

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ

№ 11/2009



МИРОВЫЕ НОВОСТИ СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ

ИЗДАТЕЛЬ: ООО "ИЗДАТЕЛЬСТВО АГРОРУС"

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ

- В РОССИИ ЕСТЬ ВОЗМОЖНОСТИ
ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
- «К СОЖАЛЕНИЮ, КОНЬЮНКТУРА
МИРОВОГО ЗЕРНОВОГО РЫНКА РЕЗКО
УХУДШИЛАСЬ»

В РОССИИ ЕСТЬ ВОЗМОЖНОСТИ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

«Золотая осень — 2009»: несмотря на кризис, было что посмотреть, кого послушать, с кем поговорить

С 9 по 12 октября 2009 г. в Москве на ВВЦ прошла XI Российская агропромышленная выставка «Золотая осень — 2009». Ее организаторы — Минсельхоз России, Правительство Москвы, РАСХН и ОАО «ГАО ВВЦ». В работе выставки приняли участие 50 российских регионов и 29 зарубежных стран. Впервые свою продукцию представили Республика Саха (Якутия), Новгородская область, Ненецкий автономный округ, а также Туркменистан, Казахстан, Словения, Турция. Общая площадь экспозиции — 55 тыс. м². В рамках выставки представлены 5 разделов: вводный раздел Минсельхоза России; сельскохозяйственная техника и оборудование для АПК, оборудование для пищевой и перерабатывающей промышленности — «АгроТек Россия — 2009»; животноводство и племенное дело; регионы России и зарубежные страны; «Альтернативная энергетика — 2009». На открытых площадках была представлена сельскохозяйственная техника и организована традиционная ярмарка-продажа сельскохозяйственной продукции отечественного производства.

Еще до официального открытия выставки состоялся агрофорум «АПК России — основа вывода страны из кризиса», в котором приняли участие Министр сельского хозяйства РФ Е.Б. Скрынник, главы профильных комитетов Государственной Думы и Совета Федерации В.П. Денисов и Г.А. Горбунов, губернатор Белгородской области Е.С. Савченко, глава Республики Мордовия Н.И. Меркушкин, президент Российской академии сельскохозяйственных наук Г.А. Романенко, заместитель Министра сельского хозяйства РФ С.В. Королев.

Открыла форум Е.Б. Скрынник, которая подчеркнула, что в настоящий момент сельское хозяйство является современной и конкурентоспособной отраслью, локомотивом российской экономики. В условиях кризиса агропромышленный комплекс показывает устойчивое развитие практически по всем направлениям. Несмотря на засуху, в этом году будет получен высокий урожай зерновых. «Мы его оцениваем в 90 млн т, возможно, произведем 93 млн т. Это выше среднегодовых показателей за последние 10 лет. Мы полностью обеспечиваем внутренние

потребности в зерне (77 млн т) и сохраняем экспортный потенциал на уровне 19 млн т, что позволит нам занять прочное место в тройке ведущих стран-экспортеров, — сказала она. — Такие результаты стали возможны благодаря системной, активной государственной поддержке, проводимой последнее десятилетие. Значительный импульс развитию сельского хозяйства придал Национальный

приоритетный проект «Развитие АПК» и продолжившая его Государственная программа развития сельского хозяйства. В текущем году из федерального бюджета на развитие отрасли было выделено 183 млрд руб., что на 30% больше, чем в прошлом году. Дополнительная косвенная поддержка отрасли оценивается Минсельхозом России в 30 млрд руб. Минсельхоз России продолжает проводить системную плановую работу по повышению эффективности государственной поддержки. Так, введены критерии оценки эффективности использования средств на основе многоуровневой системы контроля от региона до конечного получателя; создан общероссийский реестр сельхозтоваропроизводителей, получающих бюджетную поддержку, который включает в себя более 500 тыс. предприятий, крестьянских (фермерских) и личных подсобных хозяйств из 83 субъектов страны; создается Единая система информационного обеспечения АПК — она позволит структурировать отрасль в едином информационном поле и решит задачу по системному обмену данными между федеральными и региональными властями, а также сельскохозяйственными товаропроизводителя-



Торжественное открытие выставки

ми; в целях повышения оперативности и системности принимаемых решений Минсельхозом России согласованы региональные прогнозные балансы производства и потребления основных видов сельскохозяйственной продукции с учетом биоклиматического потенциала субъектов Федерации и их места на агропродовольственном рынке страны; введена обязательная отчетность субъектов по всем базовым показателям Государственной программы в виде подготовки и защиты агропромышленных паспортов регионов в рамках подписанных соглашений по выполнению показателей Госпрограммы».

По словам Е.Б. Скрынник, приоритетными задачами на ближайшее время станут совершенствование земельного законодательства, доработка для представления в Правительство «Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации», принятие отраслевых программ по развитию свиноводства и семеноводства в Российской Федерации до 2012 г., разработка программы развития инфраструктуры и логистического обеспечения агропродовольственного рынка. «Нам необходимо значительно расширить возможности по хранению и переработке зерна

и других видов сельскохозяйственной продукции», — подчеркнула Министр. Она также отметила, что Минсельхозом России завершается работа над концепциями страхования в сельском хозяйстве и развития региональных «агропромышленных парков». Кроме того, утверждается стратегия ОАО «Россельхозбанк» и ОАО «Объединенная зерновая компания». Е.Б. Скрынник особо подчеркнула, что «мы должны переходить от экстенсивного развития к инновационному. У нас нет другого пути, чтобы повысить конкурентоспособность и инвестиционную привлекательность отрасли».

