

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПЕРЕРАБОТКИ ЗЕРНА КУКУРУЗЫ В КАБАРДИНО-БАЛКАРСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

*Т.И. Созаев, Российский государственный аграрный университет —
Московская сельскохозяйственная академия им. К.А. Тимирязева*

Переработка зерна — звено, в котором реализуются конечные результаты деятельности зернопродуктового подкомплекса, а непременным условием повышения его эффективности служит его рациональное размещение.

Научно обоснованное размещение перерабатывающей промышленности должно строиться на следующих принципах:

- размещение предприятий по переработке в местах наибольшего производства сырья, учитывая специализацию регионов и районов потребления промышленной продукции;

- рациональное распределение труда между экономическими регионами, комплексное развитие в них перерабатывающей промышленности;

- равномерное размещение перерабатывающей промышленности по территории региона.

Размещение перерабатывающих предприятий в соответствии с вышеуказанными принципами позволяет наилучшим образом наладить производственно-экономические связи между производителями и переработчиками зерна кукурузы.

Одним из крупных предприятий-переработчиков зерна кукурузы в России является ОАО «Кабардинский крахмальный завод». Более полувека ОАО «Кабардинский крахмальный завод» был одним из лидеров в производстве отечественного кукурузного крахмала. К началу 1990-х гг. его выработка достигла 30 тыс. т/год.

В течение десятилетий производители сельскохозяйственной продукции поставляли кукурузное зерно на перерабатывающее предприятие сначала в порядке обязательных поставок, а затем и в системе твердых планов. С переходом к новым экономическим условиям взаимодействие производителей и переработчиков зерна изменилось. Поставки сырья перестали носить обязательный характер, не стало строгого закрепления производителей за переработчиками и заготовительными организациями, возросла переработка сырья на давальческих условиях.

Сокращение объемов производства сельскохозяйственной продукции отразилось на работе перерабатывающей промышленности, т.к. именно сельскохозяйственные предприятия были основными поставщиками сырья для перерабатывающих предприятий. В соответствии с этим самой главной и первоочередной проблемой для большинства заводов и комбинатов стало отсутствие достаточного количества сырья для загрузки производственных мощностей (табл. 1).

Однако не только сокращение производства сельскохозяйственной продукции стало причиной недостатка сырья. Нарушение установленных годами экономических связей между производителями сырья и переработчиками, низкие закупочные цены на сырье, устанавливаемые перерабатывающими предприятиями, зачастую не покрывающие расходов на ее производство, и длительные задержки расчетов привели к сокращению поставок сырья на переработку. Сельскохозяйственные предприятия потеряли заинтересованность в прежних поставках продукции на перерабатывающие комбинаты и перешли к поиску других, более выгодных каналов сбыта. Основная доля производимой продукции направлялась сельскохозяйственными предприятиями на местные рынки или организациям оптовой торговли.

Некоторые сельскохозяйственные предприятия строят собственные цеха по переработке произведенной продукции, создают торговые сети, в то время как имеющиеся крупные перерабатывающие заводы работают не на полную мощность в связи с неудовлетворительной сырьевой базой.

Отрицательными моментами, повлиявшими на ухудшение положения перерабатывающих предприятий, явились снижение платежеспособного спроса населения на продукты переработки, крайняя изношенность основных фондов, низкий уровень заработной платы, недоукомплектованность кадрами и др. Компенсировать эти негативные явления возможно лишь путем роста цен на производимую продукцию, что в сложившихся экономических условиях осуществить невозможно. В этом плане ОАО «Кабардинский крахмальный завод» не является исключением. Несмотря на то что это единственное в республике предприятие по переработке кукурузного зерна в таких масштабах, находящееся практически вне конкуренции на рынке среди других аналогичных переработчиков, проблемы загрузки производственных мощностей для него весьма актуальны.

Характеристика состояния и эффективности переработки зерна кукурузы на уровне конкретного предприятия возможна только при использовании системы взаимосвязанных показателей. Это позволит не только дать наиболее полную и объективную оценку потенциала предприятия, но и определить его возможности по использованию имеющихся резервов повышения эффективности переработки зерна кукурузы.

Сокращение объемов производства сельскохозяйственной продукции, а также наметившаяся тенденция сельскохозяйственных товаропроизводителей осуществлять ее переработку собственными силами вследствие нехватки денежных средств привели к снижению загрузки производственных мощностей. Это связано в основном с сокращением объемов производства зерна кукурузы и поставок кукурузного сырья на завод. Следует учесть, что поставки сырья перестали быть обязательными, и предприятия-производители зерна кукурузы либо реализуют его по более выгодным каналам, либо перерабатывают непосредственно в хозяйстве.

Следствием сокращения загрузки производственных мощностей завода становится регулярное недополучение прибыли. Сокращение объемов прибыли приводит к уменьшению доли собственных оборотных средств, а значит, и к сокращению производства. Кроме того, неполная загрузка оборудования ведет к росту затрат на единицу продукции и, как следствие, снижению ее конкурентоспособности и ухудшению производственных показателей деятельности завода в целом (табл. 2).

Прибыль от реализации переработанной продукции в 2004 г. снизилась на 5% по сравнению с 1998 г. Это связано с сокращением загрузки производственных мощностей и объемов производства, увеличением затрат на единицу товарной продукции. Рост себестоимости определяет рост выручки от реализации, что также влияет на снижение прибыли. Так, в 2002 г. в ОАО «Кабардинский крахмальный завод» убытки составили 1106 тыс. руб.

