

# ДОГОВОР ПОСТАВКИ

## **Е.М. Долин, Российский государственный аграрный заочный университет**

Договор поставки представляет собой один из важнейших гражданско-правовых договоров, поскольку чрезвычайно широко применяется в имущественном обороте.

Этот договор является разновидностью договора купли-продажи.

Согласно ст. 506 Гражданского кодекса (ГК), по договору поставки поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием.

Формы и порядок заключения договора определены ГК.

Важное значение имеет согласование при заключении договора несовпадающих интересов сторон.

В случае, когда при заключении договора поставки между сторонами возникли разногласия по отдельным условиям договора, сторона, предложившая заключить договор и получившая от другой стороны предложение о согласовании этих условий, должна в течение тридцати дней со дня получения этого предложения, если иной срок не установлен законом или не согласован сторонами, принять меры по согласованию соответствующих условий договора либо письменно уведомить другую сторону об отказе от его заключения.

Сторона, получившая предложение по соответствующим условиям договора, но не принявшая мер по согласованию условий договора поставки и не уведомившая другую сторону об отказе от заключения договора в срок, указанный выше, обязана возместить убытки, вызванные уклонением от согласования условий договора (ст. 507 ГК). Убытки могут возникнуть, например, по причине увеличения цен за время задержки направления заказа на изготовление товара другому поставщику.

В договоре должны быть обязательно отражены предмет договора, сроки поставки и цена. Условия о предмете, сроках и цене относятся к существенным условиям. Договор считается заключенным, если между сторонами достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора.

В практике бывают случаи, когда ответчики по делу, стремясь уйти от ответственности используют пробел договора в этой части. Они заявляют ходатайство арбитражному суду о признании договора незаключенным на том основании, что стороны не пришли к соглашению, например, по цене товара. Иногда суд удовлетворяет такое ходатайство. Договор признается судом незаключенным. Следовательно, у сторон не возникли права и обязанности по отношению друг к другу. В итоге с ответчика не взыскивается сумма, которую намеревался получить истец в качестве пени за непоставку в срок товара.

Договор поставки обычно предусматривает передачу покупателю товаров отдельными партиями в течение срока договора, т.е. периодичность поставок. Условие о периодичности поставок необходимо включать в договор. В противном случае поставщик будет обязан передать покупателю все количество товаров одновременно. Но, установив условия периодичности поставок, следует определить сами периоды (сроки) поставок: ежеквартально, ежемесячно, подекадно (до 20 числа второго месяца квартала, до 15 числа каждого месяца, 10 или 20, или 30 числа каждого месяца).

Поставщик обязан передать покупателю установленное договором количество товара. Нарушение поставщиком условия о количестве товара (т.е. просрочка поставки или недопоставка) дает

покупателю следующие права:

Отказаться от получения просроченных товаров, уведомив об этом поставленных до получения уведомления, он обязан оплатить (ч. Зет. 511 ГК);

Приобрести непоставленные товары у других лиц и отнести на поставщика все расходы на их приобретение, при условии, что они являются необходимыми и разумными.

В большинстве же случаев договором предусматривается неустойка за недопоставку или просрочку поставки товаров, порядок уплаты которой определен ст. 521 ГК.

Последствия поставки товаров ненадлежащего качества в общем виде урегулированы ст. 518 ГК. Главным их отличием от правил о купле-продаже является то, что требования, основанные на поставке недоброкачественных товаров, могут быть заявлены поставщику не только покупателем, но и получателем, т.е. лицом, которому покупатель предоставил право получения товара. Это требование о соразмерном уменьшении покупной цены, безвозмездном устранении недостатков товара, возмещении собственных расходов на устранение недостатков, замене товара доброкачественным, расторжении договора.

Основные обязанности покупателя по договору поставки заключаются в принятии товара и его оплате.

Если доставка осуществляется поставщиком, покупатель обязан осмотреть товары и проверить их количество и качество. Срок и порядок проверки определяются нормативными актами, договором или обычаями делового оборота.

В случае выборки товаров покупателем, он, по общему правилу, обязан осмотреть передаваемые товары непосредственно в месте их передачи. А если покупатель не выберет (не вывезет) товары в установленный срок, поставщик имеет право потребовать от покупателя возмещения убытков, а также расторжения договора или оплаты по покупной цене.

Не утратили своей актуальности вопросы выбора формы расчетов. При оптимальном выборе формы расчетов в договоре она будет, помимо своей основной функции, выполнять еще и функцию правового обеспечения обязательства.

Наиболее выгодным и простым для поставщика является условие о расчетах в виде полной предварительной оплаты товара, осуществляемой в форме платежного поручения покупателя своему банку на оплату товара. Но у покупателя в этом случае нет никаких гарантий своевременной поставки товара. Кроме того, он заранее несет потери, связанные с отвлечением из оборота денежных средств, фактически давая беспроцентную ссуду поставщику. Поэтому часто покупатель настаивает на включении в договор условия оплаты против получения счетов, отгрузочных документов. Такой вид оплаты может осуществляться в форме аккредитива.

Как правило, при поставках товара отдельными партиями аккредитив открывается на каждую отдельную партию товара, поэтому срок выставления аккредитива определяется как срок до начала отгрузки товара (если дата отгрузки уже согласована между сторонами) или как согласованный срок после получения от поставщика письменного уведомления о готовности партии товара к отгрузке (что оговаривается отдельно в разделе договора о порядке отгрузки товара). Поставщик при этой форме расчетов может нести расходы, связанные с открытием аккредитива и его пролонгацией. Кроме того, для поставщика это менее надежное средство, чем предоплата.

Ввиду сложности и больших расходов при расчетах аккредитивом часто используется оплата чеком против представления реестра счетов, отгрузочных и иных согласованных в договоре документов. Эта широко распространенная во всем мире форма расчетов удобна тем, что уменьшает до минимума разрыв во времени между передачей товара покупателю и оплатой его поставщику, поскольку позволяет осуществить эти действия взаимосвязанно простым обменом подтверждающих отгрузку товара документов на чек.

При поставке на условиях последующей оплаты в расчетах часто используют оплату в форме платежного поручения в течение определенного в договоре срока после поставки товара. Такой порядок расчетов не гарантирует поставщику исполнение покупателем обязательств по оплате надлежащим образом, и в этом случае форма расчетов не выполняет функций средств обеспечения обязательств по оплате. В договоре, как правило, в таком случае используют условия о применении правовых средств обеспечения исполнения обязательств по оплате: поручительство, банковская гарантия, залог, удержание.

На смену старым, традиционным формам расчетов пришло использование векселя — забытого в свое время финансового инструмента. Фактически вексель является средством оформления товарного кредита поставщика покупателю в виде безусловного долгового обязательства покупателя (векселедателя), оформленного документом и выданного поставщику (векселедержателю).

Применение векселя на территории Российской Федерации регулируется Законом «О переводном и простом векселе» от 11.03.1997 г. Закон установил, что на территории Российской Федерации применяется Постановление Центрального Исполнительного Комитета и Совета Народных Комиссаров СССР «О введении в действие Положения о переводном и простом векселе» от 7.08.1937 г. № 104/1341.

Все, о чем говорилось выше, имеет отношение к внутрироссийским хозяйственным отношениям. Внешнеторговые сделки заключаются по иным правилам, к ним предъявляются другие требования, часто совпадающие с требованиями внутригосударственного законодательства.