Все выступившие на агрофоруме отмечали важность государственной поддержки села. Необходимо создать сельским товаропроизводителям нормальные экономические условия для достойной оплаты труда, инвестирования в модернизацию и техническое перевооружение производства, обеспечение расширенного воспроизводства, а также наладить справедливые экономические взаимоотношения по всей цепочке движения продукции от поля и фермы до прилавка. Пока же доля сельскохозяйственных товаропроизводителей в конечной цене продукции несправедливо низка. Сельскохозяйственные товаропроизводители способны полностью избавить страну от импорта мяса птицы и свинины. Стратегия развития сельскохозяйственного производства России должна быть нацелена не только на то, чтобы накормить собственную страну, но и на активное освоение внешних рынков. Это требует и совершенствования системы федеральной поддержки АПК. Отмечено,

что сельские территории имеют очень низкую бюджетную обеспеченность. Вследствие этого они не всегда могут вносить свою долю софинансирования в различные программы развития, а значит, остаются за рамками программ. Поэтому необходимо перестроить межбюджетные отношения с учетом этих расходов.

Открытие выставки прошло на территории вводного раздела Минсельхоза России. В ней приняли участие первый заместитель Председателя Правительства РФ В.А. Зубков, Министр сельского хозяйства РФ Е.Б. Скрынник, мэр Москвы Ю.М. Лужков.

В.А. Зубков от всей души поздравил тружеников АПК, всех тех, кто активно помогает селянам в их нелегком, но так нужном для нашего государства труде. «Я рад приветствовать Вас на церемонии открытия выставки. За прошедшие годы «Золотая осень» по праву превратилась в главную аграрную выставку России, стала традиционной площадкой для деловых встреч представителей российского и зарубежного бизнеса», — сказал он. — У нынешней выставки есть свои особенности. Здесь широко представлена не только продукция агропромышленного комплекса — это выставка эффективных инвестиционных проектов, смелых технологических решений, достижений аграрной науки, современных методов управления. Они позволяют увеличивать объемы производства, сокращать издержки, повышать рентабельность, производить продукцию, успешно конкурирующую по цене и качеству с зарубежными аналогами. И главное — эти новейшие разработки широко применяются сегодня в

агропромышленном комплексе». Он отметил, что растут валовые сборы зерна. В прошлом году урожай был рекордным, высоким ожидается и в текущем году. В условиях роста объемов производства необходимо эффективно регулировать сельскохозяйственные рынки. Задача — сделать так, чтобы рынки были стабильными, обеспечить рост доходов сельхозпроизводителей, стимулировать расширенное воспроизводство. В этом году будет продолжена практика товарно-закупочных интервенций. Этот механизм должен быть предсказуемым, а главное доступным для производителей зерна. Правительство, по его словам, также рассматривает возможность проведения залоговых интервенций, а для поддержки проектов в области животноводства продолжит применять меры таможенно-тарифного регулирования.

«Дальнейшее развитие агропромышленного комплекса невозможно без молодых специалистов, умеющих работать со сложнейшей техникой, обладающих хорошими знаниями в области управления», — продолжил В.А. Зубков. — И в этом «Золотой осени» принадлежит особая роль. Ее экспозиция — свидетельство привлекательности и, главное, перспективности аграрного бизнеса».

Ю.М. Лужков сказал, что «для москвичей — это высокая честь принимать здесь тех, кто занимается очень сложной и самой важной из всех проблем — продовольственным обеспечением населения страны, населения Москвы. Главная задача, которая поставлена руководством страны и которая должна решаться всеми и везде, во всех регионах нашей страны — обеспечение полного импортозамещения по нашим классическим видам продовольствия. Эта задача абсолютно решаемая, абсолютно конкретная, и мы движемся к ее реализации. Для этого Москва создала 25 крупнейших агрохолдингов, в которые входят 147 хозяйств. Эти агрохолдинги уже в значительной степени позволили обеспечить Москву свининой, зерном, овощами, картофелем». Мэр Москвы подчеркнул необходимость создания и использования новых автоматизированных информационных систем, которые дают возможность увидеть всю картину сельскохозяйственного производства, скоординировать работу, управлять потоками сельскохозяйственной продукции. Основа такой системы, по его словам, создана в Москве, принята Минсельхозом России как базовая и представлена на выставке.

Говоря о сельскохозяйственном производстве, мэр Москвы подчеркнул, что



Стенд Минсельхоза России

растениеводство должно быть приспособлено к специфическому климату Российской Федерации, а развивая животноводство, мы должны учитывать, что вместе с молоком и мясом получаем то, что «может испортить среду обитания, загрязняет водоемы». Поэтому необходимо создать такие технологии переработки отходов животноводства, которые были бы «не только экологически благоприятными, но давали бы нам альтернативные источники энергии. Они должны быть выгодными и полезными».

«Эта выставка особая, это выставка народная, это праздник души, — отметил Ю.М. Лужков.