В связи с отсутствием собственных оборотных средств, завод работал в последнее время в основном на даваль-

Таблица 1. Объемы производства и загрузка производственных мощностей на ОАО «Кабардинский крахмальный завод»

Показатель	1998 г.	1999 г.	2000 г.	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.
Продукция (без НДС и акцизов) в действующих ценах каждого года, тыс. руб.	14764	19930	49981	57141	30133	15341,5	12308
Производство крахмала, т	6836	7188	12000	13800	9100	6166,3	6000
Производство масла кукурузного, т	—	40	60	33	46,7	37,05	29,6
Фактическое использование производственных мощностей, %	39	40	68	78	41	21	17
Выпуск продукции при 100% использования производственных мощностей, тыс. руб	37856	49825	73501	73268	73495	73057	72400

Таблица 2. Основные показатели развития и экономическая эффективность производства на ОАО «Кабардинский крахмальный завод»

Показатель	1998 г.	1999 г.	2000 г.	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2004 г. в % к 1998 г.
Товарная продукция, тыс. руб.	17337	13498	27432	25884	28307	29332	13208	76
Себестоимость товарной продукции, тыс. руб.	17127	12858	27322	28365	29413	28083	13008	76
Прибыль (убыток) от реализации, тыс. руб.	210	640	210	519	-1106	1249	200	95
Рентабельность, %	1,2	5,0	0,8	2,0	-3,8	4,4	1,5	—

ческом сырье. Причиной сложившейся ситуации стало то, что вследствие сокращения прибыли переработчики, не имеющие собственных оборотных средств, не могут в полном объеме закупать сырье и вынуждены перерабатывать его на давальческих условиях. В результате этого завод, с одной стороны, насколько возможно, загружает производственные мощности, а с другой — теряет часть прибыли, т.к. переработчику гораздо выгоднее закупить сырье и продать продукты его переработки, чем оказывать услуги по переработке сырья другим предприятиям.

Однако, несмотря на то что предприятие находится в сложных условиях, оно продолжает функционировать и выпускать продукцию.

Для повышения эффективности работы любого предприятия необходимо использовать современные маркетинговые технологии. Они включают адресную работу с потребителями по выявлению их потенциальных и текущих потребностей, сбор информации о дилерах предприятия, посредниках и текущих конкурентах, регулярный анализ материалов центральных, региональных и местных средств массовой информации, участие представителей предприятия в сельскохозяйственных и производственных выставках и ярмарках, размещение рекламы на рекламных щитах, в местной печати, непосредственную работу с сельскохозяйственными производителями, выступления на семинарах, заключение договоров сотрудничества, совместные программы по возделыванию и переработке зерна кукурузы. Все эти меры позволяют представить полную картину спроса и возможности рынка применительно к кукурузопродуктовому подкомплексу. Дальнейшие объемы производства будут зависеть от поставок сырья, признания потребителями продукции и конъюнктуры рынка.

В соответствии с этим очередными немаловажными проблемами для переработчиков, в т.ч. и для ОАО «Кабардинский крахмальный завод», стали ценообразование и рентабельность продуктов переработки в условиях ограниченного платежеспособного спроса населения, а также своевременная реализация произведенной продукции.

Поскольку прибыль — единственный источник расширенного воспроизводства, то перед любым предприятием остро стоит задача получения и увеличения массы прибыли. Основную массу прибыли предприятие должно получать от реализации произведенной продукции. В свою очередь, прибыль от реализации продукции зависит от

политики установления цен на продукцию, технологического процесса, качества и стоимости сырья и многих других факторов. Совокупность их и определяет в конечном итоге эффективность производства продукции.

Анализ эффективности переработки зерна кукурузы позволяет сделать вывод о том, что производимые из него продукты либо низкорентабельны, либо вообще убыточны. Причинами являются высокая себестоимость производства и низкая реализационная цена. Отсутствие достаточного количества сырья для переработки влечет за собой рост закупочных цен на него. Низкая цена реализации, в свою очередь, диктуется условиями рынка.

Оценивая создавшуюся на сегодняшний день ситуацию в кукурузопродуктовом подкомплексе региона, можно сделать вывод, что и производители, и переработчики зерна кукурузы находятся в сложном положении. Поскольку сельскохозяйственные и перерабатывающие предприятия связаны между собой получением конечного продукта, стоимость которого формируется в сельском хозяйстве, то от развития производства сырья зависит и развитие перерабатывающей промышленности. Основные ресурсы сырья для ОАО «Кабардинский крахмальный завод» сосредоточены в настоящее время в степной и предгорной зонах республики, поставляя до 80% общего производства зерна кукурузы в регионе. Причем ситуация складывается таким образом, что степная зона Кабардино-Балкарской Республики становится основным поставщиком зерна кукурузы с тенденцией небольшого роста объемов производства. Но даже при имеющейся тенденции к росту объем производства кукурузного зерна еще довольно низок для того, чтобы удовлетворить имеющиеся потребности. Это свидетельствует о том, что на сегодняшний день производители зерна кукурузы не в состоянии обеспечить сырьем ОАО «Кабардинский крахмальный завод», что влечет за собой сокращение производства крахмала и кукурузного масла. Снижение объемов производства объясняется также многими другими причинами: отсутствием гарантированного рынка сбыта произведенной продукции, денежных средств на приобретение сырья и развития материально-технической базы.

Таким образом, ситуация, сложившаяся в аграрном секторе Кабардино-Балкарской Республики, поставила сельскохозяйственных товаропроизводителей и перерабатывающие предприятия в небывало жесткие условия, что может привести к утрате целой группы продуктовых подкомплексов. **W**