руководитель семинара профессор Олег Монастырский. В ходе лекции «Биопрепараты и биотехнологии обеззараживания хранящегося зерна и продуктов его переработки» он отметил, что от плесневых грибов ежегодно теряется до 30% хранящегося зерна. Микотоксинами в разной степени загрязняется до 20% зерна в колосе и при хранении. Г-н Монастырский поделился технологией защиты зерна в колосе и при хранении, которая позволяет предохранить его от поражения возбудителями грибных заболеваний и накопления опасных микотоксинов. Эта технология не требует применения химических пестицидов.

По данным практических хозяйственных исследований, применение защитных биотехнологий позволяет снизить суммарные потери зерна на 15%. Г-н Монастырский продемонстрировал новые высокоэффективные защитные микробные биопрепараты с включенными в рецептуру наночастицами кремния и регуляторами роста растений. Он подчеркнул необходимость скорейшей разработки нормативно-правовой документации — технических регламентов на производство, применение, реализацию, утилизацию биопрепаратов, в том числе и с учетом того, что некоторые из них могут оказывать отрицательное воздействие на полезную резидентную микрофлору как вегетирующего растения, так и зерна. Особое внимание г-н Монастырский обратил на необходимость разработки методов биологического контроля бактериальных болезней, в

частности черного бактериоза пшеницы, который чрезвычайно быстро распространяется по полям России.

По окончании семинара г-н Монастырский по просьбам специалистов из различных регионов страны дал более 10 консультаций по вопросам организации биозащиты сельхозкультур, в т.ч. хранящегося зерна прошлогоднего и нынешнего урожая.

По материалам ВНИИБЗР

Коротко

Бразилия ускоряет регистрацию биопестицидов

По планам Министерства сельского хозяйства Бразилии, к 2015 г. применение биопестицидов в стране должно достичь 10% рынка, а количество наименований биопрепаратов, включая феромоны, должно увеличиться на 75%.

В настоящее время в Бразилии зарегистрирован 41 биопестицид. Общее же количество разрешенных на национальном рынке препаратов составляет 1537. Как пообещал координатор пестицидного офиса бразильского минсельхоза Луис Эдуардо Ренгель, впредь при регистрации препаратов министерство будет отдавать предпочтение биологическим продуктам.

«Эта инициатива рассчитана на расширение использования пестицидов биологического происхождения. Для этого будет сокращено время на их оценку и регистрацию», — сказал г-н Ренгель.

В 2011 г. в Бразилии получили одобрение несколько биопрепаратов и только одно действующее вещество, получаемое методами химического синтеза. Совсем недавно зарегистрировано еще пять биопестицидов.

По материалам www.agrow.com

ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ

№ 8/2012



Зарегистрирована в Комитете
Российской Федерации по печати
Свидетельство № 014224

Адрес редакции: 119590, Москва, ул. Минская, д. 1 г, корп. 2, ООО «Издательство Агрорус».

Тел.: (495) 780-87-65. Факс: (495) 780-87-66. E-mail: sub@zrast.ru, <http://www.zrast.ru>; <http://www.agroxxi.ru>

За достоверность данных, представленных в опубликованных материалах, редакция ответственности не несет. Редакция не всегда разделяет мнение авторов публикаций.

Учредитель

Генеральный директор

Главный редактор

Верстка

Корректор

ООО «Издательство Агрорус»

Ирина Зарева

Диана Насонова

Людмила Самарченко

Светлана Борисова

Цена — бесплатно Тираж 32 000 Отпечатано в ООО «Красногорская типография» 143400, Московская обл., г Красногорск, Коммунальный квартал, д. 2 Заказ №

ИНШУР™ Перформ

Первый стробилуринсодержащий фунгицидный протравитель

АКЦИЯ
КОМПАНИИ
BASF

ФУТБОЛЬНЫЙ **МЯЧ**
В ПОДАРОК

15 ИЮНЯ – 30 СЕНТЯБРЯ*
2012 ГОДА

ЖИЗНИ
НАПОР,
БОЛЕЗНЯМ
ОТПОР



УСЛОВИЕ: ПОКУПКА ЗА ПЕРИОД
ПРОВЕДЕНИЯ АКЦИИ БОЛЕЕ
100 ЛИТРОВ ПРЕПАРАТА **ИНШУР**
ПЕРФОРМ У ОФИЦИАЛЬНОГО
ДИСТРИБЬЮТОРА **BASF****

ПОДАРОК: ФУТБОЛЬНЫЙ **МЯЧ*****

BASF

The Chemical Company

* срок совершения покупки 15.06–30.09, срок выдачи призов 15.06–15.10

** список официальных дистрибьюторов смотрите на сайте www.agro.basf.ru

*** Подарки будут выдаваться в офисах официальных дистрибьюторов BASF при условии заполнения карточки участника. Количество призов ограничено.

agro.service@basf.com • www.agro.basf.ru • (495) 231-71-75