В рамках выставки состоялась встреча Министра сельского хозяйства РФ Е.Б. Скрынник с журналистами, на которой она сообщила, что интервенции на рынке зерна в этом году будут носить точечный характер. Она и заместитель

Министра сельского хозяйства РФ С.В. Королев считают, что государственный заказ на зерно не является рыночной мерой и не будет использоваться. Министр также сообщила, что дотации на средства защиты растений российского производства в 2010 г. выделяться не будут.

А что же собственно выставка? Сегодня представить себе День работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности без «Золотой осени» невозможно. Однако на дворе кризис, а он не мог не сказаться на этом смотре российского сельского хозяйства. Экспонентов не стало меньше (во всяком случае, так утверждают организаторы выставки), но стенды стали поменьше и попроще. Своим размером выделялись, пожалуй, только две экспозиции — Минсельхоза России и ОАО «Росагролизинг». Стенд Минсельхоза России (на нем, кстати,

проходило торжественное открытие выставки) удивил своей конструкцией: вокруг пустого и большого по площади поля, застеленного красным паласом, были расставлены колонны, на которых написаны названия департаментов, размещены пояснительные тексты и фотографии. Между колоннами расставлены столы с компьютерами, за которыми сидели представители этих департаментов. Вся эта конструкция производила странное впечатление — то ли это недостроенный павильон, то ли обновленные останки древнего храма управления. Среди этих колонн сотрудники департаментов как-то терялись. Впечатлял и стенд ОАО «Росагролизинг». По сравнению с ними немаленькие стенды большинства компаний смотрелись обыденно, может быть, только за исключением стенда ЗАО «Щелково Агрохим», сиявшего зеркалами.

Как и все последние годы, павильоны выставки были разбросаны на большой площади. Так, павильон № 75 — главный, по-видимому, на выставке, расположен на приличном расстоянии от остальных, и, конечно, никаких бесплатных средств транспорта предусмотрено не было. Если учесть, что в первый день выставки не прекращаясь шел дождь, то передвижение из этого павильона к другим экспозициям представляло немалые трудности.

При сравнении прошлогодней выставки (а тогда кризис уже набирал обороты) и этой сразу бросалась в глаза экономия участников: и рекламных материалов было не так много, и бесплатными угощениями хозяева не разбрасывались, и песен с плясками было меньше (хотя в павильоне, где экспонировались регионы, без них не обошлось), и на открытых площадках было поменьше техники. Да и торговая ярмарка не поразила обилием продуктов и их дешевизной. Но в целом надо сказать, что выставка удалась — можно было ожидать худшего. И посетителям, и специалистам все же было что посмотреть и с кем поговорить, а это — главное.



Вот такая реклама, однако



Соб. инф.

КРИЗИС КРИЗИСОМ, А РАСТЕНИЯ ЗАЩИЩАТЬ НЕОБХОДИМО

С 9 по 12 октября 2009 г. в Москве на ВВЦ прошла XI Российская агропромышленная выставка «Золотая осень — 2009», в которой приняли участие компании, обеспечивающие сельскохозяйственных товаропроизводителей средствами защиты растений.

Участники выставки любезно согласились ответить на наши вопросы:

1. Как Вы оцениваете прошедший сезон?

2. Расскажите о Ваших планах на 2010 год.

3. Помогла ли, по Вашему мнению, государственная поддержка российскому сельскому хозяйству в условиях кризиса?



С.Д. Каракотов,
генеральный директор ЗАО «Щелково Агрохим»

1. Я считаю, что итоги года могли бы быть и лучше, но тем не менее они нас устраивают. Что касается объемов производства и продажи средств защиты растений, то они могли бы быть большими. Конечно, нынешнее состояние российского пестицидного рынка нас не устраивает, так же как и рынка сельскохозяйственной продукции, от которого зависит состояние нашего бизнеса. И мы от рынка средств защиты растений не получили того, что ожидали. Этому, конечно, есть оправдание, что у всех кризис, что он глобальный и проявляется в падении рынка средств защиты растений в России. У нас продажи снизились примерно на 10%, но улучшился возврат средств по сравнению с прошлыми годами, и мы с финансовой точки зрения ощущаем себя лучше, чем в конце 2008 г. Мы изменили немного политику продаж в этом году. Например, не искали новых клиентов, особенно крупных, сконцентрировались на продажах средних по размерам хозяйств, которых кризисная ситуация коснулась в меньшей степени. У крупных компаний, имеющих огромные площади, возникли и крупные финансовые проблемы, поскольку их экономика зависит от привлечения значительных оборотных средств, что стало затруднительным, и, следовательно, их проблемы могли бы коснуться и нас.

Этот год был для нас удачным для продвижения и демонстрации нашей продукции. Так, в июле в нашем хозяйстве в Орловской области успешно прошел масштабный семинар, на который были приглашены специалисты из 47 регионов РФ. В нем приняли участие ученые РАСХН, специалисты и научные работники из Белоруссии и Украины. На семина-

ре нам удалось показать, каких успехов можно добиться, используя отечественные средства защиты растений, сорта и технологии. Даже в этом году с недостатком осадков мы собрали более 60 ц/га зерна в среднем по озимым и яровым, более 460 ц/га сахарной свеклы, около 90 ц/га зерна кукурузы. Нам удалось выстроить экономически целесообразный научно обоснованный севооборот, прямо связанный с питанием растений и их защитой. Я уверен, что это позволит получить еще более высокие результаты. Наша цель, а ее достижение основано на грамотной защите растений, показать всем товаропроизводителям, что необходимо минимизировать издержки, иметь себестоимость зерна не более 2,5 руб/кг, позволяющую даже в случае резкого падения цен на него не терпеть убытки. В рамках семинара состоялась очень интересная конференция, на которой были представлены различные точки зрения на селекцию зерновых культур и технологию их защиты. Подчеркну, что поскольку наша деятельность связана не только с продажей средств защиты растений, но и с популяризацией технологий выращивания сельскохозяйственных культур, то, я считаю, что мы сделали еще один шаг вперед и этот шаг оказался для многих очень понятным.

Хочу еще сказать, что в этом году мы успешно работали в странах СНГ. У нас выросли продажи в Белоруссии, Узбекистане, начались продажи в Туркмени, куда мы поставляли препараты по тендеру. Такие итоги нас, конечно, устраивают. Мы видим, что в этих странах нас ждут, ждут нашу продукцию. В Туркмени, например, мы уже третий год подряд будем участвовать в форуме, посвященном сельскому хозяйству, который традиционно проходит в конце года. нас просят выступить с научным докладом или докладом об обмене опытом, что мы с удовольствием сделаем.

Не так давно в нашем хозяйстве побывала очень представительная делегация во главе с Президентом России Д.А. Медведевым и у меня была возмож-

ность сказать ему, что мы — российские производители средств защиты растений — представляем очень большую силу для поддержки сельскохозяйственного производства, донести до него наши проблемы, которые заключаются в том, что у российских хозяйств низкая платежеспособность, на рынке средств защиты растений доминируют иностранные компании, но в то же время сформирована отечественная промышленность средств защиты растений высокого уровня, которая способна полностью обеспечить потребности российских хозяйств. В разговоре с ним я подчеркнул, что на тех полях, где мы находимся, реализовано все российское: российские технологии растениеводства, российские минеральные удобрения и средства защиты растений, российские семена, российская техника, российские руки и головы. Он был приятно удивлен, увидев, что все российское позволяет получить не российский результат.

2. Я думаю, что снижение объемов продаж на российском рынке средств защиты растений не должно стать тенденцией и что рынок опять начнет расти, как это было в 2007 и 2008 гг. Я это связываю с тем, что площади под озимыми этой осенью увеличились, но посевная прошла с недостаточным уровнем питания растений. Поэтому для сохранения потенциального урожая нужно по меньшей мере обеспечить надежную защиту, и спрос на нашу продукцию будет обязательно. Конечно, мы рассчитываем, что ситуация на рынке зерна изменится и у хозяйств весной будет достаточно средств для приобретения пестицидов, и мы планируем значительную часть продукции реализовать по предоплате, предоставляя некоторые отсрочки платежа только нашим старым клиентам, в платежеспособности которых нет сомнений. Даже несмотря на то что зерновой рынок будет пока «спать», мы смотрим в следующий год с оптимизмом.

3. Я отмечу, что в этом году, если бы не было оперативного вмешательства Минсельхоза России, основанного, ко-

нечно, на правительственных решениях, по привлечению финансирования, реструктуризации кредиторской задолженности, субсидированию ставок кредита, льготному лизингу, ситуация в сельском хозяйстве могла бы быть очень сложной. У хозяйств появилась возможность брать в лизинг технику с отсрочкой первого платежа на один год и небольшим удорожанием техники при рассрочке на 15 лет. Это просто «царские» условия, которые впервые сложились для наших селян. Важно, что в «Россельхозбанке» не было перебоев в обеспечении кредитными ресурсами тех, кто имел основания для получения этих кредитов. Надеюсь, что государство поможет хозяйствам и в следующем году. Впервые в истории благодаря Минсельхозу России и в Минпромторге России, и в Минэкономике России обратили внимание на то, что нельзя не поддерживать российских производителей средств защиты растений. Я думаю, что эта поддержка будет выражаться либо в предоставлении субсидий на отечественные препараты, например, для сахарной свеклы, либо определяться решениями в сфере таможенно-тарифного регулирования. Поскольку органы управления уже достаточно информированы и получили соответствующие документы от Российского Союза производителей химических средств защиты растений, можно этих решений ожидать. Мы же понимаем, что земля в стране никуда не делась, ее обрабатывают, культуры возделывают, люди из села не ушли, а следовательно, мы вправе рассчитывать на то, что усилия по производству препаратов, предоставлению льготных условий поставок будут восприняты с пониманием. Вот на это я и рассчитываю.



Т.И. Янкина,
генеральный директор ООО «Янкина Агро»

1. Я считаю, что прошедший год был вполне удовлетворительным, хотя в связи с тем, что мы реализовали нашу продукцию в основном по 100%-й предоплате, оборот нашей фирмы немного снизился — примерно на 15—17%. При этом некоторых постоянных клиентов нам приходилось все же кредитовать.

В этом сезоне мы рекомендовали нашим клиентам применение средств защиты растений с добавкой Спартан, что дает возможность снизить норму расхода воды для рабочей жидкости до 80—100 л/га. Но для этого необходимо

иметь соответствующие форсунки у опрыскивателей. Используя Спартан, удается увеличить производительность опрыскивающей техники почти в 2 раза, а также повысить эффективность средств защиты растений, так как Спартан значительно улучшает качество воды, буферность раствора и прекрасно распределяет раствор на листовой поверхности. В хозяйствах, где применяли нашу технологию, мы слышали только положительные отзывы.

Вы знаете, конечно, что препараты на основе глифосата лучше проявляют себя в мягкой воде. Применяя Ураган Форте в смеси с препаратами на основе дикамбы (Дианат, Банвел) и Спартаном, мы получили высокую эффективность против таких трудно искореняемых сорняков, как осоты, вьюнок полевой, хвощ.

Кроме того, мы применили наш новый продукт — фосфорно-калийное удобрение Нутри-Файт РК на зерновых, картофеле, рапсе и получили интересные результаты. Использование Нутри-Файт РК способствовало повышению урожайности и качества продукции. Поэтому на следующий год мы будем предлагать на рынок наши технологии с пакетом «средства защиты растений + Спартан, Нутри-Файт для внекорневой подкормки, форсунки различных модификаций производства Германии». Весь этот комплекс предназначен для повышения биологической эффективности и оптимизации применения средств защиты растений, повышения урожайности и, самое главное, качества продукции. А сегодня высокое качество продукции — это деньги.

2. На следующий год у нас интересные планы, поскольку, как я говорила, мы хотим предложить сельскохозяйственным товаропроизводителям новые технологии, оптимизирующие применение средств защиты растений на основе повышения их биологической эффективности при одновременном снижении затрат на обработку сельскохозяйственных культур.

3. Нам она не помогла, мы ее не ощутили.



А.Н. Лялюк,
генеральный директор ООО «Гарант Оптима»

1. Плановые показатели, которые ставили перед собой, мы выполнили в полном объеме, даже несмотря на то что с финансовой точки зрения этот год был трудным. Примерно 90% наших клиентов с

нами рассчитались. Однако при этом следует учитывать, что большую часть своей продукции мы реализуем через дистрибьюторскую сеть. Некоторые организации с нами, правда, еще не расплатились, т.к. срок еще не настал. Но мы уверены, что они полностью рассчитаются.

2. В следующем году мы открываем свои представительства в Москве, Алтайском крае и Орловской области (сейчас мы работаем в Краснодарском и Ставропольском краях, Ростовской, Волгоградской, Белгородской, Воронежской, Курской областях), планируем, как минимум, в 2 раза по сравнению с этим годом увеличить объемы продаж. Мы уже зарегистрировали 2 препарата под собственными брендами, сейчас в стадии регистрации еще 8. Когда мы их выведем на рынок, точно сказать не могу, поскольку это связано со сроками регистрации.

3. Государственная поддержка сельского хозяйства рассчитана главным образом на сельскохозяйственных товаропроизводителей. Нам же, как торгующей организации, связанной с обеспечением хозяйств, государство не всегда помогает, но я вижу, что ОАО «Россельхозбанк» в достаточной мере кредитует товаропроизводителей, об этом говорят и директора хозяйств. Другой вопрос — как они будут рассчитывать по кредитам? Это покажет время.



Э.А. Смирнов,
директор ООО «Кирово-Чепецкая химическая компания»

1. В этом году у нас, к сожалению, объемы продаж снизились по сравнению с прошлым годом примерно на 30%. В этом году мы работали по 100%-й предоплате — это стало нашей политикой. Естественно, наши хиты — Ковбой и Ковбой-супер, как всегда пользовались хорошим спросом, так же как и наш препарат на основе глифосата — Глифор. Сельскохозяйственные товаропроизводители в этом году перестали, что называется, брать препараты в запас: появляются проблемы — они ее решают. В этом году мы начали издавать нашу корпоративную газету.

Для нас большой потерей был уход из жизни В.И. Сорокина — ведущего специалиста не только России, но, наверное, и в мире по гербицидам. Он был уникальным человеком, обладаю-

щим огромными знаниями и опытом в нашей области.

2. Я думаю, что в следующем году мы ощутим последствия кризиса, и весь бизнес будет разбирать завалы после этого «удара». Каждая компания имеет свои проблемы: для кого-то это выплаты по кредитам и несобранные долги, у кого-то незаконченные проекты. Однако кризис рано или поздно закончится, и мы вновь двинемся вперед, а к этому надо быть готовым. Что касается российского пестицидного рынка, то, я думаю, в следующем году он останется по объемам продаж на уровне этого года: дальнейшего его падения я не предполагаю, но и причин для роста не вижу.

В 2010 г. мы предполагаем также работать по 100%-й предоплате, отказавшись от кредитования. Мы продолжим шаг за шагом развиваться. Мы уже имеем новые регистрации — фунгициды и инсектициды, будем еще регистрировать, но подходим к этому очень избирательно. Мы расширим линейку наших препаратов для ЛПХ и удобрений, будем работать с новыми клиентами по формуляциям.

3. Я вижу, что многие хозяйства, и в том числе крупные агрохолдинги, ощутили на себе поддержку государства: им удалось получить кредиты, реструктурировать долги. Мы же этой поддержки пока не увидели. Вполне возможно, что будут увеличены пошлины на готовые препараты, ввозимые из-за рубежа, и тогда все российские производители средств защиты растений почувствуют себя увереннее. Что касается кредитования, то мы работаем со Сбербанком, и у нас с этой кредитной организацией никаких проблем нет.



К. Зеви, генеральный директор ООО «Марус»

1. Этот год, безусловно, был сложным, особенно если его сравнивать с 2008 г., который был весьма успешным. Мы столкнулись с теми

же проблемами, что и большинство компаний, работающих на рынке средств защиты растений. Это и сложности с кредитованием, и рост курса доллара по отношению к рублю, и снижение платежеспособного спроса. Кроме того, нам не удалось к началу сезона закончить перерегистрацию нескольких препаратов. В результате мы были вынуждены скорректировать планы продаж в сторону уменьшения.

Однако удалось и немало сделать. Так, мы купили польскую компанию Рокита-Агро, производящую пестициды и имеющую свою сеть в Восточной Европе. Эта покупка должна сыграть свою положительную роль с точки зрения роста объемов продаж. Мы заканчиваем последние этапы перерегистрации ряда препаратов и регистрацию новых продуктов в России и выходим в следующий сезон с широким ассортиментом средств защиты растений, что позволит удовлетворить разнообразные потребности сельхозтоваропроизводителей.

Пользуясь случаем, хочу поблагодарить Иосефа Галона, который создал ООО «Марус» и многое сделал для его развития. Теперь он назначен консультантом по российскому рынку головного офиса Мактешим-Аган в Швейцарии. Коммерческим директором ООО «Марус» стал Олег Пастухов.

2. Мы уверены, что снижение объемов российского рынка средств защиты растений носит кратковременный характер, поскольку потенциал сельского хозяйства России весьма велик. Мы считаем, что в дальнейшем российский рынок будет развиваться и считаем его важнейшим в Восточной Европе. Поэтому следующий год мы оцениваем весьма оптимистично. По мнению И. Галона, даже если будет принято решение об увеличении таможенных пошлин на готовые препараты, ввозимые в Россию, что будет способствовать росту продаж пестицидов российского производства, мы, как поставщики действующих веществ, также сможем увеличить поставки, поскольку многие ведущие российские компании являются нашими клиентами.

3. Я недавно начал работать в России, и мне трудно комментировать те решения, которые предпринимались правительством Вашей страны. Однако мы можем спросить Иосефа Галона, который долго проработал в России и готов нам помочь.

По мнению И. Галона, прямой помощи сельхозтоваропроизводители не почувствовали, но косвенная поддержка в виде компенсации части процентной ставки и пролонгации кредитов, льготного лизинга, дотаций на минеральные удобрения, стабилизация цен на ГСМ и другие меры позволили российским аграриям даже в условиях кризиса не только не снизить, но и увеличить производство продукции. При этом я не думаю, считает И. Галон, что в 2010 г. российский пестицидный рынок начнет активно расти, как это было, например, в 2007 или 2008 гг., скорее всего, объемы продаж останутся на уровне этого года.



О.В. Белова, коммерческий директор ООО «Лейтон Бивелл»

1. Для нас прошедший год был хорошим. Как это ни покажется странным в условиях кризиса, постоянные клиенты увеличили объемы покупки наших канистр. Наш ассортимент практически не изменился. Исключение составляют 5-литровые канистры, для которых изготовлена новая пресс-форма. Для нас очень важно, что наши клиенты, начав работу с нами, продолжают ее на протяжении многих лет. И мы им очень благодарны за это.

2. Исходя из результатов переговоров с нашими клиентами на этой выставке, мы рассчитываем существенно увеличить объем продаж продукции ООО «ХарьковХимПром».

3. Мне трудно судить, как отразились меры, предпринятые государством, на развитии сельского хозяйства. Однако, общаясь с российскими производителями средств защиты растений, я вижу, что в России государственная поддержка сыграла свою роль в сглаживании кризисных явлений в сельском хозяйстве и позволила не допустить падения производства сельскохозяйственной продукции.



Н.Г. Садовов, менеджер по маркетингу Россия и Белоруссия ООО «Дюпон Наука и технологии»

1. Прошедший сезон для компании Дюпон с поправкой на мировую финансовый кризис сложился весьма удачно: мы вывели на рынок ряд новых уникальных препаратов, уже снискавших заслуженную популярность у сельхозпроизводителей. На сегодняшний день мы имеем самую большую линейку гербицидов для защиты зерновых культур, рассчитанную фактически на любого потребителя и любой видовой сценарий засоренности поля двудольными сорняками, что позволило существенно увеличить долю рынка в гербицидном сегменте, особенно в Сибири, на Урале и в Поволжье. Безусловным лидером остается компания и в сегменте гербицидов для защиты кукурузы: несмотря на сокращение посевных

площадей почти на четверть, Дюпон и здесь — признанный лидер с впечатляющими результатами и долей рынка около 50%.

Еще одна важная веха в развитии бизнеса компании в России — запуск новых препаратов в сегментах рынка средств защиты растений, которые ранее совершенно не ассоциировались с компанией Дюпон, в частности, в садах и виноградниках. Так, с успехом осуществлен вывод на рынок фунгицида Талендо® и инсектицида Авант® в 2009 г.

2. Мы смотрим в будущее уверенно, отлично понимая, что кризис не будет вечным. Уместно вспомнить о китайском иероглифе, символизирующем кризис и одновременно означающем «опасность» и «возможность». Именно 2010 г. будет определяющим в новой расстановке сил на рынке средств защиты растений, и компания Дюпон полна решимости сохранить и упрочить

свои лидирующие позиции. В частности, портфель зерновых гербицидов пополнится еще несколькими наименованиями, а рост продаж препаратов для защиты садов и виноградников продолжится и примет характер долгосрочной устойчивой тенденции. Дюпон и в следующем сезоне будет соответствовать своему имиджу инновационной компании, порадует сельхозпроизводителей новинками. Не забегая вперед, можно с уверенностью сказать, что эти уникальные препараты, обладающие новейшими механизмами действия на вредные объекты и уже зарекомендовавшие себя в странах Западной Европы и Северной Америки, произведут настоящую революцию в области интегрированной защиты целого ряда культур.

3. Мы смотрим на эту проблему под разными углами. С одной стороны, меры государственной поддержки позволили агропромышленному комплексу

РФ выстоять в бурном море разыгравшегося, как тогда казалось посреди полного штиля, экономического кризиса и даже остаться одним из немногих секторов экономики, демонстрирующих умеренный рост по результатам 2009 г. С другой стороны, важно не перейти ту грань, за которой чрезмерный протекционизм приводит к технологической стагнации и, в конечном счете, к утрате конкурентоспособности аграрного сектора. Российский сельхозпроизводитель обладает достаточными знаниями и профессионализмом, чтобы сделать сознательный выбор из того многообразия различных средств защиты растений и технологических решений, представленных сегодня на рынке. Ведь в конечном счете именно конкуренция является основным фактором, способствующим снижению цен и, как следствие, затрат аграриев на мероприятия по защите растений.

ОБ ОБЕСПЕЧЕНИИ ГАРМОНИЗАЦИИ РОССИЙСКИХ САНИТАРНО-ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКИХ ТРЕБОВАНИЙ, ВЕТЕРИНАРНО-САНИТАРНЫХ И ФИТОСАНИТАРНЫХ МЕР С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ

Постановление Правительства РФ от 28 сентября 2009 г. № 761

В целях совершенствования системы правового регулирования в сфере защиты жизни или здоровья человека, животных и растений, дальнейшей гармонизации с международными стандартами действующих на территории Российской Федерации санитарно-эпидемиологических требований, ветеринарно-санитарных и фитосанитарных мер Правительство Российской Федерации постановляет:

1. Установить, что правовые акты, устанавливающие санитарно-эпидемиологические требования, ветеринарно-санитарные и фитосанитарные меры, подлежат экспертизе на предмет их соответствия стандартам, рекомендациям и другим документам международных организаций, включая Всемирную организацию здравоохранения, Комиссию

«Кодекс Алиментариус», Международное эпизоотическое бюро и соответствующие международные и региональные организации, действующие в рамках Международной конвенции по карантину и защите растений (далее соответственно - экспертиза, международные стандарты).

2. Правовые акты, устанавливающие санитарно-эпидемиологические требования, ветеринарно-санитарные и фитосанитарные меры, которые по результатам экспертизы носят ограничительный характер по сравнению с международными стандартами, при отсутствии научного обоснования такого ограничения или степени риска для жизни или здоровья человека, животных и растений подлежат приведению в соответствие с международными стандартами.

3. Министерству здравоохранения и социального развития Российской Федерации и Министерству сельского хозяйства Российской Федерации:

в течение 3 месяцев со дня вступления настоящего постановления в силу разработать и утвердить порядок проведения экспертизы в пределах своей компетенции;

обеспечить проведение экспертизы на основе письменных обращений заинтересованных лиц, включая правительства иностранных государств, с их возможным участием в ее осуществлении либо в инициативном порядке. Соответствующий федеральный орган исполнительной власти в течение 30 дней со дня получения письменного обращения направляет заявителю подтверждение о принятии его к рассмотрению.

4. Настоящее постановление вступает в силу со дня его официального опубликования.

Председатель Правительства Российской Федерации
В. Путин

www.government.ru

«К СОЖАЛЕНИЮ, КОНЬЮНКТУРА МИРОВОГО ЗЕРНОВОГО РЫНКА РЕЗКО УХУДШИЛАСЬ»

13 октября 2009 г. состоялась пресс-конференция президента Российского зернового союза (РЗС) А.Л. Злочевского «Урожай зерна — 2009»

По его мнению, в этом году будет собрано порядка 95 млн т зерна, что позволит сохранить экспортный потенциал на уровне не менее прошлого сезона. «К сожалению, — сказал он, — конъюнктура мирового зернового рынка резко ухудшилась по отношению к прошлому сезону, в связи с этим оценки экспорта мы даем ниже — от 16 млн до 20 млн т. Это необходимые объемы, которые нам надо вывозить, иначе давление на внутренний рынок будет возрастать, а цены на зерно для наших товаропроизводителей уже неблагоприятны. Естественно, такая ценовая ситуация может сказаться отрицательно в будущем на производстве зерна, но пока инерционный характер площадей посевов продолжается, и в этом году, судя по посеянным площадям озимых зерновых, заложен неплохой фундамент под будущий урожай. Это говорит о том, что стимулы пока окончательно не подорваны, есть понимание того, что трудности временные. Мы не впервые переживаем такое обвальное падение цен на зерно. Однако сезон предстоит очень тяжелый, что связано с большими переходящими запасами и ухудшившейся конъюнктурой. Поэтому придется искать новые инструменты для решения этой проблемы, поскольку старый инструментарий может не работать». Он считает очень важными точечные интервенции для этого сезона. «Если мы будем проводить массовые интервенции, как в прошлом году, то получим давление не экспортируемых объемов зерна на внутренний рынок», — сказал А.Л. Злочевский. При этом он считает, что даже, несмотря на поддержку государства, часть хозяйств не сможет свести концы с концами, и в этом году, в отличие от предыдущих лет, число нерентабельных хозяйств возрастет.

Говоря о создании зернового пула причерноморских государств, президент РЗС отметил, что эта идея продолжает жить и ее решение зависит от того, когда все субъекты в нашем причерноморском регионе поймут необходимость договариваться и взаимодействовать. «Эта идея базируется на объективных вещах — мы в одном и том же черноморском бассейне конкурируем друг с другом, и эта конкуренция носит очень жесткий характер, она является дополнительным звеном в мировой конкуренции на зерновом рынке. При этом надо

иметь в виду, что без участия хотя бы одной какой-то стороны договориться невозможно. В дальнейшем к этому пулу возможно присоединение и других причерноморских стран, например, Болгарии, Румынии, Венгрии. Сейчас Украина под давлением стран Запада прекратила эти переговоры. По его мнению, необходимо также выходить на новые рынки сбыта, для того чтобы реализовать российский экспортный потенциал, но для этого необходимо иметь конкурентные преимущества, причем резервов для снижения цены у нас практически нет. Этот вопрос можно было бы решить при государственной поддержке экспорта. В качестве основного стратегического региона для поставок российского зерна можно выделить Юго-Восточную Азию.

Отвечая на вопрос о необходимости регулирования внутреннего рынка зерна с точки зрения поддержания цен, А.Л. Злочевский сказал, что «наращивание производства зерна — это государственная политика. Вопрос о возможности снижения объемов производства зерна из серии «что раньше — курица или яйцо»: то ли мы сначала должны произвести достаточное количество зерна для новых рынков сбыта, то ли мы должны сначала получить заказ с этих рынков и потом наращивать производство зерна. Однако нельзя ждать сигналов с рынка, это связано с жесткой конкуренцией — кто раньше займет нишу. А для этого надо иметь достаточно зерна, чтобы сразу же выбросить его на рынок. Как только будет поставлена проблема государственной поддержки для освоения новых рынков сбыта, то встанет закономерный вопрос: «А у вас есть что продать?» И если продать нечего, то и инструменты поддержки не нужны. В соответствии с Программой мы должны к 2020 г. довести средние валовые сборы зерна до 125—140 млн т». Он подчеркнул, что у нас неплохое качество зерна. Так, в составе пшеницы 68-70% — продовольственное, причем наша основная экспортная позиция — зерно четвертого класса. При достаточных инвестициях мы можем производить зерно и второго, и первого классов, если такой заказ поступит. Это зерно мы перестали производить только по одной причине — его некому продавать. Затраты на его производство существенно выше, но сейчас они не окупаются. Только в сборах ячменя больше

кормового, чем пивоваренного, но и объемы производства ячменя существенно ниже, чем пшеницы.

Несмотря на падение цен на зерно, А.Л. Злочевский не прогнозирует снижения цен на хлеб.

Говоря о вступлении России в ВТО, президент РЗС сообщил, что он «не согласен с паникерами, которые считают, что при вступлении в эту организацию все обвалится. Я не вижу сейчас никаких рисков в момент вступления нашей страны в ВТО, зато вижу очень большие риски при реализации потенциала, которым мы обладаем, после вступления, поскольку мы будем ограничены в поддержке аграрного сектора в будущем. От текущего уровня мы не теряем ничего, мы будем терять в дальнейшем, вступив в ВТО на нынешних условиях. Сейчас обсуждается общий уровень агрегированных мер поддержки, который нам предлагается закрепить в рамках ВТО, а это 6 млрд долл. Но почему 6 млрд, ведь начинали с 19 млрд долл.? Почему Евросоюз может тратить 50 млрд, а Россия — только 6 млрд долл.? Я не понимаю таких неравноправных условий. Почему нам нельзя применять экспортные субсидии, находясь в ВТО, только потому, что мы их никогда не применяли, и для того чтобы получить право на применение экспортных субсидий, мы должны их начать применять прежде, чем вступим? Повторю, что на сегодняшний момент мы ничего не теряем, т.к. уже выполняем те правила, по которым присоединяемся. Но я не понимаю логику процесса нашего вступления, когда мы еще не посчитали межотраслевой баланс. Необходимо посчитать выигрыши и потери по отраслям. И, как минимум, строить механизм компенсирования потерь выигрышами. Это надо сделать еще до вступления, иначе придется все решать в пожарном порядке. Я даже не говорю про нашу отрасль — мы пока ничего не теряем, у нас ничего не меняется — все как было, так и есть. Но в рамках таможенного союза надо менять наши условия присоединения. Нам невыгодно присоединяться к ВТО на нынешних условиях, именно поэтому мы отказались от быстрого движения в ВТО. Надо присоединяться к этой организации на хороших условиях, а не как можно быстрее».

А. Зелятров